



Release de Resultados

1T21



Formosa, 17 de maio de 2021 – A Boa Safra Sementes S.A. (B3: SOJA3), Companhia de produção de sementes líder do setor no Brasil, anuncia o resultado consolidado do trimestre findo em 31 de março de 2021 (“1T21”). As informações são elaboradas De acordo com o CPC 21 (R1) – Demonstração Intermediária e a norma internacional IAS 34 – Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standards Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais - ITR.

Sumário

Mensagem da Administração.....	3
Mercado	5
Desempenho Operacional	8
Desempenho Financeiro.....	10
ROE	17
ESG	18
Plano de Crescimento Pós IPO	18
Oferta Pública.....	19
Anexos.....	20

Teleconferência de Resultados 1T21



Mensagem da Administração

2021 está sendo um ano marcante para nós. No dia 29 de abril, concluímos o nosso IPO¹, fruto de muito trabalho e dedicação ao nosso negócio. Integramos agora o Novo Mercado, nível com os mais altos padrões de governança corporativa do mercado. Esse sonho apenas foi possível com a ajuda de nossos colaboradores e parceiros que atuam todos os dias em busca do fortalecimento e desenvolvimento da Boa Safra. Neste mesmo dia, anunciamos o início de nossa Oferta Pública de Distribuição de Ações Ordinárias que resultará em 40.404.040 novas ações. Os recursos obtidos nesta operação serão destinados para expansão por meio de crescimento orgânico, aquisições e parcerias estratégicas e reforço do capital de giro.

Na parte operacional, estamos aumentando nossa capacidade de armazenamento de sementes em 25,6% e estamos expandindo a capacidade de beneficiamento de duas de nossas unidades, Cabeceiras – GO e Buritis – MG. Com isso, buscamos expandir o potencial da nossa operação, trazendo maiores oportunidades para a produção e venda das nossas sementes. Além disso, as obras para a nossa nova unidade, em Jaborandi – BA, tiveram início a todo vapor, com capacidade projetada para 1.000.000 sacas.

Falando um pouco de ESG², gostaríamos de destacar o nosso programa de implementação de usinas fotovoltaicas em nossas unidades, buscando diminuir os nossos impactos na poluição do ambiente em que atuamos. A unidade de Cabeceiras – GO foi a primeira a receber estas usinas e pretendemos continuar implementando este projeto para as demais unidades.

Passando para a frente financeira, no acumulado de 12 meses findos em 31 de março de 2021 tivemos um crescimento da receita de 2,07%, decorrido principalmente do aumento de volume de 18,9%. Já nossa margem EBITDA³ tivemos um aumento de 10,8% em relação ao mesmo período do ano anterior, graças a redução de custos de 5,9% p.p.

Depois do difícil ano de 2020, começamos 2021 esperançosos e certos de que podemos fazer o negócio crescer cada vez mais, de forma sustentável. Gostaríamos de agradecer o apoio de todos que fazem parte da nossa história, e convidá-los a escrever conosco os próximos capítulos, agora como uma Companhia de Capital Aberto.

A Administração.



¹ Initial Public Offering;

² Environmental, Social and Governance;

³ Informação não contábil.

Destaques

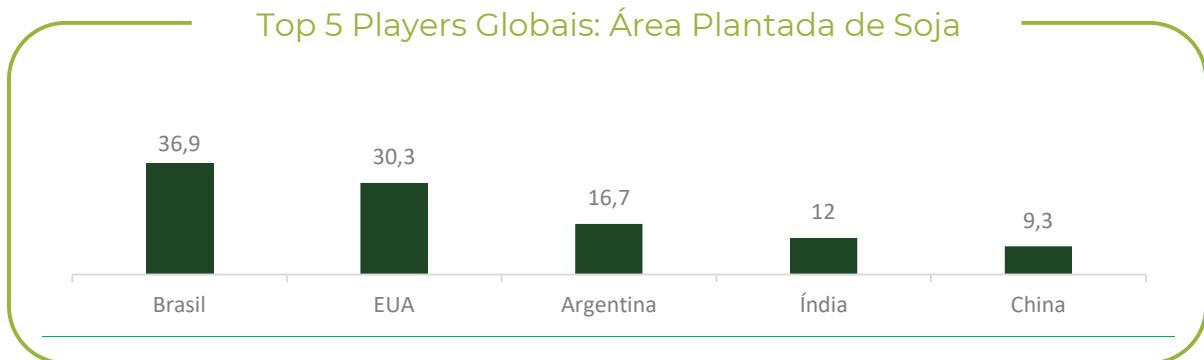
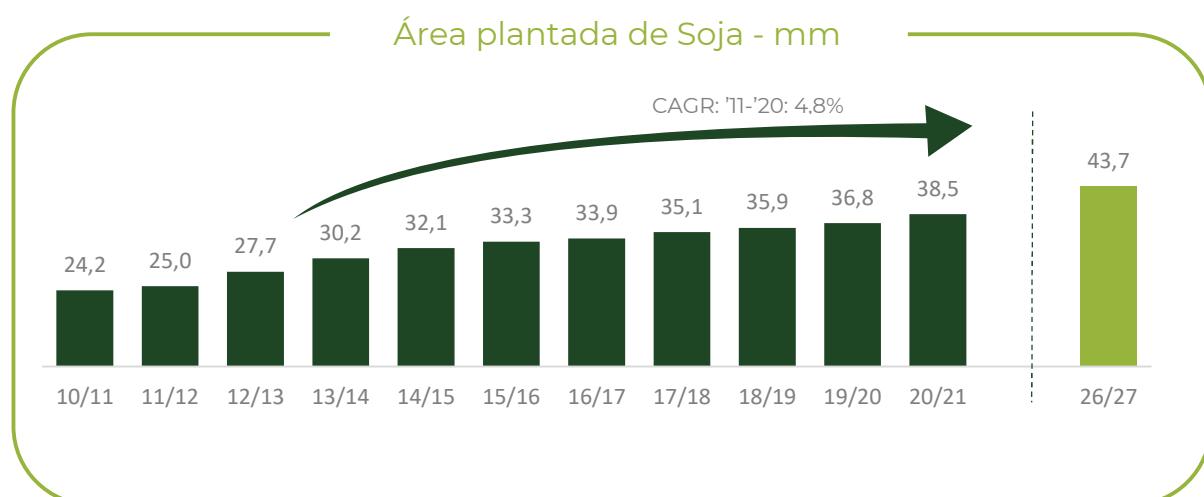
- leaf Incremento de capacidade de armazenado de **25,6%**.
- leaf Aumento de **38,2%** no recebimento de semente para beneficiamento no 1°TRI2021 frente ao mesmo período de 2020;
- leaf **Expansão** na capacidade de armazenamento de **36,3%**na unidade de Cabeceiras - GO
- leaf ROE LTM de **61,9%**.
- leaf Início das obras na unidade de **Jaborandi-BA**.
- leaf Crescimento de **2,07%** na receita LTM12M frente a 2020.
- leaf Aumento de **196,1%** nos contratos de vendas a performar no 1TRI2021 frente ao mesmo período de 2020.
- leaf **Expansão** na capacidade de armazenamento em **33,3%** na unidade de Buritis – MG.
- leaf Margem EBTIDALTm de **16,2%**.
- leaf Oferta pública de **40.404.040** ações ordinárias ao preço de R\$ 9,90 por ações.

Mercado

Visão Geral do Mercado de Soja e Sementes de Soja

A Boa Safra Sementes atua em um mercado em constante crescimento, com destaque para a soja. O PIB⁴ de insumos agrícolas cresceu a um CAGR⁵ de 9,2% durante um período em que o Brasil enfrentou diversas crises. Isso mostra toda a força e resiliência do agronegócio em nosso país, sendo a soja a principal cultura. Globalmente, já conseguimos ver um novo super ciclo de commodities. Visando isto, a Companhia procura sempre desenvolver o seu negócio, estando preparada para o crescimento do mercado e consequentes oportunidades.

O clima ideal, disponibilidade de terras e a ampla base de aplicação da soja, credenciam o sucesso da plantação no Brasil. Os gráficos abaixo mostram as projeções divulgadas pelo MAPA⁶ para a safra de 2026/27 da área plantada e da produção de soja no Brasil. Nota-se um potencial de expansão, até 2027, de 5 milhões de hectares na área plantada, podendo atingir 43,7 milhões de hectares e chegar a uma produção de 145,5 milhões de toneladas até o mesmo ano. Além disso, e partindo da premissa de que cada hectare de área plantada corresponde, em média, a uma produção de 55 kg de soja, o Brasil pode vir a produzir 60,0 milhões de sacas de 40 kg de soja na safra 2026/27.

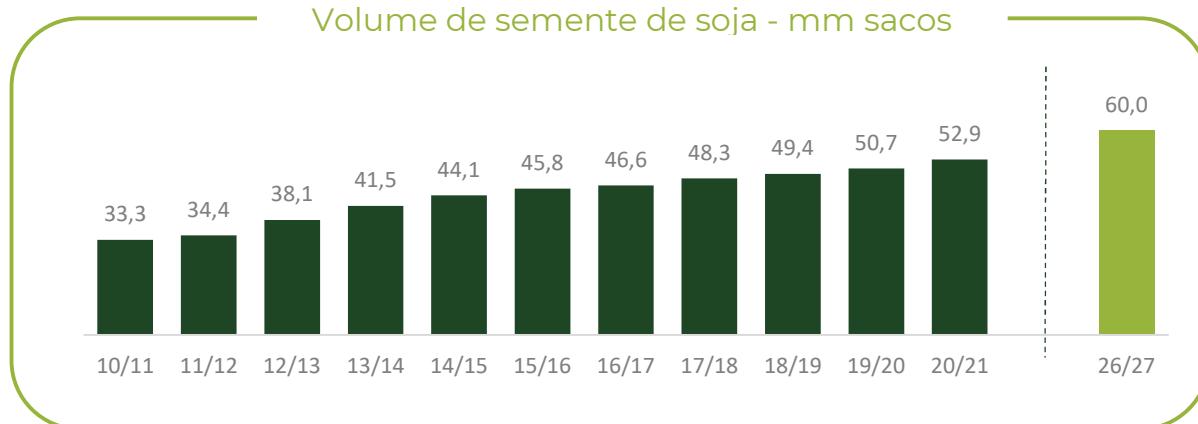


⁴ Produto Interno Bruto;

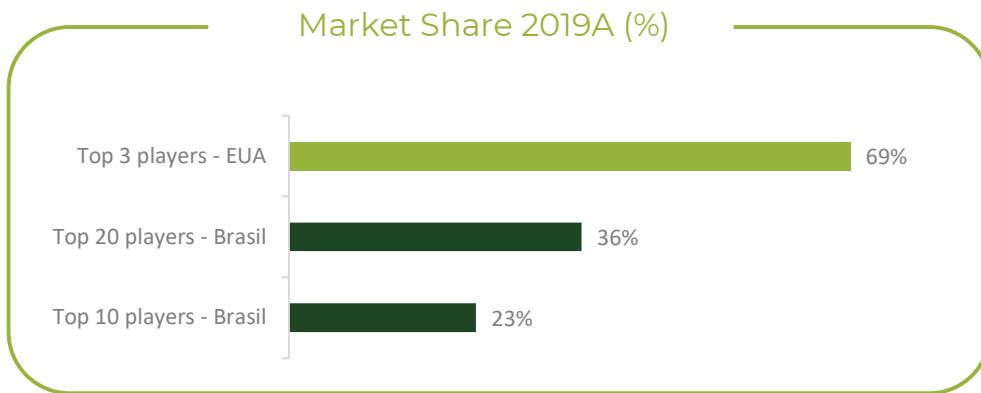
⁵ Compound Annual Growth Rate;

⁶ Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento;

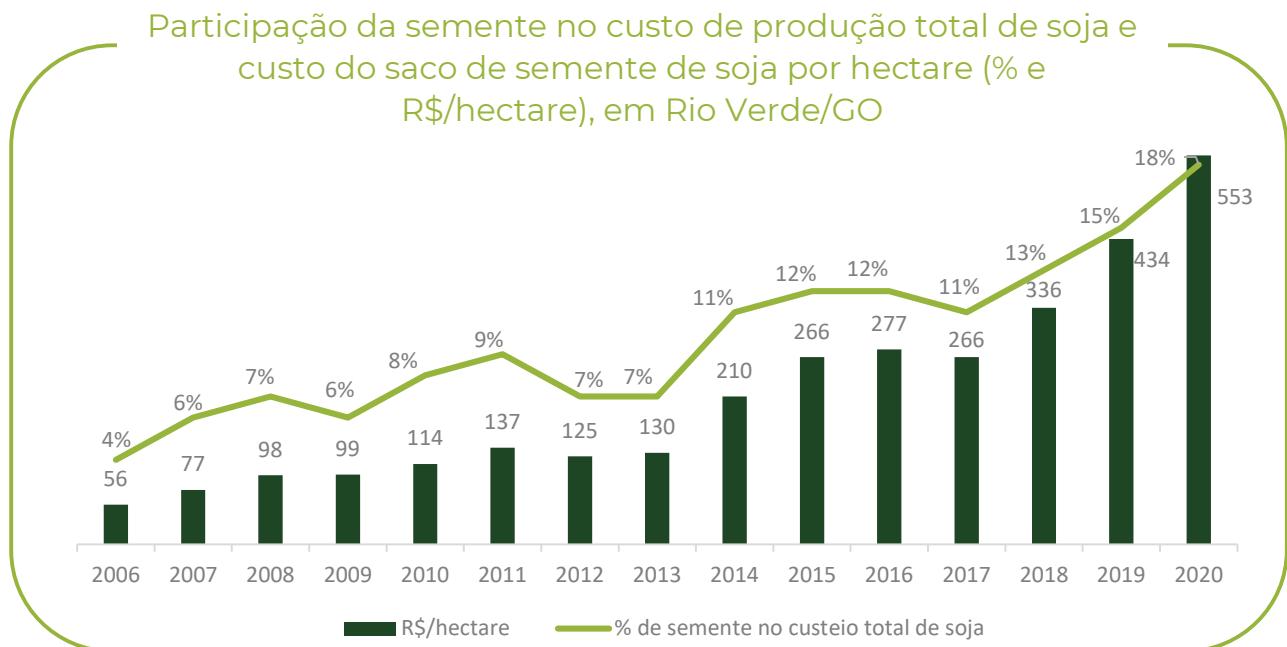
⁷ Fonte: CONAB e MAPA..



