

Relatório de Resultados

3º TRIMESTRE • 2022

/ Índice

1. MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO	3
2. DESTAQUES DO 3T22	4
3. PRINCIPAIS INDICADORES FINANCEIROS E OPERACIONAIS	6
4. VISÃO GERAL 3T22	8
5. MÍDIA	10
6. INICIATIVAS DIGITAIS	12
7. NOVOS NEGÓCIOS	13
8. DRE	16
9. ESTRUTURA DE CAPITAL	22
10. MERCADO DE CAPITAIS	23
11. ANEXOS	24
12. GLOSSÁRIO	33
13. TELECONFERÊNCIA DE RESULTADOS	3

**3º TRI
2022**

Rio de Janeiro, 10
de novembro de
2022 – A brMalls
Participações S.A.
(B3: BRML3), anuncia
hoje seus resultados
referentes ao
terceiro trimestre
de 2022.

Mensagem da Administração

Apresentamos no terceiro trimestre de 2022 continuidade na retomada dos resultados da Companhia com crescimento de receitas, evolução nos indicadores operacionais e avanços na agenda estratégica da brMalls.

O 3T22 reforçou a tendência positiva da retomada do indicador de Vendas Totais atingindo resultado de +17,7% versus o mesmo período de 2019, com destaque para a curva crescente no decorrer do trimestre e com o mês de setembro alcançando o crescimento de +19,1% versus o mesmo período de 2019.

A recuperação das vendas, somada ao forte patamar de ocupação dos nossos shoppings, deram espaço para o crescimento orgânico dos nossos ativos. Registramos um aumento da receita de aluguel de +27,6% versus 3T19, suportado pelo aumento de vendas e pela redução dos descontos, retornando aos patamares pré-pandemia. Esse contexto permitiu uma aceleração do SSR, com crescimento de +37,8% versus o 3T19. Destaca-se o mês de setembro com resultado +44% ao mesmo período de 2019.

A retomada de vendas e o custo de ocupação equilibrado dos lojistas permitiram que o forte trabalho de recuperação de crédito continuasse. Mesmo em um cenário de menor nível de concessões, alcançamos resultados recordes para o período, com uma inadimplência líquida de -2,5% e reversão de PDD no montante de R\$ 3,6 milhões. Esses resultados, provenientes da maior eficácia da régua de cobrança, reforçam a nossa confiança na saúde dos lojistas e na contínua aceleração do crescimento orgânico da Companhia para os próximos períodos.

O EBITDA Ajustado registrou margem de 70,5% ao excluir os efeitos não recorrentes, resultado da melhora dos indicadores operacionais e financeiros.

Em outubro, em linha com a nossa estratégia de *liability management*, a Companhia aprovou a 10ª (décima) emissão de debêntures no valor total de R\$ 900 milhões. Os recursos serão utilizados para a renegociação de dívidas, proporcionando redução do custo e alongamento da *duration*.

Tais movimentos possibilitaram o **fortalecimento do balanço** da Companhia, permitindo maior flexibilidade para novas oportunidades. Assim, apresentamos uma dívida líquida de R\$ 2.186 milhões ao final do 3T22, o que representa redução de 11% em comparação ao 3T21, reduzindo o indicador Dívida Líquida / EBITDA Aj. 12M de 3,7x para 2,1x.

Além do forte resultado operacional, mantivemos importante progresso na nossa agenda de melhorias de longo prazo:

- **Fortalecimento do portfólio:** Tivemos nesse trimestre dois grandes marcos que reforçam o fortalecimento dos nossos ativos: a entrega do *redevelopment* do Shopping Tamboré, incluindo a inauguração do Taste Lab; e a conclusão do *retrofit* do NorteShopping, com a inauguração do Pátio. Isso trará importante melhoria de mix, modernidade e experiência para nossos consumidores, ampliando a atratividade e o potencial de dois dos nossos maiores ativos.
- **Mídia:** Trata-se de uma das principais avenidas de crescimento da brMalls e que continua ganhando relevância ao longo do ano. Atingimos no trimestre 6,6% da Receita Bruta proveniente de receitas de mídia, representatividade +2,3 p.p. em comparação com o 3T21.
- **Programa de Relacionamento:** No 3T22 atingimos um GMV de R\$440 milhões e no ano ultrapassamos a marca de R\$1 bilhão, com uma penetração média no 3T22 de 27%. Estamos reconhecendo de forma granular (nível CPF e SKU) mais de 1 a cada 4 transações que acontecem nos nossos shoppings. Atingimos mais de 480 mil membros ativos, sendo 86 mil de membros engajados. Esses membros engajados representam hoje 20% das vendas totais dos Shoppings que possuem o Programa.

Combinação de negócios com a Aliansce Sonae:

Em relação à combinação dos negócios entre brMalls e ALSO, neste trimestre foram realizados avanços importantes no planejamento de integração entre as duas companhias e nas análises de sinergias decorrentes da operação.

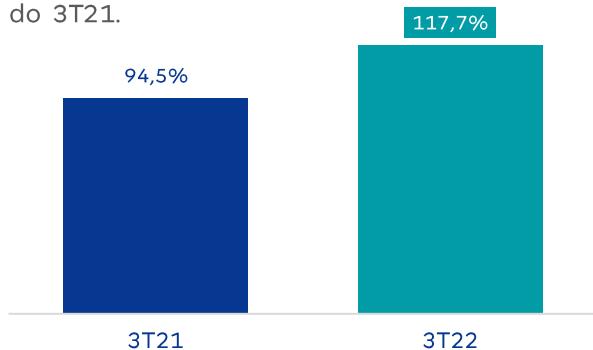
Agradecemos a confiança dos nossos clientes e acionistas, e a dedicação de todos os colaboradores da brMalls.

Ruy Kameyama, CEO

Destaques de 3T22

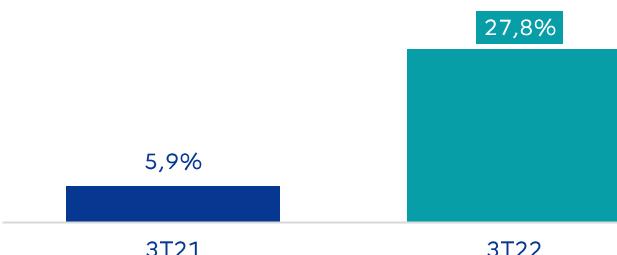
VENDAS TOTAIS (% de 2019)¹

O indicador de **vendas totais** atingiu o marco de R\$ 5,3 bilhões, com crescimento de 17,7% em relação ao 3T19 e melhora de 23,2p.p do resultado do 3T21.



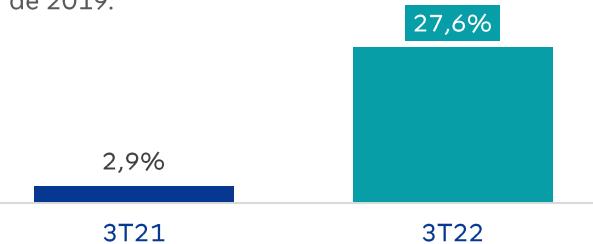
NOI Ex-linearização (% de 2019)¹

A Companhia manteve uma evolução consistente do resultado operacional dos ativos, gerando um crescimento do **NOI (ex-linearização)** de **27,8%** em relação ao mesmo período de 2019, evidenciando uma melhora 21,9 p.p, em comparação a performance do 3T21.



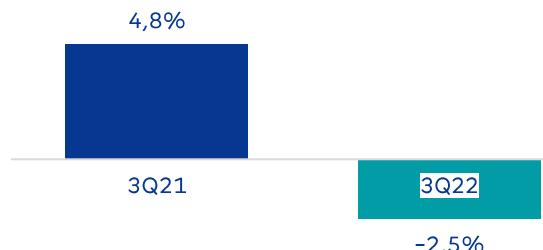
RECEITA DE ALUGUEL Ex-linearização (% de 2019)¹

A **receita de aluguel** excluindo os efeitos da linearização totalizou **R\$ 275,8 milhões** e manteve sua consistência de crescimento atingindo patamar de 27,6% em relação ao mesmo período de 2019.



INADIMPLÊNCIA LIQUIDA + REVERSÃO DA PDD

Reportamos no 3T22 uma **inadimplência líquida** negativa de **-2,5%** alcançando recorde histórico do indicador. Esse resultado reflete a continuidade do trabalho de recuperação de crédito, que possibilitou a reversão de R\$ 3,6 milhões de PDD.



INDICADORES FINANCEIROS

- A **Receita Líquida** no 3T22 totalizou **R\$ 371,4 milhões**, aumento de 26,0% quando comparada ao 3T21¹ e de 21,5% se comparada ao 3T19¹.
- O **EBITDA Ajustado** foi R\$ 254,1 milhões, margem de 68,4%. Crescimento de 41,5% em relação ao 3T21¹, e aumento de 7,5 p.p na margem. Expurgando os efeitos não recorrentes dos outros resultados operacionais, a margem cresce para 70,5%
- O **FFO Ajustado** totalizou R\$ 159,6 milhões, margem de 43,0% com melhora de 8,1 p.p. em relação ao 3T21.

NOVOS NEGÓCIOS

- A nova marca de **mídia** da brMalls, a **helloo** apresentou nesse terceiro trimestre um crescimento de 39,8% de receita quando comparado ao mesmo período de 2019 e 6,6% de share da receita bruta da Companhia, um aumento de 1,3 p.p versus o 3T21. A expansão segue conforme planejado e atualmente o inventário da helloo está consolidado com mais de 10.000 telas distribuídas em 70 shoppings e 5.000 edifícios residenciais, em mais de 30 cidades do Brasil com uma audiência diária de 2 milhões de pessoas.
- No 3T22 alcançamos mais de 480 mil membros ativos no Programa de Relacionamento, gerando mais de R\$ 440 milhões em GMV capturado e consolidando uma penetração média de 27,0% sobre as vendas totais (versus penetração de 14,1% no 3T21). Em setembro alcançamos a marca de R\$ 1 bi de GMV ao longo do ano de 2022, demonstrando a consistência da evolução das nossas iniciativas digitais.

¹Para análise comparativa a 2019 e 2021, excluímos os valores referentes ao resultado dos 7 shoppings vendidos em agosto/19, o resultado do Vía Brasil Shopping vendido em março/20 e a venda da participação de 30% do Center Shopping Uberlândia em abril/22.

Destaques do 3T22

OUTROS DESTAQUES

• INAUGURAÇÃO SHOPPING TAMBORÉ E NORTESHOPPING.

Neste trimestre, a Companhia concluiu importantes investimentos com a inauguração do *redevelopment* do Shopping Tamboré e do *retrofit* do NorteShopping. O novo espaço do Shopping Tamboré inaugura 29 novas operações, incluindo o Taste Lab, gerando incremento de aluguel mesma área em 238%. Já o Norte Shopping concluiu seu *retrofit* com a inauguração do Pátio com um percolado de mais de 20m de altura e a criação de uma nova alameda gastronômica já 100% comercializada, incluindo um parque infantil de 300m² e grandes brinquedos. A conclusão desses investimentos reforçam a estratégia de fortalecimento e dominância dos nossos ativos.

• VENDA DO CAMPINAS SHOPPING.

Neste trimestre, assinamos o memorando de entendimentos para a venda de 100% de participação no Campinas Shopping para os fundos Vinci Shopping Centers Fundo de Investimento Imobiliário, XP Malls Fundo de Investimento Imobiliário e Malls Brasil Plural Fundo de Investimento Imobiliário, pelo valor de R\$ 411,4 milhões. Ressalta-se que a efetivação da operação está sujeita à superação de condições precedentes usuais neste tipo de transação, incluindo *due diligence* e contratos definitivos, bem como que a estrutura de pagamento do preço de aquisição, que poderá envolver o recebimento, pela Companhia, de cotas de um ou mais fundos adquirentes, como parte do pagamento.

• COMBINAÇÃO DE NEGÓCIOS

Os acionistas da Companhia aprovaram em Assembleia Geral Extraordinária, no dia 08 de junho, por maioria, a celebração do Protocolo e Justificação de Incorporação, no qual foram estabelecidos os termos e condições da combinação dos negócios entre brMalls e ALSO. A consumação da Operação depende da aprovação do Conselho Administrativo de Defesa Econômica – CADE. Durante o trimestre foi contratada a consultoria Bain & Company que está trabalhando em conjunto com a brMalls e Aliansce na preparação do plano de integração das duas Companhias.

Principais Indicadores

Indicadores Financeiros

	3T22	3T21	%	3T21 ¹	%	3T19 ¹	%
Receita Líquida	371.444	306.638	21,1%	294.811	26,0%	305.618	21,5%
NOI	323.213	280.004	15,4%	269.732	19,8%	268.432	20,4%
margem %	89,5%	90,6%	-1,1 p.p	90,9%	-1,4 p.p	89,1%	0,4 p.p
NOI Ex Linearização	331.277	284.935	16,3%	274.393	20,7%	259.172	27,8%
margem %	89,8%	90,8%	-1,0 p.p	87,5%	2,3 p.p	88,8%	1,0 p.p
EBITDA Ajustado	254.119	189.444	34,1%	179.528	41,5%	227.678	11,6%
margem %	68,4%	61,8%	6,6 p.p	60,9%	7,5 p.p	74,5%	-6,1 p.p
Lucro Líquido Ajustado	140.879	94.784	48,6%	*	*	*	*
margem %	37,9%	30,9%	7,0 p.p	*	*	*	*
FFO Ajustado	159.552	107.019	49,1%	*	*	*	*
margem %	43,0%	34,9%	8,1 p.p	*	*	*	*
FFO Ajustado por ação	0,19	0,13	52,7%	*	*	*	*

Indicadores Financeiros Acumulados

	9M22	9M21	%	9M21 ¹	%	9M19 ¹	%
Receita Líquida	1.069.572	809.641	32,1%	789.347	35,5%	884.708	20,9%
NOI	938.401	718.664	30,6%	701.137	33,8%	789.926	18,8%
margem %	89,4%	88,9%	0,5 p.p	89,1%	0,3 p.p	89,2%	0,2 p.p
NOI Ex Linearização	964.006	705.551	36,6%	687.352	40,2%	763.745	26,2%
margem %	89,7%	88,8%	0,9 p.p	86,5%	3,2 p.p	88,9%	0,8 p.p
EBITDA Ajustado	837.171	500.686	67,2%	485.917	72,3%	657.082	27,4%
margem %	78,3%	61,8%	16,4 p.p	61,6%	16,7 p.p	74,3%	4,0 p.p
Lucro Líquido Ajustado	391.073	227.927	71,6%	*	*	*	*
margem %	36,6%	28,2%	8,4 p.p	*	*	*	*
FFO Ajustado	446.725	260.884	71,2%	*	*	*	*
margem %	41,8%	32,2%	9,5 p.p	*	*	*	*
FFO Ajustado por ação	0,54	0,31	74,2%	*	*	*	*

¹Para análise comparativa a 2019 e 2021, excluímos os valores referentes ao resultado dos 7 shoppings vendidos em agosto/19, o resultado do Vía Brasil Shopping vendido em março/20 e a venda da participação de 30% do Center Shopping Uberlândia em abril/22.

Principais Indicadores

Indicadores Operacionais

	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
ABL Total Portfólio Core (m²) ¹	1.197.568	1.197.568	-	1.197.568	-	1.197.568	1.197.568	-	1.197.568	-
ABL Próprio Portfólio Core (m²)	797.209	813.015	-1,9%	829.122	-3,8%	797.209	813.015	-1,9%	829.122	-3,8%
ABL Ajustada (m²) ²	1.085.883	1.057.941	2,6%	1.120.039	-3,0%	1.081.431	1.032.185	4,8%	1.289.264	-16,1%
Vendas Mesmas Lojas	20,1%	37,9%	-17,8 p.p	2,2%	17,9 p.p	38,0%	21,9%	16,1 p.p	2,8%	35,2 p.p
Vendas Mesmas Lojas (% de 2019)	11,6%	-8,4%	20,0 p.p	-	11,6 p.p	8,4%	-22,9%	31,3 p.p	-	8,4 p.p
Vendas Totais Portfólio Core (R\$ milhões) ²	5.325	4.276	24,5%	4.524	17,7%	15.154	10.554	43,6%	13.290	14,0%
Vendas / m²	1.634	1.347	21,3%	1.379	18,5%	1.557	1.136	37,1%	1.323	17,7%
Aluguel Mesmas Lojas	24,3%	87,7%	-63,4 p.p	7,6%	16,7 p.p	37,2%	71,6%	-34,4 p.p	7,7%	29,5 p.p
Aluguel Mesmas Lojas (% de 2019)	37,8%	10,5%	27,3 p.p	-	37,8 p.p	36,2%	-0,8%	37,0 p.p	-	36,2 p.p
Aluguel / m²	112	96	16,7%	101	10,9%	108	87	24,1%	98	10,2%
NOI / m²	134	113	18,6%	120	11,7%	129	97	33,0%	115	12,2%
Custo de Ocupação (% das vendas)	11,2%	11,5%	-0,3 p.p	10,9%	0,3 p.p	11,4%	12,8%	-1,4 p.p	11,2%	0,2 p.p
(+) Aluguel (% vendas)	6,8%	7,0%	-0,2 p.p	6,2%	0,6 p.p	6,9%	7,4%	-0,5 p.p	6,3%	0,6 p.p
(+) Condomínio e Fundo de Promoção (% vendas)	4,4%	4,5%	-0,1 p.p	4,7%	-0,3 p.p	4,5%	5,4%	-0,9 p.p	4,9%	-0,4 p.p
Ocupação (média mensal)	96,8%	97,2%	-0,4 p.p	97,0%	-0,2 p.p	97,2%	96,6%	0,6 p.p	96,9%	0,3 p.p
Inadimplência Líquida	-2,5%	4,8%	-7,3 p.p	0,0%	-2,5 p.p	1,1%	11,9%	-10,8 p.p	1,6%	-0,5 p.p
Pagamentos em Atraso (média mensal)	5,4%	14,3%	-8,9 p.p	4,7%	0,7 p.p	9,1%	20,9%	-11,8 p.p	6,2%	2,9 p.p
Turnover das lojas	6,6%	5,0%	1,6 p.p	7,3%	-0,7 p.p	6,6%	5,0%	1,6 p.p	7,3%	-0,7 p.p

¹Para análise comparativa a 2019 e 2021, excluímos os valores referentes ao resultado dos 7 shoppings vendidos em agosto/19, o resultado do Via Brasil Shopping vendido em março/20 e a venda da participação de 30% do Center Shopping Uberlândia em abril/22.

