

FATO RELEVANTE

LANÇAMENTO DO LYNN (*FOUNDATION DE AI*)

A **TOTVS S.A.** (B3: TOTS3) ("Companhia" ou "TOTVS"), comunica o lançamento oficial do **LYNN**, o primeiro *foundation de AI (Artificial Intelligence) B2B* do mercado brasileiro.

O LYNN é um *foundation de AI* de propósito específico, baseado no conceito de *Artificial Narrow Intelligence* ("ANI"). Sendo especializado, o LYNN tem domínio do contexto, o que traz para o cliente mais acuracidade, desempenho, governança e segurança de dados, aliados a um custo menor. A TOTVS acredita que a ANI é o caminho para a adoção de AI pelas empresas, em particular no SMB (PME - Pequenas e Médias Empresas).

A especialização também permite à TOTVS alavancar seus ativos estruturais mais valiosos: a base diversificada de mais de 70 mil clientes, profunda expertise funcional em softwares de gestão, o controle do *System of Record* (por onde transita parcela significativa do PIB brasileiro) e uma plataforma de distribuição singular. Esta combinação — um *foundation* em arquitetura ANI e as fortalezas da Companhia — estende a liderança da TOTVS para AI.

Para acelerar essa adoção e a evolução do *foundation* LYNN, entre outros ativos de AI, a TOTVS estima intensificar os investimentos, especialmente em CAPEX, em cerca de R\$75 milhões por ano, nos próximos quatro anos, em um CAPEX total de desenvolvimento de software de cerca de R\$600 milhões nesse período. Este aporte reforçará a visão de longo prazo da Companhia, consolidando a Inteligência Artificial como um dos pilares de sua estratégia de crescimento. Através do LYNN, a TOTVS poderá fazer mais, com menos.

A principal monetização deste investimento vem do modelo TaaS (*Task as a Service*), que demanda a implementação de quatro atividades complementares: 1) Universalização do T-Cloud: essencial para garantir o controle do ambiente, governança e segurança de dados; 2) Preparação da Base de Clientes: suporte ativo aos clientes na organização, higienização e atualização de suas bases de dados e versões de sistemas; 3) Controle Integral de Aplicações: estabelecimento de controle total sobre as aplicações e APIs, assegurando visibilidade, mensuração, desempenho e precisão; e 4) Evolução Operacional (*Backoffice*): aprimoramento do *backoffice* da TOTVS para habilitar e operacionalizar novos modelos de negócios e cobrança.

A universalização do T-Cloud e a criação do TaaS expandem de forma significativa o *Addressable Market* da Companhia, elevando a nossa relevância junto aos clientes e reforçando nosso papel de *Trusted Advisors*. O papel da TOTVS é construir os agentes de AI que desempenham tarefas que melhoram os resultados dos seus clientes. Nosso lema, 'ser igual sendo sempre diferente', está mais moderno do que nunca.

Informações adicionais sobre a estratégia de AI estão disponíveis na apresentação anexada a este Fato Relevante e no site de Relações com Investidores da Companhia (ri.totvs.com).

São Paulo, 11 de fevereiro de 2026.

Gilsomar Maia Sebastião

Vice-Presidente Administrativo e Financeiro e
Diretor de Relações com Investidores

Relações com Investidores

(11) 99585-7887

ri@totvs.com.br / ri.totvs.com

Sobre a TOTVS: Líder absoluta no mercado SMB do Brasil, a TOTVS cria soluções inovadoras para transformar o dia a dia das empresas e ajudá-las a superar os desafios de seus negócios. É a maior empresa de desenvolvimento de software de gestão do país, com mais de 70.000 clientes em 12 setores da economia. Como uma empresa originalmente brasileira, a TOTVS apoia o crescimento de milhares de negócios e empreendedores, de norte a sul do país, por meio da tecnologia: o Brasil que faz, faz com TOTVS.