Vale ressaltar que a área plantada de soja “comum” é uma proxy para o tamanho de mercado de soja semente, visto que usualmente os produtores utilizam um saco de semente de soja para cada hectare plantado. Assumindo essa premissa, pode-se dizer que segundo dados do MAPA, a demanda por semente de soja pode ir dos atuais 52,9 milhões de sacos para 60,0 milhões em 2026/27.



A semente de soja tem tido cada vez mais um aumento na representatividade nos custos totais de produção de soja por hectare. Isso se deve ao fato de nos últimos anos o desenvolvimento de novas tecnologias para sementes terem aumentado o potencial produtivo do produto, aumentando a percepção de valor pelo cliente final. O gráfico abaixo ilustra que nos últimos 15 anos o percentual de representatividade da semente de soja no custeio da lavoura saltou de 4% em 2006 para 18% em 2020:



Participação no Mercado

No período de 2019/2020 o *market share* total da Companhia atingiu o patamar de 5,7%. A região Centro-Oeste é destaque no crescimento, com variação positiva de 1,9%.

Região	2018/2019	2019/2020
Norte	6,3%	5,8%
Nordeste	1,9%	2,3%
Centro-Oeste	7,4%	9,3%
Sudeste	12,7%	13,0%
Sul	0,0%	0,0%
Brasil	4,7%	5,7%

A produção das sementes está concentrada em cinco UBS (unidades industriais), sendo quatro operadas pela Boa Safra e uma por terceiro, com capacidade para realizar o beneficiamento de 111 toneladas de sementes por hora, sendo que em 2020 foi realizado o beneficiamento de mais de 2,5 milhões de sacas de 40kg de sementes e foram vendidas aos clientes (revendedores e produtores rurais) aproximadamente 2,3 milhão de sacas no exercício encerrado em 31 de dezembro de 2020 (1,9 milhão de sacas no exercício encerrado em 31 de dezembro de 2019 e 1 milhão no exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2018).

⁸ Fonte: CONAB/DIPA/SUINF/GECUP.

As UBS estão localizadas em áreas rurais no Brasil próximas a regiões ativas de produção agrícola, onde possuem também ótimas condições climáticas para a produção de sementes. Estão divididas em Goiás, Minas Gerais e Distrito Federal. Além disso, a proximidade com as principais rodovias do país torna a distribuição das sementes para o território nacional mais eficiente. Todos os dias são escoadas mais de 50 mil sacas, fazendo com que as sementes da Boa Safra estejam presentes em mais de 70% do Brasil.

A Boa Safra Sementes possui também o viés Asset-light, onde a Companhia não detém terras próprias, mas sim roda a sua operação através de uma cadeia de produtores integrada, que atuam como parceiros no plantio e colheita das sementes. Atualmente essa cadeia conta com aproximadamente 160 produtores parceiros



Desempenho Operacional

Incremento da capacidade de armazéns refrigerados

A produção da companhia está concentrada em 5 Unidades de Beneficiamento de Sementes (UBS), sendo quatro operadas pela Companhia e uma por um terceiro. As UBS estão localizadas em Goiás nas cidades de Formosa, Água Fria e Cabeceiras, em Minas Gerais na cidade de Buritis e no Distrito Federal na cidade de Planaltina. Para 2021 a companhia adicionou 25,6% de capacidade de armazenamento em câmaras frias.

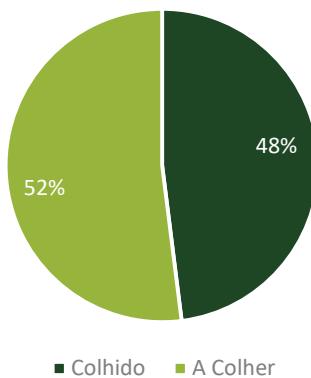
	Localização	Tipo	Incremento em 2021 (%)
Buritis – MG	Própria		33,3%
Cabeceiras - GO	Própria		36,3%

Crescimento do volume recebido para beneficiamento

A colheita dos campos de sementes teve início em fevereiro, e ao final de março já havia internalizados para beneficiamento um total de 94.603 toneladas de soja grão, frente a 68.436 toneladas em 2020 o que representou um crescimento de 38,2%.

Volume em toneladas	2020	2021	Var. %
Soja Semente a Beneficiar	68.436	94.603	38,2%

Área colhida de campos de Sementes até 31/03/2021

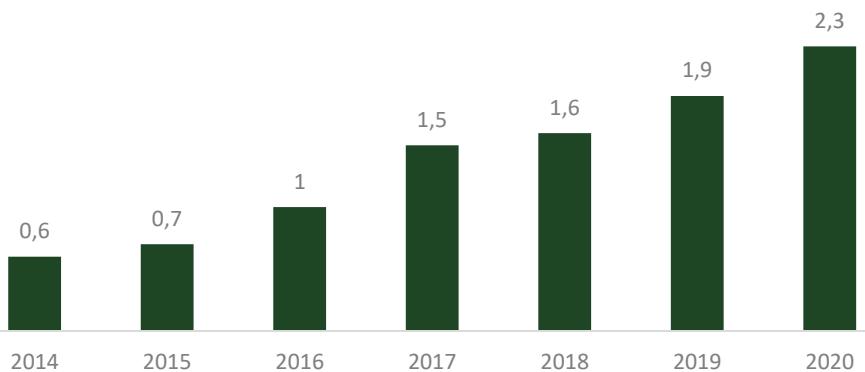


Ao final de março foi colhido 48% das áreas de lavouras de sementes.

Crescimento no volume de vendas de sementes de milho e feijão

A Companhia entregou um histórico consistente de crescimento de volume vendido de sementes de soja nos últimos anos com CAGR de 25,6% entre 2014 e 2020, em termos de volume, reforçando o seu posicionamento de destaque no mercado de sementes e a resiliência do seu segmento. Devido à sazonalidade inerente ao agronegócio, no primeiro semestre não há volume de vendas.

Volume de Vendas em Milhões de Sacas de Sementes de Soja de 40kg



Ao final do trimestre a companhia apresentou um crescimento de 11% no volume comercializado de sementes de milho e 118% no volume de feijão. Devido ao aumento de portfólio.

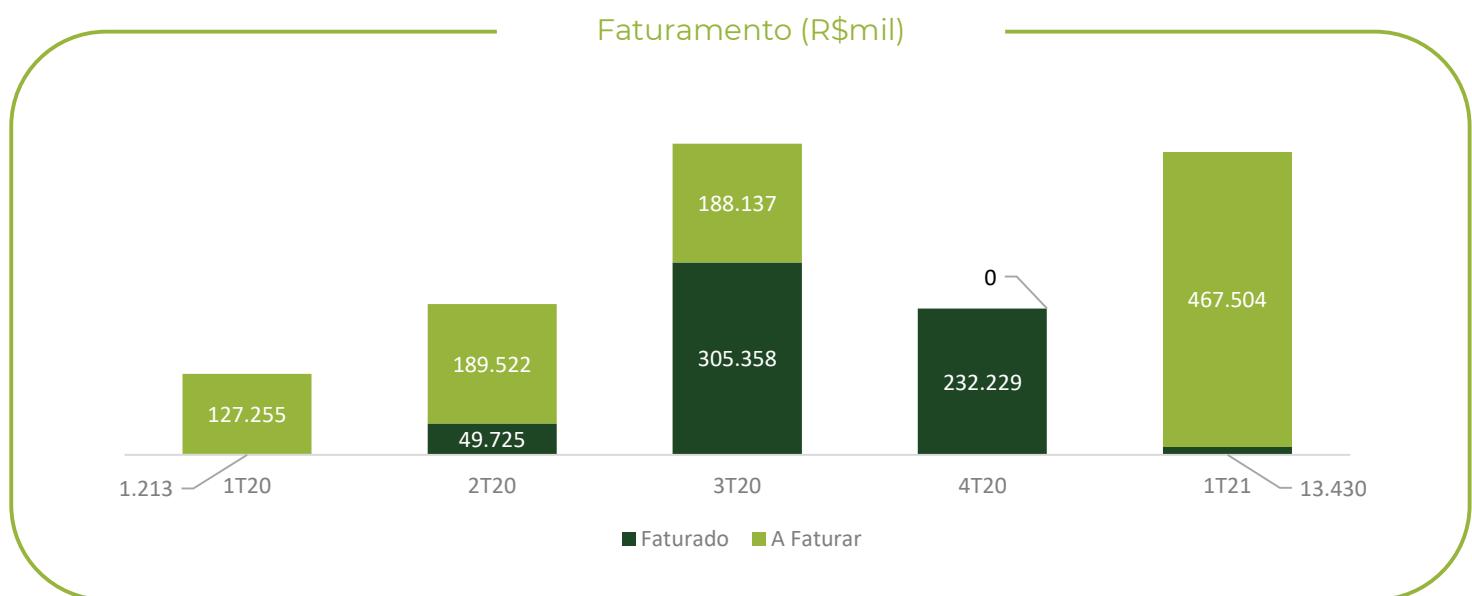
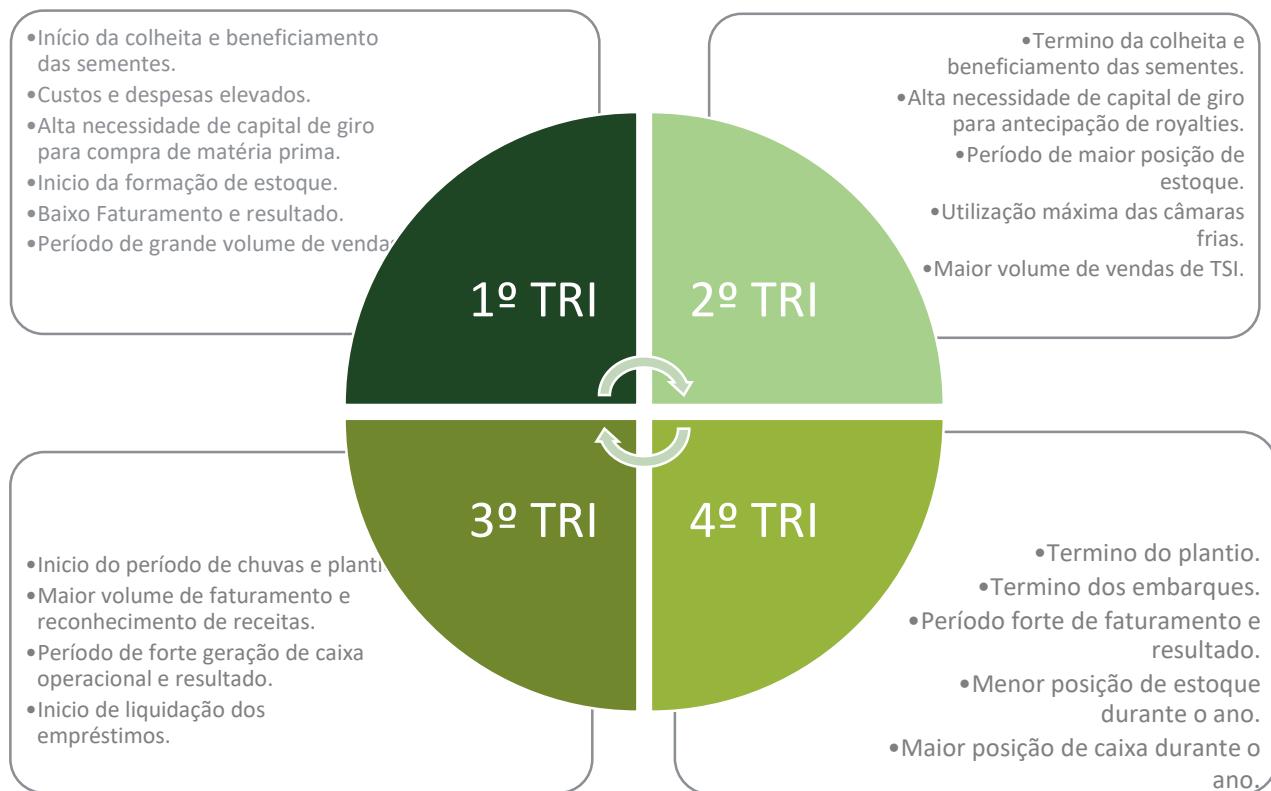
Volume	1T20	1T21	AH%
Semente Soja Sacos 40 KG	0	0	0%
Semente Milho Sacos 25 KG	2.150	2.377	11%
Semente Feijão Sacos 25 KG	6.078	13.220	118%

Desempenho Financeiro

Sazonalidade da Operação

A Boa Safra Sementes, assim como o setor do agronegócio em geral apresenta sazonalidade na operação, especialmente em razão dos ciclos da lavoura que dependem de condições climáticas específicas. Assim, considerando que as atividades dos produtores integrados da Companhia estão diretamente relacionadas aos ciclos das lavouras e têm natureza sazonal, as receitas da Companhia também apresentam sazonalidade. Os resultados operacionais sofrem variações significativas entre o período de plantio e colheita de cada safra, o que cria flutuações nos estoques, normalmente com picos no primeiro e segundo trimestre para cobrir as vendas na entressafra. A sazonalidade das lavouras também implica a sazonalidade do lucro bruto apurado em bases diferentes do exercício social, o que pode causar um efeito adverso significativo nos resultados operacionais apurados em bases diferentes do exercício social. Abaixo apresentamos o impacto da sazonalidade na receita da Companhia no exercício social encerrado em 31 de dezembro de 2020, desta forma, observa-se o comportamento da receita líquida em cada trimestre do exercício social.

No primeiro trimestre de 2021 a companhia apresentou uma variação positiva de 196,1% nos contratos de venda a faturar, fechando o trimestre com R\$ 467.504 milhões, frente a R\$ 157.875 milhões em 2020. Contribuíram para esta variação o incremento no preço médio de venda e volume de contratos de venda a faturar.