²Considera apenas lojas que reportam vendas. Esse valor é utilizado para o cálculo do indicador Vendas/m².

* Conforme divulgado na Teleconferência e Apresentação do dia 05/08/2019, a partir do 3º trimestre de 2019, excluímos o Shopping Araguaia e São Luís Shopping de todos os indicadores operacionais apresentados acima.

** "Portfólio Core" se refere ao portfólio da Companhia ao final do 3T22, excluindo o Shopping Araguaia, Via Brasil e São Luís Shopping.

Visão Geral do 3T22: Estratégia e Resultados Operacionais

O 3T22 continuou apresentando uma evolução dos indicadores operacionais da Companhia, reflexo da consolidação da recuperação das vendas observadas no mercado e dos resultados da estratégia comercial adotada no último ano. As férias escolares, Dia dos Pais e a semana do cliente ajudaram a impulsionar o segundo melhor resultado para um terceiro trimestre da história da Companhia, atingindo R\$ 5,3 bilhões de venda.

Seguindo a tendência positiva dos dois outros trimestres do ano, o terceiro trimestre apresentou crescimento de 24,5% versus 2021 e 17,7% em relação ao mesmo período de 2019. A crescente positiva foi observada também ao longo do trimestre, com setembro atingindo uma evolução de 19,1% frente ao mesmo mês de 2019.

O portfólio de ativos da Companhia demonstrou sua forte resiliência neste trimestre com 80% dos ativos apresentando crescimento de vendas acima de dois dígitos versus o 3T19. Além dos shoppings da região Centro-Oeste que já vinham sendo destaque de recuperação de vendas desde 2021, neste trimestre, shoppings relevantes de todas as regiões apresentaram boa performance no crescimento das vendas totais quando comparado com o mesmo trimestre de 2019: Amazonas (36%), Mooca (30%), Catuaí Maringá (27%) Villa-Lobos (22%) e Catuaí Londrina (22%).

O tempo médio de permanência e o fluxo dos consumidores nos shoppings retomaram ao mesmo patamar de 2019, reforçando a confiança e apetite dos consumidores pelos shoppings como experiência de consumo e entretenimento.

CRESCIMENTO ORGÂNICO

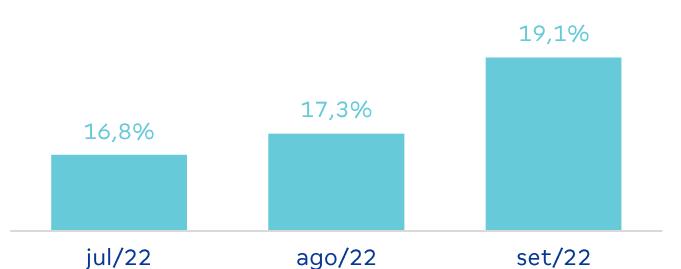
O forte patamar de ocupação dos ativos mantido desde o último ano, combinado com um cenário mais favorável para o varejo, vem impulsionando as vendas nos nossos shoppings e com isso, abrindo espaço para uma aceleração do crescimento orgânico. Nesse trimestre, a Companhia manteve a consistência evolutiva do resultado operacional dos ativos, gerando um incremento de receita na linha de aluguel de 27,6% e um crescimento de NOI Ex-linearização de 27,8% quando comparado ao mesmo período de 2019. O SSR apresentou um crescimento de 37,8% versus o 3T19, com crescimento de setembro de 44%.

Esse crescimento é amparado pela redução dos descontos e repasse da inflação, tanto no reajuste das operações existentes, quanto na rentabilização de novas locações realizadas ao longo de 2022. Destaca-se também a importante contribuição das linhas de Mall & Mídia e de aluguel percentual com crescimento respectivamente de 34,2% e 61,6% na captura de receita em relação ao mesmo trimestre do ano anterior.

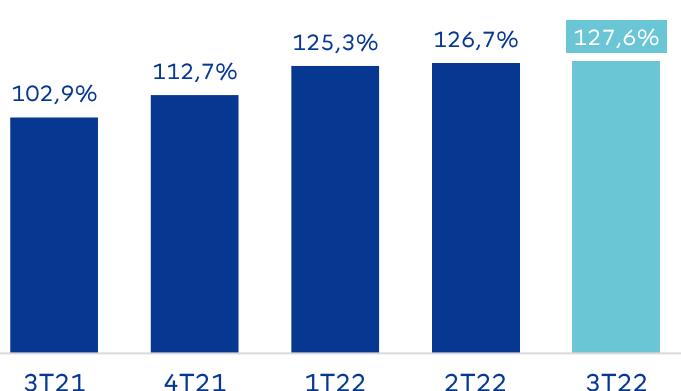
VENDAS TOTAIS POR TRIMESTRE (% de 2019)



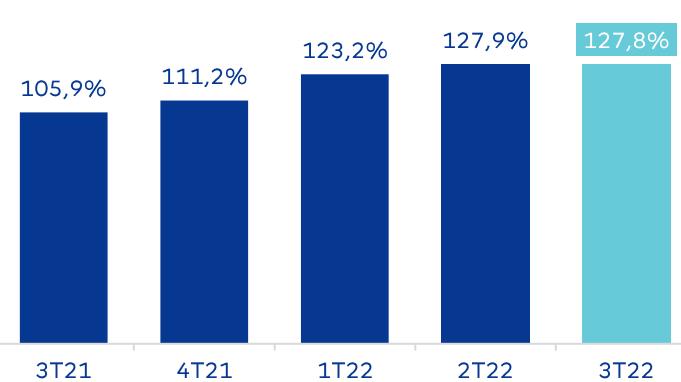
VENDAS TOTAIS 3T22 (% de 2019)



RECEITA DE ALUGUEL Ex Linearização (% de 2019)



NOI Ex-Linearização (% de 2019)

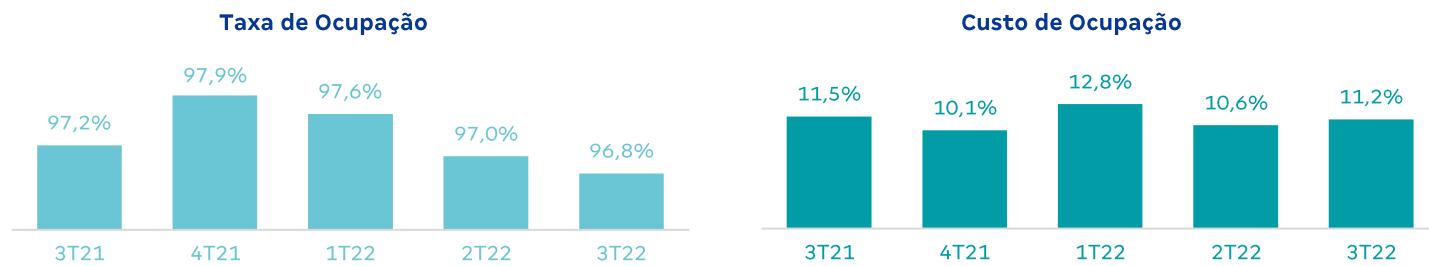


Visão Geral do 3T22: Estratégia e Resultados Operacionais

CRESCIMENTO ORGÂNICO

Essa performance operacional tem se tornado possível pela estratégia adotada de fortalecer os ativos através de uma forte ocupação com qualificação (marcas e segmentos que agregam e diferenciam o mix), além da garantia de saudabilidade da base de lojistas. A resiliência da taxa de ocupação próxima dos 97% há 4 trimestres reforça o poder de atratividade comercial dos nossos ativos e nos dá força para substituições e novas locações que tragam diferencial competitivo e principalmente rentabilidade.

A eficiência do custo de ocupação (11,2% no 3T22) que atinge patamares semelhantes a 2019, tem sido pautada no controle das despesas condominiais e de fundo de promoção, refletindo o crescimento da linha de aluguel. Ainda há espaço para oportunidade de captura de aluguel para os próximos trimestres, ampliando ainda mais o ciclo de evolução da receita operacional da Companhia.

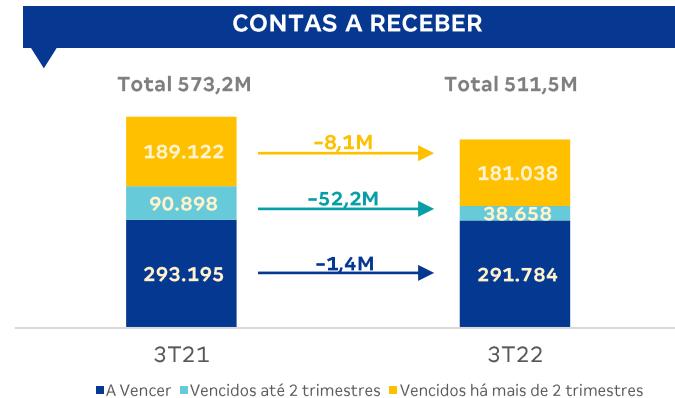
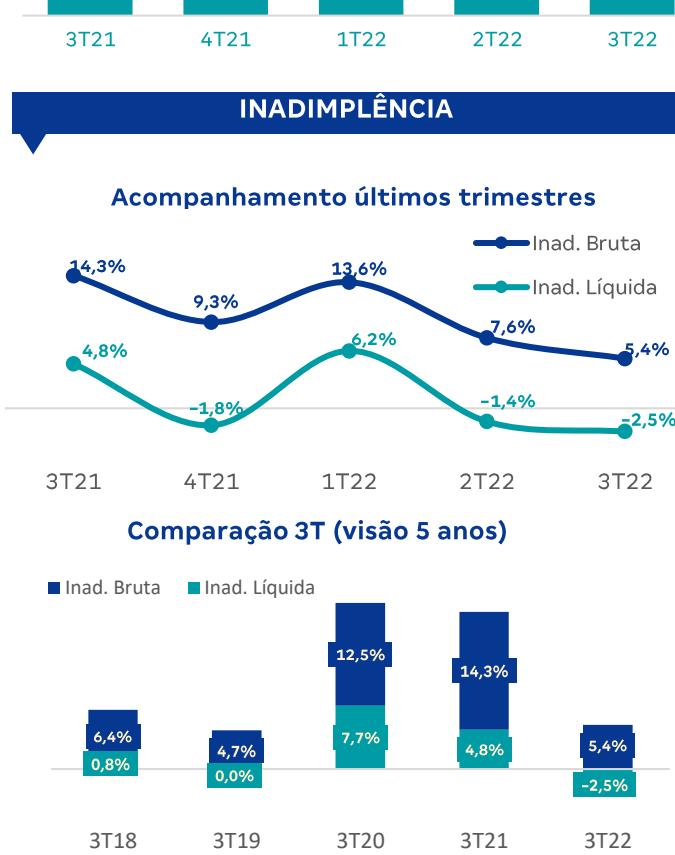


A EVOLUÇÃO DA INADIMPLÊNCIA E REFLEXOS NO CONTAS A RECEBER

Nesse trimestre, seguimos com uma melhora relevante dos indicadores de inadimplência líquida e bruta, apoiadas pela curva acelerada de retomada das vendas dos nossos shoppings, além de um custo de ocupação controlado dos lojistas.

Mesmo em um cenário de menor nível de concessões, conseguimos garantir uma recuperação líquida no valor de -2,5% e uma inadimplência bruta controlada, que geraram efeitos positivos para o resultado da Companhia. Essa forte recuperação veio da maior eficácia da régua de cobrança com os clientes inadimplentes que permitiu focar em novas negociações e na recuperação de saldos antigos. O resultado da inadimplência líquida levou a uma recuperação da PECLD no trimestre de R\$ 3,6 milhões, além de uma evolução no perfil do contas a receber.

Pela ótica do contas a receber, observamos uma redução relevante no estoque total de R\$ 61,7 milhões, evidenciando a melhora do perfil do saldo em aberto e da saudabilidade dos nossos lojistas. As dívidas vencidas até 2 trimestres, por sua vez, diminuíram mais da metade atingindo o valor total de R\$ 38,7 milhões. Essa variação reflete a melhora na performance e a capacidade de cumprimento das obrigações contratuais pelos lojistas ativos em períodos recentes. Nos títulos vencidos há mais de 2 trimestres, notamos uma redução de R\$ 8,1 milhões.

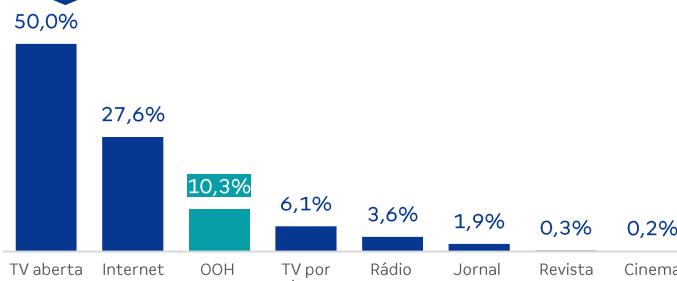


Mídia: Receita com alto potencial de crescimento

ESTRATÉGIA DO NEGÓCIO DE MÍDIA

A comercialização de mídia vem recuperando seus indicadores positivos seguindo a retomada do mercado para os investimentos em mídia OOH. O mercado publicitário está em constante expansão no Brasil e de acordo com o levantamento da Kantar Ibope Media, o movimento do setor no País chegou a R\$ 69 bi em 2021, aumento de 16% em relação aos patamares de 2019. Segundo o painel 2022 Cenp-Meios, a receita de mídia está fatiada entre os meios de comunicação abaixo. Sendo que, a cada ano, a TV aberta vem perdendo *market share* para veículos de mídias segmentadas, como o OOH (*out of home*).

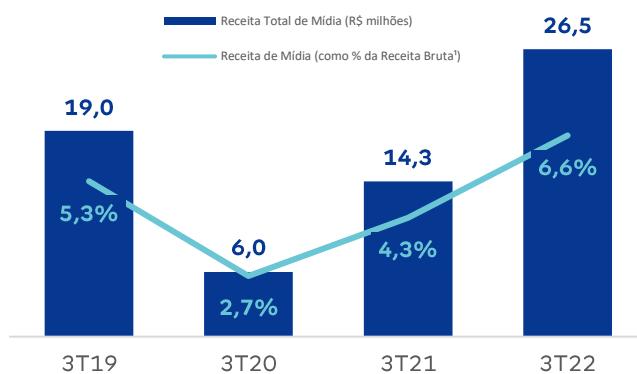
Share Publicitário no Brasil



É diante deste movimento que a brMalls enxergou a oportunidade de intensificar os esforços na área de mídia. Com a helloo, além de integrar um canal que cresce no Brasil (OOH), também tem como oportunidade a ascensão das verticais shoppings e elevadores residenciais, pouco exploradas pelas empresas consolidadas do segmento.

Receita de Mídia

+39,5%



Receita Bruta de Mídia (R\$ mil)

3T22

Receita de Mídia Shopping

13.642

(Parcela de Mall&Mídia que compõem a Receita Bruta)²

12.900

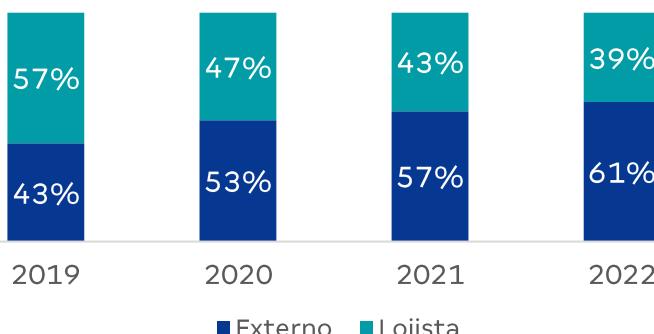
Receita de fees mídiaMalls + helloo

(Prestação de Serviço)³

Receita Bruta de Mídia

26.542

Share de Receita Bruta (Lojista vs. Anunciantes Externos)



O potencial estratégico da iniciativa é demonstrado e pelo crescimento da Receita Total de Mídia no 3T22 que teve resultado 39,5% maior do que no mesmo período de 2019. Atingimos neste trimestre 6,6% da Receita Bruta¹ proveniente de receitas de mídia, +0,8% p.p. em comparação com o 2T22.

