



Relações  
com Investidores



08/08/24

# Release de Resultados

# 2T24

*Rio de Janeiro, 08 de agosto de 2024 - A OceanPact Serviços Marítimos S.A. (“Grupo”, “OceanPact” ou “Companhia”), uma empresa brasileira que desenvolve e implanta soluções seguras, eficientes e inovadoras nas áreas de meio ambiente, serviços submarinos e apoio logístico e engenharia, apresenta os resultados referentes ao segundo trimestre de 2024 (2T24). As informações financeiras e operacionais a seguir, exceto onde indicado o contrário, estão apresentadas em Reais (R\$), e seguem as normas contábeis internacionais (IFRS).*

Disclaimer



**Extensão dos contratos**  
das embarcações Parcel das Paredes,  
Parcel dos Meros e Parcel do Badejo  
(Pearl) por mais 1 ano, com  
aumento de taxa de

**33%**



**Receita líquida  
consolidada**  
com crescimento em  
bases comparáveis de

**9%**

em relação ao 2T23.



**EBITDA ajustado  
consolidado de**

**R\$ 136  
milhões**



Em **sustentabilidade**,  
iniciamos um projeto de PD&I para  
desenvolvimento de **novas formas de  
restauração de manguezais** com a  
parceria da Qatar Energy.

Highlights 2T24

## Conferência de resultados

Português (com tradução simultânea)

**09 de agosto de 2024**

**10h** (horário de Brasília)

**9h** (horário de Nova York)

**15h** (horário de Oslo)

[https://oceanpact.zoom.us/webinar/register/WN\\_IgV3FbVBQamDYTRd7HAsyA](https://oceanpact.zoom.us/webinar/register/WN_IgV3FbVBQamDYTRd7HAsyA)

**OPCT3 em 07/08/2024**

**Última cotação:** R\$ 6,47

**Nº de ações** (excluídas ações em tesouraria): 198.736.301

**Valor de mercado:** R\$ 1.285,8 milhões

## Equipe de RI

**Eduardo de Toledo**


CFO e Diretor de RI

**Bruno Nader**

Gerente de RI

**Vitor Almeida**

Especialista em RI

 Tel.: (21) 3032-6749

 [ri@oceanpact.com](mailto:ri@oceanpact.com)

[ri.oceanpact.com](http://ri.oceanpact.com)



Relações  
com Investidores

**Prezado leitor,**

## É um prazer compartilhar com vocês os destaques e resultados da OceanPact referentes ao segundo trimestre de 2024.

Como temos mencionado em nossas conferências de resultados, 2024 e 2025 são anos chave para a Companhia, especialmente devido à concentração de vencimentos de contratos de embarcações. Embora esse cenário apresente desafios em termos de negociação e planejamento, ele também oferece uma excelente oportunidade para maximizar o valor de nossos ativos, com novas diárias que refletem o atual momento positivo do setor.

E começamos bem. No primeiro semestre de 2024 assinamos quatro novos contratos, todos com quatro anos de duração, para as embarcações Jim O'Brien, Fernando de Noronha, Macaé e Ilha de Santana. Além disso, garantimos a extensão por mais um ano dos contratos de três embarcações RSV: Parcel das Paredes, Parcel do Meros e Parcel do Badejo (antigo UP Pearl). Tanto os novos contratos quanto as extensões tiveram aumentos significativos nas diárias. Adiantando um pouco do que vem por aí no 3T24, em julho, assinamos mais um contrato de quatro anos, esse para a embarcação Rubi, com um forte crescimento na diária.

O início do ano de 2024 também tem se mostrado positivo no segmento de Serviços, além do bom resultado apresentado nos primeiros 6 meses do ano, estamos em fase de contratação para um serviço de descomissionamento da boia de Congro da Petrobras, vencemos licitações de Oceanografia e monitoramento ambiental na Geociências, e fechamos um contrato com uma IOC para gestão de projetos ambientais através da EnvironPact.

Cabe lembrar que novos contratos no segmento de Embarcações, em geral, exigem paradas para obras de adequação nos navios, o que afeta a taxa de ocupação. Neste trimestre, como consequência da grande concentração de paradas para adequação e também por docagens programadas, nossa taxa de ocupação foi de 76%, encolhendo 7 pontos percentuais em relação ao trimestre anterior. Nossa Receita Líquida foi de R\$ 378 milhões e o EBITDA Ajustado foi de R\$ 136 milhões, considerando o efeito contábil de baixa de provisões da UP de R\$ 23 milhões, com redução em base sequencial, refletindo a menor ocupação das embarcações, mas com crescimento importante quando comparado ao mesmo período de 2023, uma vez que já colhemos no período os frutos de novas diárias, que em média foram para R\$ 145 mil por navio neste trimestre, contra R\$ 128 mil no mesmo trimestre do ano passado.

Dentro do contexto da ESG e Inovação, gostaria de destacar duas iniciativas da OceanPact.

A primeira é sobre o início de um novo projeto de PD&I em parceria com a Qatar Energy, que visa desenvolver novas técnicas para otimizar a restauração de manguezais. Serão testadas diversas soluções inovadoras nesse projeto, incluindo a seleção criteriosa de mudas e propágulos, o desenvolvimento de robôs para atuação nas atividades de campo, aceleradores biológicos de crescimento, aumento da polinização, dentre outras. Diante das mudanças climáticas e da necessidade de criar planos de mitigação para seus impactos, o interesse na restauração dos manguezais adquiriu dimensão global, em função dos múltiplos benefícios gerados por esse ecossistema.

A segunda é uma iniciativa da nossa área de Responsabilidade Social Corporativa, com o importante apoio da Parceiros da Educação, uma associação sem fins lucrativos que tem como objetivo promover de maneira sistêmica a excelência da educação pública no Brasil, por meio de programas de parcerias com escolas, diretorias de ensino, secretarias municipais e estaduais, apoiados pela sociedade civil. Por meio da parceria, nós apadrinhamos a Escola Municipal Maria Leopoldina, que está próxima à nossa sede na Gloria, permitindo uma interação maior dos nossos colaboradores com esse projeto.

Olhando para frente, continuamos otimistas com a demanda por nossas embarcações e serviços, e não prevemos grandes mudanças do lado da oferta, tanto no Brasil quanto globalmente, devido à baixa movimentação de armadores para construção de novos navios. Estamos confiantes de que a nossa estratégia de seletividade nos contratos aliada a nossos esforços de gestão de custos trarão resultados muito positivos e retornos atraentes para nossos acionistas.

Agradeço pelo contínuo apoio à OceanPact. Nosso sucesso é fruto do trabalho árduo de nossos 2000 colaboradores e da confiança de nossos investidores, clientes e fornecedores. Boa leitura!

Atenciosamente,

**FLAVIO NOGUEIRA  
PINHEIRO DE ANDRADE  
CEO**



A OceanPact é uma das principais prestadoras de serviços de apoio marítimo no Brasil, oferecendo serviços para estudo, proteção, monitoramento e uso sustentável do mar, do litoral e dos recursos marinhos para clientes de diversos setores da economia, como energia, mineração, telecomunicações, portuário e navegação, com destaque para o setor de óleo e gás.

As operações da Companhia são divididas em dois segmentos denominados **(i) Embarcações**, e **(ii) Serviços**.

**Nossa atuação junto aos nossos clientes se dá em 3 áreas:**

### **(i) Meio Ambiente**

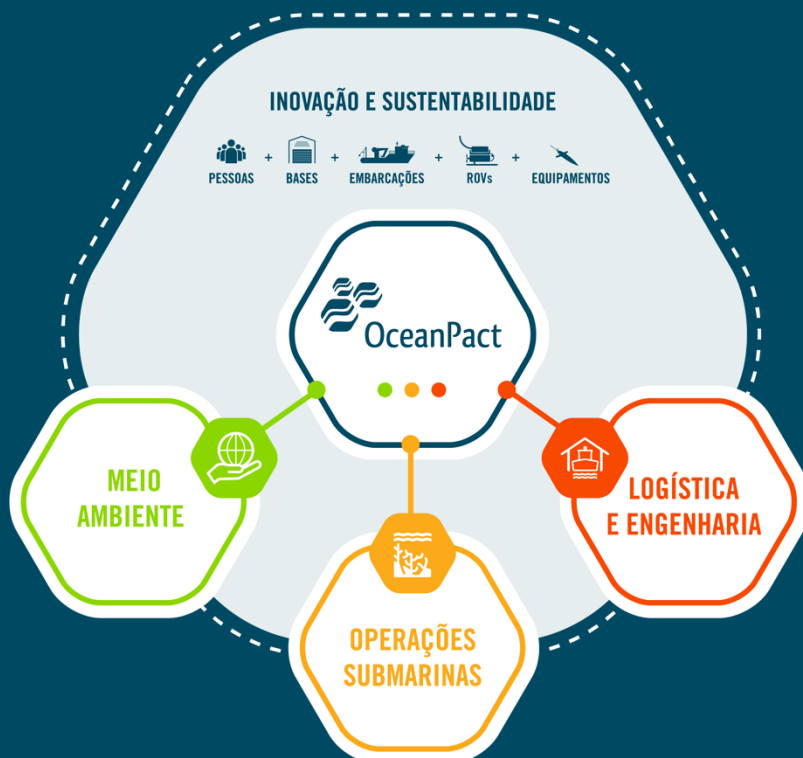
que inclui serviços de (i) proteção ambiental; (ii) levantamentos oceanográficos; (iii) licenciamentos e estudos ambientais; (iv) segurança operacional; e (v) remediação ambiental.