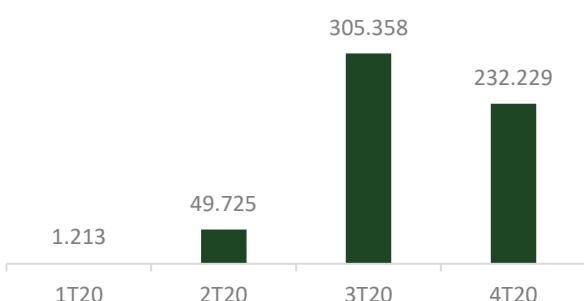


No terceiro e quarto trimestre de 2020, observa-se grande concentração na receita líquida, EBTIDA e Lucro líquido, variação essa justificada pela sazonalidade de plantio de soja no País.

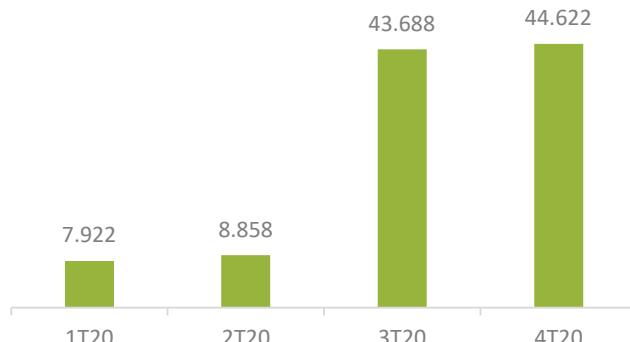
O EBITDA permite uma melhor compreensão não só sobre o desempenho financeiro, como também sobre a capacidade de cumprir com as obrigações passivas e de obter recursos para as despesas de capital e para o capital de giro. O EBITDA, no entanto, apresenta limitações que

prejudicam a sua utilização como medida de lucratividade, em razão de não considerar determinados custos decorrentes dos negócios, que poderiam afetar, de maneira significativa, os lucros, tais como despesas financeiras, tributos, depreciação, despesas de capital e outros encargos relacionados.

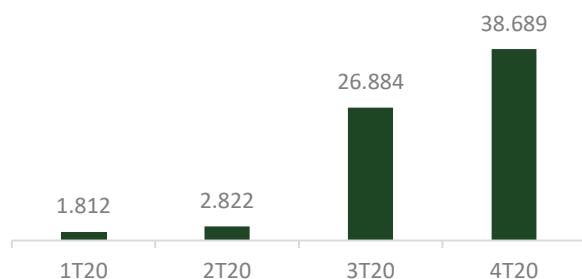
Receita líquida 2020 (R\$mil)



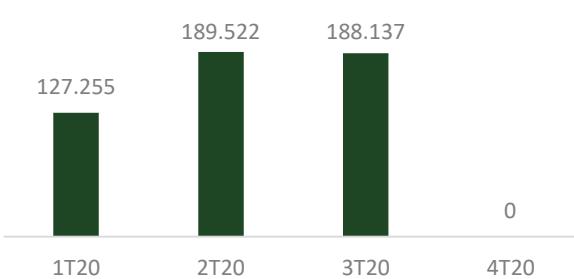
EBITDA 2020 (R\$mil)



Lucro Líquido (R\$mil)

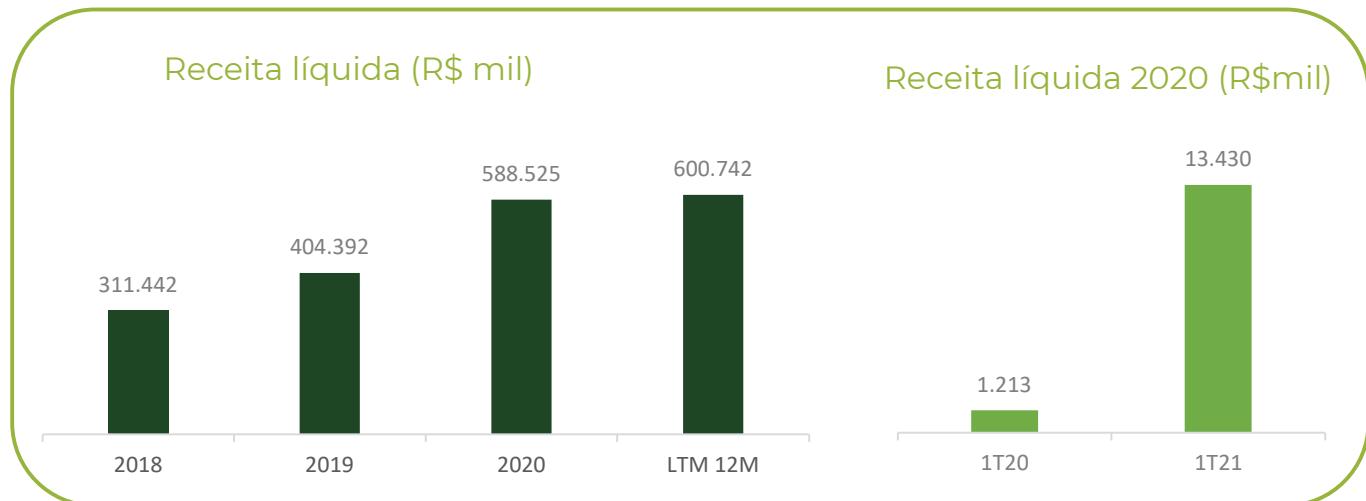


Contrato de Vendas a Faturar (R\$mil)



Crescimento da receita líquida trimestral

No primeiro trimestre de 2021 observa-se uma variação 1.007,1% na receita líquida frente ao mesmo período de 2020, justificado principalmente pelo incremento de volume de 11% no milho e 118% no feijão.



EBITDA

O EBITDA dos últimos doze meses findo em 31.03.2021 atingiu R\$ 97.023 mil, 66,6% superior aos últimos doze meses findo em 31.03.2020. Essa variação teve como principal responsável o aumento de 50,3% na receita operacional líquida.

A margem EBITDA para o LTM1T21, encerrou com 16,2% representando um aumento de 1,60% p.p. ante LTM1T20.

EBITDA (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %	LTM1T20	LTM1T21	Var. %
Receita Operacional Líquida	1.213	13.430	1.007,2%	399.629	600.742	50,3%
Custos dos Produtos Vendidos	9.278	-9.966	-207,4%	-347.051	-486.165	40,1%
Resultado Bruto	10.491	3.464	-67,0%	52.578	114.577	117,9%
Despesas de Venda	-1.457	-1.865	28,0%	-9.637	-11.556	19,9%
Despesas Administrativas e Gerais	-1.624	-2.978	83,4%	-5.198	-8.695	67,3%
Outras Receitas Operacionais	98	757	672,4%	18.878	944	-95,0%
(=) Resultado da Atividade	7.508	-622	-1.08,3%	56.621	95.270	68,3%
(+) Depreciação e Amortização	414	477	15,2%	1.612	1.753	8,7%
EBITDA	7.922	-145	-1.01,8%	58.233	97.023	66,6%
Margem EBITDA	6,51%	-1,1%	-1.00,2%	14,6%	16,2%	10,8%

R\$ mil	31/03/2020	31/03/2021
Valor Justo de Commodities	9.455	1.605

Conforme demonstrado no quadro acima, no primeiro trimestre de 2020 a companhia teve um ajuste positivo do valor justo da sua matéria prima de R\$ 9.455 mil, enquanto em 2021 o ajuste positivo foi de apenas R\$ 1.605 mil. Sendo este o principal fator que afetou o nosso EBITDA.

Resultado Líquido

O Resultado líquido no primeiro trimestre de 2021 atingiu R\$ -2.838 mil, 57% inferior ao mesmo período do ano anterior. Essa variação teve como responsáveis a (i) reversão de ajustes de contratos a valor justos de instrumentos financeiros, conforme demonstrado no quadro acima (ii) aumento nas despesas administrativa e de vendas.

Resultado Bruto (R\$mil)	LTM 31/03/2020	LTM 31/03/2021	Var. %	1T20	1T21	Var. %
Resultado antes dos tributos	46.296	80.702	74,3%	5.132	-4.303	-183,8%
Imposto de Renda e Contribuição Social	-12.586	-15.145	20,3%	-3.320	1.465	-144,1%
Lucro Líquido do Período	33.710	65.557	94,5%	1.812	-2.838	-256,6%

Fluxo de Caixa

No primeiro trimestre de 2021, o fluxo de caixa da Companhia foi impactado por:

- (i) Captação de novos empréstimos;
- (ii) Aumento nos estoques devido a aquisição de matéria prima.

Este impacto de R\$ 20.186 mil, representa um percentual 64% maior comparado ao 1T20.

Fluxo de Caixa (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %
Caixa Gerado nas Operações	-7.135	-9.033	-21%
Variações nos Ativos e Passivos	-719	-49.736	-99%
Caixa Líquido Ativo de Investimentos	-6.357	-5.476	16%
Em imobilizado	-6.326	-5.460	16%
Em intangível	-31	-16	94%
Caixa Livre Apresentado	-14.211	-64.245	-78%
Caixa Líquido Ativ. De Financiamento	25.595	95.815	-73%
Caixa Livre Ajustado	11.384	31.570	-64%

Imobilizado/Capex

O Capex da Companhia fechou o 1T21 em R\$ 5.476 mil, puxado pelas linhas de obras e instalações.

A Companhia constantemente procura inovar os seus processos buscando maiores ganhos de eficiência, fato demonstrado no aumento dos investimentos na linha de obras e instalações.

Capex (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %
Obras e Instalações	5.595	5.298	-5,3%
Máquinas e Equipamentos	535	68	-87,3%
Armazenamento de Sementes	48	30	-37,5%
Veículos	65	0	-100,0%
Outros	114	80	-29,8%
Total	6.357	5.476	-13,9%

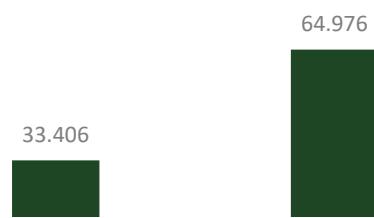
Aumento de caixa e redução de relação de dívida EBTIDA no trimestre

O Caixa equivalente de caixa da Companhia fechou o 1T21 com R\$ 64.976 milhões, 94,5% superior ao 4T20. Esta variação pode ser explicada por:

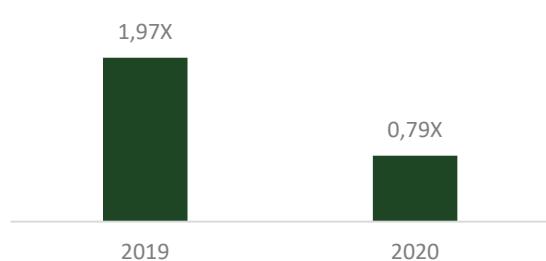
- (i) Recebimentos antecipados de clientes;
- (ii) Captação de empréstimos para capital de giro.

A dívida líquida teve um aumento de R\$ 64.245 mil antes ao 4T20, proveniente a captação de novos empréstimos para reforço a capital de giro que serão destinados para custear o custo de produção e aquisição de insumos. A relação dívida líquida/EBTIDA nos últimos doze meses findos em 31.03.2021, apresentou uma redução, saindo de 1,77x para 1,52x.

Caixa e equivalentes de caixa (R\$mi)



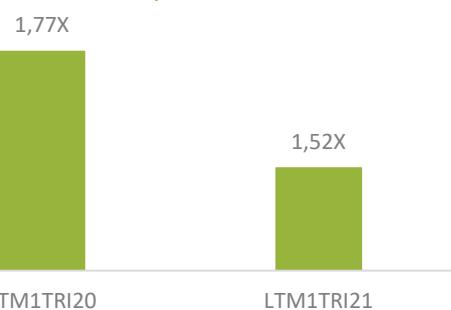
Dívida Líquida / Ebitda



Dívida Líquida (R\$mil)



Dívida Líquida / Ebitda



- EBITDA AJUSTADO LTM

A Companhia fechou o 1T21 em R\$ 97.023 mil, R\$ 8.067 milhões inferior ao ano anterior, que foi de R\$ 105.090 mil.

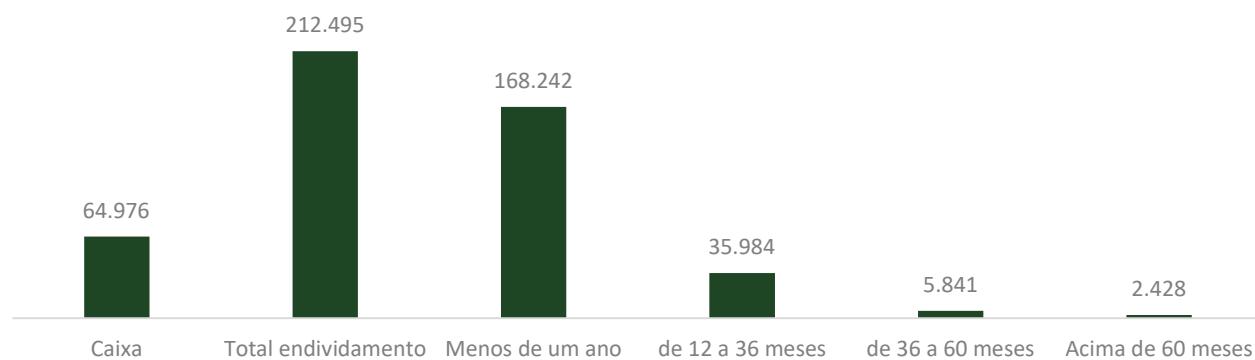
Para o 1T21, a dívida líquida ajustada dividida pelo EBTIDA foi DE 1,52X aumento de 0,73X ante ao mesmo período do ano anterior.