NOVO POSICIONAMENTO PARA ATRAIR GRANDES ANUNCIANTES

Após um ano da aquisição da helloo, empresa de mídia digital OOH focada em edifícios residenciais, a brMalls descontinuou a mídiaMALLS para concentrar a estratégia de crescimento em uma única marca. Apresentou ao mercado publicitário um portfólio em constante crescimento, que já conta com 70 shoppings e 5 mil edifícios residenciais, oferecendo aos anunciantes a possibilidade de divulgação em 10 mil telas e atingindo uma audiência diária de mais de 2 milhões de pessoas.

O novo posicionamento apresenta o conceito de um veículo OOH diferente do tradicional e destaca o diferencial de impactar as pessoas em momentos de qualidade e ambientes seguros, onde elas escolheram estar. Seja no conforto de casa ou na experiência vivenciada dentro do shopping, oferecemos um ecossistema de mídia que tem um jeito único de falar com a audiência no lugar e na hora certa. O share de receita de mais de 60% correspondente ao anunciante externo, evidencia o potencial do novo posicionamento.

Além disso, esse reposicionamento reforça o papel estratégico da helloo na composição de resultados da brMalls, prevendo um crescimento expressivo do modelo a curto prazo e a entrega de valor para o anunciante.

¹ Considera Receita Bruta Ex Linearização

² A Receita de Mídia Shopping refere-se a receita de locação de mídia em Shoppings brMalls, parte de mídia composta na linha Mall & Mídia da Receita Bruta da Companhia

³ A Receita de prestação de serviços, que também faz parte da receita bruta da Companhia, é composta pelos fees arrecadados pela helloo.

Mídia: Monetização de dados

MÍDIA OOH E DADOS

Ao mesmo tempo que o OOH ganha participação junto à marcas de grande porte, esse perfil de anunciante, cada vez mais digital, traz consigo uma forte demanda por conhecimento sobre a audiência exposta às telas de OOH para melhor alocação da verba publicitária.

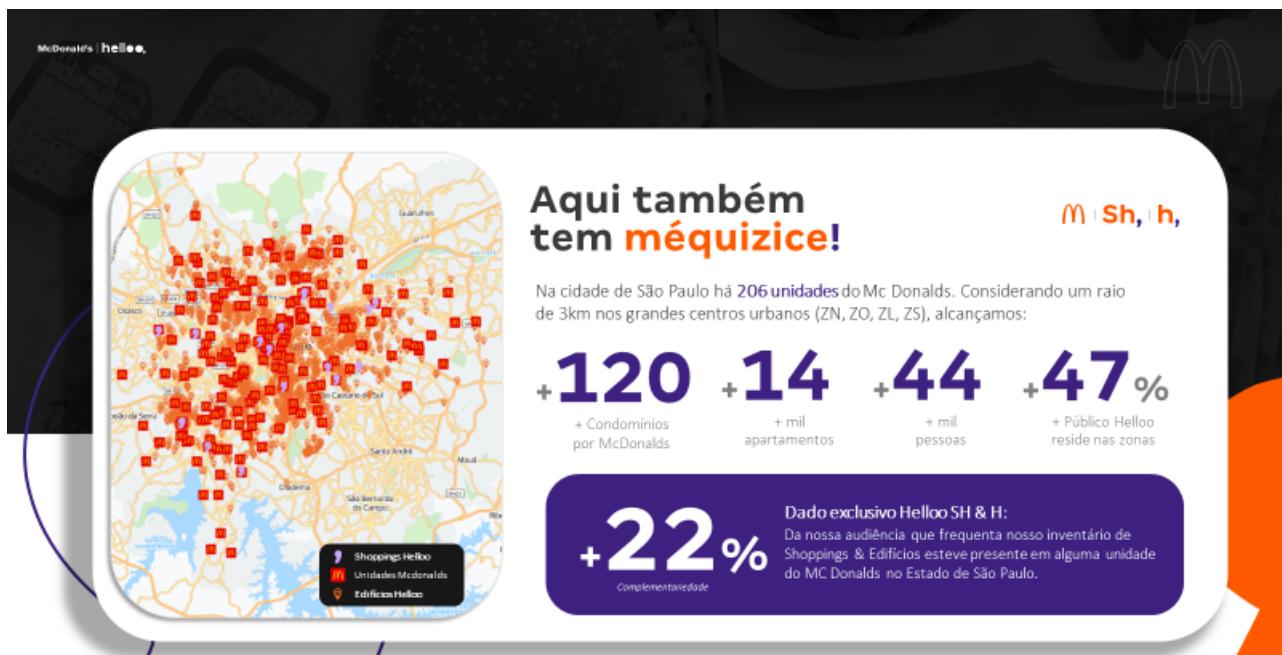
Nesse sentido, a estratégia de dados da brMalls gera para a helloo análises estatísticas únicas sobre os hábitos de consumo da nossa audiência nos shoppings, que já vem servindo como insumo para a abordagem a grandes anunciantes. Em 9 meses, 47 anunciantes-chave foram convertidos com essa abordagem e registraram:

INVESTIMENTO: 98% de crescimento (A-1) vs +33% dos demais anunciantes (abordagem sem dados)

RECORRÊNCIA DE CONTRATAÇÃO: +110% no volume de campanhas com a helloo vs +18% com veículos de OOH em geral

Fonte: Ibope Monitor Evolution OOH – Banco YTD Agosto 2021 x YTD Agosto 2022

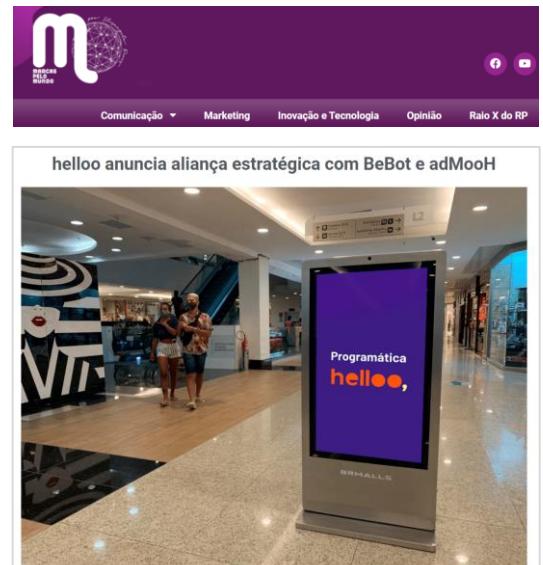
A capacidade de geração de dados da brMalls faz da helloo um dos veículos de OOH com o maior poder de conhecimento sobre a audiência do mercado, gerando um diferencial competitivo sólido e de crescimento exponencial. Como exemplo, alguns dados apresentados ao cliente McDonalds:



Além de entregar o perfilamento da audiência, geolocalização e hábitos de consumo, também estamos nos especializando em mídia programática.

Contamos com os melhores fornecedores DSPs (*Demand Side Platforms*) e conectamos nosso inventário OOH à plataformas como Magnite, Google e Yahoo, por meio da SSP (*Supply-Side Platform*). Neste formato de compra de mídia, marcas como Bradesco Seguros, XP Investimentos, Natura e Molico veicularam recentemente campanhas bem-sucedidas nas telas da helloo, instaladas em edifícios residenciais de 20 cidades brasileiras.

A tendência é que tanto os novos clientes quanto aqueles já fidelizados adotem cada vez mais a compra da programática como estratégia para compor seus planejamentos de mídia e entregar suas mensagens à audiência certa, na hora certa, sem desperdício de verba ou de tempo em busca de conversão.



Iniciativas Digitais: Evolução do nosso modelo de negócios

PROGRAMA DE RELACIONAMENTO

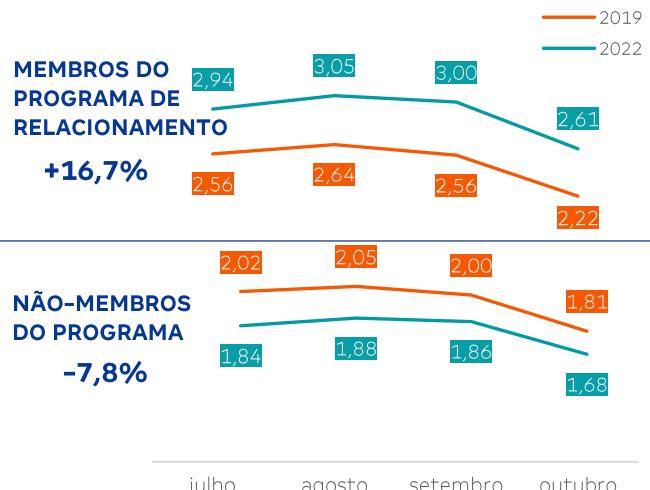
A partir do 2º semestre de 2021, com a abertura total dos shoppings, iniciamos uma jornada de fidelização dos nossos consumidores. O primeiro passo foi **ATRAIR** e popular a base do nosso Programa de Relacionamento. No final de 2021 já possuímos 323 mil membros e realizávamos o reconhecimento de 14% das vendas totais. Em 2022, o grande foco foi aumentar recorrência, sendo necessário conhecer o consumidor e **ENGAJAR** com ele. Com esse objetivo, incorporamos ao nosso negócio novas habilidades (marketing de relacionamento, marketing digital, data analysis, etc), adaptamos nosso modelo organizacional para operar melhor (times multifuncionais, operação em escala, novas operações) e revisamos a utilização das despesas de marketing dos shoppings. Como resultado da adoção dessa estratégia, neste trimestre aumentamos nossa base de membros engajados para mais de **86 mil clientes** (+124% nos últimos 9 meses) que **representam em compras mais de 20% das vendas totais desses shoppings**.

ENGAJAMENTO E RECORRÊNCIA

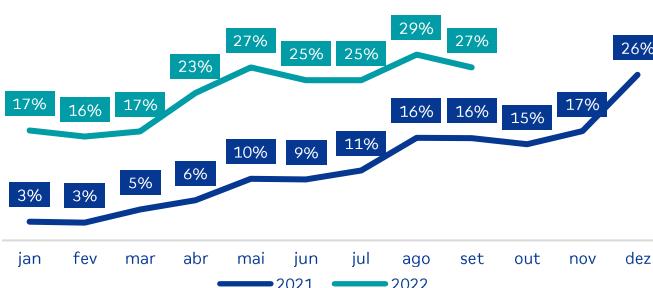
Nos últimos 3 meses, 2/3 do GMV do Programa (soma das compras capturadas dos nossos membros) são de consumidores que enviam uma média de 8 notas por mês com ticket médio de R\$ 143. Essa base de membros de alta frequência de consumo vem alavancando a nossa captura de GMV que atingiu no 3º trimestre, 27% das vendas totais, ou seja, reconhecendo mais de 1 a cada 4 compras nesses shoppings.

Acreditamos que umas das principais alavancas para o aumento do engajamento é a utilização de benefícios do Programa. Nos últimos meses conseguimos diversificar essa oferta, diminuindo a relevância do benefício de estacionamento que já representou 70% no 1T22 para 45% em média no 3T22. Isso é resultado do avanço nas negociações com parceiros que na sua grande maioria coparticipam ou subsidiam 100% dos benefícios e que passaram a reconhecer a geração de valor que o Programa entrega no dia a dia da sua operação.

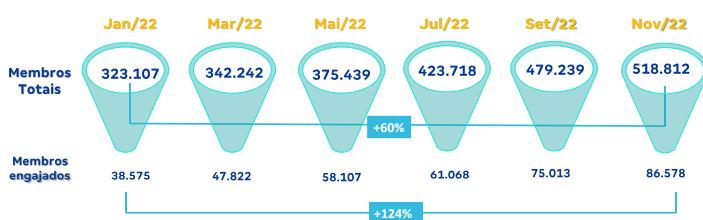
RECORRÊNCIA DE VISITAS MENSAL



CURVA DE CAPTURA DE GMV



MEMBROS DO PROGRAMA¹



AUMENTO EM VISITAS

Com base no notável aumento do engajamento dos nossos membros nos canais digitais, fomos motivados a buscar entender qual o comportamento de visitas antes e depois do lançamento do Programa (2020). A partir da análise das utilizações do benefício de estacionamento dos últimos 4 meses (Jul-Out)¹ do mesmo período de 2019, que os membros aumentaram em 17% o número de visitas quando comparado ao mesmo período de 2019. Ao compararmos as placas únicas de não membros do Programa, notou-se uma queda de 8%.

¹Existem duas formas de utilizar o benefício do estacionamento, através do input da placa no App ou através do ticket retirado na cancela e validado no App. Para o estudo utilizamos a base de input de placas para conseguirmos cruzar com a base de entradas expressas de 2019.

Iniciativas Digitais: Evolução do nosso modelo de negócios

Evolução do Programa de Relacionamento

Estamos constantemente buscando a evolução no Programa de Relacionamento com foco na experiência do consumidor e do lojista. Nesse contexto, desenvolvemos um sistema com tecnologia proprietária que ao conectar-se ao sistema do lojista permite a captura automática das compras dos membros do Programa de Relacionamento. Neste trimestre alcançamos a **conexão automática** com **45% dos lojistas** dos shopping que possuem o Programa. Essa iniciativa, além de melhorar a experiência do consumidor o Programa de Relacionamento, também permite o conhecimento granular do comportamento de consumidor, inclusive a nível de SKU.

Omnicanalidade

Acreditamos que o *fast delivery of goods* é uma dor que possui uma alta demanda e ainda não foi resolvida. Por esse motivo e como parte da agenda estratégica da brMalls, temos trabalhado para disponibilizar a oferta dos nossos lojistas, de maneira curada, por meio de canais de vendas online. Os nossos canais próprios e de terceiros possuem como objetivo trazer vendas incrementais para os lojistas, uma vez que vez que se tratam de vendas que não estariam no nosso ecossistema inicialmente.

Nesse contexto, para os lojistas que utilizam todos esses canais, atingimos neste trimestre uma melhoria significativa com outubro alcançando **3% de incremento nas vendas totais dessas lojas**. Embora se trate de um universo ainda experimental de lojistas, os resultados são animadores e demonstram o foco cada vez maior da brMalls em gerar valor para os nossos lojistas e consumidores.

Novos Negócios

RESULTADOS

Com a evolução do *business model*, a estratégia de transformação digital tem ganhado cada vez mais relevância na Companhia. Apesar de serem totalmente integradas às atividades dos nossos shoppings, as novas iniciativas possuem ciclos de maturação diferentes e, por isso, contextualizamos abaixo a abertura do EBITDA, separando o que se refere ao *Core Business* e aos Novos Negócios – dentro os quais estão receita de fees mídiaMalls + helloo (prestação de serviço), iniciativas digitais, entretenimento e Trama Lab – para que se tenha visibilidade das novas receitas e despesas da brMalls.

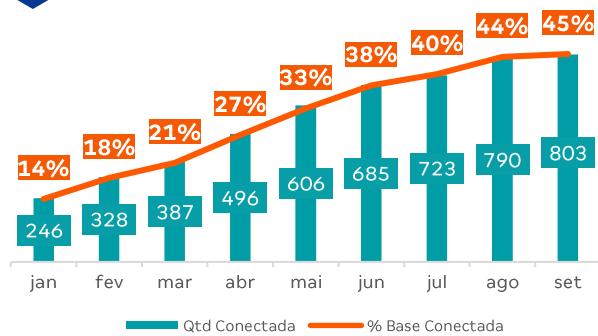
Os Novos Negócios possuem margens menores se comparadas ao setor de shoppings, pois se baseiam na prestação de serviços. No entanto, apresentam maior possibilidade de crescimento, menor investimento e maior ROI. Estamos explorando as sinergias de cada um deles com nosso *Core Business* e monetizando o esforço digital, principalmente, por meio de mídia.

No 3T22, o S,G&A da Companhia totalizou R\$ 65,2 milhões dos quais R\$ 17,6 milhões são provenientes dos Novos Negócios da Companhia. Ao expurgarmos esse efeito, observamos um SG&A estável, com uma pequena variação de 7,3% em comparação com o 3T19. A margem EBITDA, olhando apenas o *Core Business*, é de 76,2% excluindo os efeitos dos outros resultados operacionais que tivemos no trimestre.