### **(ii) Operações Submarinas**

atuando principalmente nas frentes de (i) geofísica; (ii) geotecnia; (iii) inspeção, reparo e manutenção; (iv) posicionamento e suporte à construção; e (v) descomissionamento.

### **(iii) Logística e Engenharia**

que inclui serviços de (i) logística marítima; (ii) bases de apoio offshore.



O que  
Fazemos

<b>DESTAQUES FINANCEIROS / OPERACIONAIS</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>2T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>Δ ANO</b>
Receita Líquida	384	490	399	-22%	-4%
Receita Parceria Reach	6	75	52	-92%	-89%
Receita Líquida Ex - Parceria Reach	378	415	347	-9%	9%
EBITDA Ajustado	136	144	187	-5%	-27%
Cessão de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	86	NA	NA
EBITDA Ajustado Ex - CCJ	136	144	100	-5%	36%
EBITDA Ajustado Embarcações	74	75	70	-1%	6%
EBITDA Ajustado Serviços	62	68	30	-9%	105%
Margem EBITDA Ajustada Ex - CCJ e Receita Reach	36%	35%	29%	1 p.p.	7 p.p.
Dívida Bruta Bancária	1.233	1.150	1.009	7%	22%
Caixa e títulos e valores mobiliários	(313)	(236)	(137)	32%	129%
Dívida Líquida Bancária	920	914	872	1%	6%
Dívida Líquida Bancária / EBITDA Ajustado LTM <sup>1</sup>	1,73	1,57	1,78	0,16	(0,05)
Lucro (Prejuízo) Líquido	(5)	21	72	NA	NA
Capex	93	58	63	60%	47%
Taxa de Ocupação da Frota Operacional	76%	83%	87%	-7 p.p.	-11 p.p.
Quantidade de embarcações	28	28	28	-	-

Nota 1: Dívida Líquida Bancária / EBITDA Ajustado para cálculo do Covenant considera endividamento com (i) dólar médio do ano BNDES; (ii) novos Afretamentos/Arrendamentos e (iii) instrumentos financeiros de Hedge, enquanto no EBITDA Ajustado exclui o efeito de multas de clientes.

Principais  
Indicadores





# Segmento de embarcações

# Segmento de Embarcações

Até o ano de 2023 os resultados da área de Subsea (ROVs) eram reportados dentro do Segmento de Embarcações, contudo, a partir do trimestre passado (1T24), estes resultados passaram a ser reportados no segmento de Serviços, visando refletir a nova estrutura de gestão da OceanPact.

<b>DRE OCEANPACT - EMBARCAÇÕES</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>2T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>Δ ANO</b>
Frota operacional média (a)	23	24	23	-4%	0%
Período - dias (b)	91	91	91	0%	0%
Dias disponíveis (c = a * b)	2.093	2.173	2.093	-4%	0%
Taxa de Ocupação (d)	76%	83%	87%	-7 p.p.	-11 p.p.
Dias Ocupados (e = c * d)	1.585	1.804	1.814	-12%	-13%
Diária Média - R\$ mil (f)	145	142	128	3%	13%
<b>Receita de Embarcações ex-Reach (g = e * f)</b>	<b>231</b>	<b>256</b>	<b>233</b>	<b>-10%</b>	<b>-1%</b>
Receita Parceria Reach (h)	6	75	52	-92%	-89%
<b>Receita Líquida de Embarcações (i = g + h)</b>	<b>236</b>	<b>331</b>	<b>285</b>	<b>-29%</b>	<b>-17%</b>
Custo de Embarcações	(206)	(275)	(243)	-25%	-15%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>30</b>	<b>56</b>	<b>43</b>	<b>-47%</b>	<b>-30%</b>
<b>Margem Bruta Ex - Receita Reach</b>	<b>13%</b>	<b>22%</b>	<b>18%</b>	<b>-9 p.p.</b>	<b>-5 p.p.</b>
Despesas gerais e administrativas	(28)	(24)	(23)	19%	25%
Outros Resultados	26	(5)	82	NA	NA
<b>EBIT</b>	<b>27</b>	<b>27</b>	<b>102</b>	<b>0%</b>	<b>-73%</b>
<b>Margem EBIT Ex - Receita Reach</b>	<b>12%</b>	<b>11%</b>	<b>44%</b>	<b>1 p.p.</b>	<b>-32 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	54	48	54	12%	0%
<b>EBITDA</b>	<b>81</b>	<b>75</b>	<b>156</b>	<b>8%</b>	<b>-48%</b>
<b>Margem EBITDA Ex - Receita Reach</b>	<b>35%</b>	<b>29%</b>	<b>67%</b>	<b>6 p.p.</b>	<b>-32 p.p.</b>
Cessão Parcial de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	(86)	NA	NA
<b>EBITDA - Ex CCJ</b>	<b>81</b>	<b>75</b>	<b>70</b>	<b>8%</b>	<b>16%</b>
<b>Margem EBITDA Ex - CCJ e Receita Reach</b>	<b>35%</b>	<b>29%</b>	<b>30%</b>	<b>6 p.p.</b>	<b>5 p.p.</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	(7)	-	-	NA	NA
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>74</b>	<b>75</b>	<b>70</b>	<b>-1%</b>	<b>6%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada Ex - CCJ e Reach</b>	<b>32%</b>	<b>29%</b>	<b>30%</b>	<b>3 p.p.</b>	<b>2 p.p.</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA de R\$ -7 milhões no 2T24 referem-se à reversão parcial de provisões na Aquisição da UP Offshore registradas na controladora.



## Desempenho Operacional

**Frota total:** No 2T24, a frota da Companhia compreendia 28 navios, sendo 3 em lay up, 23 no segmento de Embarcações e 2 no segmento de Serviços.

**Frota operacional média:** A frota operacional média gerando receita no segmento de Embarcações foi de 23 embarcações no 2T24. A redução de 4% em relação ao trimestre anterior é devido a uma embarcação que foi afretada durante o 1T24 para um trabalho spot, já devolvida.

**Taxa de ocupação da frota<sup>1</sup>:** No 2T24, houve uma queda na taxa de ocupação para 76%, quando comparada ao trimestre anterior. Esta redução de 7 pontos percentuais se deu principalmente pelo maior número de dias de embarcações em docagem (Parcel dos Reis, Martin Vaz e Ilha do Mosqueiro) e em mobilização para novos contratos (Jim O'Brien e Ilha de Santana). Além disso, os navios Rubi e Jim O'Brien apresentaram períodos sem contrato durante o trimestre, enquanto as embarcações Ilha de São Sebastião, Ilha de Santana, Macaé e Parcel das Paredes passaram por períodos de manutenção.

**Número de dias ocupados:** Como resultado da taxa de ocupação do 2T24, as embarcações da companhia apresentaram 1.585 dias de ocupação, ficando 12% abaixo do 1T24 e 13% abaixo do 2T23.

**Diária líquida média<sup>2</sup>:** A diária líquida média do 2T24 ficou em R\$ 145 mil, apresentando leve crescimento em relação ao 1T24 (+3%), e um crescimento mais acentuado frente ao mesmo período do ano passado (+13%). Contribuíram para esse crescimento na comparação anual, a evolução das diárias das embarcações que tiveram contratos renovados nesse período, tais como Jim O'Brien, Coral, Parcel de Manuel Luis, Parcel dos Meros, Parcel das Paredes e Austral Abrolhos.

<sup>1</sup> Dados operacionais acima não englobam as embarcações de pesquisa que fazem parte do portfólio do segmento de Serviços (Ocean Stalwart e Seward Johnson).

<sup>2</sup> "Diária Líquida Média" é resultado da divisão entre a Receita Líquida da Frota Operacional e os dias em operação da Frota.