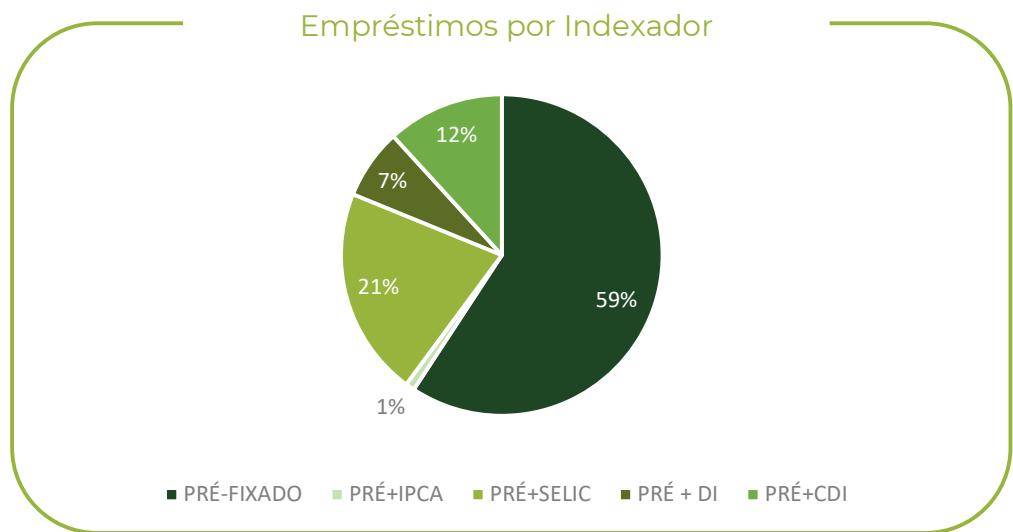
EBITDA Ajustado LTM (R\$ mil)	31/12/2020	31/03/2021	Var. %
Curto Prazo	72.235	168.242	133%
Longo Prazo	44.445	44.253	-0,43%
Total do Endividamento	116.680	212.495	82%
(-) Caixa e equivalente de caixa	33.406	64.976	95%
(=) Dívida Líquida Ajustada	83.274	147.519	77%
EBITDA Ajustado LTM	105.090	97.023	-8%
Dívida Líquida Ajustada / EBTIDA Ajustado	0,79	1,52	92%

- Cronograma de Amortização

No quadro abaixo observa-se que apresenta o cronograma de amortização dos empréstimos, no curto prazo, o total de amortização é será de R\$ 168.242 mil, que corresponde a 79% do total da dívida.

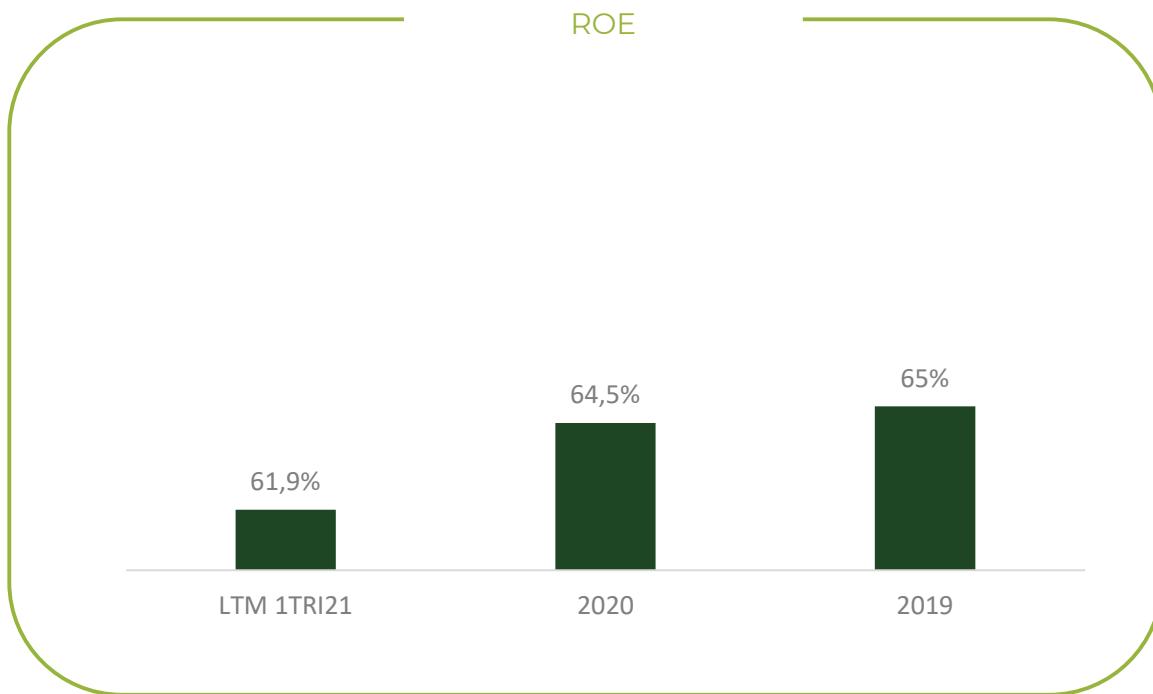
Cronograma de Amortização (R\$mil)





ROE

Em comparação aos últimos doze meses, o 1T21 teve uma ROE de 61,9%, 2,6 p.p inferior ao período de 2.020.



ESG

A agenda ESG é muito importante nas operações da Boa Safra Sementes. A Companhia entende os seus impactos no ambiente em que atua e busca constantemente minimizá-los, através de importantes iniciativas, já reconhecidas pela indústria.

Em 2018 e 2019 por exemplo, a Companhia foi reconhecida com o Selo Verde Instituto Chico Mendes, pela responsabilidade socioambiental presente na iniciativa de mantimento de mudas de espécies nativas do cerrado, distribuídas aos produtores parceiros e em escolas públicas para fins de reflorestamento. A Boa Safra Sementes tem como meta a ampliação deste viveiro de espécies em busca da produção de 200 mil mudas por ano.



Como parte do programa ESG e de inovação, na unidade de Cabeceiras foi implantada uma usina fotovoltaica, proporcionando a redução nas taxas de poluição do ambiente.

Ainda, a Companhia está trabalhando para lançar, ainda em 2021, o projeto de concessão de créditos de carbono para os produtores parceiros, fortalecendo ainda mais o compromisso da Boa Safra com a agenda sustentável.

Do ponto de vista social, desde 2011 a Companhia realiza o natal Solidário, distribuindo mais de 8.000 brinquedos para crianças carentes. Além disso, também oferece bolsas de estudo de até 100% para que os seus colaboradores possam finalizar o ensino superior.

Plano de Crescimento Pós IPO

Tipo	Incremento	Previsão
Depósito refrigerado	13,3%	30/06/2021
Depósito refrigerado	20,0%	31/07/2021
3º linha de produção (UBS)	-	15/01/2022

Tipo	Incremento	Previsão
Depósito refrigerado	18,2%	31/05/2021
Depósito refrigerado	18,2%	30/06/2021
3º linha de produção (UBS)	-	15/01/2022
Silos para resíduo	166.666	15/01/2022
Silos para resíduo	166.666	15/02/2022
Silos para resíduo	166.667	20/03/2022

Tipo	Capacidade	Previsão
Terraplanagem e estruturas iniciais	-	10/06/2021
Alojamento, escritórios e balança	-	15/09/2021
1º linha de produção (UBS)	-	15/01/2022
Depósito refrigerado	16,1% ⁹	20/01/2022
2º linha de produção (UBS)	-	28/02/2022
Armazém para resíduo	1.000.000	20/04/2022

⁹ Percentual Sobre a Capacidade Total



BURITIS/MG



CABECEIRAS/GO



JABORANDI/BA

Oferta Pública

Em 28 de abril de 2021, a Boa Safra Sementes comunicou ao mercado o início de sua oferta pública de distribuição primária de ações ordinária, visando inicialmente 40.404.040 novas ações ordinárias, nominativas, escriturais e sem valor nominal de emissão da Companhia, ao preço de R\$9,90 por ações.

O número de ações, posteriormente, poderá ser acrescido em até 15%, representando 6.060.606 novas ações ordinárias de emissão da Companhia.

Também realizou esforços no exterior visando investidores institucionais qualificados nos Estados Unidos e para investidores considerados não residentes ou domiciliados nos EUA, nos demais países.

A Companhia manterá o mercado informação sobre atualizações no tema.

Anexos

Balanço Patrimonial – Ativo (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %
Circulante			
Caixa e Equivalentes de Caixa	33.406	64.976	94,5%
Contas a Receber	60.528	31.356	-48,2%
Estoques	32.817	130.593	297,9%
Instrumentos Financeiros Derivativos	52.778	55.444	5,1%
Adiantamentos a Fornecedores	15.645	36.275	131,9%
Impostos a Recuperar	9.513	11.686	22,8%
Ativo Fiscal Corrente	6.464	6.464	
Outros Créditos	2.476	5.461	120,6%
Total do Ativo Circulante	213.627	342.255	60,2%
Não Circulante			
Realizável a Longo Prazo	30.933	32.929	6,5%
Outros Créditos	950	2.946	210,1%
Impostos a Recuperar	29.983	29.983	
Imobilizado	67.820	72.819	7,4%
Intangível	321	305	-5,0%
Total do Ativo não Circulante	99.074	106.053	7,0%
Total do Ativo	312.701	448.308	43,4%

Balanço Patrimonial – Passivo (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %
Circulante			
Fornecedores e outras contas a pagar	35.151	54.068	53,8%
Financiamentos e Empréstimos	72.235	168.242	132,9%
Obrigações Sociais e Trabalhistas	1.100	2.558	132,5%
Obrigações Tributárias	124	1.448	1067,7%
Instrumentos Financeiros Derivativos	13.867	14.928	7,7%
Dividendos a Pagar	2.385	-	-
Adiantamento de Clientes	20.835	44.556	113,9%
Total do Passivo Circulante	145.697	285.800	96,2%
Não Circulante			
Financiamentos e Empréstimos	44.445	44.253	-0,4%
Passivo Fiscal Diferido	13.732	12.266	-10,7%
Total do Passivo não Circulante	58.177	56.519	-2,8%
Patrimônio Líquido			
Capital social	8.834	8.834	-
Reserva legal	1.767	1.767	-
Reservas de incentivos fiscais	56.594	56.594	-
Reserva de retenção de lucros	41.632	38.794	-6,8%
Total do Patrimônio Líquido	108.827	105.989	-2,6%
Total do Passivo	203.874	342.319	67,9%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	312.701	448.308	43,4%

Demonstração de Resultados (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %
Receita Operacional Líquida	1.213	13.430	1007,2%
Custos dos Produtos Vendidos	9.278	-9.966	-207,4%
Lucro Bruto	10.491	3.464	-67,0%
Despesas de Vendas	-1.049	-1.538	46,6%
Administrativas e Gerais	-1.624	-2.978	83,4%
Provisão para perdas Esperadas	-408	-327	-19,9%
Outras Receitas Operacionais	98	757	672,4%
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras líquida de impostos	7.508	-622	-108,3%
Receitas Financeiras	264	298	12,9%
Despesas Financeiras	-2.640	-3.979	50,7%
Resultado Financeiro	-2.376	-3.681	54,9%
Resultado ante dos Impostos	5.132	-4.303	-183,8%
Imposto de Renda e Contribuição Social – Diferido	-3.233	1.465	-145,3%
Imposto de Renda e Contribuição Social – Correntes	-87	-	-
(Prejuízo) Lucro do Período	1.812	-2.838	-256,6%
Total de Ações	70.675.680	70.675.680	-
(Prejuízo) Lucro Líquido por ação	0,03	-0,04	-233,3%

Demonstração de Fluxo de Caixa (R\$ mil)	1T20	1T21	Var. %
(Prejuízo) Lucro Líquido do Período	1.812	-2.838	-256,6%
Ajustes sobre o resultado do período			
Depreciação e amortização	414	477	15,2%
Provisão para perdas esperadas	408	327	-19,9%
Ajuste a valor presente do contas a receber	-	-290	-
Juros sobre empréstimos	1.853	1.828	-1,3%
Resultado com derivativos não realizados	-9.575	-1.605	-83,2%
Valor justo de commodities (estoques)	-3.256	-3.950	21,3%
Imposto de renda e contribuição social - diferido	3.233	-1.466	-145,3%
Imposto de renda e contribuição social - corrente	87	-	-
(Aumento) redução nos ativos			
Contas a receber	28.273	29.135	3,0%
Estoques	-45.097	-93.826	108,1%
Adiantamentos a fornecedores	-7.160	-20.630	188,1%
Impostos a recuperar	-1.779	-2.173	22,1%
Outros créditos	-2.584	-4.981	92,8%
Aumento (redução) nos passivos			
Fornecedores	-8.587	18.917	-320,3%
Obrigações sociais e trabalhistas	1.167	1.458	24,9%
Obrigações tributárias	5.041	1.324	-73,7%
Adiantamento de clientes	30.007	23.721	-20,9%
Caixa aplicado nas atividades operacionais	-5.743	-54.572	850,2%
Juros pagos	-2.111	-1.161	-45,0%
Fluxo de caixa aplicado nas atividades operacionais	-7.854	-55.733	609,6%
Fluxos de caixa de corrente das atividades de investimentos			
Adições do imobilizado	-6.326	-5.460	-13,7%
Adição no intangível	-31	-	-
Fluxo de caixa utilizado nas atividades de investimento	-6.357	-5.460	-14,1%
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos			
Recebimento de recursos de quotistas	482	-	-
Dividendos pagos	-	-2.385	-
Empréstimos e financiamentos pagos	-32.887	-4.452	-86,5%
Empréstimos e financiamentos tomados	58.000	99.600	71,7%
Caixa líquido proveniente das atividades de financiamento	25.595	92.763	262,4%
Aumento líquido em caixa e equivalentes de caixa	11.384	31.570	177,3%
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de janeiro	21.030	33.406	58,8%
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	32.414	64.976	100,5%
Aumento líquido em caixa e equivalentes de caixa	11.384	31.570	177,3%

Disclaimer

Declaração sobre serviços prestados pelos Auditores Independentes

Em conformidade com a Instrução CVM no 381 de 14 de janeiro de 2003, a Companhia declara que mantém contrato com a KPMG Auditores Independentes ("KPMG"), firmado em 29 de abril de 2021, para a emissão do relatório de auditoria sobre as Demonstrações Financeiras do exercício a findar-se em 31 de dezembro de 2021 e os relatórios de sobre as Informações Contábeis Intermediárias contemplando os balanços patrimoniais em 31 de março, 30 de junho e 30 de setembro de 2021. A KPMG presta serviços apenas dedicados às revisões trimestrais e auditoria anual. Esclarecemos que a Companhia adere aos seguintes princípios quanto à contratação do auditor independente: (i) o auditor não realiza auditoria do seu próprio trabalho/relatório; (ii) o auditor não exerce funções gerenciais na Companhia; e (iii) o auditor não promove ou representa os interesses da Sinop Energia.