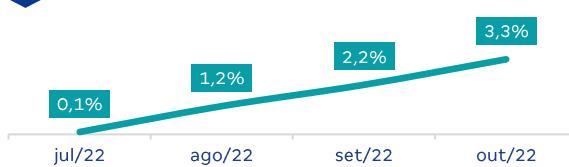
3T22	brMalls	Core-Shoppings	Novos Negócios
Receita Líquida	371.444	358.181	13.263
(-)Custos	(45.127)	(36.851)	(8.276)
(-) S,G&A	(65.170)	(47.574)	(17.596)
(+)Outros Resultados Operacionais ¹	(8.671)	(8.677)	6
EBITDA Ajustado	254.118	265.078	(12.602)
margem %	68,4%	74,0%	-
EBITDA Ajustado Ex. Efeitos Não Recorrentes¹	262.035	272.995	(12.602)
margem %	70,5%	76,2%	-

¹Inclui as despesas relacionadas à Combinação de Negócios com a ALSO

Evolução Conexão Automática



INCREMENTO DE VENDAS NOS CANAIS ONLINE

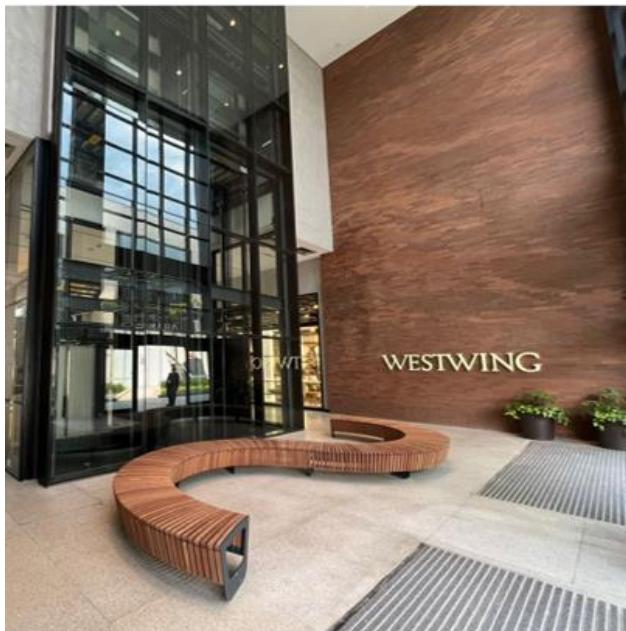


Novos Negócios: Redevelopment Tamboré

REDEVELOPMENT TAMBORÉ

Em 20 de outubro, o Shopping Tamboré, líder na região de Alphaville – São Paulo, inaugurou o *redevelopment* no espaço que antes era uma loja de material de construção. O projeto, assinado pela escritório de arquitetura Broadway Malyan, foi transformado em 29 novas operações, dentre as quais 99,0% estão comercializadas. O novo mix reúne marcas inéditas para a região, dentre elas: Westwing, Carter's, Aramis, Lacoste, além do nosso produto proprietário, o food hall – Taste Lab.

O TasteLab é um coletivo gourmet que busca democratizar a alta gastronomia unindo arte, cultura, música e lazer em um único lugar. O espaço de 3.000m² conta com 14 operações de gastronomia em box, 2 quiosques e 2 restaurantes: Pizzaria Camelo e Camarada Camarão, além de três operações premiadas e um chef estrelado Michelin. Com o *redevelopment* a área alcança um SAR de 238% e um incremento de 233% na arrecadação de condomínio da mesma área.



Novos Negócios: NorteShopping

RETROFIT e EXPANSÃO DO NORTE SHOPPING

Em 2007, o ativo passou por sua segunda grande expansão, com a criação do Pátio NorteShopping, área de lazer e entretenimento com conceito "lifestyle center". Agora, em 2022, uma nova experiência está sendo proporcionada aos clientes. O projeto do retrofit do Pátio, desenvolvido pelo escritório Ivan Rezende Arquitetura, conta com fachadas internas renovadas para um conceito arquitetônico contemporâneo, com um grande pergolado de 20 metros de altura e 1.300 m² de projeção, além de novo paisagismo, iluminação e mobiliários que formam novas áreas descontraídas de descanso e encontro para nossos clientes, gerando um polo de lazer, entretenimento e gastronomia.



PERGOLADOS



PAISAGISMO E ILUMINAÇÃO



NOVAS FACHADAS DO PÁTIO



NOVAS FACHADAS DO PÁTIO

Além do retrofit, o pátio recebe a expansão de uma área, antes ocupada por uma única operação de alimentação, que se transformou em uma alameda gastronômica, 100% comercializada, com um parque infantil de 300 m² e grandes brinquedos lúdicos que atendem diferentes idades. Esta área é conectada a área externa do Taste Lab, inaugurado em 2020, que agora ganhou um novo espaço a céu aberto, pensado para oferecer conforto e bem estar para os clientes com novas áreas de descanso e alimentação em meio a áreas verdes.



ALAMEDA GASTRONÔMICA

EVOLUÇÃO DO MIX DE GASTROMIA

ABBRACCIO
cucina italiana

MAMMA JAMMA
★ PIZZERIA RUSTICA ★

VMO
RESTAURANTE

BIBI



PARQUE INFANTIL



FOTO VARANDA TASTELAB

Receita Líquida

A receita líquida, no 3T22 totalizou R\$ 371,4 milhões, apresentando um crescimento de 26,0% quando comparado ao 3T21 e de 21,5% se comparada ao 3T19 excluindo o shoppings vendidos. Analisando o aumento da receita líquida, excluindo os efeitos da linearização, observamos uma variação positiva de 26,7% e 28,1% versus o mesmo período de 2021 e 2019, respectivamente.

Totalizando R\$ 16,1 milhões no trimestre, a receita de aluguel percentual apresentou um aumento de 61,6% quando comparado ao 3T21 e superou o montante reportado no mesmo período de 2019 em 11,7%.

Em relação a linha de Mall & Mídia, obtivemos um crescimento relevante de 34,2% quando comparado ao 3T21. Esse resultado corrobora com a evolução por meio do ganho de eficiência e escala após a aquisição da helloo.

Abertura da Receita de Aluguel (R\$ mil)	3T22	3T21 ¹	%	3T19 ¹	%	9M22 ¹	9M21 ¹	%	9M19 ¹	%
Aluguel Mínimo	210.217	185.280	13,5%	176.947	18,8%	625.984	514.472	21,7%	529.816	18,2%
Mall & Mídia	41.963	31.261	34,2%	33.301	26,0%	116.388	84.960	37,0%	91.372	27,4%
Aluguel Percentual	16.140	9.989	61,6%	14.448	11,7%	42.910	25.330	69,4%	41.858	2,5%
Aluguéis	268.320	226.530	18,4%	224.696	19,4%	785.282	624.762	25,7%	663.047	18,4%

Abertura da Receita Bruta (R\$ mil)	3T22	3T21 ¹	%	3T19 ¹	%	9M22 ¹	9M21 ¹	%	9M19 ¹	%
Aluguéis	268.320	226.530	18,4%	224.696	19,4%	785.282	624.762	25,7%	663.047	18,4%
Estacionamento	83.438	60.939	36,9%	66.375	25,7%	237.376	139.392	70,3%	195.906	21,2%
Prestação de Serviços	42.614	24.419	74,5%	32.886	29,6%	116.238	69.282	67,8%	84.425	37,7%
Taxa de Cessão	4.601	4.855	-5,2%	4.802	-4,2%	13.280	13.357	-0,6%	15.661	-15,2%
Taxa de Transferência	2.937	1.207	143,3%	3.415	-14,0%	7.669	3.756	104,2%	6.081	26,1%
Outras	1.666	3.140	-46,9%	1.971	-15,5%	5.875	5.766	1,9%	4.531	29,7%
Receita Bruta	403.576	321.090	25,7%	334.145	20,8%	1.165.720	856.315	36,1%	969.650	20,2%
(-)Impostos e Contribuições	(32.132)	(26.279)	22,3%	(28.527)	12,6%	(96.147)	(66.967)	43,6%	(84.942)	13,2%
Receita Líquida	371.444	294.811	26,0%	305.618	21,5%	1.069.573	789.348	35,5%	884.708	20,9%

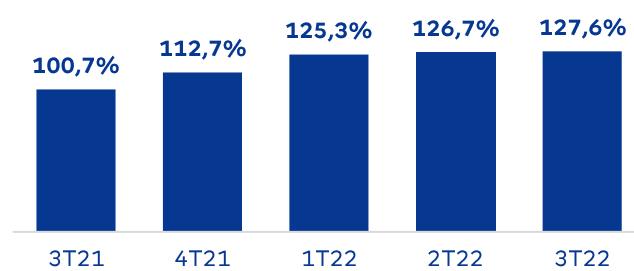
Receita Líquida ex-Linearização	379.508	299.472	26,7%	296.358	28,1%	1.092.138	775.563	40,8%	855.609	27,6%
---------------------------------	---------	---------	-------	---------	-------	-----------	---------	-------	---------	-------

ALUGUÉIS

No 3T22, a receita total de aluguéis atingiu R\$ 275,8 milhões, variação positiva de 23,9% quando comparado ao mesmo período de 2021 e 27,6% contra 2019 excluindo o shoppings vendidos. Registramos em mais um trimestre linearização negativa devido à recuperação das condições especiais disponibilizadas para os lojistas ao longo dos novos contratos realizados em 2020 e 2021.

Abertura da Receita de Aluguel (R\$ mil)	3T22	3T21 ¹	%	3T19 ¹	%	9M22 ¹	9M21 ¹	%	9M19 ¹	%
Aluguéis	268.320	226.530	18,4%	224.696	19,4%	785.282	624.762	25,7%	460.554	70,5%
Linearização aluguel	(7.507)	3.950	-290,1%	8.468	-188,6%	(25.216)	20.756	-221,5%	15.863	-259,0%
Receita Total de Aluguéis	275.827	222.580	23,9%	216.228	27,6%	810.498	604.006	34,2%	444.692	82,3%

Receita de aluguel Ex-linearização (% de 2019)



¹Para análise comparativa a 2019 e 2021, excluímos os valores referentes ao resultado dos 7 shoppings vendidos em agosto/19, o resultado do Via Brasil Shopping vendido em março/20 e a venda da participação de 30% do Center Shopping Uberlândia em abril/22.

Custos

Neste trimestre, os custos da Companhia totalizaram R\$45,1 milhões e os principais destaques ocorreram devido aos fatores abaixo:

	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Custos com Pessoal	(4.209)	(3.751)	12,2%	(6.782)	-37,9%	(15.823)	(11.151)	41,9%	(22.139)	-28,5%
Diversos Serviços	(7.236)	(4.692)	54,2%	(4.534)	59,6%	(23.056)	(12.287)	87,6%	(13.570)	69,9%
Custos Condominiais	(9.125)	(7.501)	21,7%	(10.081)	-9,5%	(27.684)	(25.794)	7,3%	(35.289)	-21,6%
Custos com Fundo de Promoções	(2.133)	(1.279)	66,8%	(2.568)	-16,9%	(5.536)	(4.375)	26,5%	(8.595)	-35,6%
Demais Custos	(22.424)	(10.089)	122,3%	(11.795)	90,1%	(59.362)	(31.655)	87,5%	(31.932)	85,9%
Custos	(45.127)	(27.312)	65,2%	(35.760)	26,2%	(131.461)	(85.262)	54,2%	(111.525)	17,9%
Custos Ex Vendas¹	(45.127)	(25.757)	75,2%	(32.009)	41,0%	(131.461)	(82.495)	59,4%	(91.891)	43,1%

• CUSTOS COM PESSOAL E DIVERSOS SERVIÇOS

A maior variação em custos com pessoal está atrelada ao dissídio aprovado em julho, que também ocasionou pagamento retroativo neste trimestre referente aos meses de maio e junho. A helloo também incorpora custos com pessoal e, consultorias e assessorias contratadas em diversos serviços.

• CUSTOS CONDOMINIAIS

Os custos condominiais quando comparado ao mesmo período de 2021 apresentam crescimento de 21,7%, quando alguns shoppings ainda estavam operando com redução de horário. Ao comparar com o 2T22 permanece nos mesmos patamares.

• DEMAIS CUSTOS

A variação de demais custos pode ser identificada principalmente pelos custos atrelados a helloo e concessões. Para a helloo, a constituição da linha se dá principalmente pelo repasse de veiculação de mídia e comissões. Quanto às concessões, estão associadas aos shoppings Metrô Santa Cruz, Estação BH e Vila Velha.

NOI

No trimestre, reportamos um NOI de R\$ 323,2 milhões, o que representa crescimento de 15,4% em relação ao 3T21, e de 10,7% versus 3T19. Ao excluir os shoppings vendidos¹, o crescimento do NOI foi de 19,8% e 20,4% quando comparado ao 3T21 e 3T19, respectivamente.

NOI Ex Linearização (% de 2019)



	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Receita Bruta	403.576	333.387	21,1%	358.084	12,7%	1.165.719	877.346	32,9%	1.058.839	10,1%
(-) Prestação de Serviços	(42.614)	(24.419)	74,5%	(28.843)	47,7%	(116.238)	(69.282)	67,8%	(80.766)	43,9%
(+) Custos	(35.704)	(26.962)	32,4%	(35.760)	-0,2%	(104.404)	(82.002)	27,3%	(111.525)	-6,4%
(+) Debêntures do Araguaia	1.640	1.509	8,7%	1.915	-14,3%	4.858	3.776	28,7%	5.858	-17,1%
(-) Crédito PIS/COFINS	(3.687)	(3.511)	5,0%	(3.295)	11,9%	(11.536)	(11.174)	3,2%	(10.396)	11,0%
NOI	323.212	280.004	15,4%	292.101	10,7%	938.400	718.664	30,6%	862.010	8,9%
Margem %	89,5%	90,6%	-1,1 p.p.	88,7%	0,9 p.p.	89,4%	88,9%	0,5 p.p.	88,1%	1,3 p.p.
NOI Ex Vendas¹	323.212	269.732	19,8%	268.432	20,4%	938.400	701.137	33,9%	789.926	18,8%
Margem %	89,5%	90,9%	-1,4 p.p.	89,1%	0,4 p.p.	89,4%	89,1%	0,3 p.p.	89,2%	0,2 p.p.
NOI Ex Vendas¹ e Ex Linearização	331.276	274.393	20,7%	259.172	27,8%	964.005	687.352	40,2%	763.745	26,2%
Margem %	89,8%	87,5%	2,3 p.p.	88,8%	1,0 p.p.	89,7%	86,5%	3,2 p.p.	88,9%	0,8 p.p.

¹ Para análise comparativa a 2019 e 2021, excluímos os valores referentes ao resultado dos 7 shoppings vendidos em agosto/19, o resultado do Via Brasil Shopping vendido em março/20 e a venda da participação de 30% do Center Shopping Uberlândia em abril/22.

Despesas com Vendas, Gerais & Administrativas

Registrarmos despesas com vendas, gerais & administrativas de R\$ 65,2 milhões no 3T22. As principais variações estão explicitas abaixo:

	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Despesas com Vendas	(5.774)	(27.294)	-78,8%	(10.678)	-45,9%	(27.908)	(97.276)	-71,3%	(37.180)	-24,9%
Despesas Gerais & Administrativas	(59.396)	(51.096)	16,2%	(33.649)	76,5%	(150.781)	(116.093)	29,9%	(95.735)	57,5%
Despesas com Vendas, Gerais & Administrativas	(65.170)	(78.390)	-16,9%	(44.327)	47,0%	(178.689)	(213.369)	-16,3%	(132.915)	34,4%

DESPESAS COM VENDAS

As despesas com vendas totalizaram R\$ 5,8 milhões, apresentando redução de 78,8% versus 3T21, e 45,9% quando comparado ao 3T19. Atribuímos essa melhora à estratégia comercial da Companhia de recuperação de crédito e da diminuição do indicador de inadimplência líquida para -2,5% no 3T22, consolidando a reversão da curva da PDD no montante de R\$ 3,6 milhões.

Já a linha de Comissões sobre Comercialização seguiu a tendência apresentada do 2T22 devido ao acelerado ritmo comercial de novos contratos ou renovações.

	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
PCLD (PDD) e Perdão de Dívida	3.603	(18.685)	-119,3%	(4.022)	-189,6%	1.429	(78.450)	-101,8%	(18.061)	-107,9%
Comissões sobre Comercialização	(9.630)	(5.568)	73,0%	(6.656)	44,7%	(26.521)	(15.285)	73,5%	(19.119)	38,7%
Outras Despesas Comerciais	253	(3.041)	-108,3%	-	-	(2.816)	(3.541)	-20,5%	-	-
Despesas com Vendas	(5.774)	(27.294)	-78,8%	(10.678)	-45,9%	(27.908)	(97.276)	-71,3%	(37.180)	-24,9%

DESPESAS GERAIS E ADMINISTRATIVAS

As despesas gerais e administrativas totalizaram R\$ 59,4 milhões no 3T22. Os principais impactos desta linha estão descritos abaixo:

	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Despesas Administrativas	(37.379)	(35.162)	6,3%	(26.229)	42,5%	(101.736)	(79.618)	27,8%	(72.563)	40,2%
Despesa com Salários, encargos e benefícios	(29.327)	(24.222)	21,1%	(18.253)	60,7%	(79.670)	(64.074)	24,3%	(52.615)	51,4%
Participação nos lucros (PLR)	(8.052)	(10.940)	-26,4%	(7.976)	1,0%	(22.066)	(15.544)	42,0%	(19.948)	10,6%
Despesa de Remuneração Baseada em Ações	(10.057)	(4.678)	115,0%	(630)	1496,3%	(15.589)	(8.037)	94,0%	(3.844)	305,5%
Serviços Contratados	(12.538)	(6.396)	96,0%	(3.415)	267,1%	(32.455)	(20.464)	58,6%	(9.141)	255,0%
Outras Despesas	578	(4.860)	-111,9%	(3.375)	-117,1%	(1.001)	(7.974)	-87,4%	(10.187)	-90,2%
Despesas com Contingências	4.011	(2.667)	-250,4%	(732)	-648,0%	10.735	(2.861)	-475,2%	(1.406)	-863,5%
Outras Despesas	(3.433)	(2.193)	56,5%	(2.643)	29,9%	(11.736)	(5.113)	129,5%	(8.781)	33,7%
Despesas Gerais & Administrativas	(59.396)	(51.096)	16,2%	(33.649)	76,5%	(150.781)	(116.093)	29,9%	(95.735)	57,5%

DESPESAS ADMINISTRATIVAS

As despesas com salários, encargos e benefícios apresentaram crescimento de 21,1% em relação ao 3T21 em decorrência de dois fatores: o dissídio aprovado em julho com a definição de pagamento retroativo aos meses de maio e junho (R\$ 1,9 milhões) e a incorporação de despesas com pessoal da helloo.