## Receita Líquida e EBITDA do Segmento de Embarcações

**Receita de Embarcações ex-Reach:** A receita da Frota Operacional no 2T24 foi de R\$ 231 milhões, representando uma redução de 10% em relação ao 1T24 e de 1%, se comparado ao 2T23.

O principal fator responsável pela queda na receita operacional foi a menor taxa de ocupação, saindo de 83% no 1T24 e 87% no 2T23 para 76% no 2T24.

**Receita Líquida de Embarcações:** A Receita Líquida de Embarcações contempla a Receita da Frota Operacional, cujas variações foram explicadas acima, e a Receita resultante da parceria entre a OceanPact e a Reach, que envolve o afretamento de uma embarcação tripulada da Reach, para prestação de serviço a clientes. Esse projeto teve início em final de março de 2023, gerando R\$ 52 milhões de receita líquida no segundo trimestre de 2023. Em 2024 a companhia iniciou uma nova campanha, nos mesmos moldes da parceria de 2023, mas tendo a Equinor como cliente, em substituição a Shearwater. Essa parceria resultou em uma receita líquida de R\$ 75 milhões no 1T24 e R\$ 6 milhões no 2T24.

**EBITDA Ajustado e Margem EBITDA Ajustada de Embarcações:** No segundo trimestre de 2024, o EBITDA Ajustado de Embarcações foi de R\$ 74 milhões. Esse valor é 1% menor do que o EBITDA Ajustado do 1T24 (R\$ 75 milhões) e 6% maior, quando comparado ao 2T23 (R\$ 70 milhões).

As margens EBITDA Ajustadas nos períodos foram de 32% no 2T24, 29% no 1T24 e 30% no 2T23.

A manutenção dos patamares de EBITDA Ajustado e Margem EBITDA Ajustada no 2T24, quando comparados aos indicadores do 1T24 e 2T23 se deu em virtude da reversão de R\$ 23 milhões de provisões da controlada UP Offshore, registradas no momento da combinação dos negócios.





# Segmento de serviços

# Segmento de Serviços

Até o ano de 2023 os resultados da área de Subsea (ROVs) eram reportados no Segmento de Embarcações, contudo, a partir do 1T24 em diante, a Companhia passou a reportar no segmento de Serviços, visando refletir a nova estrutura de gestão da empresa.

Com esta nova segmentação, o segmento de serviços passa a se dividir em 3 principais unidades de negócio:

**(i) Subsea e Geociências; (ii) Oil Spill Response; e (iii) Consultoria e Outros.**

<b>DRE OCEANPACT - SERVIÇOS</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>2T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Receita Líquida de Serviços</b>	<b>148</b>	<b>161</b>	<b>114</b>	<b>-8%</b>	<b>29%</b>
UN Subsea & Geociências	101	115	65	-13%	56%
UN Oil Spill Response	30	31	29	-3%	4%
UN Consultoria & Outros	17	15	21	18%	-18%
<b>Custo de Serviços</b>	<b>(77)</b>	<b>(82)</b>	<b>(80)</b>	<b>-6%</b>	<b>-4%</b>
<b>Lucro Bruto</b>	<b>71</b>	<b>79</b>	<b>34</b>	<b>-10%</b>	<b>107%</b>
<b>Margem Bruta</b>	<b>48%</b>	<b>49%</b>	<b>30%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>18 p.p.</b>
Despesas gerais e administrativas	(16)	(19)	(15)	-18%	4%
Outros Resultados	1	1	4	NA	NA
<b>EBIT</b>	<b>56</b>	<b>60</b>	<b>23</b>	<b>-8%</b>	<b>143%</b>
<b>Margem EBIT</b>	<b>38%</b>	<b>37%</b>	<b>20%</b>	<b>0 p.p.</b>	<b>18 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	6	8	9	-22%	-31%
<b>EBITDA</b>	<b>62</b>	<b>68</b>	<b>32</b>	<b>-9%</b>	<b>93%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>42%</b>	<b>43%</b>	<b>28%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>14 p.p.</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	-	-	(2)	NA	NA
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>62</b>	<b>68</b>	<b>30</b>	<b>-9%</b>	<b>105%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada</b>	<b>42%</b>	<b>43%</b>	<b>26%</b>	<b>-1 p.p.</b>	<b>16 p.p.</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA de R\$ -2 milhões no 2T23 referem-se à compra vantajosa da EnvironPact.



## Receita Líquida e EBITDA Ajustado do Segmento de Serviços

**Receita líquida de Serviços:** A receita líquida do segmento de serviços do 2T24 apresentou queda de 8% em relação ao 1T24 (de R\$ 161 milhões no 1T24 para R\$ 148 milhões no 2T24), e um crescimento de 29% na comparação com o 2T23 (de R\$ 114 milhões no 2T23 para R\$ 148 milhões no 2T24).

A principal explicação para essa queda na comparação com o primeiro trimestre do ano está relacionada a UN Subsea & Geociências, mais especificamente ao ROV a bordo da embarcação Austral Abrolhos. Conforme mencionado no Release de resultados do 1T24, a produtividade do ROV da embarcação Austral Abrolhos no contrato com a Petrobras naquele período foi acima da média histórica, além da carteira de inspeções executada e contratos Spots performados pelo ROV naquele trimestre também favoreceram o forte resultado apresentado. Entretanto, é importante destacar que, durante o 2T24, a produção do projeto manteve-se em conformidade com as expectativas da Companhia e possibilitaram um resultado robusto, embora menor que o do trimestre anterior.

Já na análise relativa ao 2T23, o desempenho da embarcação Austral Abrolhos, em contrato de serviços com a Petrobras e em contratos Spots também é a principal justificativa para o crescimento de receita líquida do período. Esse novo contrato é de maior valor em comparação ao anterior, que esteve em vigor até o terceiro trimestre de 2023. Nas demais UNs do segmento de Serviços não foram observados grandes variações nas comparações.

**EBITDA Ajustado e Margem EBITDA Ajustada de Serviços:** No 2T24, o EBITDA ajustado do segmento registrou uma redução de 9% em comparação com o 1T24, passando de R\$ 68 milhões para R\$ 62 milhões. Essa variação acompanha a diminuição observada na receita líquida do mesmo período, sendo ambas influenciadas pelos mesmos fatores: a melhor carteira do contrato com a Petrobras e contratos Spots performados pelo ROV da embarcação Austral Abrolhos durante o primeiro trimestre de 2024.

Na análise relativa ao 2T23, o EBITDA Ajustado de Serviços apresentou um forte crescimento de 105%, passando de R\$ 30 milhões no 2T23 para R\$ 62 milhões no 2T24. Conforme explicado na Receita Líquida, o novo contrato do ROV a bordo da embarcação Austral Abrolhos, com a Petrobras, de valor superior, foi o fator determinante para o crescimento do EBITDA Ajustado entre os períodos.

A margem EBITDA Ajustada do segmento de serviços permaneceu em patamares robustos, atingindo 42% no 2T24, mantendo-se alinhada à margem de 43% apresentada no 1T24 e superando em 16 pontos percentuais a margem do 2T23.



# Resultado Consolidado

<b>DRE OCEANPACT - CONSOLIDADO</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>2T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Receita Líquida Ex - Reach</b>	<b>378</b>	<b>415</b>	<b>347</b>	<b>-9%</b>	<b>9%</b>
Parceria Reach (Receita Reach)	6	75	52	-92%	-89%
<b>Receita Líquida</b>	<b>384</b>	<b>490</b>	<b>399</b>	<b>-22%</b>	<b>-4%</b>
Custos	(283)	(355)	(322)	-20%	-12%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>101</b>	<b>135</b>	<b>77</b>	<b>-25%</b>	<b>31%</b>
<b>Margem Bruta Ex - Receita Reach</b>	<b>27%</b>	<b>33%</b>	<b>22%</b>	<b>-6 p.p.</b>	<b>4 p.p.</b>
Despesas gerais e administrativas	(44)	(43)	(38)	3%	17%
Outros Resultados	26	(4)	86	NA	-69,2%
<b>EBIT</b>	<b>83</b>	<b>87</b>	<b>125</b>	<b>-5%</b>	<b>-34%</b>
<b>Margem EBIT Ex - Receita Reach</b>	<b>22%</b>	<b>21%</b>	<b>36%</b>	<b>1 p.p.</b>	<b>-14 p.p.</b>
Depreciação e Amortização	61	56	64	7%	-5%
<b>EBITDA</b>	<b>143</b>	<b>144</b>	<b>189</b>	<b>0%</b>	<b>-24%</b>
<b>Margem EBITDA Ex - Receita Reach</b>	<b>38%</b>	<b>35%</b>	<b>54%</b>	<b>3 p.p.</b>	<b>-16 p.p.</b>
Cessão de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	(86)	NA	NA
<b>EBITDA - Ex CCJ</b>	<b>143</b>	<b>144</b>	<b>102</b>	<b>0%</b>	<b>40%</b>
<b>Mg EBITDA - Ex CCJ e Receita Reach</b>	<b>38%</b>	<b>35%</b>	<b>29%</b>	<b>3 p.p.</b>	<b>9 p.p.</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	(7)	-	(2)	NA	279%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>136</b>	<b>144</b>	<b>100</b>	<b>-5%</b>	<b>36%</b>
<b>Mg. EBITDA Ajustada Ex - Ex CCJ e Receita Reach</b>	<b>36%</b>	<b>35%</b>	<b>29%</b>	<b>1 p.p.</b>	<b>7 p.p.</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA no 2T23 estão relacionados à compra vantajosa da EnvironPact, enquanto os ajustes no 2T24 referem-se à reversão parcial de provisões na Aquisição da UP Offshore registradas na controladora.