As informações contábeis aqui apresentadas no Comentário de Desempenho e nas Notas Explicativas às Informações Contábeis Intermediárias estão de acordo com os critérios da legislação societária brasileira, a partir de informações financeiras auditadas. As informações não financeiras, assim como outras informações operacionais, não foram objeto de auditoria por parte dos auditores independentes.

Declarações da Diretoria

Em observância às disposições constantes no artigo 25, parágrafo 1º, incisos V e VI, da Instrução CVM nº 480, de 07 de dezembro de 2009 ("ICVM 480"), os Diretores declaram que discutiram, reviram e concordaram com as Informações Contábeis Intermediárias referente ao período de três meses findo em 31 de março de 2021, respectivamente, e com a conclusão expressa no Relatório Especial de Auditoria da KPMG Auditores Independentes referente às mesmas.



RELAÇÕES COM INVESTIDORES

📞 (61) 3642-2005

✉️ ri@boasafrasementes.com

🌐 ri.boasafrasementes.com.br



Earnings Release

1Q21

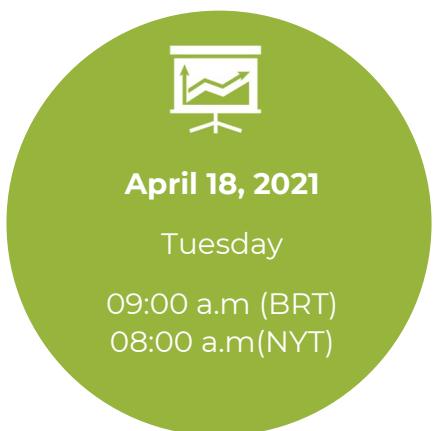


Formosa, May 17, 2021 – “Boa Safra” (B3: SOJA3), the Brazilian leader in seed production, with more than 40 years’ experience in the market, announces the results for the quarter ended March 31, 2021 (“1Q21”). The information is prepared in accordance with CPC 21 (R1) - Interim Statement and the international standard IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board (IASB) and presented in a manner consistent with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM), applicable to the preparation of the Quarterly Information - ITR.

Table of Contents

Message from Management	2
Market	5
Operational Performance	8
Financial Performance	10
ROE	17
ESG	18
Post-IPO Growth Plan	18
Public Offering	19
Exhibits	20
Disclaimer	24

1Q21 Earnings Conference Call



Message from Management

2021 is proving to be a remarkable year for us. On April 29th, we concluded our IPO¹, the result of our hard work and dedication to our business. We are now part of the Novo Mercado segment, a level with the highest corporate governance standards in the market. Achieving this dream was only possible with the help of our employees and partners who, every single day, work for the strengthening and development of Boa Safra. On this very day, we announce the start of our Public Offering for the Distribution of Common Shares, which will result in 40,404,040 new shares. The proceeds from this operation will be used for expansion through organic growth, acquisitions and strategic partnerships, and reinforcement of working capital.

On the operational side, we are increasing our seed storage capacity by 25.6% and we are expanding the processing capacity of two of our units, Cabeceiras - in the State of Goiás and Buritis - in the State of Minas Gerais. With this, we seek to expand the potential of our operation, bringing greater opportunities for the production and sale of our seeds. Additionally, the works for our new unit, in Jaborandi - State of Bahia, started at full throttle, with a projected capacity for 1,000,000 bags.

Briefly commenting on ESG², we would like to highlight our program to install photo voltaic stations in our units, aimed at reducing the impacts of our emissions and pollution in the areas where we operate. The Cabeceiras - GO unit was the first to receive these power stations and we intend to implement this project for the other units.

Moving on to the financial front, in the 12-month period ended March 31, 2021, revenue grew by 2.07%, mainly due to the 18.9% increase in volume. Our EBITDA³ margin increased by 10.8% over the same period in the previous year, resulting from our cost reduction of 5.9% p.p.

After a tough 2020, we started 2021 hopeful and certain that we can have an increasingly sustainable business growth. We would like to thank the support of everyone who has been part of our history, and invite you to write the next chapters with us, now as a Publicly Listed Company.

The Management.



¹ Initial Public Offering;

² Environmental, Social and Governance;

³ Non-accounting information.

Highlights

leaf Capacity increase
25.6% increase in storage capacity.

leaf **38.2%** increase in the amount of seeds received for processing in 1Q21 over the same period in 2020;

leaf **36.3% expansion** of storage capacity in the Cabeceiras - GO unit

leaf LTM ROE of **61.9%**.

leaf Start of construction works at the **Jaborandi-BA** unit.

leaf **2.07%** growth in LTM revenues vs. 2020.

leaf **196.1%** increase in outstanding sales contracts in 1Q21 in relation to the same period in 2020.

leaf **33.3% expansion** of storage capacity in the Buritis – MG unit.

leaf LTM Ebitda Margin of **16.2%**.

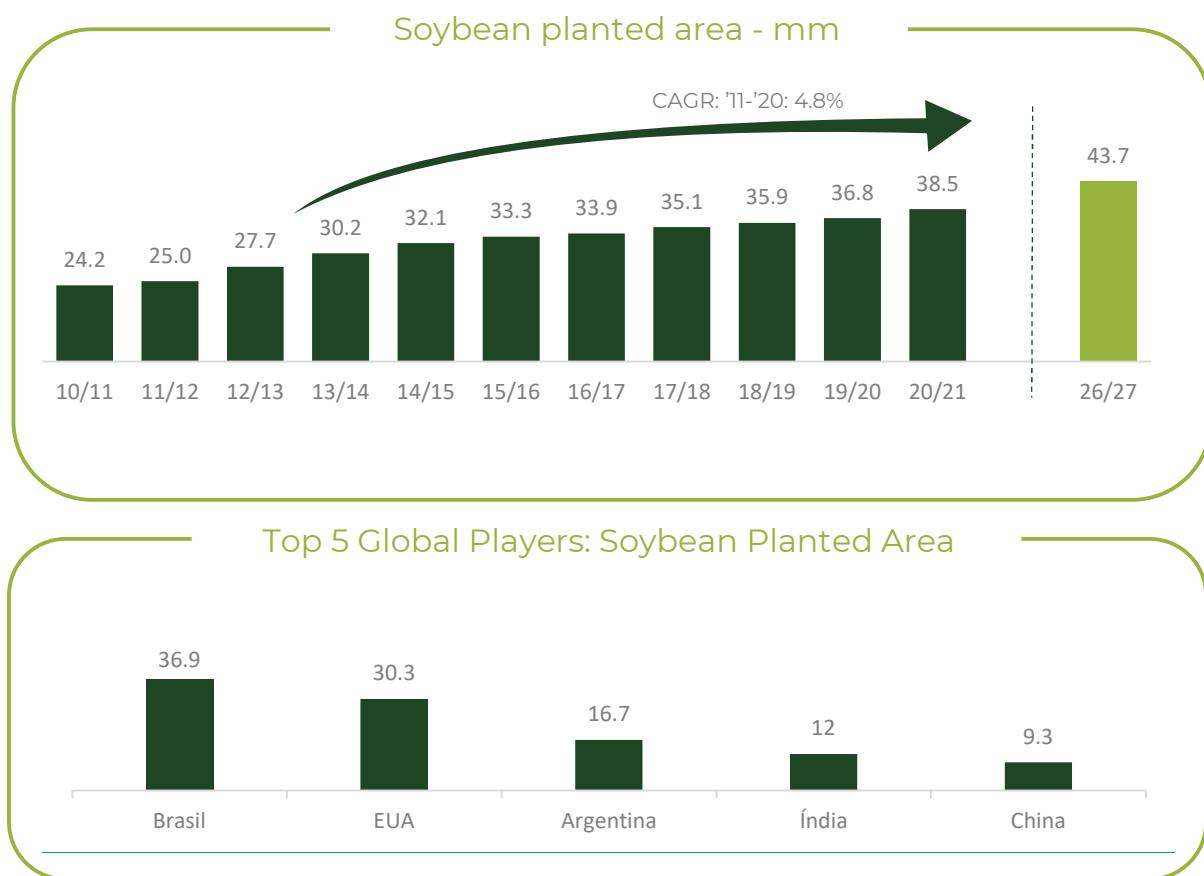
leaf Public Offering of **40,404,040** common shares at R\$9.90 per share.

Market

Overview of the Soybean and Soybean Seed Market

Boa Safra Sementes operates in a constantly growing market, with emphasis on soybean. The GDP⁴ of agricultural inputs grew at a CAGR⁵ of 9.2% during a period in which Brazil faced several crises. This shows the strength and resilience of agribusiness in our country, where soybean is the main crop. Globally, we can already see a new commodity super cycle. With that in mind, the Company always seeks to develop its business and is prepared to witness this market growth and seize the consequent opportunities.

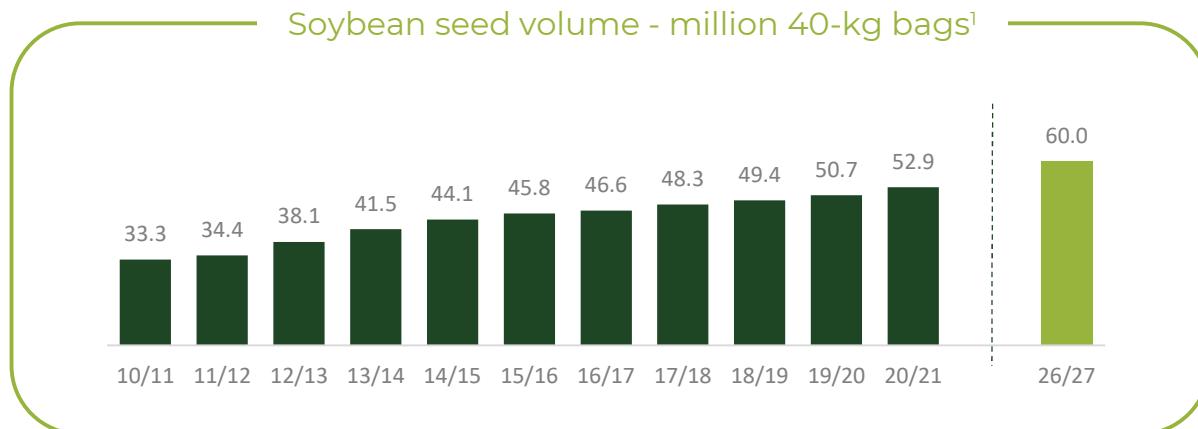
The ideal climate, availability of land and the wide range of soybean usage attest to the success of the Brazilian crop. The graphs below show the projections released by the Brazilian Ministry of Agriculture, Livestock and Food Supply ("MAPA") for the 2026/27 harvest on planted area and soybean production in Brazil. There is a potential growth, until 2027, of 5 million hectares in the planted area, which may reach 43.7 million hectares and a production of 145.5 million tons by the same year. In addition, and assuming that each hectare of planted area corresponds, on average, to a production of 55 kg of soybeans, Brazil may produce 60.0 million 40-kg bags of soybean in the 2026/27 harvest.



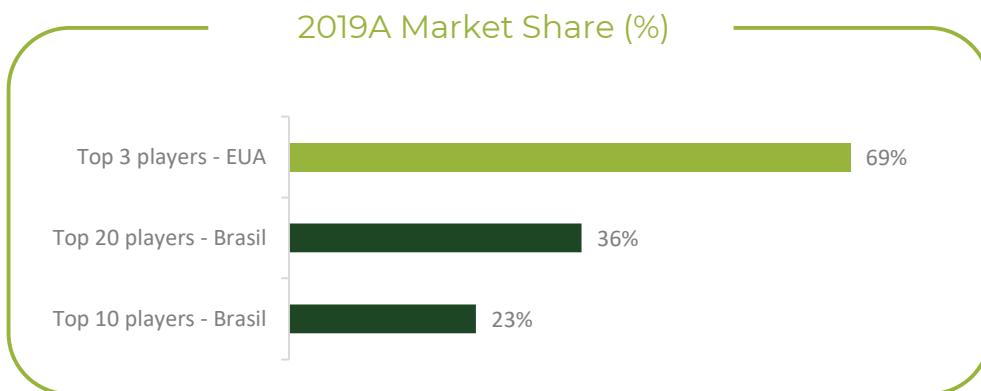
⁴ Gross Domestic Product;

⁵ Compound Annual Growth Rate;

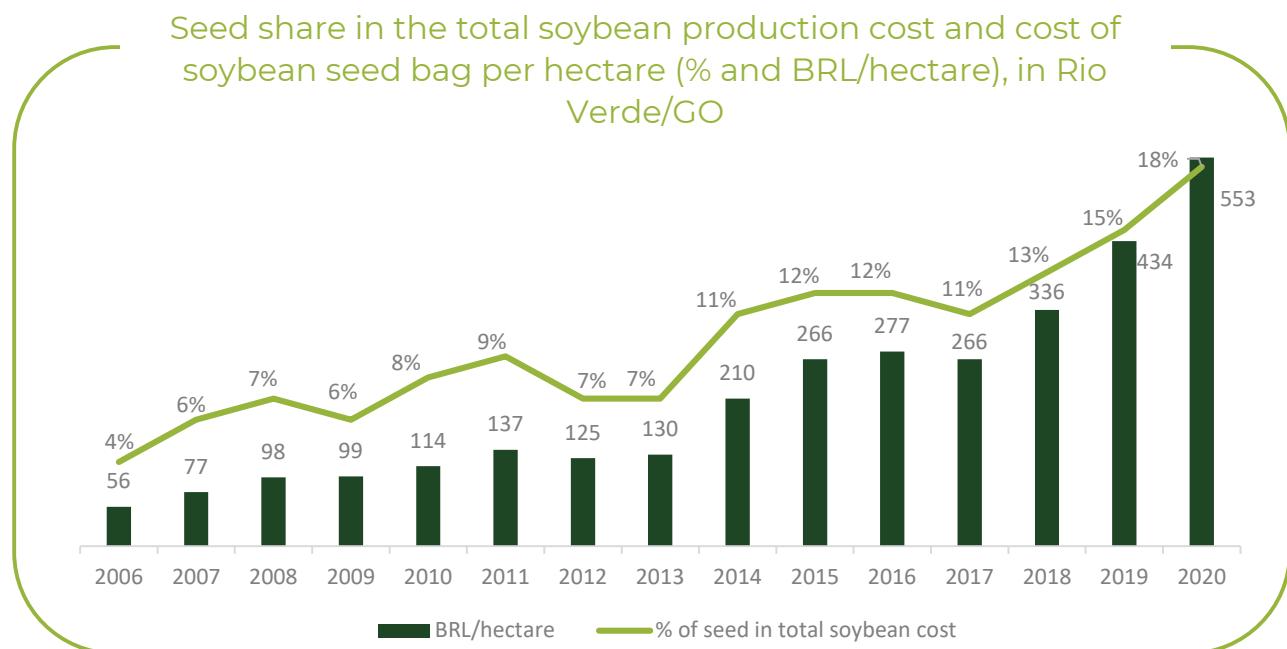
⁶ Source: CONAB (National Supply Company) and MAPA (Brazilian Ministry of Agriculture, Livestock and Food Supply).