Anexo

do Fato Relevante de 11 de fevereiro de 2026

LYNN



Fevereiro/2026

Nosso Propósito

Potencializar a
evolução
das pessoas
e das empresas



Pessoas

É chamar a atenção para as pessoas que estão por trás de cada negócio; enfatizar que todo crescimento se faz também com elas e para elas.



Empresas

É aumentar a potência do crescimento, em diversos sentidos: resultados, relevância, impacto. Não é apenas crescer em tamanho, mas em qualidade.



Nossa Estratégia

Aumentar nossa
relevância
dentro do nosso cliente





Brand Idea



Somos o
trusted advisor
do nosso cliente



Nos próximos 5 anos, queremos

1

TAM (Total Addressable Market) TOTVS no SMB

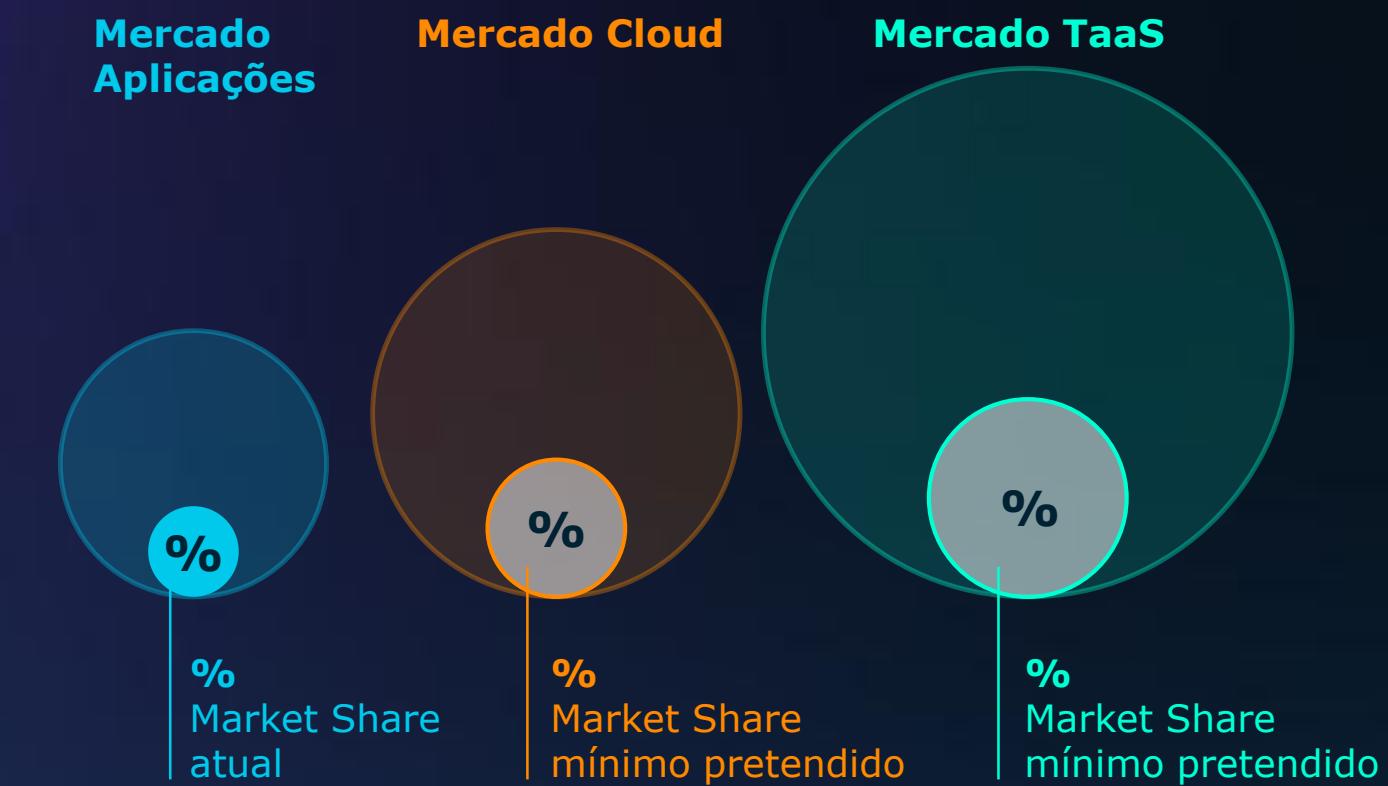


EXPANDIR nosso **Addressable Market** de Aplicações e do SaaS/Cloud para o **TaaS** (Task as a Service), dentro do mercado brasileiro de **SMB**.