## Receita Líquida e EBITDA Ajustado Consolidado

**Receita Líquida Consolidada (ex-Reach):** A receita líquida em bases comparáveis do trimestre, ex-Reach, apresentou queda de 9% em relação ao 1T24 (de R\$ 415 milhões para R\$ 378 milhões), e cresceu 9% em relação ao 2T23 (de R\$ 347 milhões para R\$ 378 milhões). Como destacado nas seções de Embarcações e Serviços, o principal ofensor foi a queda da taxa de ocupação entre os trimestres, tendo seu impacto atenuado pelo bom desempenho do Segmento de Serviços.

**EBITDA Ajustado Consolidado:** No 2T24, o EBITDA Ajustado apresentou redução de 5% comparado ao 1T24 (de R\$ 144 milhões para R\$ 136 milhões) e crescimento de 36% comparado ao 2T23 (de R\$ 100 milhões no 2T23 para R\$ 136 milhões no 2T24). Os detalhes para as variações na Receita e EBITDA Ajustados Consolidados, podem ser encontrados nas explicações dos segmentos de Embarcações e Serviços.





## Custos dos Serviços Prestados e Despesas Gerais e Administrativas (ex- Reach)

R\$ MILHÕES	2T24	1T24	2T23	Δ TRI.	Δ ANO
<b>Receita líquida (ex - Reach)</b>	<b>378</b>	<b>415</b>	<b>347</b>	<b>-9%</b>	<b>9%</b>
<b>Custos e despesas (ex - Reach)</b>	<b>(324)</b>	<b>(332)</b>	<b>(308)</b>	<b>-3%</b>	<b>5%</b>
Pessoal	(149)	(151)	(136)	-1%	10%
Depreciação e amortização <sup>(1)</sup>	(59)	(54)	(61)	8%	-4%
Viagens, transportes e refeições	(15)	(15)	(15)	2%	-1%
Aluguéis e afretamentos	2	(10)	(5)	NA	NA
Serviços de terceiros	(41)	(41)	(28)	1%	48%
Insumos e manutenção	(53)	(55)	(56)	-3%	-6%
Tributos e despesas legais	(1)	(1)	(1)	-22%	-1%
Outros custos e despesas	(7)	(5)	(5)	21%	21%
<b>Outros resultados</b>	<b>26</b>	<b>(4)</b>	<b>86</b>	<b>NA</b>	<b>-69%</b>
<b>Depreciação e amortização total</b>	<b>61</b>	<b>56</b>	<b>64</b>	<b>7%</b>	<b>-5%</b>
<b>EBITDA ex-Reach</b>	<b>141</b>	<b>134</b>	<b>188</b>	<b>5%</b>	<b>-25%</b>
<b>EBITDA Reach</b>	<b>2</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>-74%</b>	<b>380%</b>
Ajustes de EBITDA <sup>(2)</sup>	(7)	-	(2)	NA	279%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>136</b>	<b>144</b>	<b>187</b>	<b>-5%</b>	<b>-27%</b>
Cessão de Créditos Judiciais (CCJ)	-	-	(86)	NA	NA
<b>EBITDA Ajustado Ex - CCJ</b>	<b>136</b>	<b>144</b>	<b>100</b>	<b>-5%</b>	<b>36%</b>

Nota 1: Contempla créditos PIS / COFINS sobre a depreciação.

Nota 2: Ajustes de EBITDA no 2T23 estão relacionados à compra vantajosa da EnvironPact, enquanto os ajustes 2T24 referem-se à reversão parcial de provisões na Aquisição da UP Offshore registradas na controladora.

Os custos e despesas ex-Reach no 2T24 totalizaram R\$ 324 milhões, o que corresponde a uma queda de -3% comparado ao 1T24, e um crescimento de 5% comparado ao 2T23. Esse crescimento em relação ao mesmo período do ano passado é explicado principalmente por:

- (i) Pessoal, em função do impacto do reajuste de salários a partir de fevereiro de 2024
- (ii) Serviços de terceiros, em função, principalmente, dos custos com reparo em virtude de paradas não programadas de embarcações durante o trimestre.

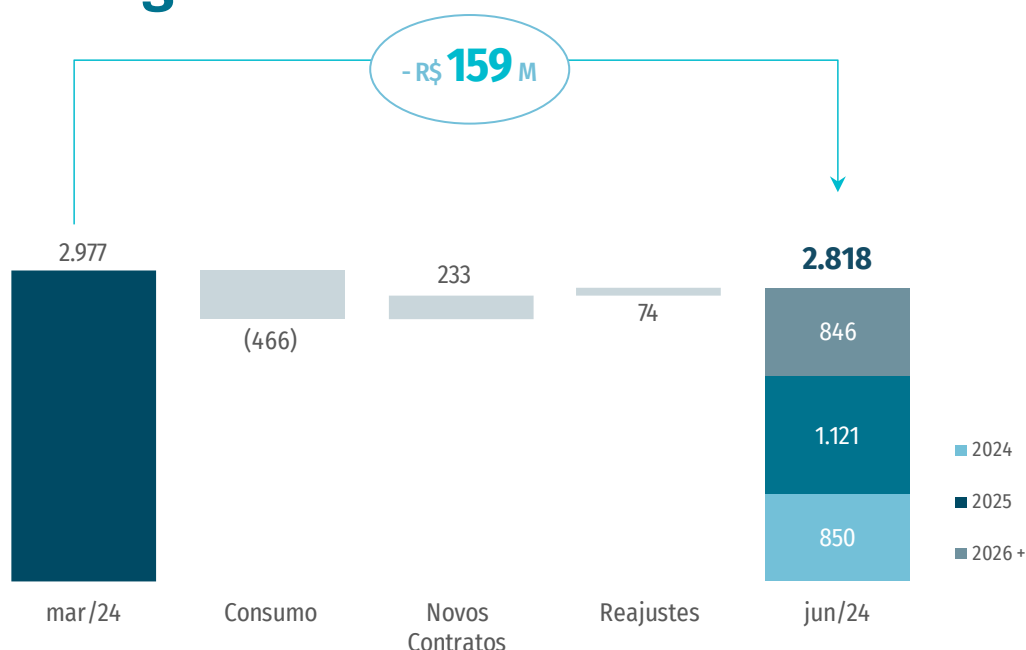


<b>R\$ MILHÕES</b>	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>2T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Receita líquida ex-Reach</b>	<b>378</b>	<b>415</b>	<b>347</b>	<b>-9%</b>	<b>9%</b>
<b>Custos e despesas (ex - Reach)</b>	<b>(324)</b>	<b>(332)</b>	<b>(308)</b>	<b>-3%</b>	<b>5%</b>
Custos dos serviços	(280)	(289)	(271)	-3%	3%
Despesas gerais e administrativas	(44)	(43)	(38)	2%	17%
<b>% despesas / receita líquida ex-Reach</b>	<b>12%</b>	<b>10%</b>	<b>11%</b>	<b>1 p.p.</b>	<b>1 p.p.</b>

As despesas gerais e administrativas cresceram 2% em relação ao trimestre anterior, passando de R\$ 43 milhões para R\$ 44 milhões. Em comparação com o mesmo período do ano anterior, houve um aumento de 17%, com as despesas subindo de R\$ 38 milhões no 2T23 para R\$ 44 milhões no 2T24. O aumento nas despesas na comparação contra o 2T23 pode ser atribuído aos seguintes fatores: o reajuste salarial acordado para o ano, a inclusão do programa de RSUs (Restricted Stock Units) para 2024 e o aumento das provisões para bônus.