It is worth mentioning that the “common” soybean planted area is a proxy for the soybean seed market size, since producers usually use one soybean seed bag for every planted hectare. Assuming this premise, it can be said that according to data from MAPA, the demand for soybean seed may go from the current 52.9 million bags to 60.0 million in 2026/27.



We have been witnessing an increase in the contribution of soybean seed to the total soybean production costs per hectare. This is because in recent years, the development of new technologies for seeds has increased the productive potential of the product, thus increasing the perception of value by the end customer. The chart below shows that in the last 15 years, the percentage of representativeness of soybean seed in crop costing jumped from 4% in 2006 to 18% in 2020:



Market Share

In the 2019/2020 period, the Company's total market share reached 5.7%. The Brazilian Midwest region is a highlight in growth, with a positive variation of 1.9%.

Region	2018/2019	2019/2020
North	6.3%	5.8%
Northeast	1.9%	2.3%
Midwest	7.4%	9.3%
Southeast	12.7%	13.0%
South	0.0%	0.0%
Brazil	4.7%	5.7%

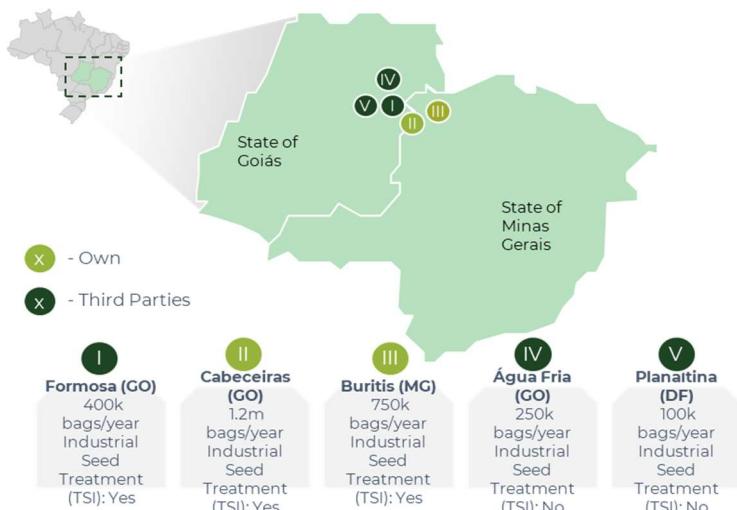
Seed production is concentrated in five processing units (UBS), four of which are operated by Boa Safra and one by a third party, with the capacity to process 111 tons of seeds per hour. In 2020, more than 2.5 million 40-kg bags of seeds were processed and approximately 2.3 million bags were sold to customers (resellers and rural producers) in the year ended December 31, 2020 (1.9 million bags in the year ended December 31, 2019 and 1 million in the year ended December 31, 2018.)

The UBS are located in Brazilian rural areas near active agricultural production regions, where there is also excellent climatic conditions for seed production. They are divided in the States of Goiás, Minas Gerais and the Federal District. In addition, the proximity to the main highways in the country allows for a more efficient distribution of seeds to the national territory. More than

⁷ Source: CONAB/DIPA/SUINF/GECUP

50,000 bags are shipped every day, extending the geographic footprint of Boa Safra's seeds to over 70% of Brazil.

Boa Safra Sementes also practices the Asset-light strategy, where the Company does not own its own land, but rather runs its operation through an integrated chain of producers, who act as partners in the planting and harvesting of seeds. Currently, this chain has approximately 160 partner producers.



Operational Performance

Capacity Increase of refrigerated warehouses

The company's production is concentrated in 5 Seed Processing Units (UBS), four of which are operated by the Company and one by a third party. The UBS are located in the cities of Formosa, Água Fria and Cabeceiras, in the State of Goiás, Buritis, in the State of Minas Gerais and in Planaltina, in the Federal District. For 2021, the company added 25.6% of cold storage capacity.

	Location	Type	Increase in 2021 (%)
Buritis - MG	Own		33.3%
Cabeceiras - GO	Own		36.3%

Growth in volume received for processing

The harvest of the seed crops started in February, and by the end of March, 94,603 tons of soybeans had already been internalized for processing, compared to 68,436 tons in 2020, which represents an increase of 38.2%.

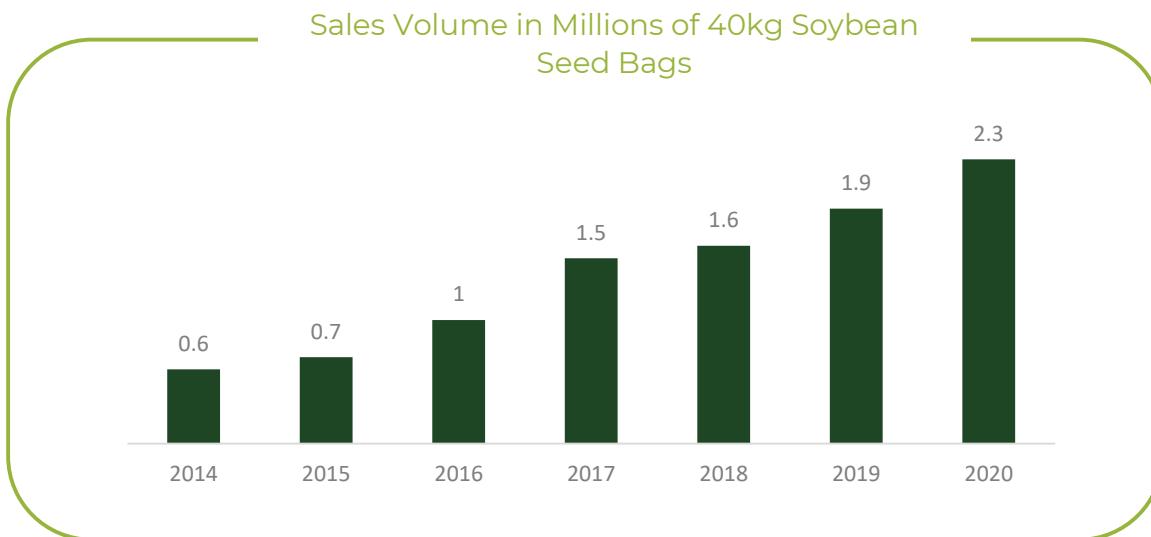
Volume in tons	2020	2021	Var. %
Soybean Seed to Process	68,436	94,603	38.2%



At the end of March, 48% of the seed areas were harvested.

Growth in sales volume of corn and beans seeds

In recent years, the Company delivered a solid record of growth in sales volume of soybean seeds with a CAGR of 25.6% between 2014 and 2020, in terms of volume, reinforcing its outstanding positioning in the seed market and the resilience of its segment. Due to the seasonality inherent in agribusiness, there were no sales volume in the first semester.



At the end of the quarter, the company showed a 11% increase in the volume of corn seeds sold and 118% in the volume of beans, due to a larger portfolio.

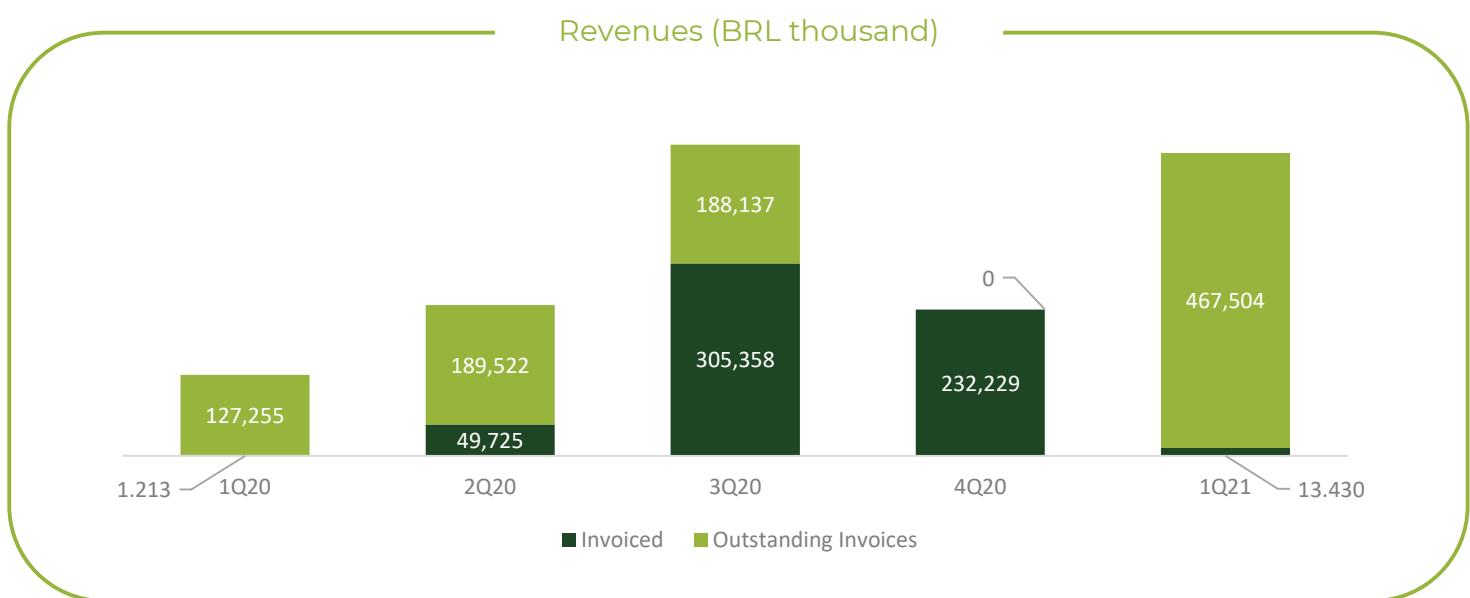
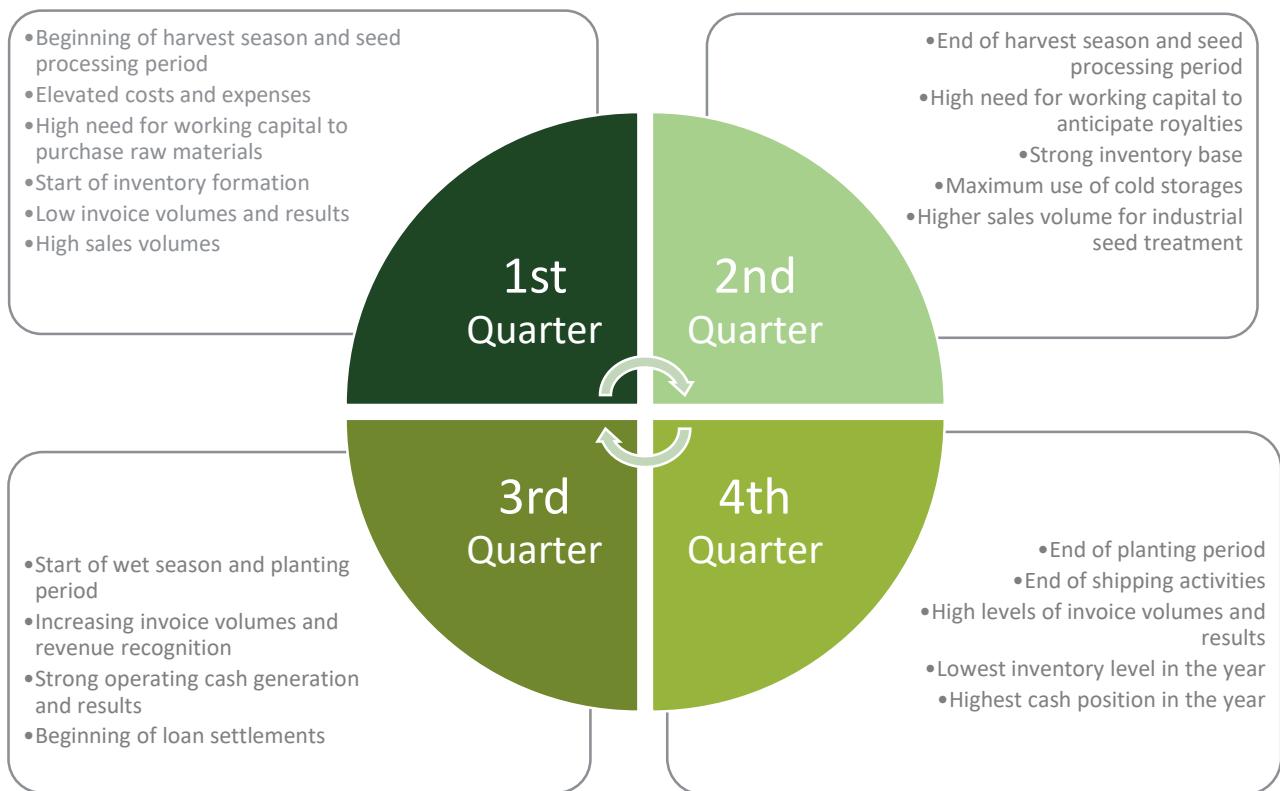
Volume	1Q20	1Q21	AH%
Soybean Seed 40KG Bags	0	0	0%
Corn Seed 25KG Bags	2,150	2,377	11%
Beans Seed 25KG Bags	6,078	13,220	118%

Financial Performance

Seasonality of Operations

Boa Safra Sementes, as well as the agribusiness industry in general, operate seasonal businesses, especially because of crop cycles that depend on specific climatic conditions. Therefore, considering that the activities of the Company's integrated producers are directly related to crop cycles and are seasonal in their nature, the Company's revenues are also seasonal. Operational results suffer significant variations between the planting and harvest period of each crop, which leads to fluctuations in inventories, normally with peaks in the first and second quarters to cover sales in the off season. Crop seasonality also implies gross profit seasonality since it is calculated on different bases of the fiscal year, which can cause a significant adverse effect on the operating results also calculated on different bases of the fiscal year. Below we present the impact of seasonality on the Company's revenue in the fiscal year ended December 31, 2020. You can see from the chart the behavior of net revenue in each quarter of the fiscal year.