O provisionamento das despesas de remuneração baseada em ações aumentou 115% em relação ao mesmo período de 2021 em decorrência da melhora da performance das ações da Companhia.

Em serviços contratados, a maior variação são para sistemas de tecnologia e transacionais da Companhia e consultorias como agências de rating.

OUTRAS DESPESAS

A linha de outras despesas encerrou o 3T22 com queda de 111,9% em relação ao mesmo período do ano anterior e sua principal variação está atrelada às contingências, que tiveram reversões de provisão.

EBITDA

O EBITDA Ajustado atingiu R\$ 254,1 milhões e margem de 68,4%. O crescimento no comparativo com o mesmo período de 2021 é de 34,1%, apresentando uma melhora de 6,6 p.p na margem. Ao expurgar os efeitos não recorrentes registrados no trimestre (despesas relacionadas à Combinação de Negócios) a margem Ebitda alcançou o patamar de 70,5%.

	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Receita Líquida	371.444	306.638	21,1%	328.995	12,9%	1.069.573	809.641	32,1%	972.768	10,0%
(+) Custos e Despesas	(128.966)	(117.937)	9,4%	(85.305)	51,2%	(365.803)	(331.588)	10,3%	(260.150)	40,6%
(+) Depreciação e Amortização	18.671	12.235	52,6%	5.218	257,8%	55.652	32.957	68,9%	15.710	254,2%
(+) Outros Resultados Operacionais	(8.671)	(36.730)	-76,4%	75.006	-111,6%	(129.621)	(262.279)	-50,6%	560.776	-123,1%
(+) Equivalência Patrimonial	-	(10.295)	-100,0%	(695)	-100,0%	-	(27.209)	-100,0%	(4.853)	-100,0%
EBITDA	252.478	153.911	64,0%	323.219	-21,9%	629.801	221.522	184,3%	1.284.251	-51,0%
(-) Propriedade para Investimento	-	34.024	-100,0%	(18.847)	-100,0%	202.512	275.388	-26,5%	(506.573)	-140,0%
(+) Debêntures do Araguaia	1.640	1.509	8,7%	1.915	-14,3%	4.858	3.776	28,7%	5.858	-17,1%
(-) Ajuste de Outros Resultados Operacionais ²	-	34.024	-100,0%	-	-	-	275.388	-100,0%	(565.510)	-100,0%
EBITDA Ajustado	254.118	189.444	34,1%	306.287	-17,0%	837.171	500.686	67,2%	783.536	6,8%
Margem %	68,4%	61,8%	6,6 p.p	93,1%	-24,7 p.p	78,3%	61,8%	16,4 p.p	80,5%	-2,3 p.p
EBITDA Ajustado Ex Vendas¹	254.118	179.528	41,5%	286.615	-11,3%	837.171	485.917	72,3%	716.019	16,9%
Margem %	68,4%	60,9%	7,5 p.p	93,8%	-25,4 p.p	78,3%	61,6%	16,7 p.p	80,9%	-2,7 p.p
EBITDA Ajustado Ex Vendas e Efeitos Não Recorrentes²	262.035	179.528	46,0%	227.678	15,1%	768.059	485.917	58,1%	657.082	16,9%
Margem %	70,5%	60,9%	9,6 p.p	74,5%	-4,0 p.p	71,8%	61,6%	10,3 p.p	74,3%	-2,5 p.p

OUTROS RESULTADOS OPERACIONAIS

A variação da linha de outros resultados operacionais se deve principalmente pelas despesas relacionadas à Combinação de Negócios com a ALSO (R\$ 7,9 milhões), nos âmbitos de consultoria, custos jurídicos e entidades financeiras.

EQUIVALÊNCIA PATRIMONIAL

Após o encerramento das atividades Delivery Center ao final de 2021, não houve, até o momento, mais resultados provenientes da empresa.

¹ Para análise comparativa a 2019 e 2021, excluímos os valores referentes ao resultado dos 7 shoppings vendidos em agosto/19, o resultado do Via Brasil Shopping vendido em março/20 e a venda da participação de 30% do Center Shopping Uberlândia em abril/22.

Resultado Financeiro

O resultado financeiro registrou despesa líquida de R\$ 64,3 milhões, aumento de 5,1%, quando comparado ao 3T21 e redução de 32,6% quando comparado ao 2T22, principalmente influenciado pelas deflações ocorridas no período diante dos passivos atrelados ao IGP-DI e IPCA.

Receitas	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Aplicações Financeiras	46.134	25.787	78,9%	16.881	173,3%	126.735	50.292	152,0%	52.777	140,1%
Outros	11.300	2.086	441,7%	2.987	278,3%	22.151	12.137	82,5%	11.400	94,3%
Total	57.434	27.873	106,1%	19.868	189,1%	148.886	62.429	138,5%	64.177	132,0%

Despesas	3T22	3T21	%	3T19	%	9M22	9M21	%	9M19	%
Empréstimos e Financiamentos	(112.444)	(81.697)	37,6%	(59.418)	89,2%	(381.602)	(239.327)	59,4%	(211.098)	80,8%
Outros	(9.278)	(7.354)	26,2%	(2.038)	355,3%	(41.608)	(17.307)	140,4%	(12.260)	239,4%
Total	(121.722)	(89.051)	36,7%	(61.456)	98,1%	(423.210)	(256.634)	64,9%	(223.358)	89,5%

Resultado Financeiro	(64.288)	(61.178)	5,1%	(41.588)	54,6%	(274.324)	(194.205)	41,3%	(159.181)	72,3%
-----------------------------	-----------------	-----------------	-------------	-----------------	--------------	------------------	------------------	--------------	------------------	--------------

Impostos

Neste trimestre, os impostos totalizaram R\$ 31,2 milhões. As principais variações são decorrentes dos seguintes fatores:

	3T22	3T21	%	3T19	%
Receita Bruta	403.576	333.387	21,1%	358.084	12,7%
Abertura Impostos					
Provisão para IR/CSLL	(18.232)	(17.440)	4,5%	(19.637)	-7,2%
Imposto Diferido	(12.962)	(4.475)	189,7%	14.194	-191,3%
Imposto Total	(31.194)	(21.915)	42,3%	(5.443)	473,1%

PROVISÃO PARA IR/CSLL

As provisões para IR/CSLL estão 4,5% maiores em relação ao mesmo período do ano anterior acompanhando o crescimento de receita.

IMPOSTO DIFERIDO

No 3T22, a variação da linha do imposto diferido se dá principalmente pela reversão da provisão de créditos de liquidação duvidosa (PDD), que consequentemente ocasionou a reversão de ativo diferido.

DRE e CAPEX

Lucro Líquido e FFO

	3T22	3T21	%	3T19	%
Lucro Líquido	127.515	57.149	123,1%	258.462	-50,7%
(+) Swap a Mercado (MTM)	-	-	-	-	-
(+) Imposto Não Caixa ¹	13.366	14.329	-6,7%	6.150	117,3%
(-) Propriedade para Investimento	-	34.024	-100,0%	(18.847)	-100,0%
(-) Participação dos não controladores	-	(10.718)	-100,0%	-	-
Lucro Líquido Ajustado	140.881	94.784	48,6%	186.828	-24,6%
Margem %	37,9%	30,9%	7,0 p.p	56,8%	-18,9 p.p
(+) Depreciação e Amortização	18.671	12.235	52,6%	5.218	257,8%
FFO (Lucro Líquido + Depreciação e Amortização)	146.186	69.384	110,7%	263.680	-44,6%
FFO Ajustado²	159.552	107.019	49,1%	250.983	-36,4%
Margem %	43,0%	34,9%	8,1 p.p	76,3%	-33,3 p.p
FFO Ajustado² Ex Efeitos não recorrentes	167.469	107.019	56,5%	192.046	-36,4%
Margem %	45,1%	34,9%	10,2 p.p	58,4%	-13,3 p.p
AFFO por ação	0,19	0,13	49,8%	0,23	-15,4%

O FFO Ajustado atingiu R\$ 159,6 milhões no 3T22, apresentando crescimento de 49,1% em relação ao mesmo trimestre do ano anterior. A margem alcançou o patamar de 43,0% o que representa um crescimento de 8,1 p.p em relação ao 3T21.

Capex

No 3T22, reforçando a estratégia de fortalecimento e aumento da atratividade dos shoppings para consumidores e lojistas, a brMalls continuou investindo na manutenção dos ativos, no *redevelopment* do Shopping Tamboré e *retrofit* do NorteShopping, além de destinar recursos ao aprimoramento de nossas iniciativas digitais.

Capex Total (R\$ mil)	3T22	3T21
Desenvolvimento ³	44.309	22.939
Revitalizações, TI, Transformação Digital & Outros	42.722	35.151
Investimento Total	87.031	58.090

¹ O imposto não caixa refere-se a, principalmente ao passivo diferido sobre o ajuste a valor justo das propriedades para investimento.

² Excluindo o impacto do ganho de capital referente às alienações realizadas em 2019.

³ Considera retrofits, expansões e greenfields.

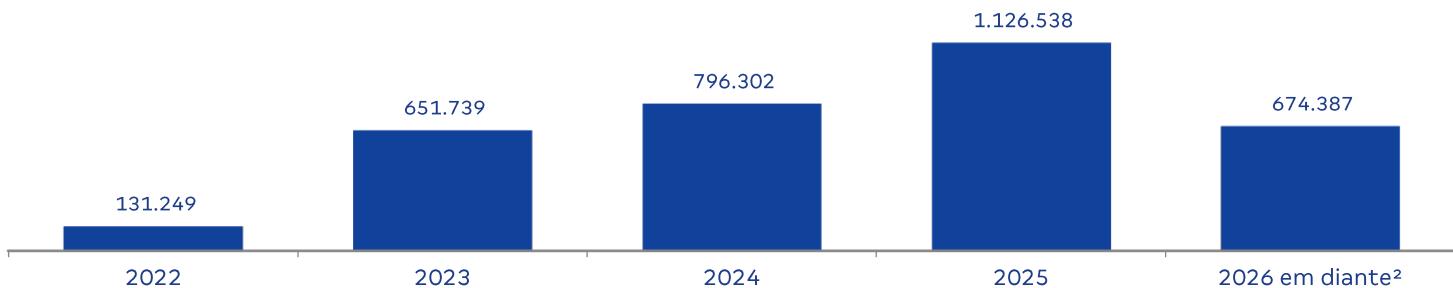
Estrutura de Capital

A Companhia encerrou o trimestre com uma posição de caixa e equivalentes de R\$ 1.193,3 milhões, redução de 6,7% em comparação ao 2T22, enquanto a dívida bruta totalizou R\$ 3.380,3 milhões, redução de 4,4% em comparação ao mesmo período do ano anterior. A dívida líquida atingiu R\$ 2.187,0 milhões, redução de 3,1% também em comparação ao 2T22.

Em 17 de outubro de 2022, a Companhia aprovou da 10ª (décima) emissão de debêntures simples, não conversíveis em ações, da espécie quirografária, em série única, no valor total de R\$ 900 milhões com vencimento do principal em até cinco anos contados à partir da data de emissão, dos quais 50% serão pagos no 4º ano e 50% a serem pagos no 5º ano. A taxa de remuneração da dívida CDI + 1,40% a.a. com pagamento de juros semestral.

	3T22	2T22	3T21	Indexador	Custo médio ao ano ³	Exposição por Indexador (% do Total)	Saldo Devedor (R\$ mil)	Prazo Médio (Anos)
Caixa, Equivalentes de Caixa e Títulos e Valores Mobiliários	1.193.276	1.279.253	1.629.201	TR +	9,1%	16,3%	552.011	1,6
Remuneração Média no Trimestre (% CDI)	108,4%	100,7%	108,3%	CDI (%)	18,1%	36,8%	1.244.430	2,8
Dívida Bruta (R\$ mil)	3.380.271	3.536.219	4.086.597	IPCA +	12,3%	9,3%	315.508	2,1
Prazo Médio (anos)	2,1	2,3	3,3	Total	14,2%	100,0%	3.380.214	2,1
Custo Médio	14,2%	14,1%	8,2%					
Dívida Líquida (R\$ mil)	2.186.995	2.256.966	2.457.396					
Dívida Líquida / EBITDA Ajustado trimestre anualizado ¹	1,8x	1,5x	2,1x					
Dívida Líquida / EBITDA Ajustado 12M	2,1x	2,4x	3,7x					
EBITDA Ajustado 12M / Despesa Financeira Líquida	2,9x	2,8x	2,7x					

CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA (R\$ mil)



¹ Indicador calculado com base na regra de covenants.,

² Considera um prazo de 10 anos para a Debênture VIII.

³ Até o 4T19, para calcular o custo de dívida, era utilizado o CDI médio dos últimos 12 meses. A partir do 1T20, passamos a utilizar o CDI spot do final do trimestre, em linha com práticas de mercado.

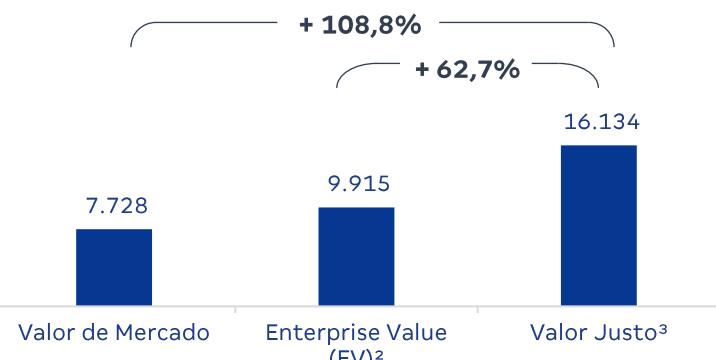
Mercado de Capitais

A brMalls tem sua ação ordinária negociada no Novo Mercado da B3 sob o código BRML3. A Companhia também possui um programa de ADR sob o código BRML. Em relação a nossa ação (BRML3), esta encerrou o 3T22 sendo transacionada a R\$ 9,43 que representa um valor de mercado de R\$ 7,7 bilhões. Quando comparado ao valor justo de R\$ 16,1 bilhões, o valor de mercado apresentou um desconto de 54,2% ao final do 3T22. Atualmente, a Companhia apresenta 8.744.800 ações em tesouraria.

	3T22	3T21	%
Ações em Circulação (Ex-Tesouraria)	819.529.084	839.641.284	-2,4%
Preço Final da Ação (R\$)	9,43	8,08	16,7%
Valor de Mercado (R\$ milhões)	7.728	6.784	13,9%
Volume Médio Diário Negociado (R\$ mil)	88.887	129.116	-31,2%
Número de Negócios Médio	16.889	21.280	-20,6%

BRML3 - Peso nos Principais Índices (set-22)								
IBOVESPA	IBRX-50	IBRX	IGC-NM	ITAG	IBRA	IMOB	MSCI Brazil Small Cap	ICO2
0,4%	0,4%	0,4%	0,6%	0,4%	0,3%	18,4%	2,3%	0,4%

VALUATION¹



BASE ACIONÁRIA POR REGIÃO

Região	3T22	3T21	3T20	3T19
Brasil	52,4%	52,9%	57,1%	45,6%
Estados Unidos	22,9%	25,6%	24,3%	29,0%
Europa	15,2%	12,7%	8,7%	14,7%
Ásia	1,8%	2,3%	2,6%	7,5%
Canadá	0,4%	1,2%	1,1%	1,5%
Outros	7,4%	5,3%	6,1%	1,7%
Total	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

¹ Todos os valores são referentes à 30 de setembro de 2022.

² EV = Valor de Mercado + Dívida Líquida.

³ O Valor Justo é calculado como a diferença entre a linha de Propriedade para Investimento e a linha de Participações dos não controladores.