# Backlog e Novos Contratos



A Companhia encerrou o segundo trimestre de 2024 com backlog de cerca de R\$ 2,8 bilhões, sofrendo uma diminuição de R\$ 159 milhões em relação ao final de março/24. O principal fator responsável por essa queda foi o consumo dos contratos existentes no valor de R\$ 466 milhões, parcialmente compensado por R\$ 233 milhões referentes principalmente a assinatura de três renovações contratuais das seguintes embarcações: Parcel do Badejo (antigo Pearl), Parcel dos Meros e Parcel das Paredes.

TIPO	# EMBARCAÇÕES + ROVs	DIÁRIA BRUTA MÉDIA (USD 000 <sup>2</sup> )	VALOR R\$ MILHÕES	PRAZO
<b>Segmento de Embarcações</b>	<b>23</b>		<b>2.128</b>	
OSRV/PSV	11	23	1.131	até 4 anos
RSV	7	39	508	até 2 anos
AHTS-TO / OTSV	3	37	184	até 2 anos
MPSV	2	NA	298	até 3 anos
<b>Segmento de Serviços</b>	<b>9</b>		<b>690</b>	
ROV	7	17	466	até 3 anos
RV	2	NA	73	até 2 anos
Outros	NA	NA	151	até 4 anos
<b>Embarcações Inativas<sup>1</sup></b>	<b>3</b>			
<b>Total</b>	<b>35</b>		<b>2.818</b>	

Notas:

<sup>(1)</sup> Embarcações Inativas: considera duas embarcações adquiridas com a UP Offshore em Lay Up (desativadas temporariamente) e uma embarcação de pequeno porte.

<sup>(2)</sup> Dólar a R\$ 5,56 (dólar final de jun/24) para as diárias e backlog.



# Resultados Financeiros

R\$ MILHÕES	2T24	1T24	2T23	Δ TRI.	Δ ANO
<b>Receitas financeiras</b>					
Rendimentos de aplicações financeiras	5	4	4	11%	27%
Juros	1	2	2	-27%	-44%
Outras receitas	0	0	0	NA	NA
<b>Total</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>1%</b>	<b>2%</b>
<b>Despesas financeiras</b>					
Juros e encargos bancários	(39)	(40)	(42)	-3%	-7%
Juros e encargos - arrendamentos	(1)	(1)	(4)	-7%	-68%
Desconto de recebíveis	-	-	(1)	NA	-100%
Outras despesas	(3)	(2)	(3)	96%	24%
<b>Total</b>	<b>(43)</b>	<b>(43)</b>	<b>(49)</b>	<b>1%</b>	<b>-11%</b>
Variações cambiais	(40)	(10)	14	288%	NA
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>(77)</b>	<b>(47)</b>	<b>(29)</b>	<b>63%</b>	<b>166%</b>

O resultado financeiro líquido do 2T24 foi negativo em R\$ 77 milhões. Esse resultado representa uma variação de 63% em relação ao 1T24 e de 166% em comparação com o 2T23. A principal razão para a diminuição do resultado financeiro neste trimestre foi a variação cambial. No segundo trimestre de 2024, a desvalorização de 11% do real em relação ao dólar (passando de USD/BRL 5,00 ao final do primeiro trimestre de 2024 para USD/BRL 5,56 ao final do segundo trimestre de 2024) contrastou com a desvalorização do real de 3% no 1T24 e valorização de 5% no 2T23.



# Lucro (prejuízo) Líquido

R\$ MILHÕES	2T24	1T24	2T23	Δ TRI.	Δ ANO
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>136</b>	<b>144</b>	<b>187</b>	<b>-5%</b>	<b>-27%</b>
Ajustes de EBITDA <sup>1</sup>	7	-	2	NA	279%
<b>EBITDA</b>	<b>143</b>	<b>144</b>	<b>189</b>	<b>0%</b>	<b>-24%</b>
Depreciação e Amortização	(61)	(56)	(64)	7%	-5%
Variação Cambial	(40)	(10)	14	288%	NA
Resultado financeiro	(37)	(37)	(43)	1%	-13%
<b>EBT (Lucro Antes dos Impostos)</b>	<b>6</b>	<b>40</b>	<b>96</b>	<b>-85%</b>	<b>-94%</b>
Tributos sobre o lucro	(11)	(19)	(24)	-44%	-55%
<b>Lucro (Prejuízo) Líquido</b>	<b>(5)</b>	<b>21</b>	<b>72</b>	<b>NA</b>	<b>NA</b>

Nota 1: Ajustes de EBITDA no 2T23 estão relacionados à compra vantajosa da EnvironPact, enquanto os ajustes no 2T24 referem-se à reversão parcial de provisões na Aquisição da UP Offshore registradas na controladora.

A Companhia apresentou prejuízo líquido de R\$ 5 milhões neste trimestre. Apesar do EBT (Lucro Antes dos Impostos) ter sido positivo em R\$ 6 milhões, o Imposto de renda e Contribuição Social Diferido reconhecido no período foi a principal justificativa do resultado líquido da Companhia. O principal fator que explica esses tributos sobre o lucro no valor de R\$ 11 milhões são os prejuízos apresentados no 2T24 na OceanPact Geociências, que não geram Imposto de Renda Diferido (IR Diferido).



# Operações com Derivativos

A Companhia tem operações com derivativos exclusivamente com a finalidade de proteção (hedge). A exposição cambial da Companhia advém principalmente de contratos de prestação de serviços referenciados total ou parcialmente na cotação do dólar, de custos de peças e de seguros, de financiamentos em moeda estrangeira, de afretamento de embarcações estrangeiras e de compra de equipamentos e embarcações. A estratégia de proteção cambial da Companhia tem como objetivo minimizar a volatilidade da geração de caixa.

Em 17 de julho de 2023 a Companhia fez nova contratação de câmbio a termo, no montante de USD 1,5 milhão por mês, com fixação do dólar no dia 25, compreendendo o período de janeiro a dezembro de 2024 com o banco Itaú Unibanco S.A., e câmbio médio contratado de R\$ 5,024 por USD.

## Contingências UP Offshore

Quando da aquisição da UP Offshore pela Companhia em 2021, a OceanPact contemplou no preço de aquisição do ativo as contingências ativas e passivas da UP, sem direito de regresso. Dentre as contingências ativas, duas se destacam, tendo em vista os últimos andamentos verificados nos processos judiciais referentes às embarcações UP Turquoise e UP Coral. Ambos os processos obtiveram uma decisão favorável em primeira instância, com confirmação pelo tribunal de segunda instância. Ambos os processos estão sendo apreciados neste momento pelo STJ.

Em 30 de junho de 2023 a UP contratou a cessão parcial desses seus direitos creditórios litigiosos, tendo recebido por isso o valor de R\$ 100 milhões no dia 6 de julho do mesmo ano. Preservou ainda o direito a participação futura significativamente majoritária no montante efetivamente recuperado dos direitos creditórios cedidos que venham a exceder o valor recebido à vista, ajustado nos termos acordados entre as partes da Cessão.

Para detalhes referentes aos valores envolvidos e principais fatos, vide nota explicativa 20 do ITR.



# Endividamento

<b>ENDIVIDAMENTO</b> (em R\$ milhões, exceto %)	<b>2T24</b>	<b>1T24</b>	<b>2T23</b>	<b>Δ TRI.</b>	<b>Δ ANO</b>
<b>Dívida Bruta (inclui arrendamento)</b>	<b>1.286</b>	<b>1.206</b>	<b>1.157</b>	<b>7%</b>	<b>11%</b>
Curto Prazo	367	308	501	19%	-27%
Longo Prazo	919	898	656	2%	40%
% Curto Prazo	29%	26%	43%	3 p.p.	-15 p.p.
% Longo Prazo	71%	74%	57%	-3 p.p.	15 p.p.
<b>Caixa e equivalentes</b>	<b>(313)</b>	<b>(236)</b>	<b>(137)</b>	<b>32%</b>	<b>129%</b>
<b>Dívida Líquida (inclui arrendamento)</b>	<b>974</b>	<b>970</b>	<b>1.021</b>	<b>0%</b>	<b>-5%</b>
Arrendamentos de curto e Longo prazo	39	40	134	-3%	-71%
Credor por Financiamento	15	16	15	-10%	-4%
<b>Dívida Líquida Bancária</b>	<b>920</b>	<b>914</b>	<b>872</b>	<b>1%</b>	<b>6%</b>
<b>EBITDA Ajustado últimos 12 meses</b>	<b>515</b>	<b>565</b>	<b>458</b>	<b>-9%</b>	<b>12%</b>
<b>Dívida Líquida/EBITDA Ajustado LTM</b>	<b>1,89</b>	<b>1,72</b>	<b>2,23</b>	<b>0,18</b>	<b>-0,34</b>
<b>Dívida Líquida Bancária/EBITDA Ajustado LTM</b>	<b>1,79</b>	<b>1,62</b>	<b>1,90</b>	<b>0,17</b>	<b>-0,11</b>
<b>Dívida Líquida Bancária/EBITDA Ajustado (Covenant)<sup>1</sup></b>	<b>1,73</b>	<b>1,57</b>	<b>1,78</b>	<b>0,16</b>	<b>-0,05</b>

Nota 1: Dívida Líquida Bancária / EBITDA para cálculo do Covenant considera endividamento com: (i) dólar médio do ano BNDES; (ii) novos Afretamentos/Arrendamentos e (iii) instrumentos financeiros de Hedge, enquanto no EBITDA Ajustado exclui-se o efeito de multa de clientes.

