

XP INC. REPORTA PRÉVIA OPERACIONAL DO 1T23

São Paulo, Brazil, 25 de abril de 2023 – XP Inc. (Nasdaq: XP), plataforma tecnológica referência e um dos principais provedores de produtos e serviços financeiros a baixo custo no Brasil, anunciou hoje sua prévia operacional para o 1T23. Maiores detalhes e históricos se encontram na nossa [planilha no site de RI](#).

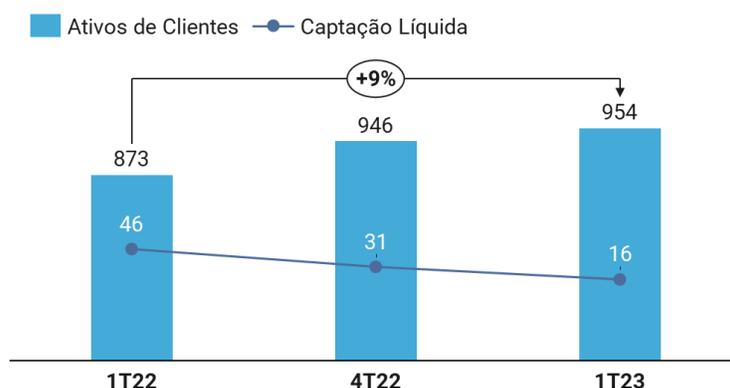
A XP Inc. também comunica hoje que irá realizar seu webcast para discussão dos resultados do primeiro trimestre de 2023 na segunda-feira, 15 de maio de 2023, às 18:00 horário de Brasília. Haverá a opção de tradução simultânea durante a teleconferência para o português. Um comunicado oficial com os resultados será divulgado ao mercado no mesmo dia, após fechamento de mercado.

Para participar do webcast de resultados, se inscreva no link: [Webcast de Resultados 1T23](#)

O replay do webcast de resultados ficará disponível no nosso site em <https://investors.xpinc.com/>

1. INVESTIMENTOS

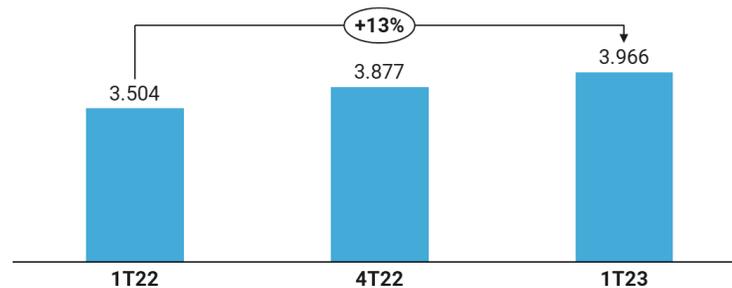
Ativos de Clientes e Captação Líquida (em R\$ bilhões)



Os Ativos de Clientes totalizaram R\$954 bilhões em 31 de março, um crescimento de 9% YoY e 1% QoQ. O crescimento na comparação anual foi impulsionado por R\$125 bilhões de captação líquida e R\$44 bilhões negativos de depreciação de mercado.

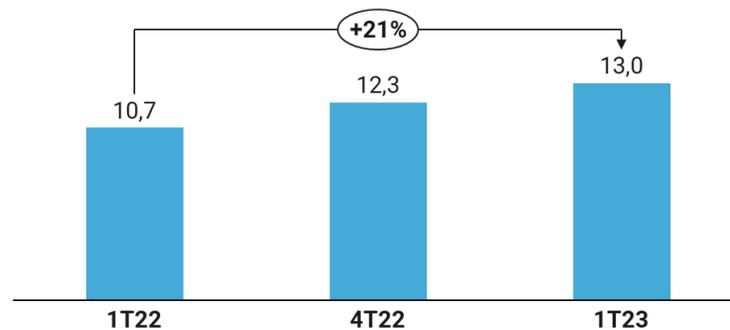
No 1T23, a captação líquida total foi de R\$16,2 bilhões, uma queda de 48% QoQ e 65% YoY. A captação líquida de Varejo foi de R\$15,5 bilhões, enquanto a captação líquida de Grandes Empresas foi de R\$0,7 bilhões.