Anexos

Anexo I – NOI Linearizado

	NOI 3T22 ¹	NOI 3T21 ¹	VISÃO CONSOLIDADA %	NOI 3T19 ¹	%	NOI 3T22	VISÃO 100% NOI/m ² 3T22 ¹	Aluguel/m ² 3T22 ²
1 Plaza Niterói	31.467	30.136	4,4%	29.861	5,4%	31.467	238	206
2 Shopping Tijuca	28.385	25.986	9,2%	26.662	6,5%	28.385	266	242
3 NorteShopping	23.553	22.346	5,4%	23.450	0,4%	37.401	160	140
4 Shopping Tamboré	21.312	17.999	18,4%	19.904	7,1%	21.312	143	106
5 Catuai Shopping Londrina	17.162	14.383	19,3%	14.415	19,1%	18.454	98	78
6 Center Shopping Uberlândia	4.287	14.626	-70,7%	16.879	-74,6%	20.412	129	108
7 Shopping Campo Grande	14.045	10.692	31,4%	10.733	30,9%	20.156	171	126
8 Shopping Recife	14.709	11.036	33,3%	11.392	29,1%	47.709	211	184
9 Shopping Estação Cuiabá	12.696	11.214	13,2%	4.937	157,2%	16.929	120	85
10 Shopping Villa-Lobos	12.631	9.628	31,2%	10.171	24,2%	19.920	248	164
11 Shopping Piracicaba	10.748	8.030	33,8%	3.742	187,2%	14.266	109	86
12 Shopping Estação	10.886	7.878	38,2%	10.233	6,4%	10.886	66	59
13 Shopping Del Rey	12.667	9.345	35,6%	9.311	36,0%	15.834	143	102
14 Mooca Plaza Shopping	13.085	9.744	34,3%	10.664	22,7%	21.808	173	126
15 Campinas Shopping	9.995	6.023	65,9%	9.822	1,8%	9.995	96	64
16 Shopping Metrô Santa Cruz	8.956	8.456	5,9%	10.829	-17,3%	8.956	156	184
17 Estação BH	10.033	6.240	60,8%	8.646	16,0%	10.033	98	94
18 Catuai Shopping Maringá	9.453	6.841	38,2%	5.668	66,8%	9.453	97	77
19 São Bernardo Plaza Shopping	6.874	6.637	3,6%	6.697	2,6%	11.456	89	52
20 Independência Shopping	7.150	5.870	21,8%	6.474	10,4%	7.150	100	78
21 Goiânia Shopping	6.388	5.345	19,5%	4.680	36,5%	13.118	197	169
22 Shopping Villagio Caxias	6.394	5.065	26,2%	4.096	56,1%	9.005	99	83
23 Jardim Sul	7.439	4.932	50,8%	6.307	17,9%	12.398	134	102
24 Top Shopping	2.885	2.946	-2,1%	3.903	-26,1%	5.770	75	102
25 Rio Anil	4.257	3.552	19,8%	3.316	28,4%	8.514	75	68
26 Amazonas Shopping	4.931	3.830	28,7%	3.697	33,4%	17.262	168	144
27 Shopping Curitiba	3.636	3.203	13,5%	3.767	-3,5%	7.420	108	94
28 Shopping Vila Velha	3.918	3.865	1,4%	1.887	107,6%	7.835	36	62
29 Shopping ABC	177	351	-49,7%	159	11,1%	13.867	100	92
TOTAL PORTFÓLIO CORE	320.117	276.199	15,9%	282.302	13,4%	477.173	134	112
Outros ³	3.096	3.805	-18,6%	3.360	-7,9%	8.588	-	-
Total	323.213	280.004	15,4%	291.863	10,7%	485.760	-	-
TOTAL EX VENDAS DE PART.	323.213	280.004	15,4%	285.662	13,1%	485.760	-	-

Anexo II – Desempenho Financeiro Histórico

	R\$ Milhões	2017	2018	2019	2020	2021	CAGR ('06-'21)	3T22	2022 12M
Receita Bruta	1.458,5	1.387,1	1.445,0	1.026,7	1.289,0	18,8%	403,6	1.165,7	
Prestação de Serviços	100,3	101,9	107,9	75,9	107,6	20,8%	42,6	116,2	
Receita Líquida	1.348,0	1.266,3	1.322,7	956,0	1.182,9	18,6%	371,4	1.069,6	
NOI	1.200,2	1.125,5	1.179,6	818,2	1.047,0	19,4%	323,2	938,4	
Margem NOI	88,4%	87,6%	88,2%	86,1%	88,6%	*	89,5%	89,4%	
EBITDA Ajustado	876,0	914,0	991,9	526,0	689,5	18,0%	254,1	837,2	
Margem EBITDA Ajustado	65,0%	72,2%	75,0%	55,0%	58,3%	*	68,4%	78,3%	
FFO Ajustado	425,9	580,6	699,1	274,5	322,5	15,0%	159,6	446,7	
Margem FFO Ajustado	31,6%	45,8%	52,9%	28,7%	27,3%	*	43,0%	41,8%	
FFO Ajustado por ação	0,52	0,68	0,83	0,33	0,38	5,6%	0,19	0,54	
Lucro Líquido Ajustado	409,1	563,2	678,2	240,0	276,2	15,4%	140,9	391,1	
Margem Lucro Líquido Ajustado	30,3%	44,5%	51,3%	25,1%	23,3%	*	37,9%	36,6%	
ABL Total (m ²)	1.445.536	1.492.642	1.304.896	1.274.216	832.128	9,5%	796.712	796.712	
ABL Adicionado (m ²)	(200.136)	47.106	(187.746)	(30.680)	-	*	(35.416)	(35.416)	

¹ NOI Linearizado (NOI + Linearização de Aluguel Mínimo + Linearização de CDU) na consolidação brMalls.

² Aluguel mínimo linearizado + aluguel percentual + mall + mídia, líquido de descontos.

³ Referente ao resultado do Shopping Araguaia e São Luís Shopping.

Anexos

Anexo III – Desempenho Operacional

	Vendas 3T22	Vendas 3T21	%	Vendas 3T19	%	Vendas 9M22	Vendas 9M21	%	Vendas/m² 3T22¹	Taxa de Ocupação 3T22²
1 Plaza Niterói	288.688	240.750	19,9%	254.434	13,5%	832.760	627.406	32,7%	2.509	98,6%
2 Tijuca	259.110	197.107	31,5%	233.673	10,9%	729.751	517.051	41,1%	2.655	96,4%
3 NorteShopping	330.432	302.432	9,3%	328.897	0,5%	960.483	806.569	19,1%	1.690	97,4%
4 Tamboré	209.994	168.003	25,0%	188.252	11,5%	596.525	396.952	50,3%	1.652	97,9%
5 Londrina	214.153	181.786	17,8%	177.522	20,6%	623.834	459.093	35,9%	1.364	96,3%
6 Uberlândia	228.790	169.497	35,0%	191.563	19,4%	648.141	382.578	69,4%	1.529	98,8%
7 Campo Grande	214.265	165.832	29,2%	156.606	36,8%	601.730	418.709	43,7%	1.832	99,0%
8 Shopping Recife	481.213	394.535	22,0%	402.468	19,6%	1.340.034	1.003.005	33,6%	2.153	97,5%
9 Shopping Estação Cuiabá	211.753	168.218	25,9%	128.551	64,7%	583.181	411.739	41,6%	1.540	98,7%
10 Villa-Lobos	180.041	134.712	33,6%	148.337	21,4%	506.283	313.243	61,6%	2.470	97,6%
11 Shopping Piracicaba	155.770	119.957	29,9%	137.140	13,6%	443.216	277.572	59,7%	1.237	96,8%
12 Estação	91.247	69.827	30,7%	96.926	-5,9%	260.390	159.604	63,1%	1.180	94,6%
13 Del Rey	152.041	115.775	31,3%	130.021	16,9%	438.447	249.773	75,5%	1.419	98,3%
14 Mooca	211.126	159.558	32,3%	163.104	29,4%	609.259	374.153	62,8%	1.776	98,6%
15 Campinas Shopping	93.029	68.963	34,9%	79.977	16,3%	254.942	156.583	62,8%	1.131	95,4%
16 Metrô Santa Cruz	95.326	75.851	25,7%	111.088	-14,2%	272.497	181.124	50,4%	1.862	94,8%
17 Estação BH	129.744	102.962	26,0%	121.717	6,6%	376.293	227.038	65,7%	1.224	97,2%
18 Maringá	133.684	106.032	26,1%	105.262	27,0%	376.131	267.536	40,6%	1.425	96,8%
19 São Bernardo	122.723	93.580	31,1%	103.696	18,3%	346.469	223.998	54,7%	998	96,3%
20 Independência Shopping	93.568	70.095	33,5%	83.473	12,1%	272.025	161.505	68,4%	1.367	97,0%
21 Goiânia	165.718	128.991	28,5%	118.740	39,6%	468.746	318.094	47,4%	2.099	95,4%
22 Villagio Caxias	120.947	99.221	21,9%	107.023	13,0%	344.144	253.429	35,8%	1.410	97,0%
23 Jardim Sul	145.149	121.353	19,6%	128.505	13,0%	419.135	295.990	41,6%	1.839	98,5%
24 Top Shopping	93.278	81.290	14,7%	90.415	3,2%	280.913	227.657	23,4%	1.268	84,3%
25 Rio Anil	149.070	127.618	16,8%	119.968	24,3%	412.929	345.416	19,5%	1.378	96,2%
26 Amazonas Shopping	256.613	211.899	21,1%	188.976	35,8%	718.398	501.545	43,2%	2.371	98,4%
27 Shopping Curitiba	89.681	64.298	39,5%	79.250	13,2%	252.655	149.138	69,4%	1.420	95,0%
28 Vila Velha	232.419	192.243	20,9%	200.749	15,8%	673.216	508.136	32,5%	1.229	95,7%
29 Shopping ABC	175.047	143.850	21,7%	147.401	18,8%	511.706	338.989	51,0%	1.398	91,4%
TOTAL PORTFÓLIO CORE	5.324.619	4.276.235	24,5%	4.523.734	17,7%	15.154.232	10.553.626	43,6%	1.634	96,8%

Anexo IV – Histórico de Indicadores

	3T19	4T19	1T20	2T20	3T20	4T20	1T21	2T21	3T21	4T21	1T22	2T22	3T22	Média 3T 2019-2022	Δ
Vendas Mesmas Lojas - SSS (%)	2,2%	3,7%	-13,0%	-71,1%	-32,6%	-16,3%	-25,3%	185,7%	37,9%	18,0%	50,7%	49,5%	20,1%	6,9%	13,2 p.p.
Aluguel Mesmas Lojas - SSR (%)	7,6%	6,9%	-8,9%	-73,8%	-40,1%	-16,6%	1,0%	285,6%	87,7%	45,6%	52,5%	37,9%	24,3%	19,9%	4,4 p.p.
Vendas/m²	1.379	1.838	1.171	455	1.087	1.637	910	1.144	1.347	1.880	1.372	1.665	1.634	1.362	20,0%
Aluguel/m²	101	112	93	67	70	84	79	86	96	112	106	107	112	95	18,2%
NOI/m²	120	132	106	56	75	98	84	95	113	138	123	129	134	111	21,2%
Custo de Ocupação (% das Vendas)	10,9%	10,0%	12,2%	24,7%	10,5%	9,5%	15,2%	12,5%	11,5%	10,1%	12,8%	10,6%	11,2%	11,0%	0,1 p.p.
(+) Aluguel (% vendas)	6,2%	6,2%	6,5%	8,9%	5,6%	5,9%	8,2%	7,3%	7,0%	6,8%	7,8%	6,4%	6,8%	6,4%	0,4 p.p.
(+) Condomínio e Fundo de Promoção (% vendas)	4,7%	3,8%	5,7%	15,8%	4,8%	3,6%	7,0%	5,2%	4,5%	3,3%	5,0%	4,2%	4,4%	4,6%	-0,2 p.p.
Pagamentos em Atraso (média mensal)	4,7%	3,8%	7,8%	16,0%	12,5%	11,5%	20,5%	29,9%	14,3%	9,3%	13,6%	7,6%	96,8%	32,1%	64,8 p.p.
Inadimplência Líquida	0,0%	-0,5%	4,9%	3,6%	7,7%	5,5%	14,3%	18,0%	4,8%	-1,8%	6,2%	-1,4%	-2,5%	2,5%	-5,0 p.p.
Ocupação (%)	97,0%	97,3%	96,9%	96,2%	95,5%	96,0%	96,3%	96,3%	97,2%	97,9%	97,6%	97,0%	5,4%	73,8%	-68,4 p.p.
Turnover de lojas	7,3%	7,2%	8,3%	7,3%	6,2%	6,0%	5,2%	6,0%	5,0%	5,3%	5,5%	5,8%	6,6%	6,3%	0,3 p.p.

* Vendas estão na visão 100%.

¹ ABL Ajustada utilizada disponível na seção de Principais Indicadores Operacionais.

² Média mensal da Taxa de Ocupação apresentada no trimestre.

Anexos

Anexo V – Nossos Shoppings 3T22

	Estado	Ano de Inauguração	ABL Total	%	ABL Próprio	Serviços Prestados
Amazonas Shopping	AM	1991	34.214	34,1%	11.667	Admin./ Comerc./BO
Campinas Shopping	SP	1994	34.566	100,0%	34.566	Admin./ Comerc./BO
Catuá Shopping Londrina	PR	1990	63.089	93,0%	58.672	Admin./ Comerc./BO
Catuá Shopping Maringá	PR	2010	32.329	100,0%	32.329	Admin./ Comerc./BO
Center Shopping Uberlândia	MG	1992	52.686	21,0%	11.064	Admin./ Comerc./BO
Estação BH	MG	2012	33.982	60,0%	20.389	Admin./ Comerc./BO
Goiânia Shopping	GO	1995	22.252	49,2%	10.941	Admin./ Comerc./BO
Independência Shopping	MG	2008	23.941	83,4%	19.967	Admin./ Comerc./BO
Jardim Sul	SP	1990	30.800	60,0%	18.480	Admin./ Comerc./BO
Mooca Plaza Shopping	SP	2011	41.964	60,0%	25.178	Admin./ Comerc./BO
Norteshopping	RJ	1986	77.908	74,5%	58.041	Admin./ Comerc./BO
Plaza Niterói	RJ	1986	44.049	100,0%	44.049	Admin./ Comerc./BO
Rio Anil	MA	2010	37.760	50,0%	18.880	Admin./ Comerc.
São Bernardo Plaza Shopping	SP	2012	42.880	60,0%	25.728	Admin./ Comerc./BO
Shopping ABC	SP	1996	46.285	1,3%	602	-
Shopping Campo Grande	MS	1989	39.213	70,9%	27.808	Admin./ Comerc./BO
Shopping Curitiba	PR	1996	22.920	49,0%	11.231	Admin./ Comerc./BO
Shopping Del Rey	MG	1991	37.032	80,0%	29.626	Admin./ Comerc./BO
Shopping Estação	PR	1997	54.716	100,0%	54.716	Admin./ Comerc./BO
Shopping Estação Cuiabá	MT	1905	47.106	75,0%	35.330	Admin./ Comerc./BO
Shopping Villagô Caxias	RS	1996	30.324	71,0%	21.530	Admin./ Comerc./BO
Shopping Metrô Santa Cruz	SP	2001	19.165	100,0%	19.165	Admin./ Comerc./BO
Shopping Piracicaba	SP	1987	43.431	75,3%	32.725	Admin./ Comerc./BO
Shopping Recife	PE	1980	75.213	31,1%	23.357	Adm. Compartilhada/ Comerc.
Shopping Tamboré	SP	1992	49.835	100,0%	49.835	Admin./ Comerc./BO
Shopping Tijuca	RJ	1996	35.565	100,0%	35.565	Admin./ Comerc./BO
Shopping Vila Velha	ES	2014	71.768	50,0%	35.884	Admin./ Comerc./BO
Shopping Villa-Lobos	SP	2000	26.806	63,4%	17.000	Admin./ Comerc./BO
Top Shopping	RJ	1996	25.768	50,0%	12.884	-
brMalls Portfólio Core			1.197.568	66,6%	797.209	
São Luís Shopping	MA	1999	54.890	15,0%	8.234	-
Araquáia Shoppings	GO	2001	21.758	50,0%	10.879	-
brMalls Portfólio Total			1.274.216	64,1%	816.322	

Anexo VI – Tabela de Dívidas

Perfil da Dívida (R\$ mil) - Informações Financeiras Ajustadas				3T22			3T21		
	Índice	Taxa (%)	Vencimento	Curto Prazo	Longo Prazo	Total	Curto Prazo	Longo Prazo	Total
CCB Itaú	CDI	2,23% a.a.	out-25	23.843	308.636	332.479	9.632	306.548	316.180
CCB Bradesco	CDI	1,99% a.a.	abr-25	155.585	261.752	417.337	1.679	398.360	400.039
Financiamento São Luís	TR	9,90% a.a.	mai-22	-	-	-	1.020	-	1.020
Debênture VI - Serie Única	% do CDI	97,50% a.a.	set-23	132.194	-	132.194	132.282	132.221	264.503
CRI Campinas e Estação 1	IPCA	6,34% a.a.	mar-24	61.413	33.977	95.390	50.534	86.061	136.595
Debênture VII	% do CDI	107,50 % a.a.	mar-25	4.246	599.466	603.712	1.503	599.270	600.773
CRI Itaú BBA	TR	9,00% a.a.	mar-25	3.644	548.368	552.012	1.226	542.064	543.290
CRI Campinas e Estação 2	IPCA	6,71% a.a.	mar-26	14.379	44.917	59.296	12.053	53.621	65.674
CRI Tijuca	% do CDI	113,55 % a.a.	out-26	97.695	434.721	532.416	80.763	532.397	613.160
CRI Campinas e Estação 3	IPCA	7,04% a.a.	mar-29	15.412	145.411	160.823	13.425	145.092	158.517
Debênture V - 1ª Série	CDI	1,75% a.a.	mai-31	9.567	71.489	81.056	9.517	81.238	90.755
Debênture VIII	CDI	2,85% a.a.	-	20.468	393.088	413.556	11.682	491.493	503.175
Debênture IX	CDI	2,80% a.a.	-	-	-	-	404	392.512	392.916
Total				538.446	2.841.825	3.380.271	325.720	3.760.877	4.086.597

Anexos

Anexo VII – Demonstrações Financeiras DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS

	Informações Financeiras Contábeis			Efeitos IFRS 10/11		Informações Financeiras Ajustadas		
	3T22	3T21	%	3T22	3T21	3T22	3T21	%
Receita Bruta	378.748	317.382	19,3%	24.827	16.005	403.576	333.387	21,1%
Aluguéis	254.845	219.969	15,9%	20.982	12.278	275.827	232.247	18,8%
Linearização de Aluguel	(6.947)	3.160	-319,8%	(560)	1.064	(7.507)	4.224	-277,7%
Taxa de Cessão	4.957	13.812	-64,1%	201	320	5.158	14.132	-63,5%
Linearização de CDU	(478)	(9.157)	-94,8%	(79)	2	(557)	(9.155)	-93,9%
Estacionamento	75.550	58.699	28,7%	7.888	4.385	83.438	63.084	32,3%
Taxa de Transferência	2.365	1.286	83,9%	572	1	2.937	1.287	128,2%
Prestação de Serviços	46.739	26.552	76,0%	(4.125)	(2.133)	42.614	24.419	74,5%
Outras	1.717	3.061	-43,9%	(51)	88	1.666	3.149	-47,1%
(-)Impostos e Contribuições	(30.372)	(25.640)	18,5%	(1.760)	(1.109)	(32.132)	(26.749)	20,1%
Receita Líquida	348.376	291.742	19,4%	23.068	14.896	371.444	306.638	21,1%
Custos	(39.398)	(23.535)	67,4%	(5.729)	(3.777)	(45.127)	(27.312)	65,2%
Custos com Pessoal	(7.439)	(3.402)	118,7%	3.230	(349)	(4.209)	(3.751)	12,2%
Diversos Serviços	(7.957)	(4.362)	82,4%	721	(330)	(7.236)	(4.692)	54,2%
Custos Condominiais	(8.818)	(7.337)	20,2%	(307)	(164)	(9.125)	(7.501)	21,7%
Custos com Fundo de Promoções	(2.006)	(1.221)	64,3%	(127)	(58)	(2.133)	(1.279)	66,8%
Demais Custos	(13.178)	(7.213)	82,7%	(9.246)	(2.876)	(22.424)	(10.089)	122,3%
Resultado Bruto	308.978	268.207	15,2%	17.339	11.119	326.317	279.326	16,8%
Despesas com Vendas, Gerais & Administrativas	(65.479)	(77.330)	-15,3%	309	(1.060)	(65.170)	(78.390)	-16,9%
Despesas com Vendas	(6.101)	(26.243)	-76,8%	327	(1.051)	(5.774)	(27.294)	-78,8%
Despesas de Pessoal	(47.437)	(39.840)	19,1%	-	-	(47.437)	(39.840)	19,1%
Serviços Contratados	(12.535)	(6.396)	96,0%	(3)	-	(12.538)	(6.396)	96,0%
Outras Despesas	594	(4.851)	-112,2%	(15)	(9)	579	(4.860)	-111,9%
Depreciação	(7.750)	(443)	1.649,4%	-	1	(7.750)	(442)	1.653,4%
Amortização	(10.921)	(11.793)	-7,4%	-	-	(10.921)	(11.793)	-7,4%
Resultado Financeiro	(64.778)	(61.260)	5,7%	490	82	(64.288)	(61.178)	5,1%
Receitas Financeiras	56.877	27.749	136,6%	558	124	57.435	27.873	106,1%
Despesas Financeiras	(121.655)	(89.009)	46,5%	(68)	(42)	(121.723)	(89.051)	36,7%
Resultado da Equivalência Patrimonial	15.410	(1.252)	-1.330,8%	(15.410)	(9.043)	-	(10.295)	-100,0%
Outras Receitas Operacionais	(8.671)	(36.727)	-76,4%	-	(3)	(8.671)	(36.730)	-76,4%
Resultado Operacional	166.789	79.402	110,1%	2.728	1.096	169.517	80.498	110,6%
Resultado Antes Tributação/Participações	166.789	79.402	110,1%	2.728	1.096	169.517	80.498	110,6%
Provisão para IR/CSLL	(15.707)	(16.281)	-3,5%	(2.525)	(1.159)	(18.232)	(17.440)	4,5%
Impostos Diferidos	(12.443)	(4.257)	192,3%	(519)	(218)	(12.962)	(4.475)	189,7%
Participação de não-controladores	(11.126)	(1.715)	548,7%	316	281	(10.810)	(1.434)	653,8%
Lucro/Prejuízo do Período	127.513	57.149	123,1%	-	-	127.513	57.149	123,1%

Anexos

Anexo VIII – Demonstrações Financeiras DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS ACUMULADOS

	Informações Financeiras Contábeis			Efeitos IFRS 10/11		Informações Financeiras Ajustadas		
	9M22	9M21	%	9M22	9M21	9M22	9M21	%
Receita Bruta	1.100.190	838.380	31,2%	65.528	38.966	1.165.720	877.346	32,9%
Aluguéis	754.226	587.607	28,4%	56.272	33.571	810.498	621.178	30,5%
Linearização de Aluguel	(24.066)	18.081	-233,1%	(1.150)	2.482	(25.216)	20.563	-222,6%
Taxa de Cessão	10.184	20.480	-50,3%	445	651	10.629	21.131	-49,7%
Linearização de CDU	2.589	(7.567)	-134,2%	62	117	2.651	(7.450)	-135,6%
Estacionamento	217.898	134.114	62,5%	19.478	8.890	237.376	143.004	66,0%
Taxa de Transferência	6.687	3.752	78,2%	982	111	7.669	3.863	98,5%
Prestação de Serviços	127.095	76.371	66,4%	(10.857)	(7.089)	116.238	69.282	67,8%
Outras	5.577	5.542	0,6%	297	233	5.875	5.775	1,7%
(-)Impostos e Contribuições	(91.568)	(65.118)	40,6%	(4.579)	(2.587)	(96.147)	(67.705)	42,0%
Receita Líquida	1.008.622	773.262	30,4%	60.950	36.379	1.069.573	809.641	32,1%
Custos	(114.505)	(72.164)	58,7%	(16.956)	(13.098)	(131.461)	(85.262)	54,2%
Custos com Pessoal	(18.196)	(10.395)	75,0%	2.373	(756)	(15.823)	(11.151)	41,9%
Diversos Serviços	(22.988)	(11.510)	99,7%	(68)	(777)	(23.056)	(12.287)	87,6%
Custos Condominiais	(26.811)	(25.030)	7,1%	(873)	(764)	(27.684)	(25.794)	7,3%
Custos com Fundo de Promoções	(5.178)	(4.143)	25,0%	(358)	(232)	(5.536)	(4.375)	26,5%
Demais Custos	(41.332)	(21.086)	96,0%	(18.030)	(10.569)	(59.362)	(31.655)	87,5%
Resultado Bruto	894.117	701.098	27,5%	43.994	23.281	938.112	724.379	29,5%
Despesas com Vendas, Gerais & Administrativas	(178.272)	(210.035)	-15,1%	(417)	(3.334)	(178.689)	(213.369)	-16,3%
Despesas com Vendas	(27.541)	(93.947)	-70,7%	(367)	(3.329)	(27.908)	(97.276)	-71,3%
Despesas de Pessoal	(117.326)	(87.655)	33,8%	-	-	(117.326)	(87.655)	33,8%
Serviços Contratados	(32.433)	(20.457)	58,5%	(22)	(7)	(32.455)	(20.464)	58,6%
Outras Despesas	(972)	(7.976)	-87,8%	(28)	2	(1.000)	(7.974)	-87,5%
Depreciação	(4.734)	(1.109)	326,9%	117	1	(4.617)	(1.108)	316,7%
Amortização	(51.035)	(31.849)	60,2%	-	-	(51.035)	(31.849)	60,2%
Resultado Financeiro	(275.465)	(194.457)	41,7%	1.141	252	(274.324)	(194.205)	41,3%
Receitas Financeiras	147.510	61.905	138,3%	1.377	524	148.887	62.429	138,5%
Despesas Financeiras	(422.975)	(256.362)	65,0%	(236)	(272)	(423.211)	(256.634)	64,9%
Resultado da Equivalência Patrimonial	24.315	(17.021)	-242,9%	(24.315)	(10.188)	-	(27.209)	-100,0%
Outras Receitas Operacionais	(109.167)	(251.891)	-56,7%	(20.456)	(10.388)	(129.623)	(262.279)	-50,6%
Resultado Operacional	299.759	(5.264)	-5.794,5%	64	(376)	299.823	(5.640)	-5.416,0%
Resultado Antes Tributação/Participações	299.759	(5.264)	-5.794,5%	64	(376)	299.823	(5.640)	-5.416,0%
Provisão para IR/CSLL	(88.284)	(40.239)	119,4%	(6.382)	(2.630)	(94.666)	(42.869)	120,8%
Impostos Diferidos	177.682	40.534	338,4%	5.411	2.401	183.093	42.935	326,4%
Participação de não-controladores	(33.257)	5.659	-687,7%	907	605	(32.350)	6.264	-616,4%
Lucro/Prejuízo do Período	355.900	690	51.479,7%	-	-	355.900	690	51.479,7%

Anexos

Balanço Patrimonial - Ativo

Ativos	Informações Contábeis			Efeitos IFRS 10/11		Informações Financeiras Ajustadas		
	3T22	4T21	%	3T22	4T21	3T22	4T21	%
Ativos								
Circulante								
Disponibilidades	16.658	27.635	-39,7%	1.545	1.216	18.203	28.851	-36,9%
Títulos e Valores Mobiliários	1.170.582	1.370.210	-14,6%	4.491	6.562	1.175.073	1.376.772	-14,7%
Contas a Receber	252.241	351.481	-28,2%	(20.863)	15.420	231.378	366.901	-36,9%
Tributos a Recuperar	68.652	45.159	52,0%	991	408	69.643	45.567	52,8%
Adiantamentos	29.736	35.052	-15,2%	52	706	29.788	35.758	-16,7%
Despesas Antecipadas	8.010	9.380	-14,6%	12	1	8.022	9.381	-14,5%
Outros Valores a Receber	33.157	39.650	-16,4%	10.926	10.843	44.083	50.493	-12,7%
Total	1.579.036	1.878.567	-15,9%	(2.846)	35.156	1.576.190	1.913.723	-17,6%
Não Circulante								
Clientes	114.595	103.505	10,7%	7.978	6.499	122.573	110.004	11,4%
Depósitos e cauções	68.466	69.080	-0,9%	658	542	69.124	69.622	-0,7%
Tributos a Recuperar	14.383	25.900	-44,5%	4.156	154	18.539	26.054	-28,8%
Débito de Controladas e Coligadas	35.890	43.873	-17,5%	(35.890)	(43.873)	-	-	-
Outros Valores a Receber	54.564	57.586	-5,2%	-	-	54.564	57.586	-5,2%
Total	287.898	299.944	-4,0%	(23.098)	(36.678)	264.800	263.266	0,6%
Permanente								
Investimentos	515.037	359.503	43,3%	(515.037)	(359.503)	-	-	-
Propriedade para Investimento	15.570.927	16.554.823	-5,9%	685.004	497.740	16.255.931	17.052.563	-4,7%
Imobilizado	61.235	42.672	43,5%	(63)	6	61.172	42.678	43,3%
Intangível	333.734	350.278	-4,7%	24.479	34.265	358.213	384.543	-6,8%
Total	16.480.933	17.307.276	-4,8%	194.383	172.508	16.675.316	17.479.784	-4,6%
Total Ativo	18.347.867	19.485.787	-5,8%	168.439	170.986	18.516.306	19.656.773	-5,8%

Balanço Patrimonial - Passivo

Passivos	Informações Contábeis			Efeitos IFRS 10/11		Informações Financeiras Ajustadas		
	3T22	4T21	%	3T22	4T21	3T22	4T21	%
Passivos Circulante								
Circulante								
Empréstimos e Financiamentos	538.446	366.351	47,0%	-	-	538.446	366.351	47,0%
Fornecedores	52.849	49.889	5,9%	(26.763)	2.617	26.086	52.506	-50,3%
Impostos e Contribuições a Recolher	27.428	38.685	-29,1%	3.158	2.113	30.586	40.798	-25,0%
Salários e Encargos Sociais	58.455	57.971	0,8%	197	111	58.652	58.082	1,0%
Dividendos Mínimos Obrigatorios a Pagar	-	44.404	-100,0%	-	-	-	44.404	-100,0%
Impostos e Contribuições - parcelamentos	-	1.799	-100,0%	-	-	-	1.799	-100,0%
Provisão para processos judiciais, administrativos e obrigações legais	22.723	22.121	2,7%	296	189	23.019	22.310	3,2%
Obrigações a pagar por aquisições	16.190	6.374	154,0%	-	-	16.190	6.374	154,0%
Receita Diferida	14.007	15.194	-7,8%	555	447	14.562	15.641	-6,9%
Outros valores a pagar	21.665	24.432	-11,3%	571	963	22.236	25.395	-12,4%
Total	751.763	627.220	19,9%	(21.986)	6.440	729.777	633.660	15,2%
Não Circulante								
Passivos Permanentes								
Empréstimos e Financiamentos	2.841.825	3.613.557	-21,4%	-	-	2.841.825	3.613.557	-21,4%
Provisão para Contingências	20.793	34.756	-40,2%	162	21	20.955	34.777	-39,7%
Impostos e Contribuições - a recolher	35.996	34.708	3,7%	(6)	-	35.990	34.708	3,7%
Impostos e Contribuições - parcelamentos	551	619	-11,0%	185	549	736	1.168	-37,0%
Obrigações a pagar por aquisição de shopping	477.661	459.769	3,9%	-	9.794	477.661	469.563	1,7%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	2.981.190	3.437.401	-13,3%	174.306	117.365	3.155.496	3.554.766	-11,2%
Receita Diferida	32.101	36.438	-11,9%	995	825	33.096	37.263	-11,2%
Empréstimos de Empresas Ligadas	1.317	425	277,2%	(1.317)	(425)	-	-	-
Outros Valores a Pagar	588	1.647	-64,3%	-	-	588	1.647	-64,3%
Total	6.392.022	7.619.320	-16,1%	174.325	128.129	6.566.347	7.747.449	-15,2%
Patrimônio Líquido								
Participação dos não controladores								
Capital Social	132.135	467.837	-71,8%	(9.839)	10.476	122.296	478.313	-74,4%
Reservas de Capital	10.406.862	10.406.862	0,0%	-	-	10.406.862	10.406.862	0,0%
Reservas de Lucros	(103.635)	(115.647)	-10,4%	-	495.968	(103.635)	380.321	-127,2%
Ações em tesouraria	566.294	995.303	-43,1%	25.939	(470.027)	592.233	525.276	12,7%
Lucros Acumulados	(67.375)	(429.009)	-84,3%	-	-	(67.375)	(429.009)	-84,3%
Gastos com Emissão de Ações	355.900	-	-	-	-	355.900	-	-
Total	11.204.082	11.239.247	-0,3%	16.100	36.417	11.220.182	11.275.664	-0,5%
Total Passivo e Patrimônio Líquido	18.347.867	19.485.787	-5,8%	168.439	170.986	18.516.306	19.656.773	-5,8%

Anexos

Indicadores Financeiros Trimestrais

Informações Contábeis			
	3T22	3T21	%
Receita Bruta	378.748	317.382	19,3%
(-) Prestação de Serviços	(46.739)	(26.552)	76,0%
(-) Custos	(29.710)	(23.133)	28,4%
(+) Debêntures do Araguaia	1.640	1.509	8,7%
(-) Crédito PIS/COFINS	(3.173)	(3.082)	3,0%
NOI	300.766	266.124	13,0%
Margem %	90,6%	91,5%	-0,9 p.p

Informações Financeiras Ajustadas			
	3T22	3T21	%
Receita Bruta	403.576	333.387	21,1%
(-) Prestação de Serviços	(42.614)	(24.419)	74,5%
(-) Custos	(35.704)	(26.962)	32,4%
(+) Debêntures do Araguaia	1.640	1.509	8,7%
(-) Crédito PIS/COFINS	(3.687)	(3.511)	5,0%
NOI	323.212	280.004	15,4%
Margem %	89,5%	90,6%	-1,1 p.p

Informações Contábeis			
	3T22	3T21	%
Receita Líquida	348.376	291.742	19,4%
(+) Custos e Despesas	(123.548)	(113.101)	9,2%
(+) Depreciação e Amortização	18.671	12.236	52,6%
(+) Outros Resultados Operacionais	(8.671)	(36.727)	-76,4%
(+) Resultado de equivalência patrimonial	15.410	(1.252)	-1330,8%
EBITDA	250.238	152.898	63,7%
(+) Propriedades para Investimento	-	34.024	-100,0%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	-	-	-
(+) Debêntures do Araguaia	1.640	1.509	8,7%
EBITDA AJUSTADO	251.878	188.431	33,7%
Margem %	72,3%	64,6%	7,7 p.p

Informações Financeiras Ajustadas			
	3T22	3T21	%
Receita Líquida	371.444	306.638	21,1%
(+) Custos e Despesas	(128.966)	(117.937)	9,4%
(+) Depreciação e Amortização	18.671	12.235	52,6%
(+) Outros Resultados Operacionais	(8.671)	(36.730)	-76,4%
(+) Resultado de equivalência patrimonial	-	(10.295)	-100,0%
EBITDA	252.478	153.911	64,0%
(+) Propriedades para Investimento	-	34.024	-100,0%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	-	-	-
(+) Debêntures do Araguaia	1.640	1.509	8,7%
EBITDA AJUSTADO	254.118	189.444	34,1%
Margem %	68,4%	61,8%	6,6 p.p