O TaaS contempla todas as formas de automação de tarefas, podendo incluir de forma complementar Soluções de AI (na forma de Agentes ou em outros formatos) bem como IH (inteligência humana).

2

Relevância



SUSTENTAR nossa **Relevância e Liderança de Mercado** Atual (Market Share) no **TAM Ampliado**, incluindo a TOTVS como um todo e, especificamente, Gestão.

3

Take Rate



- Take Rate Atual TOTVS
- Take Rate Alvo TOTVS

Dessa forma, **AUMENTAR** o **Take Rate** da TOTVS em seus Clientes Atuais e Novos, tanto por meio da venda de Novas Soluções quanto de retenção de receitas.



Somos líderes em B2B no Brasil. E vamos estender para IA. Para isso, estamos lançando o primeiro **foundation de IA brasileiro:**



LYNN

Somos líderes em B2B no Brasil. E vamos estender para IA. Para isso, estamos lançando o primeiro **foundation de IA brasileiro:**



LYNN

Ele traz diversos componentes essenciais
que nos dão a **maior capacidade de
construção de agentes**



LYNN

**É a primeira IA de propósito
específico do mercado**



Artificial Narrow Intelligence

Acreditamos
que o que fará
os clientes
adotarem IA é a

ANT

e não a AGI
(Artificial General Intelligence)



No contexto B2B, a ANI ganha da AGI por causa da:

Superioridade em precisão e desempenho

Alta eficiência e baixo custo

Confiabilidade e segurança

Especialização em domínios complexos

Nível de desenvolvimento atual da AGI



É o mesmo conceito
de **sucesso** do
T-Cloud







O LYNN é composto por:

LYNN Agent Builder

É a nossa plataforma proprietária para construção de Agentes de IA.

Nela, o usuário tem acesso a todos os principais modelos de IA Generativa (LLMs, SLMs), podendo escolher o mais adequado para cada caso de uso.

LYNN Enterprise Layer

Camada que cuida da orquestração e observação das atividades realizadas pelos agentes, seja executando atividades dentro do seu escopo, seja interagindo com demais softwares aplicativos da TOTVS ou de Terceiros.

LYNN Governance

Camada responsável por toda a governança, observabilidade e segurança no uso de recurso de IA dentro do Foundation LYNN.



O LYNN traz enormes diferenciais competitivos que ninguém no mercado brasileiro tem:

**Escalabilidade
do go-to-market da
criação de agentes**

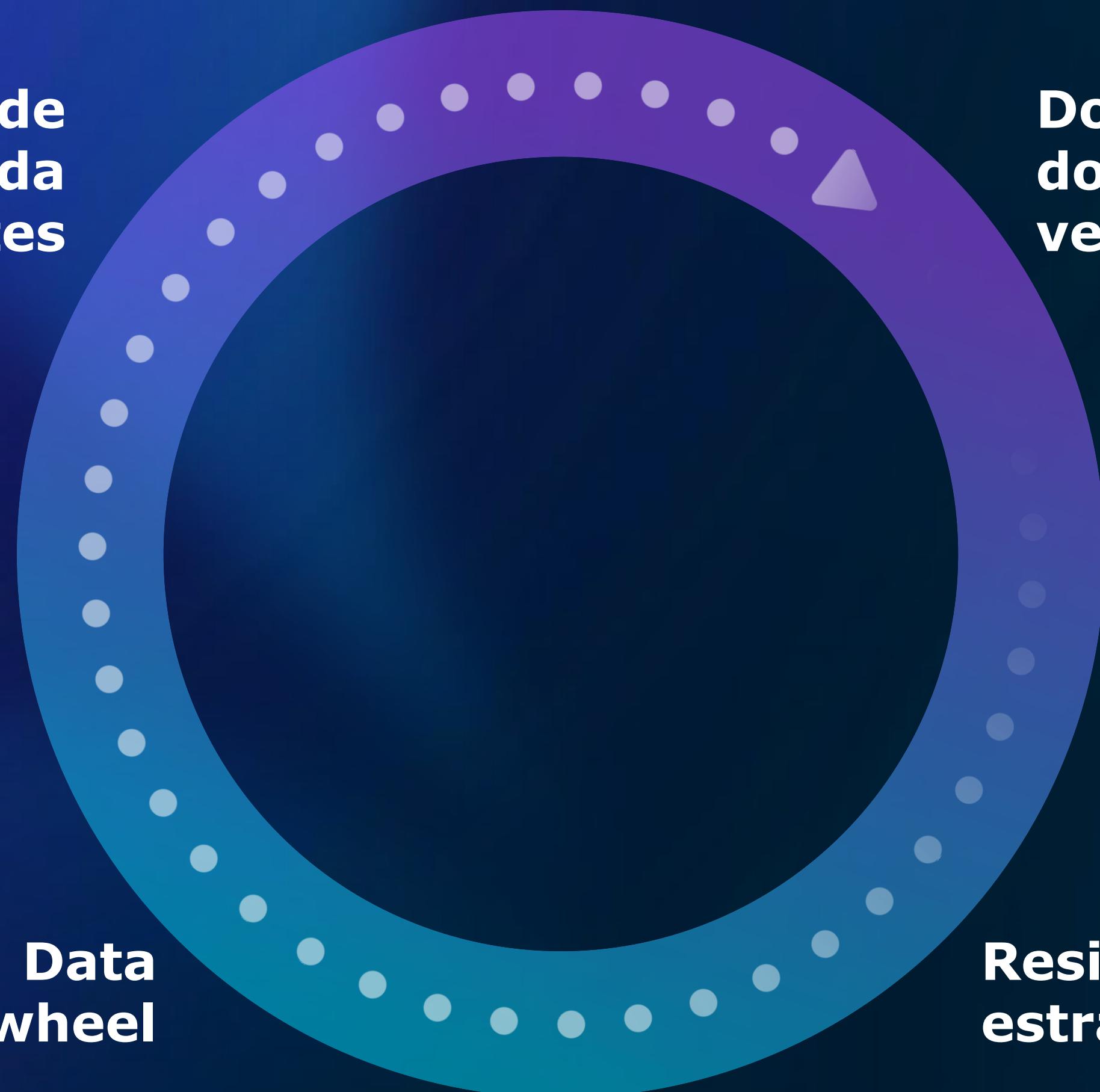
**Segurança
e governança no
nível máximo**

**Data
Flywheel**

**Domínio
do contexto
vertical**

**Soberania
dos custos
de AI**

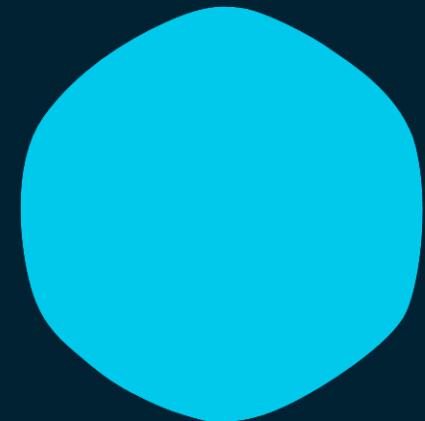
**Resiliência
estratégica**





Aumentaremos
substancialmente
novo investimento
em IA nos próximos
4 anos, começando
já em 2026

Obrigado



Relações com Investidores

+55 (11) 99585-7887

ri@totvs.com.br



totvs.com



@totvs



@totvs



/totvs



/totvs



company/totvs

#SOMOSTOTVS