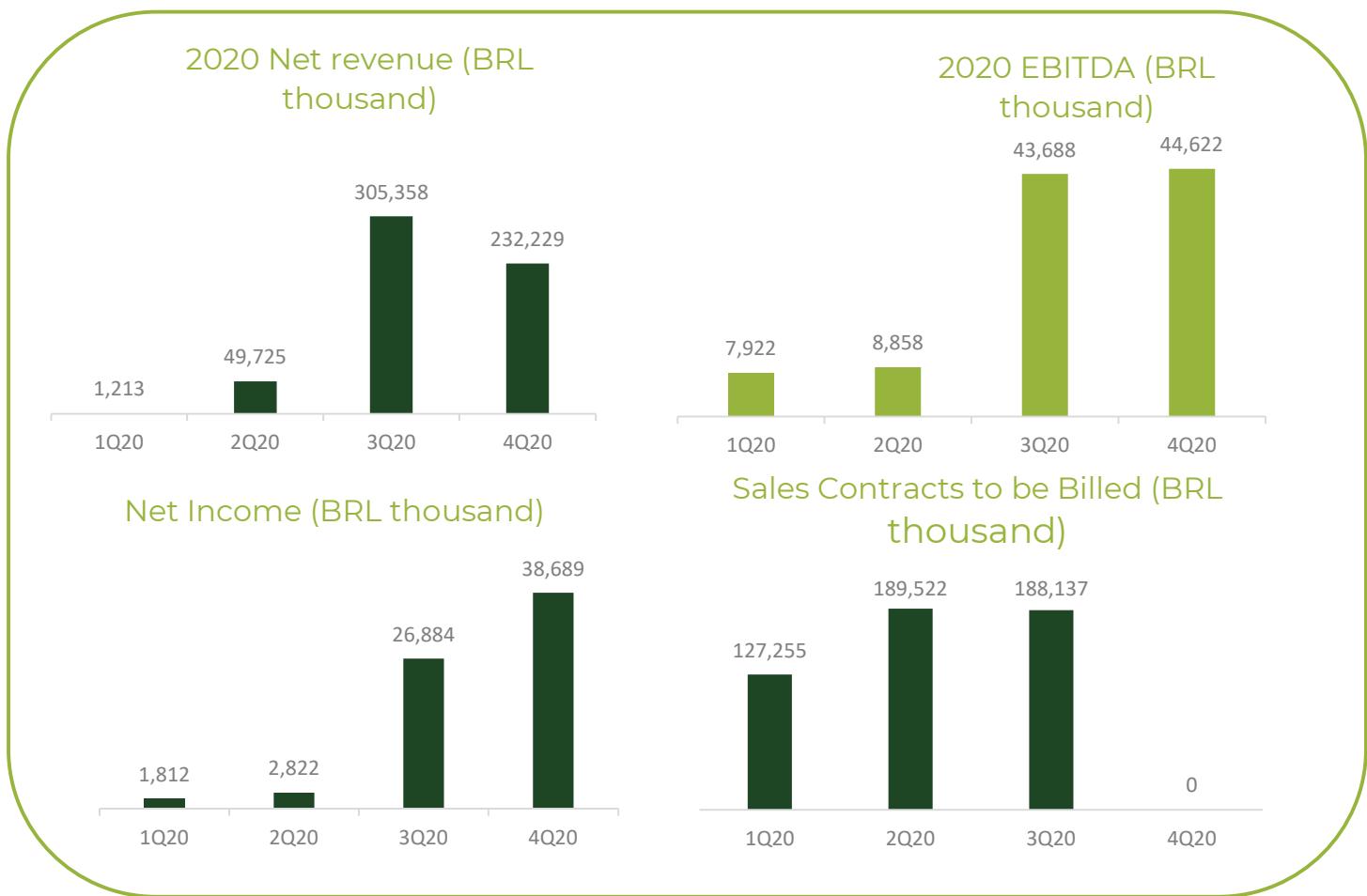
In the first quarter of 2021, the company presented a positive variation of 196.1% in outstanding sales contracts, closing the quarter at R\$467,504 million, compared to R\$157,875 million in 2020. The increase in the average sale price and the volume of outstanding sales contracts contributed to this variation.



In the third and fourth quarters of 2020, there is a large concentration of net revenue, EBTIDA and net income, a variation explained by the seasonality of soybean planting in the country.

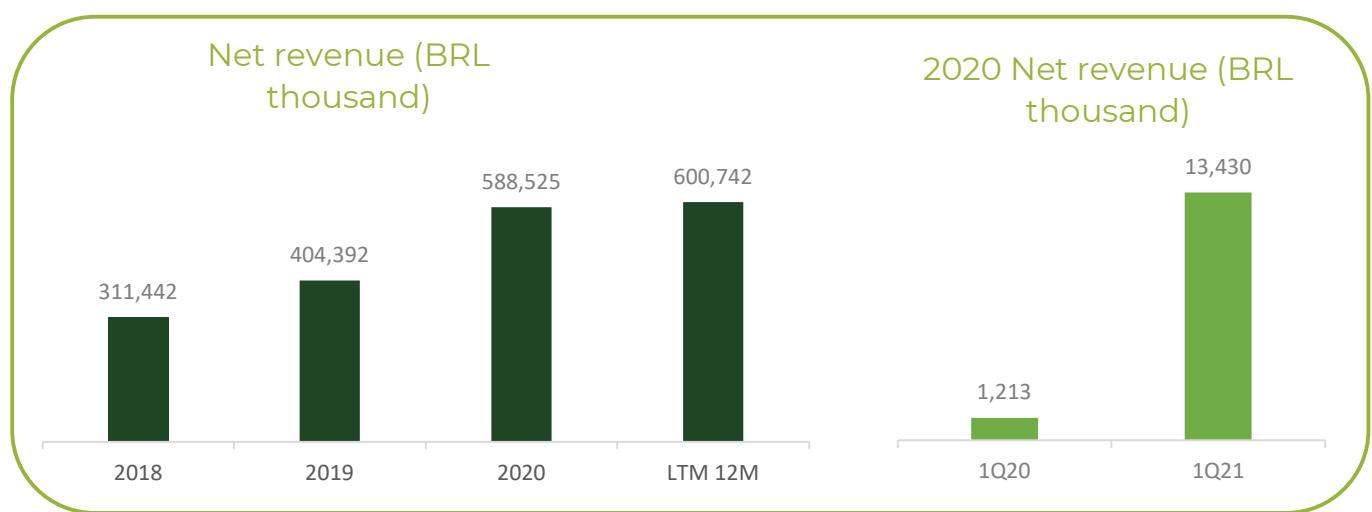
EBITDA allows for a better understanding not only of financial performance, but also of the ability to meet liabilities and to obtain resources for capital expenditures and working capital. However, EBITDA has limitations that hinder its use as a measure of profitability, since it does

not consider certain costs arising from the business, which could significantly affect income, such as financial expenses, taxes, depreciation, capital expenditures and other related charges.



Quarterly net revenue growth

In the first quarter of 2021, there was a 1,007.1% change in net revenue year on year, mainly explained by the 11% increase in volume in corn and 118% in beans.



EBITDA

EBITDA for the last twelve months ended March 31, 2021 reached R\$97,023 thousand, 66.6% higher than in the last twelve months ended March 31, 2020. This change was mainly due to the 50.3% increase in net operating revenue.

LTM1Q21 EBITDA margin was 16.2%, corresponding to an increase of 1.60% p.p. against LTM1Q20.

EBITDA (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %	LTM1Q20	LTM1Q21	Var. %
Net Operating Revenue	1,213	13,430	1,007.2%	399,629	600,742	50.3%
Cost of Goods Sold	9,278	-9,966	-207.4%	-347,051	-486,165	40.1%
Gross Profit	10,491	3,464	-67.0%	52,578	114,577	117.9%
Selling Expenses	-1,457	-1,865	28.0%	-9,637	-11,556	19.9%
General and Administrative Expenses	-1,624	-2,978	83.4%	-5,198	-8,695	67.3%
Other Operating Income/Expenses	98	757	672.4%	18,878	944	-95.0%
(=) Result of Activity	7,508	-622	-108.3%	56,621	95,270	68.3%
(+) Depreciation and Amortization	414	477	15.2%	1,612	1,753	8.7%
EBITDA	7,922	-145	-101.8%	58,233	97,023	66.6%
EBITDA Margin	6.51%	-1.1%	-100.2%	14.6%	16.2%	10.8%

R\$ thousand	03/31/2020	03/31/2021
Fair Value of Commodities	9,455	1,605

As shown above, the Company recorded a positive adjustment to the fair value of its raw material of R\$9,455 in the first quarter of 2020, versus a positive adjustment of only R\$1,605 in 2021. This was the main factor that affected the Company's EBITDA.

Net Income

Net income in the first quarter of 2021 reached -R\$2,838 thousand, 57% lower than the same period in 2020. This change is mainly attributable to (i) reversal of adjustments to fair value for contracts of financial instruments, as shown in the table above, and (ii) increased administrative and selling expenses.

Gross Profit/Loss (BRL thousand)	LTM 3/31/2020	LTM 3/31/2021	Var. %	1Q20	1Q21	Var. %
Profit/Loss before taxes	46,296	80,702	74.3%	5,132	-4,303	-183.8%
Income Tax and Social Contribution	-12,586	-15,145	20.3%	-3,320	1,465	-144.1%
Net Income/Loss for the period	33,710	65,557	94.5%	1,812	-2,838	-256.6%

Cash Flow

In the first quarter of 2021, the Company's cash flow was affected by:

- (i) Raising of new loans;
- (ii) Increased inventories due to the acquisition of raw materials;

This impact of R\$20,186 thousand represents a percentage 64% higher when compared to 1Q20.

Cash Flow (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %
Cash generated by/used in Operations	-7,135	-9,033	-21%
Changes in Assets and Liabilities	-719	-49,736	-99%
Net Cash from Investing Activities	-6,357	-5,476	16%
in fixed assets	-6,326	-5,460	16%
In intangible assets	-31	-16	94%
Free Cash Flow	-14,211	-64,245	-78%
Net Cash from Financing Activities	25,595	95,815	-73%
Adjusted Free Cash Flow	11,384	31,570	-64%

Fixed Assets/Capex

The Company's Capex ended 1Q21 at R\$5,476 thousand, driven by the construction works and facilities line.

The Company constantly seeks to innovate its processes, striving for greater efficiency gains, as demonstrated by the increased investments in the construction works and facilities line.

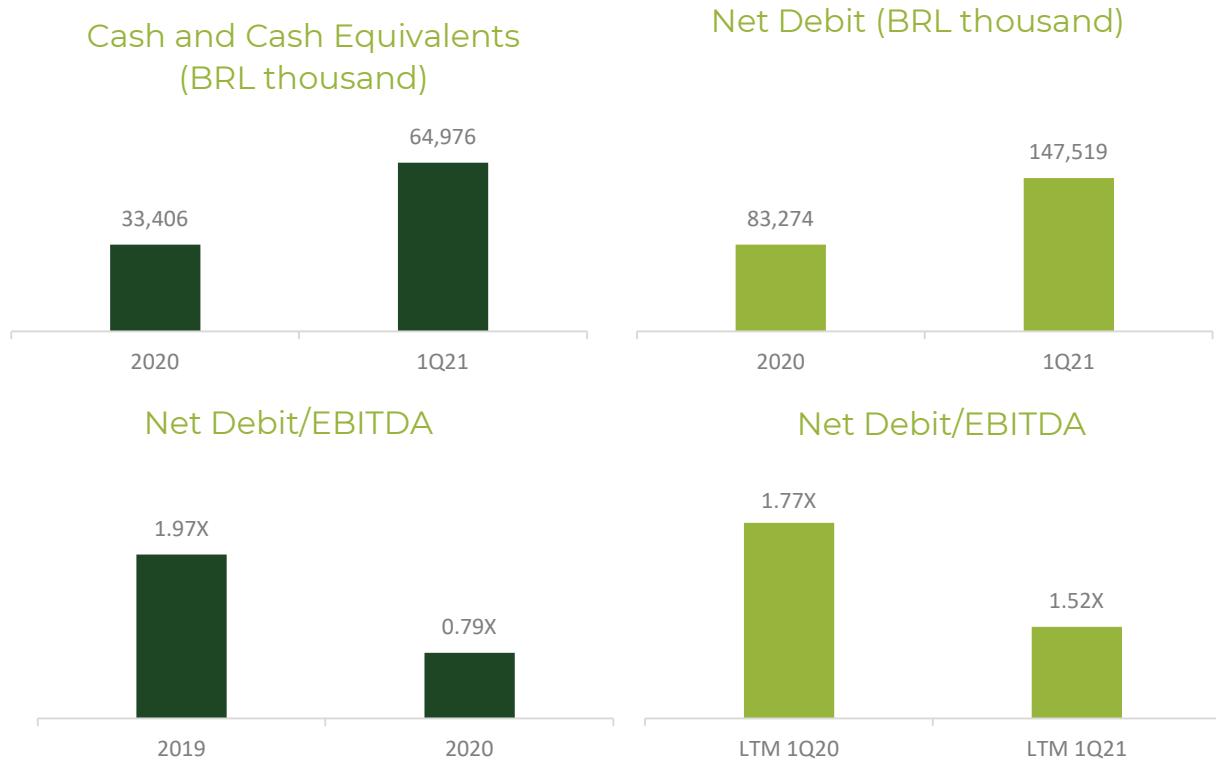
Capex (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %
Construction works and Facilities	5,595	5,298	-5.3%
Machinery and Equipment	535	68	-87.3%
Seed Storage	48	30	-37.5%
Vehicles	65	0	-100.0%
Others	114	80	-29.8%
Total	6,357	5,476	-13.9%

Increase in cash and reduction in debt to EBITDA ratio in the quarter

The Company's cash and cash equivalents position closed 1Q21 at R\$64,976 million, 94.5% higher than 4Q20. This change can be explained by:

- (i) - Advances from customers
- (ii) - Borrowings for working capital

Net debt increased by R\$64,245 thousand from 4Q20, due to new borrowings to reinforce working capital that will be used to defray the production costs and acquisition of inputs. The net debt/EBTIDA ratio in the last twelve months ended March 31, 2021, decreased from 1.77x to 1.52x.