Cientes Ativos (em '000s)



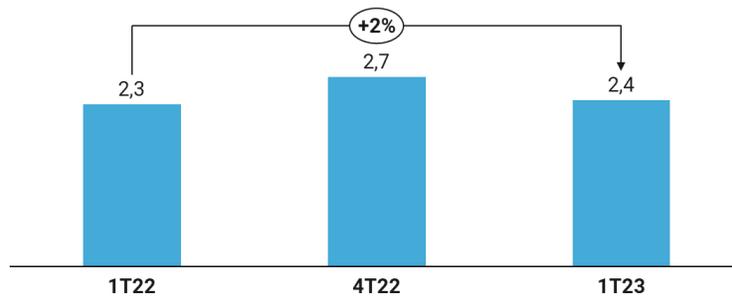
Nossa base de clientes cresceu 2% QoQ e 13% YoY, totalizando 4,0 milhões no 1T23.

Rede de Agentes Autônomos de Investimentos (em '000s)



Nossa rede de assessores chegou a 13.0 mil profissionais no 1T23, crescendo 6% QoQ e 21% YoY, nos mantendo como a plataforma independente de distribuição #1 no Brasil.

Média de Negociações Diárias no Varejo ¹ (em milhões)



A Média de Negociações Diárias no Varejo foi de 2,3 milhões no 1T23, um crescimento de 2% YoY e uma queda de 13% QoQ, refletindo o cenário mais fraco de *equities* no 1T23.

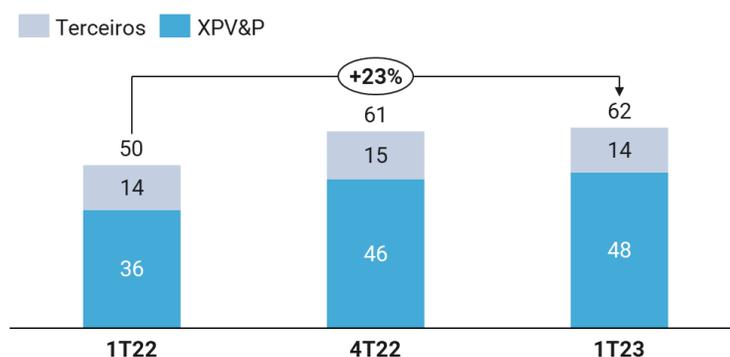
¹ Média de Negociações Diárias, incluindo Ações, Fundos Listados, Opções e Futuros.

NPS (Net Promoter Score)

Nosso NPS, uma metodologia de pesquisa amplamente utilizada para medir a satisfação do cliente, foi 70 em março de 2023. O cálculo do NPS em uma determinada data reflete as pontuações médias nos seis meses anteriores.

2. FUNDOS DE PREVIDÊNCIA

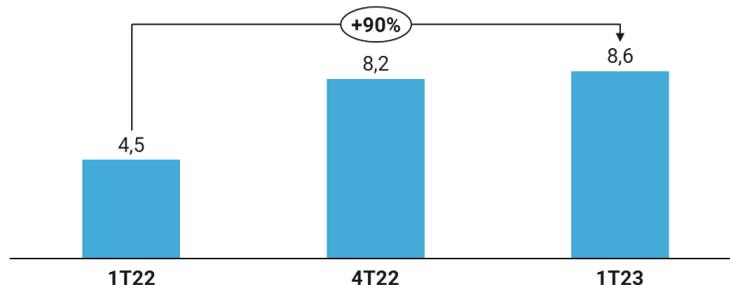
Ativos de Clientes em Fundos de Previdência ² (em R\$ bilhões)



Conforme dados publicados pela Susep, a XPV&P continuou sendo a líder em portabilidade líquida para planos individuais de aposentadoria em 2023, até fevereiro, representando ainda apenas 3,8% do mercado. Os Ativos Totais atingiram R\$62 bilhões no 1T23, um crescimento de 23% YoY. Ativos da XPV&P, nossa seguradora proprietária, cresceram mais de 32% YoY, chegando a R\$48 bilhões.

3. CARTÕES

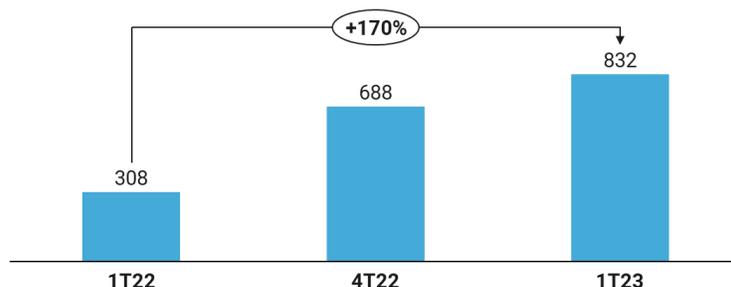
Volume Transacionado de Cartões (em R\$ bilhões)



No 1T23, o TPV total alcançou R\$8,6 bilhões, um crescimento de 90% YoY e 4% versus 4T22.