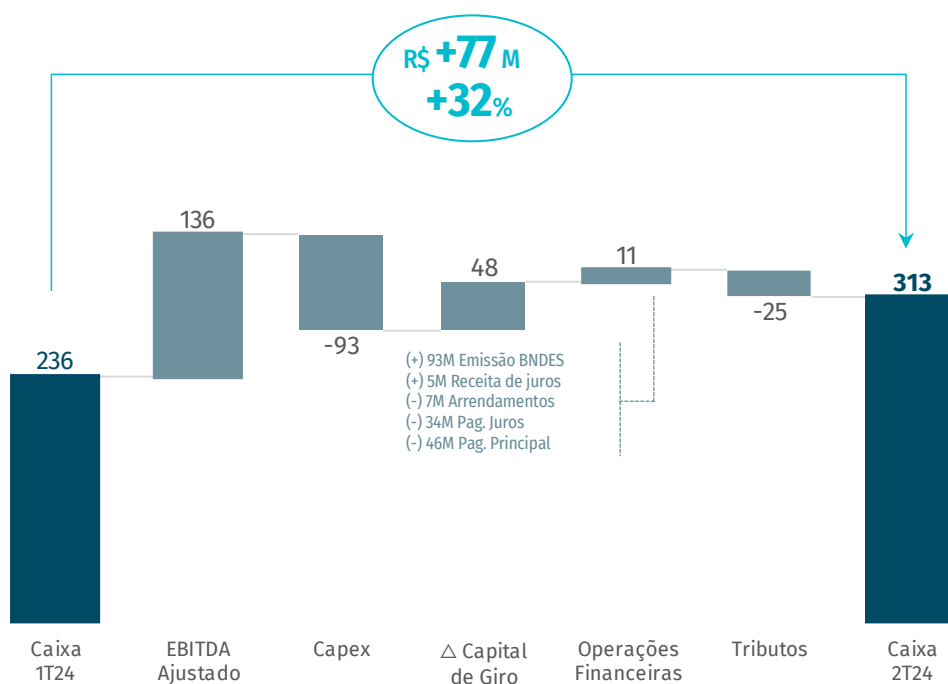
A Companhia encerrou o trimestre com uma dívida bruta, incluindo arrendamentos, totalizando R\$ 1.286 milhões. Esse valor representa um aumento de 7% em relação à dívida bruta registrada ao final do 1T24 e um incremento de 11% em comparação com a dívida bruta ao final do 2T23. Esse aumento decorre da contratação de um empréstimo no valor de R\$ 93 milhões junto ao BNDES/FMM durante o 2T24.

A posição final de caixa e equivalentes ao final do 2T24 foi de R\$ 313 milhões, um aumento de 32% e 129% em relação à posição de fechamento de março/24 e dezembro/23, respectivamente.

O indicador Dívida Líquida/EBITDA, calculado conforme as regras de Covenant, apresentou um valor de 1,73x ao final do segundo trimestre de 2024, situando-se abaixo do limite de 2,6x estabelecido nos contratos das debêntures. Este limite permanecerá em vigor para os trimestres de 2024 e será reduzido para 2,5x a partir dos trimestres de 2025.



# Fluxo de Caixa



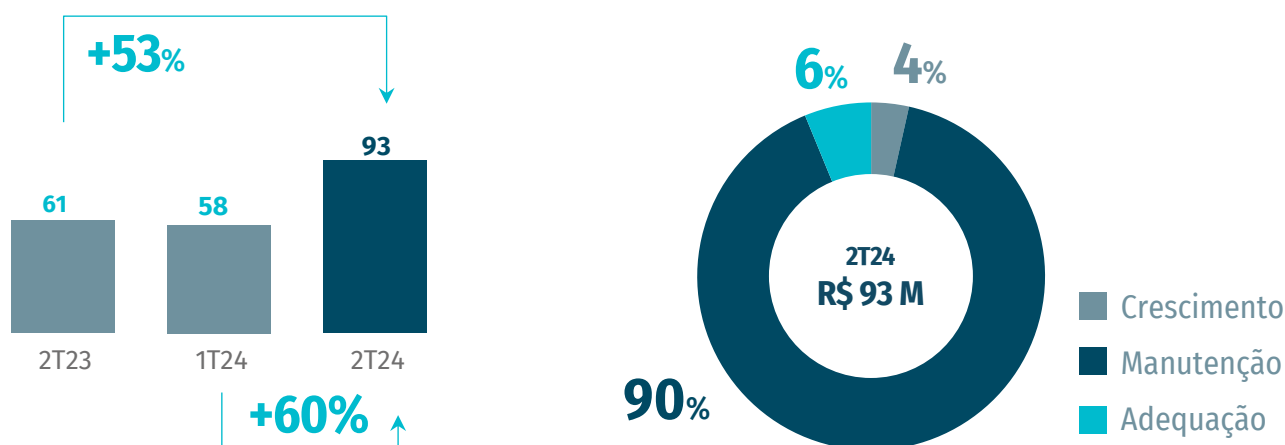
Como apresentado acima, a Companhia encerrou o 2T24 com posição de caixa de R\$ 313 milhões, o que representa um aumento de R\$ 77 milhões em relação ao valor registrado no final do 1T24.

Em relação à variação positiva do Capital de Giro de R\$ 48 milhões, é importante lembrar que, o início de novos contratos no 1T24 havia causado um impacto negativo no Capital de Giro no primeiro trimestre, no entanto, conforme discutido no trimestre anterior, seria normalizado neste segundo trimestre, gerando a melhoria no Capital de Giro da Companhia.



# Investimentos

Capex (R\$ milhões)



No 2T24 a Companhia investiu o montante de R\$ 93 milhões, conforme a seguir:

**Crescimento:** R\$ 3 milhões, sendo principalmente composto por equipamentos para a base logística do Açú e programas de inovação.

**Adequação:** R\$ 6 milhões, destinados as embarcações Jim O'Brien e Ilha de Santana.

**Manutenção:** R\$ 84 milhões, principalmente pelas docagens nas embarcações Ilha do Mosqueiro (Antigo Opal), Parcel dos Reis, Martin Vaz e Ocean Stalwart.





# Anexos

# ANEXO I – Análise do ROIC

ROIC (em R\$ milhões, exceto %)	PERÍODO DE 12 MESES ENCERRADO EM		
	JUN/24	MAR/24	JUN/23
EBITDA Ajustado	515	565	458
Depreciação	(239)	(242)	(242)
EBIT Ajustado	276	323	216
Tributos sobre o lucro	(94)	(110)	(73)
<b>NOPLAT Ajustado</b>	<b>182</b>	<b>213</b>	<b>143</b>
PL	912	833	789
Dívida líquida	974	970	1.021
Capital Investido	1.886	1.802	1.810
<b>Capital Investido médio</b>	<b>1.848</b>	<b>1.791</b>	<b>1.766</b>
<b>ROIC Ajustado</b>	<b>10%</b>	<b>12%</b>	<b>8%</b>
<b>ROIC Ajustado ex-crédito causas judiciais</b>	<b>10%</b>	<b>9%</b>	<b>5%</b>

A recente evolução do ROIC da OceanPact está diretamente relacionada ao início da maturação do robusto ciclo de investimentos realizados em 2021 e 2022.

A aceleração significativa na demanda por embarcações de apoio nos últimos dois anos teve um impacto notável na rentabilidade da Companhia. Esse aumento na demanda gerou um incremento nas diárias de afretamento das embarcações, especialmente aquelas que iniciaram novos contratos entre 2023 e 2024. Além disso, a Companhia implementou melhorias na gestão operacional das embarcações, resultando em uma otimização das operações e redução de custos operacionais. Esses fatores combinados foram fundamentais para a melhoria geral da rentabilidade da Companhia, refletindo o sucesso das estratégias adotadas e a capacidade de responder de maneira eficaz às oportunidades do mercado.