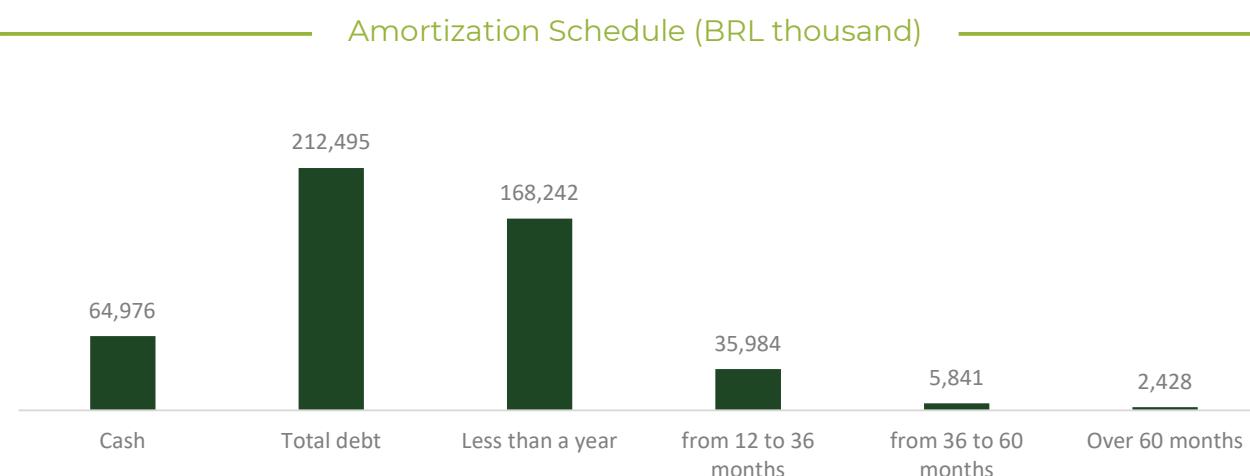
The Company closed 1Q21 at R\$97,023 thousand, R\$8,067 million less than the previous year, which was R\$105,090 thousand.

For 1Q21, the adjusted net debt to EBTIDA ratio was 1.52X, an increase of 0.73X compared to the same period in the previous year.

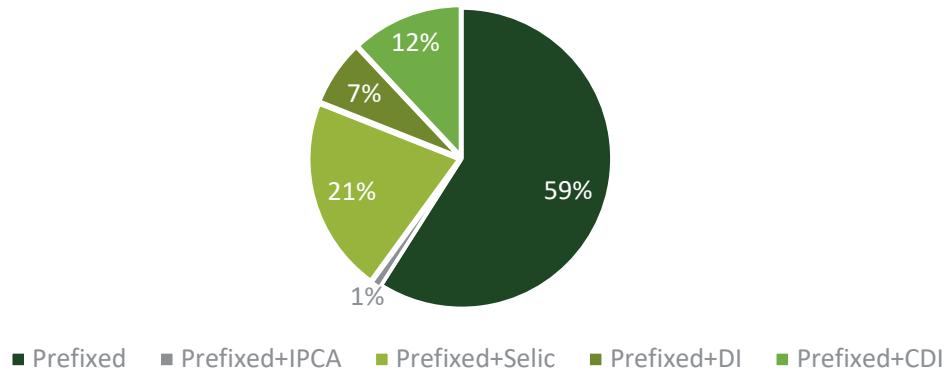
LTM Adjusted EBITDA (BRL thousand)	12/31/2020	3/31/2021	Var. %
Short-term	72,235	168,242	133%
Long-term	44,445	44,253	-0.43%
Total Debt	116,680	212,495	82%
(-) Cash and cash equivalents	33,406	64,976	95%
(=) Adjusted Net Debt	83,274	147,519	77%
LTM Adjusted EBITDA	105,090	97,023	-8%
Adjusted Net Debt / Adjusted EBITDA	0.79	1.52	92%

- **Amortization Schedule**

The table below shows the loan amortization schedule. In the short term, the total amortization will be R\$168,242 thousand, which corresponds to 79% of the total debt.



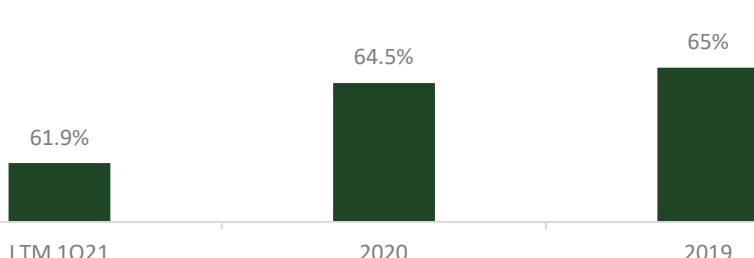
Loans by Index



ROE

Compared to the last twelve months, ROE in 1Q21 was 61.9%, 2.6 p.p lower than the 2020 period.

ROE



ESG

The ESG agenda is of the utmost importance to the operations of Boa Safra Sementes. The Company understands its impacts on the environment in which it operates and constantly seeks to minimize them, through important initiatives, already recognized by the industry.

In 2018 and 2019 for example, the Company was awarded with the Instituto Chico Mendes' Green Seal for the socio-environmental responsibility in its initiative to maintain seedlings of native species from the cerrado region, which were then distributed to partner producers and in public schools for reforestation purposes. Boa Safra Sementes aims to expand this nursery seeking to produce 200 thousand seedlings per year.



As part of the ESG and innovation program, a photo voltaic plant was installed at the Cabeceiras unit, allowing for a reduction in environmental pollution rates.

In addition, the Company is working to launch, in 2021, the project for granting carbon credits to partner producers, further strengthening Boa Safra's commitment to the sustainable agenda.

On the social side, since 2011 the Company has carried out the Solidarity Christmas campaign, distributing more than 8,000 toys to underprivileged children. Moreover, the Company also offers scholarships of up to 100% so that its employees can complete higher education.

Post-IPO Growth Plan

Type	Increase	Estimated by
Cold storage warehouse	13.3%	6/30/2021
Cold storage warehouse	20.0%	7/31/2021
3rd production line (UBS)	-	1/15/2022

Type	Increase	Estimated by
Cold storage warehouse	18.2%	5/31/2021
Cold storage warehouse	18.2%	6/30/2021
3rd production line (UBS)	-	1/15/2022
Waste storage silos	166,666	1/15/2022
Waste storage silos	166,666	2/15/2022
Waste storage silos	166,667	3/20/2022

Type	Capacity	Estimated by
Earthworks and initial structures	-	6/10/2021
Accommodation, offices and scale	-	9/15/2021
1st production line (UBS)	-	1/15/2022
Cold storage warehouse	16.1%	1/20/2022
2nd production line (UBS)	-	2/28/2022
Waste warehouse	1,000,000	4/20/2022



BURITIS/MG



CABECEIRAS/GO



JABORANDI/BA

Public Offering

On April 28, 2021, Boa Safra Sementes announced to the market the start of its public offering for the primary distribution of common shares, initially targeting 40,404,040 new registered, book-entry common shares with no par value, at R\$9.90 per share.

Subsequently, the number of shares may be increased by up to 15%, representing 6,060,606 new common shares issued by the Company.

The Company has also made efforts abroad to target qualified institutional buyers in the United States and investors non-residents or domiciled in the USA, in other countries.

The Company will keep the market updated on this matter.

Exhibits

Balance Sheet - Assets (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %
Current			
Cash and cash equivalents	33,406	64,976	94.5%
Accounts receivable	60,528	31,356	-48.2%
Inventory	32,817	130,593	297.9%
Derivatives	52,778	55,444	5.1%
Advances paid to suppliers	15,645	36,275	131.9%
Recoverable taxes	9,513	11,686	22.8%
Current tax assets	6,464	6,464	
Other credits	2,476	5,461	120.6%
Total Current Assets	213,627	342,255	60.2%
Non-current			
Non-current receivables	30,933	32,929	6.5%
Other credits	950	2,946	210.1%
Recoverable taxes	29,983	29,983	
Fixed assets	67,820	72,819	7.4%
Intangible assets	321	305	-5.0%
Total Non-current Assets	99,074	106,053	7.0%
Total Assets	312,701	448,308	43.4%

Balance Sheet - Liabilities (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %
Current			
Suppliers and other accounts payable	35,151	54,068	53.8%
Loans and financings	72,235	168,242	132.9%
Social and labor obligations	1,100	2,558	132.5%
Tax liabilities	124	1,448	1067.7%
Derivatives	13,867	14,928	7.7%
Dividends payable	2,385	-	-
Advances from customers	20,835	44,556	113.9%
Total Current Liabilities	145,697	285,800	96.2%
Non-current			
Loans and financings	44,445	44,253	-0.4%
Deferred tax liability	13,732	12,266	-10.7%
Total Non-current Liabilities	58,177	56,519	-2.8%
Shareholders' Equity			
Share capital	8,834	8,834	-
Legal reserve	1,767	1,767	-
Tax incentives reserve	56,594	56,594	-
Profit retention reserve	41,632	38,794	-6.8%
Total Shareholders' Equity	108,827	105,989	-2.6%
Total Liabilities	203,874	342,319	67.9%
Total Liabilities and Shareholders' Equity	312,701	448,308	43.4%

Income Statement (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %
Net operating revenue	1,213	13,430	1007.2%
Cost of goods sold	9,278	-9,966	-207.4%
Gross Profit	10,491	3,464	-67.0%
Selling expenses	-1,049	-1,538	46.6%
General and administrative	-1,624	-2,978	83.4%
Provision for expected losses	-408	-327	-19.9%
Other operating income/expenses	98	757	672.4%
Profit (Loss) before Financial Income (expenses), net of Taxes	7,508	-622	-108.3%
Financial income	264	298	12.9%
Financial expenses	-2,640	-3,979	50.7%
Financial Result	-2,376	-3,681	54.9%
Profit (Loss) before Taxes	5,132	-4,303	-183.8%
Income tax and social contribution - deferred	-3,233	1,465	-145.3%
Income tax and social contribution - current	-87	-	-
Net Income (Loss) for the Period	1,812	-2,838	-256.6%
Number of Shares	70,675,680	70,675,680	-
Net Income (Loss) per Share	0.03	-0.04	-233.3%

Cash Flow (BRL thousand)	1Q20	1Q21	Var. %
Net Profit (Loss) for the Period	1,812	-2,838	-256.6%
Adjustments on Income for the Period			
Depreciation and amortization	414	477	15.2%
Provision for expected losses	408	327	-19.9%
Adjustment of accounts receivable to present value	-	-290	-
Interest on loans and financings	1,853	1,828	-1.3%
Income from unrealized derivatives	-9,575	-1,605	-83.2%
Fair value of commodities (inventory)	-3,256	-3,950	21.3%
Income tax and social contribution - deferred	3,233	-1,466	-145.3%
Income tax and social contribution - current	87	-	-
(Increase) reduction in assets			
Accounts receivable	28,273	29,135	3.0%
Inventory	-45,097	-93,826	108.1%
Advances paid to suppliers	-7,160	-20,630	188.1%
Recoverable taxes	-1,779	-2,173	22.1%
Other credits	-2,584	-4,981	92.8%
(Increase) reduction in liabilities			
Suppliers	-8,587	18,917	-320.3%
Social and labor obligations	1,167	1,458	24.9%
Tax liabilities	5,041	1,324	-73.7%
Advances from customers	30,007	23,721	-20.9%
Cash used in operating activities	-5,743	-54,572	850.2%
Interest paid	-2,111	-1,161	-45.0%
Cash flow from operating activities	-7,854	-55,733	609.6%
Cash used in investment activities			
Increase in fixed assets	-6,326	-5,460	-13.7%
Increase in intangible assets	-31	-	-
Cash flow from investment activities	-6,357	-5,460	-14.1%
Cash used in financing activities			
Funds received from shareholders	482	-	-
Dividends paid	-	-2,385	-
Loans and financings paid	-32,887	-4,452	-86.5%
Loans and financings hired	58,000	99,600	71.7%
Cash from financing activities	25,595	92,763	262.4%
Net increase in cash and cash equivalents	11,384	31,570	177.3%
Cash and cash equivalents at the beginning of period	21,030	33,406	58.8%
Cash and cash equivalents at the end of period	32,414	64,976	100.5%
Net increase in cash and cash equivalents	11,384	31,570	177.3%

Disclaimer

Disclaimer on the services provided by the Independent Auditors

In accordance with CVM Instruction 381, of January 14, 2003, the Company declares that it has a contract with KPMG Auditores Independentes ("KPMG"), signed on April 29, 2021, for the issuance of an audit report on the Financial Statements for the fiscal year ending December 31, 2021 and reports on the Interim Financial Information for the balance sheets for the periods ending March 31, June 30 and September 30, 2021. KPMG provides services related only to quarterly reviews and annual audits. We clarify that the Company adopts the following principles regarding the hiring of the independent auditor: (i) the auditor does not audit his own work/report; (ii) the auditor does not exercise managerial functions in the Company; and (iii) the auditor does not promote or represent the interests of Sinop Energia.

The accounting information presented here in the Performance Highlights and in the Notes to the Interim Financial Statements are in accordance with the Brazilian Corporate Law and are based on audited financial information. Non-financial information, as well as other operating information, was not audited by the independent auditors.

Statement from Management

In compliance with the provisions of article 25, paragraph 1, items V and VI, of CVM Instruction 480, of December 7, 2009 ("CVM Instruction 480"), the members of the Company's Management declare they have discussed, reviewed and agreed with the Interim Financial Statements referring to the three-month period ended March 31, 2021, respectively, and with the opinion provided in the Special Audit Report issued by KPMG Auditores Independentes regarding said financial information.

INVESTOR RELATIONS

📞 +55 61 3642-2005

✉️ ri@boasafrasementes.com

🌐 ri.boasafrasementes.com.br