² Ativos Totais de Fundos de Previdência inclui os ativos da XP Vida e Previdência e de fundos de terceiros distribuídos em nossa plataforma.

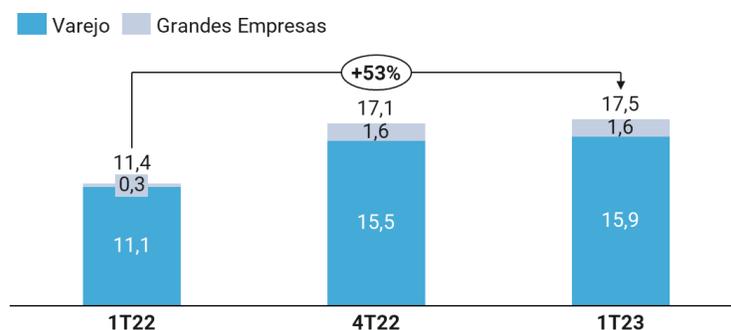
Cartões Ativos (em R\$ bilhões)³



O total de cartões ativos no 1T23 foi de 832 mil, um crescimento de 21% QoQ e 170% YoY, representando uma penetração de 21% no total de clientes ativos.

4. CRÉDITO

Carteira de Crédito⁴ (em R\$ bilhões)



A carteira de crédito atingiu R\$17,5 bilhões em março de 2023, um aumento de 4% QoQ e 53% YoY. O vencimento médio da nossa carteira foi de 2,9 anos, com 0,0% de inadimplência superior a 90 dias.

Sobre a XP

A XP é a plataforma tecnológica líder e um dos maiores fornecedores de produtos e serviços financeiros a baixo custo no Brasil. Nosso propósito é transformar o mercado financeiro para melhorar a vida das pessoas através de:

- Educação de novas classes de investidores;
- Democratizar o acesso a uma gama mais ampla de serviços financeiros;
- Criação de novos produtos financeiros e tecnologias para empoderar nossos clientes;
- Atendimento de qualidade e melhor experiência do cliente.

A XP atua através duas principais frentes: (i) assessoria de investimentos para clientes do varejo no Brasil, clientes de alta renda, clientes internacionais, clientes *corporate* e institucionais; e (ii) uma plataforma

³ Cartões de débito e crédito (débito a partir do 3T22).

⁴ A partir do 3T22, a carteira de crédito é divulgada bruta (versus anteriormente líquida) de provisões para perdas com empréstimos, também retroativamente, e não inclui créditos Intercompany ou relacionados à operação de Cartões de Crédito.

aberta de produtos financeiros com acesso a mais de 800 produtos de investimento, incluindo ações, renda fixa, fundos de investimento, vida ou previdência privada, FIs e outros produtos da XP, seus parceiros e competidores.

Declarações Prospectivas

Este comunicado contém "declarações prospectivas" dentro do significado das disposições de "safe harbor" do *Private Securities Litigation Reform Act* de 1995. Estas declarações prospectivas são feitas a partir da data em que foram emitidas pela primeira vez e foram baseadas nas expectativas, estimativas, previsões e projeções atuais, assim como nas crenças e presunções da administração. Palavras como "esperar", "antecipar", "deve", "acreditar", "esperar", "apontar", "alvo", "projeto", "metas", "estimar", "potencial", "prever", "poderá", "irá", "poderá", "poderia", "poderia", "pretende", variações destes termos ou as expressões negativas destes termos e expressões similares são destinadas a identificar estas declarações. As declarações prospectivas estão sujeitas a uma série de riscos e incertezas, muitos dos quais envolvem fatores ou circunstâncias que estão além do controle da XP Inc. Os resultados reais da XP Inc. podem diferir materialmente daqueles declarados ou implícitos nas declarações prospectivas devido a vários fatores, incluindo, mas não limitados a: concorrência, mudança nos clientes, medidas regulatórias, uma mudança nas forças externas, entre outros fatores.

Disclaimer

Documentos em português são traduções livres. O investidor deve se basear nas versões em inglês dos documentos antes de tomar qualquer decisão de investimento. Em caso de eventuais divergências entre as versões português e inglês, a versão em inglês deve prevalecer.

Em caso de dúvidas, entre em contato:

E-mail RI: relacoes.investidores@xpi.com.br

Site RI: investors.xpinc.com