# ANEXO II – Abertura dos Resultados por Segmento

Resultados por segmento (em R\$ milhões, exceto %)	Embarcações			Serviços			Eliminações			Consolidado		
	2T24	1T24	% VAR	2T24	1T24	% VAR	2T24	1T24	% VAR	2T24	1T24	% VAR
<b>Receita líquida</b>	236	331	-29%	148	161	-8%	(0)	(2)	-70%	384	490	-22%
Custo dos serviços	(206)	(275)	-25%	(77)	(82)	-6%	0	2	-70%	(283)	(355)	-20%
Lucro bruto	30	56	-47%	71	79	-10%	-	-	NA	101	135	-25%
Margem bruta	13%	17%	-4 pp	48%	49%	-1 pp	0%	0%	0 pp	26%	28%	-1 pp
Despesas gerais e administrativas	(28)	(24)	19%	(16)	(19)	-18%	-	-	NA	(44)	(43)	3%
Outras receitas e despesas operacionais	26	(5)	NA	1	1	-8%	-	-	NA	26	(4)	NA
EBIT	27	27	0%	56	60	-8%	-	-	NA	83	87	-5%
Depreciação	54	48	12%	6	8	-22%	-	-	NA	61	56	7%
EBITDA	81	75	8%	62	68	-9%	-	-	NA	143	144	0%
Margem EBITDA	34%	23%	12 pp	42%	43%	-1 pp	0%	0%	0 pp	37%	29%	8 pp
Ajustes de EBITDA	(7)	-	NA	-	-	NA	-	-	NA	(7)	-	NA
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>74</b>	<b>75</b>	<b>-1%</b>	<b>62</b>	<b>68</b>	<b>-9%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NA</b>	<b>136</b>	<b>144</b>	<b>-5%</b>
<b>Margem EBITDA Ajustada</b>	<b>31%</b>	<b>23%</b>	<b>9 pp</b>	<b>42%</b>	<b>43%</b>	<b>-1 pp</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0 pp</b>	<b>36%</b>	<b>29%</b>	<b>6 pp</b>

Resultados por segmento (em R\$ milhões, exceto %)	Embarcações			Serviços			Eliminações			Consolidado		
	2T24	2T23	% VAR	2T24	2T23	% Var	2T24	2T23	% VAR	2T24	2T23	% VAR
<b>Receita líquida</b>	236	331	-29%	148	69	115%	(0)	(0)	189%	384	399	-4%
Custo dos serviços	(206)	(272)	-24%	(77)	(50)	53%	0	0	189%	(283)	(322)	-12%
Lucro bruto	30	58	-49%	71	18	285%	-	-	NA	101	77	31%
Margem bruta	13%	18%	-5 pp	48%	27%	21 pp	0%	0%	0 pp	26%	19%	7 pp
Despesas gerais e administrativas	(28)	(28)	3%	(16)	(10)	54%	-	-	NA	(44)	(38)	17%
Outras receitas e despesas operacionais	26	82	-69%	1	4	-83%	-	-	NA	26	86	-69%
EBIT	27	113	-76%	56	12	364%	-	-	NA	83	125	-34%
Depreciação	54	54	0%	6	9	-31%	-	-	NA	61	64	-5%
EBITDA	81	167	-51%	62	21	192%	-	-	NA	143	189	-24%
Margem EBITDA	34%	51%	-16 pp	42%	31%	11 pp	0%	0%	0 pp	37%	47%	-10 pp
Ajustes de EBITDA	(7)	-	NA	-	(2)	NA	-	-	NA	(7)	(2)	NA
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>74</b>	<b>167</b>	<b>-56%</b>	<b>62</b>	<b>19</b>	<b>220%</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>NA</b>	<b>136</b>	<b>187</b>	<b>-27%</b>
<b>Margem EBITDA ajustada</b>	<b>31%</b>	<b>51%</b>	<b>-19 pp</b>	<b>42%</b>	<b>28%</b>	<b>14 pp</b>	<b>0%</b>	<b>0%</b>	<b>0 pp</b>	<b>36%</b>	<b>47%</b>	<b>-11 pp</b>

# ANEXO III – Detalhamento das Embarcações

Status	Embarcações	Tipo	Segmento	Contrato Longo Prazo	Cliente	Término do contrato	Diária <sup>(1)</sup> (US\$ 000)	Backlog <sup>(2)</sup> (R\$ mm)
Operacional	Macaé	OSRV	Embarcações	Sim	Petrobras	jul/24	17	1
Operacional	Ilha do Mosqueiro (Opal)	OTSV	Embarcações	Sim	Petrobras	out/24	46	22
Operacional	Parcel das Paredes	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	dez/24	33	26
Operacional	Ocean Stalwart	RV	Serviços	Sim	Petrobras	fev/25	NA	48
Operacional	Parcel dos Meros	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	abr/25	45	65
Operacional	Parcel das Timbebas	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jun/25	31	53
Operacional	Parcel dos Reis	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jul/25	36	63
Operacional	Parcel do Badejo (Pearl)	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jul/25	45	80
Operacional	Parcel do Bandolim	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	set/25	40	82
Operacional	Rochedo de São Paulo	AHTS	Embarcações	Sim	Petrobras	out/25	33	79
Operacional	Rochedo de São Pedro	AHTS	Embarcações	Sim	Petrobras	nov/25	33	83
Operacional	Ilha das Flechas	OSRV	Embarcações	Sim	Petrobras	dez/25	19	54
Operacional	Parcel das Feiteiras (Coral)	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	mai/26	42	138
Operacional	Ilha do Cabo Frio	PSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jul/26	22	87
Operacional	Austral Abrolhos	MPSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jan/27	NA	181
Operacional	Jim Obrien	OSRV	Embarcações	Sim	Petrobras	mai/28	27	206
Operacional	Ilha de Santana	PSV	Embarcações	Sim	Petrobras	ago/28	37	292
Operacional	Fernando de Noronha	OSRV	Embarcações	Sim	Petrobras	ago/28	26	204
Operacional	Macaé	OSRV	Embarcações	Sim	Petrobras	ago/28	25	195
Operacional	Parcel de Manuel Luis	MPSV	Serviços	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	NA	118
Operacional	Martin Vaz	OSRV	Embarcações	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	-	5
Operacional	Loreto	OSRV	Embarcações	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	-	3
Operacional	Ilha de São Sebastião	PSV	Embarcações	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	-	56
Operacional	Ilha da Trindade	OSRV	Embarcações	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	-	35
Operacional	Rubi	PSV	Embarcações	Não	NA	NA	NA	-
Operacional	Seward Johnson	RV	Serviços	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	Spot	-	25
Operacional	ROV Parcel das Timbebas	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jun/25	21	37
Operacional	ROV Parcel dos Reis	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jul/25	15	27
Operacional	ROV Parcel dos Reis	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	jul/25	15	27
Operacional	ROV Parcel do Bandolim	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	set/25	15	31
Operacional	ROV Parcel do Bandolim	RSV	Embarcações	Sim	Petrobras	set/25	15	31
Operacional	ROV Austral Abrolhos	MPSV	Serviços	Sim	Petrobras	jan/27	NA	251
Operacional	ROV Austral Abrolhos	MPSV	Serviços	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	-	27
Operacional	ROV Parcel de Manuel Luis	MPSV	Serviços	Sim	IOC <sup>(1)</sup>	-	-	35
Lay Up	Topazio	PSV	Embarcações	Não	NA	NA	NA	-
Lay Up	Diamante	PSV	Embarcações	Não	NA	NA	NA	-
Inativa	Norte II	BH	Embarcações	Não	NA	NA	NA	-

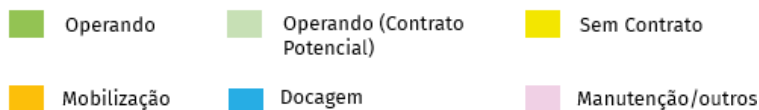
Nota 1: Dados dos contratos com as companhias de petróleo privadas são confidenciais

Nota 2: Dólar a 5,56 para as diárias e backlog



# ANEXO IV – Taxa de Ocupação

TAXA DE OCUPAÇÃO PROJETADA - 2024	1T 2024						2T 2024						3T 2024						4T 2024						TOTAL
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2024
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano		
Total Trimestre	83%						76%						77%						87%						
Total Mensal	84%		82%		83%		77%		76%		74%		69%		73%		88%		88%		92%		82%		81%
RSV / SDSV	78%		81%		87%		90%		88%		79%		82%		81%		88%		87%		87%		70%		83%
1. A. Abrolhos	Operando																								
2. P. do Bandolim	Operando																								
3. P. de Manuel Luis	Operando																								
4. P. dos Meros	Operando																								
5. P. das Paredes	Operando																								
6. P. das Tímbebas	Operando																								
7. P. dos Reis	Operando																								
8. P. das Feiticeiras (Coral)	Operando																								
9. P. do Badejo (Pearl)	Operando																								
PSV / OSRV	88%		81%		77%		64%		70%		71%		63%		64%		86%		88%		95%		95%		78%
10. Fernando de Noronha	Operando																								
11. Ilha de Cabo Frio	Operando																								
12. Ilha de São Sebastião	Operando																								
13. Ilha da Trindade	Operando																								
14. Jim O'Brien	Operando																								
15. Loreto	Operando																								
16. Macaé	Operando																								
17. Martin Vaz	Operando																								
18. Ilha de Santana	Operando																								
19. Ilha das Flechas	Operando																								
20. Rubi	Operando																								
AHTS / OTSV	86%		89%		94%		86%		67%		67%		57%		85%		92%		92%		92%		66%		81%
21. Rochedo de São Paulo	Operando																								
22. Rochedo de São Pedro	Operando																								
23. Ilha do Mosqueiro (Opal)	Operando																								