Informações Contábeis			
	3T22	3T21	%
Lucro Líquido	127.513	57.149	123,1%
(+) Depreciação e Amortização	18.671	12.236	52,6%
FFO	146.184	69.385	110,7%
(+) Variação Cambial Bônus Perpétuo	-	-	-
(+) Swap a Mercado (MTM)	-	-	-
(+) Ajuste Impostos Não Caixa	12.847	14.111	-9,0%
(+) Propriedades para Investimento	-	34.024	-100,0%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	-	-	-
(+) Participação Minoritária (Prop. para Inv.)	-	(10.718)	-100,0%
FFO AJUSTADO	159.031	106.802	48,9%
Margem %	45,6%	36,6%	9,0 p.p

Informações Financeiras Ajustadas			
	3T22	3T21	%
Lucro Líquido	127.515	57.149	123,1%
(+) Depreciação e Amortização	18.671	12.235	52,6%
FFO	146.186	69.384	110,7%
(+) Variação Cambial Bônus Perpétuo	-	-	-
(+) Swap a Mercado (MTM)	-	-	-
(+) Ajuste Impostos Não Caixa	13.366	14.329	-6,7%
(+) Propriedades para Investimento	-	34.024	-100,0%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	-	-	-
(+) Participação Minoritária (Prop. para Inv.)	-	(10.718)	-100,0%
FFO AJUSTADO	159.552	107.019	49,1%
Margem %	43,0%	34,9%	8,1 p.p

Anexos

Indicadores Financeiros Acumulados

	Informações Contábeis		
	9M22	9M21	%
Receita Bruta	1.100.190	838.380	31,2%
(-) Prestação de Serviços	(127.095)	(76.371)	66,4%
(-) Custos	(86.959)	(68.626)	26,7%
(+) Debêntures do Araguaia	4.858	3.776	28,7%
(-) Crédito PIS/COFINS	(10.000)	(9.917)	0,8%
NOI	880.994	687.242	28,2%
Margem %	90,5%	90,2%	0,3 p.p

	Informações Financeiras Ajustadas		
	9M22	9M21	%
Receita Bruta	1.165.719	877.346	32,9%
(-) Prestação de Serviços	(116.238)	(69.282)	67,8%
(-) Custos	(104.404)	(82.002)	27,3%
(+) Debêntures do Araguaia	4.858	3.776	28,7%
(-) Crédito PIS/COFINS	(11.536)	(11.174)	3,2%
NOI	938.400	718.664	30,6%
Margem %	89,4%	88,9%	0,5 p.p

	Informações Contábeis		
	9M22	9M21	%
Receita Líquida	1.008.622	773.262	30,4%
(+) Custos e Despesas	(348.543)	(315.157)	10,6%
(+) Depreciação e Amortização	55.769	32.958	69,2%
(+) Outros Resultados Operacionais	(109.168)	(251.891)	-56,7%
(+) Resultado de equivalência patrimonial	24.315	(17.021)	-242,9%
EBITDA	630.995	222.151	184,0%
(+) Propriedades para Investimento	182.051	264.931	-31,3%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	4.364	7.413	0,0%
(+) Debêntures do Araguaia	4.858	3.776	28,7%
EBITDA AJUSTADO	822.268	498.271	65,0%
Margem %	81,5%	64,4%	17,1 p.p

	Informações Financeiras Ajustadas		
	9M22	9M21	%
Receita Líquida	1.069.573	809.641	32,1%
(+) Custos e Despesas	(365.803)	(331.588)	10,3%
(+) Depreciação e Amortização	55.652	32.957	68,9%
(+) Outros Resultados Operacionais	(129.621)	(262.279)	-50,6%
(+) Resultado de equivalência patrimonial	-	(27.209)	-100,0%
EBITDA	629.801	221.522	184,3%
(+) Propriedades para Investimento	202.512	275.388	-26,5%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	-	-	0,0%
(+) Debêntures do Araguaia	4.858	3.776	28,7%
EBITDA AJUSTADO	837.171	500.686	67,2%
Margem %	78,3%	61,8%	16,4 p.p

	Informações Contábeis		
	9M22	9M21	%
Lucro Líquido	355.900	690	51479,7%
(+) Depreciação e Amortização	55.769	32.958	69,2%
FFO	411.669	33.648	1123,5%
(+) Variação Cambial Bônus Perpétuo	-	-	-
(+) Swap a Mercado (MTM)	-	-	-
(+) Ajuste Impostos Não Caixa	(159.486)	(12.801)	1145,9%
(+) Propriedades para Investimento	182.051	264.931	-31,3%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	4.364	7.413	-41,1%
(+) Participação Minoritária (Prop. para Inv.)	(2.435)	(32.949)	-92,6%
FFO AJUSTADO	436.163	260.242	67,6%
Margem %	43,2%	33,7%	9,5 p.p

	Informações Financeiras Ajustadas		
	9M22	9M21	%
Lucro Líquido	355.902	690	51480,0%
(+) Depreciação e Amortização	55.652	32.957	68,9%
FFO	411.554	33.647	1123,2%
(+) Variação Cambial Bônus Perpétuo	-	-	-
(+) Swap a Mercado (MTM)	-	-	-
(+) Ajuste Impostos Não Caixa	(164.904)	(15.202)	984,8%
(+) Propriedades para Investimento	202.512	275.388	-26,5%
(+) Ajuste Equivalência Patrimonial - PPI líquido de imposto	-	-	-
(+) Participação Minoritária (Prop. para Inv.)	(2.435)	(32.949)	-92,6%
FFO AJUSTADO	446.727	260.884	71,2%
Margem %	41,8%	32,2%	9,6 p.p

Anexos

Fluxo de Caixa

	Informações Financeiras Ajustadas 2022	Informações Contábeis 2022 IFRS 10/11
Lucro do Período dos Acionistas da Companhia	388.250	389.158
Ajustes para reconciliar o lucro líquido ao fluxo de caixa gerado pelas atividades operacionais	391.966	351.093
Depreciações e amortizações	55.769	55.769
Atualização de empréstimos e financiamentos	364.605	364.796
Atualização de obrigações a pagar por aquisições de shopping	25.847	25.847
Ajuste a valor presente sobre aquisições de empresa	8.234	8.234
Rendimento de títulos e valores mobiliários	(126.735)	(125.721)
Ajuste de linearização da receita e ajuste a valor presente	30.799	29.710
Ajuste do plano de opções e ações restritas	12.141	12.141
Provisão e encargos sociais sobre ações restritas	3.448	3.448
Provisão para processos judiciais, administrativos e obrigações legais	(6.533)	(8.158)
Ajuste a valor justo e resultado com derivativos	-	-
Ajuste a valor justo das propriedades para investimento	202.512	182.051
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(183.094)	(177.682)
Ganho na venda de ativos	-	-
Ganho/Perda na alienação de investimentos	(91.729)	(91.729)
Baixa de propriedade para investimento	-	-
Resultado de Equivalência patrimonial	-	(24.315)
Provisão para créditos de liquidação duvidosa	96.702	96.702
Outros resultados operacionais	-	-
Variação dos ativos e passivos operacionais	(45.511)	(77.897)
Contas a receber	(25.696)	(63.916)
Impostos a recuperar	(16.586)	(12.008)
Adiantamentos	4.655	3.651
Despesas antecipadas	1.359	1.370
Depósitos e cauções	431	529
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Fornecedores	(25.643)	3.944
Impostos e contribuições a recolher	106.104	77.505
Salários e encargos sociais	(2.990)	(3.071)
Provisão para processos judiciais, administrativos e obrigações legais	(5.724)	(4.119)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(87.358)	(87.358)
Outros	5.937	5.576
Disponibilidades líquidas aplicadas nas atividades operacionais	734.705	662.354
Fluxo de caixa das atividades de investimentos	371.731	426.415
Compra (resgate) de títulos e valores mobiliários	323.915	319.629
Aquisição de ativos imobilizado e intangível	(82.206)	(57.788)
Aquisição e construção de propriedades para investimento	(172.379)	(168.407)
Adiantamento para futuro aumento de capital em subsidiaria / Cotas	(4.170)	(4.537)
Aumento de capital nas controladas	-	-
Alienação de investimentos	307.000	307.000
Alienação de propriedade para investimento	-	-
Operação com partes relacionadas	(429)	8.182
Dividendos recebidos	-	29.233
Caixa oriundo de operações de alienação e incorporação societária	-	-
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos	(1.117.084)	(1.099.746)
Obtenção de empréstimos	-	-
Pagamento de juros sobre empréstimos	(303.375)	(303.288)
Pagamento de empréstimos	(660.867)	(661.145)
Obtenção de obrigações a pagar por aquisição	-	-
Pagamento de juros sobre obrigações a pagar por aquisições de shopping	(123)	(123)
Pagamento de obrigações a pagar por aquisições de shopping	(6.250)	(6.250)
Resgate sobre Garantia	-	-
Ações em tesouraria	(67.375)	(67.375)
Aumento de capital	-	-
Dividendos	(44.404)	(44.404)
Juros Sobre Capital Próprio	-	-
Dividendos pagos a acionistas não controladores	(33.913)	(16.178)
Efeitos de Alienação	(777)	(983)
Gastos com emissão de ações	-	-
Aumento/Redução de caixa e equivalentes de caixa, líquidos	(10.648)	(10.977)
Disponibilidades e valores equivalentes no início do período	28.851	27.635
Disponibilidades e valores equivalentes no final do período	18.203	16.658
Variação de caixa e equivalentes de caixa, líquidos	(10.648)	(10.977)

Glossário

A

ABL Próprio: refere-se ao ABL total multiplicado pela nossa participação no shopping.

Área Bruta Locável ou (“ABL Total”): refere-se à soma de todas as áreas de um shopping disponíveis para aluguel com a exceção dos quiosques.

C

CPC: Comitê de Pronunciamentos Contábeis

Custo de Ocupação como % das vendas: Aluguel (mínimo + percentual) + encargos comuns + fundo de promoção dividido pelas vendas totais. (Este item deve ser analisado do ponto de vista do lojista)

E

EBITDA Ajustado: EBITDA - outras receitas operacionais referentes a propriedade para investimento + receita da debênture de participação nos lucros do shopping Araguaia

F

FFO Ajustado (Funds From Operations): Lucro Líquido + Depreciação + Amortização + Variação Cambial Bônus Perpétuo - Swap a Mercado - Propriedades para Investimento + Participação Minoritária (Propriedade para Inv.) + Ajuste Impostos Não Caixa - Outras Receitas Operacionais Não Caixa.

I

Inadimplência Líquida: Leva em consideração não apenas os valores recebidos referentes aos vencimentos do mês como também de boletos em aberto de vencimentos anteriores

Inadimplência: medida no último dia útil de cada mês considerando o total faturado no mês sobre o total recebido referente ao mesmo mês. Não considera lojas inativas.

L

Lei 11.638: A Lei n 11.638 tem como finalidade a inserção das companhias abertas no processo de convergência contábil internacional. Dessa forma, alguns resultados financeiros e operacionais sofreram alguns efeitos contábeis decorrentes das mudanças definidas pela nova Lei.

N

Net Operating Income ou (“NOI”): Receita bruta dos shoppings (sem incluir receita de serviços) menos os custos e crédito presumido PIS/COFINS dos shoppings + Debênture Araguaia

P

Propriedade Para Investimento: são representadas por terrenos e edifícios em Shopping Centers mantidos para auferir rendimento de aluguel e/ou para valorização do capital e são reconhecidas pelo seu valor justo. As avaliações foram feitas por especialistas considerando o histórico de rentabilidade e fluxo de caixa descontado a taxas praticadas pelo mercado.

No mínimo semestralmente na data do balanço são feitas revisões para avaliar mudanças nos saldos reconhecidos. As variações de valor justo são reconhecidas diretamente no resultado, mas eliminados do EBITDA ajustado e FFO ajustado. Trimestralmente, a Companhia possui um processo de monitoramento de eventos que indiquem a necessidade das estimativas de valor justo serem revisadas, tais como, inauguração de projetos, aquisição de participação adicional ou alienação parcial em shoppings, variações significativas nas performances dos shoppings em comparação aos orçamentos, modificações no cenário macroeconômico, entre outras. Se identificados tais indicativos, a Companhia ajusta suas estimativas refletindo as eventuais variações no resultado de cada período. As premissas do cálculo do valor justo das propriedades para investimento foram revistas pela auditoria independente e pelo Comitê de Auditoria.

S

Same store rent (SSR): Aluguéis das mesmas lojas que se encontravam no mesmo local no período atual e mesmo período do ano anterior.

Same store sales (SSS): Comparativo das vendas declaradas das mesmas lojas que se encontravam no mesmo local no período atual e no mesmo período do ano anterior.

Status de Comercialização: ABL de propostas aprovadas e assinadas / ABL Total do projeto.

T

Taxa de Ocupação: ABL total alugado dividido por ABL total.

Turnover das lojas: Soma de todo ABL das Novas Negociações dos últimos 12 meses – variação do ABL das lojas vagas do últimos 12 meses / média do ABL dos últimos 12 meses.

brMalls

As informações financeiras e operacionais a seguir, exceto onde indicado ao contrário, são apresentadas de forma consolidada e em milhares de reais (R\$), e as comparações referem-se ao 2º trimestre de 2019 (2T19). Estas informações financeiras são apresentadas conforme as práticas adotadas no Brasil, através dos Comitês de Pronunciamento Contábeis (CPC's) emitidos e aprovados pela Comissão de Valores Mobiliários – CVM, e normas internacionais de contabilidade – IFRS, exceto quanto aos efeitos da adoção dos pronunciamentos CPC 19 (R2) e CPC 36 (R3) – IFRS 10 e 11.

Portanto, as informações financeiras ajustadas, aqui apresentadas, estão refletindo a consolidação proporcional das empresas controladas em conjunto, conforme apresentadas anteriormente a adoção de tais normas, por ser considerada pela administração da Companhia uma melhor forma de análise de suas operações. Estas informações financeiras ajustadas não foram auditadas e/ou revisadas pelos auditores independentes e as reconciliações para as informações financeiras auditadas de acordo com as práticas contábeis aplicáveis estão disponíveis no final deste documento.

Teleconferência de Resultados

DATA

11 de novembro de 2022

PORTUGUÊS E INGLÊS

HORÁRIO

11:00 (Brasília)

12:00 (US EDT)

TELEFONES

+55 11 3181-8565 (BRA)

+55 11 4090-1621 (BRA)

+1 412 717-9627 (EUA)

+44 20 3795 9972 (UK)



**Webcast
Português**



**Webcast
Inglês**

Nota Importante

Este material foi preparado com o único objetivo de informar e não deve ser interpretado como uma solicitação ou oferta para compra ou venda de valores mobiliários, nem mesmo como sugestão para potenciais investidores. Este material não é direcionado à intenção de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de qualquer um que receba este material. Nenhuma declaração ou garantia, expressa ou não, é feita com relação à precisão, confiabilidade ou completude das informações futuras e projeções apresentadas neste material. Aqueles que receberem este material não devem deixar de interpretá-lo de forma crítica ou tê-lo como inquestionável. Qualquer informação contida neste material poderá ser alterada sem aviso, e a BR Malls Participações S.A. ("brMalls") não está obrigada a atualizar as informações apresentadas neste material. A Companhia não será responsabilizada por perdas ou danos de qualquer espécie decorrentes do uso no todo ou em parte deste material.

Os investidores devem consultar seus próprios consultores legais, regulatórios, fiscais, de negócios, investimentos, financeiros e de contabilidade, na medida em que entenderem necessário. Além disso, devem tomar sua decisão de investimento no seu próprio julgamento e conselhos de tais consultores, conforme entenderem necessário, e não com base em quaisquer opiniões contida neste material.

Esta apresentação inclui declarações que representam expectativas sobre eventos ou resultados futuros sujeitos a riscos, baseados em expectativas e projeções atuais sobre eventos e tendências futuros que podem afetar as atividades da Companhia. Estimativas e declarações futuras incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa prever, indicar ou deduzir resultados, desempenho ou realizações futuros e podem conter as palavras "acredita", "estima", "espera", "visa", "pode", "poderá", "antecipa" ou quaisquer outras palavras ou frases similares. Essas declarações incluem projeções de crescimento econômico, demanda e fornecimento, bem como informações sobre posição perante os concorrentes, aspectos regulatórios, potencial de crescimento e outros assuntos. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela administração da Companhia e que a administração da Companhia acredita serem razoáveis, considerando-se certas suposições sobre as atividades e as condições econômicas, muitas das quais estão fora do controle da Companhia. Estes fatores e outros fatores nos quais as projeções foram baseadas estão sujeitos a incertezas. Consequentemente, as projeções não são necessariamente uma indicação de performance futura, e nem a brMalls e nem qualquer outra pessoa assumem a responsabilidade pela precisão de tais projeções. Dessa forma, a administração da Companhia não está fazendo e não deve ser interpretada como se estivesse fazendo qualquer declaração a respeito da concretização de eventos ou circunstâncias futuros. Em razão desses fatores incertos, os investidores não devem tomar sua decisão de investimento baseada exclusivamente nessas estimativas e declarações que representam expectativas sobre eventos ou resultados futuros. A Companhia não fornecerá aos titulares de ações ordinárias ou GDSs projeções revisadas ou análises das diferenças entre projeções e resultados operacionais efetivos.

CONTATO E EQUIPE DE RI

Eduardo Langoni

CFO

Juliana Blanco

Diretora de Finanças & RI

Marina Coelho

Gerente de Finanças & RI

Maria Flavia Rondon

Coordenadora

Laís Domingues

Especialista

Clara Costa

Estagiária

ri@brmalls.com.br

Tel.: +55 21 3138-9900

www.brmalls.com.br/ri