# ANEXO V – Balanço Patrimonial

ATIVO	CONSOLIDADO	
	30/06/2024	31/12/2023
<b>Circulante</b>		
Caixa e equivalentes de caixa	251.338	214.287
Títulos e valores mobiliários	51.212	42.186
Clientes	305.189	341.116
Estoques	5.198	4.942
Instrumentos financeiros derivativos	0	1.306
Dividendos a receber	-	-
Tributos a recuperar	76.806	51.099
Outros valores a receber	38.661	40.471
Total do ativo circulante	728.404	695.407
<b>Não circulante</b>		
Títulos e valores mobiliários	10.182	7.286
Tributos a recuperar	-	4.935
Depósitos judiciais	7.154	6.665
Tributos diferidos	152.128	173.619
Outros valores a receber	47.910	38.737
Empréstimos a partes relacionadas	-	-
Investimentos	-	-
Direito de uso	35.804	40.552
Imobilizado	1.539.719	1.401.747
Intangível	15.776	14.322
Total do ativo não circulante	1.808.672	1.687.863
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>2.537.076</b>	<b>2.383.270</b>
<b>PASSIVO</b>		
<b>Circulante</b>		
Obrigações com pessoal	109.922	112.532
Fornecedores	80.681	110.712
Empréstimos e financiamentos	8.846	63.808
Debêntures a pagar	94.177	187.074
Credores por financiamento	248.155	9.199
Passivo de arrendamento	10.982	16.598
Instrumentos financeiros derivativos	4.845	-
Tributos a recolher	24.608	30.048
Outras obrigações	41.443	35.020
Total do passivo circulante	623.659	564.991
<b>Não circulante</b>		
Empréstimos e financiamentos	242.407	226.624
Debêntures a pagar	543.639	661.641
Credores por financiamento	5.784	9.374
Passivo de arrendamento	27.547	26.079
Instrumentos financeiros derivativos	-	-
Empréstimos de partes relacionadas	-	-
Tributos a recolher	12.883	18.068
Tributos diferidos	1.199	1.044
Provisão para perda em investimentos	3	58
Passivos associados a ativos mantidos para venda	-	-
Outras obrigações	57.132	58.061
Provisão para riscos	10.606	28.961
Total do passivo não circulante	1.001.201	1.029.910
<b>Patrimônio Líquido</b>		
Capital social	803.663	803.663
Ações em tesouraria	1.047	(339)
Reservas de capital	87.989	87.231
Prejuízos acumulados	(53.052)	(69.496)
Ajuste de avaliação patrimonial - Hedge	(3.198)	862
Outros Resultados Abrangentes	75.767	(33.552)
Total do patrimônio líquido	912.216	788.369
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>2.537.076</b>	<b>2.383.270</b>



# ANEXO VI – Demonstração do Resultado

	01/04/2024 a 30/06/2024	01/01/2024 a 30/06/2024	01/04/2023 a 30/06/2023	01/01/2023 a 30/06/2023
Receita líquida	383.609	873.637	399.303	734.102
Custo de serviços	(283.115)	(638.114)	(322.488)	(581.116)
<b>Lucro bruto</b>	<b>100.494</b>	<b>235.523</b>	<b>76.815</b>	<b>152.986</b>
Despesas gerais e administrativas	(44.053)	(87.197)	(37.733)	(70.259)
Equivalência patrimonial	-	76	-	76
Provisão para perda no valor de recuperação de ativos	-	-	-	-
Provisão para perda no valor de recuperação de investimentos	-	-	-	-
Outras receitas e despesas operacionais	(26.450)	(22.041)	85.922	81.530
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>82.891</b>	<b>170.367</b>	<b>125.004</b>	<b>164.333</b>
Receitas financeiras	8.337	16.282	30.779	53.201
Despesas financeiras	(85.105)	(140.182)	(59.671)	(117.164)
<b>Resultado financeiro</b>	<b>(76.768)</b>	<b>(123.900)</b>	<b>(28.892)</b>	<b>(63.963)</b>
<b>Lucro (prejuízo) antes dos impostos</b>	<b>6.123</b>	<b>46.467</b>	<b>96.112</b>	<b>100.370</b>
Impostos de renda e contribuição social corrente	355	(11.149)	(31.186)	(32.933)
Imposto de renda e contribuição social diferido	(11.171)	(18.874)	7.241	(816)
<b>Tributos sobre o lucro</b>	<b>(10.816)</b>	<b>(30.023)</b>	<b>(23.945)</b>	<b>(33.749)</b>
<b>Lucro (prejuízo) líquido do trimestre</b>	<b>(4.693)</b>	<b>16.444</b>	<b>72.167</b>	<b>66.621</b>
Lucro (prejuízo) líquido básico por ação (R\$)	(0,02)	0,08	0,36	0,33
Lucro (prejuízo) líquido diluído por ação (R\$)	(0,02)	0,08	0,36	0,33





# ANEXO VII – Fluxo de Caixa

CONSOLIDADO		
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS	30/06/2024	30/06/2023
Lucro (prejuízo) do período	16.444	66.621
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	117.209	125.183
Imposto de renda e contribuição social reconhecido no resultado	30.023	33.749
Resultado da equivalência patrimonial	-	(76)
Despesas e receitas com juros e variações cambiais, líquidas	128.431	66.256
Provisão para riscos	(18.355)	(109)
Perda (ganho) na alienação de imobilizado	(3.296)	(4.254)
Ganho por compra vantajosa	-	(2.111)
Cessão de direitos creditórios	-	(100.000)
Provisão para multas contratuais	(2.134)	204
Provisão (reversão) para perda de créditos esperada	(313)	(313)
Provisão bônus e PLR	13.942	7.290
Outros ajustes ao lucro	(8.027)	(472)
Redução (aumento) dos ativos operacionais:		
Clientes	36.240	(7.838)
Estoque	(256)	812
Tributos a recuperar	(31.921)	(50.920)
Depósitos judiciais	(489)	(639)
Outros valores	(7.363)	(18.942)
Aumento (redução) dos passivos operacionais:		
Obrigações com pessoal	(2.610)	28.419
Fornecedores	(40.803)	1.809
Tributos a recolher	(4.898)	27.041
Outras obrigações	10.341	3.626
Caixa gerado pelas operações	232.165	175.336
Juros pagos – empréstimos e financiamentos e debêntures	(62.661)	(74.269)
Juros pagos - arrendamentos	(2.893)	(5.340)
IRPJ e CSLL pagos	(5.727)	(4.504)
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades operacionais	160.884	91.223
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTO</b>		
Aporte de capital investidas	-	(32)
Aplicações/Resgate em títulos e valores mobiliários	(11.922)	17.717
Recebimento de dividendos	-	6.788
Aquisição de ativos fixos	(153.569)	(109.753)
Aquisição de investimentos	-	(5.000)
Caixa recebido na aquisição de investimento	-	8.861
Caixa recebido (transferido) da alienação de investimento, líquido	3.050	401
Caixa líquido consumido nas atividades de investimento	(162.441)	(81.018)
<b>FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS</b>		
Captação de empréstimos, financiamentos e debêntures	146.950	163.719
Recompra de ações	(764)	
Pagamentos de empréstimos, debêntures e financiamentos	(104.236)	(162.287)
Pagamentos de arrendamentos	(8.054)	(12.467)
Caixa líquido gerado (aplicado nas) pelas atividades de financiamento	33.896	(11.035)
Variação cambial sobre caixa e equivalentes	4.712	(749)
Aumento (redução) líquido(a) de caixa e equivalentes de caixa	37.051	(1.579)
Caixa e equivalente de caixa		
Saldo inicial	214.287	84.251
Saldo final	251.338	82.672
Aumento (redução) líquido(a) de caixa e equivalentes de caixa	37.051	(1.579)



**OceanPact**

Relações  
com Investidores