

BB Seguridade

Apresentação de resultados 2T23

Destaques

(variações % sobre 1S22)

Lucro líquido

R\$3.725 mm (**1**37%)



3,7 2,7 1522 **1S23**



Seguros

 R 7,7 \text{ bi em prêmios } ($^{16}\%)$ 29% de sinistralidade (<mark>₹</mark>7,3 p.p.)



Previdência

R\$ 27,1 bi em contribuições (↑10%) ^{R\$} 2,2 bi em captação líquida (vs. -R\$748 mm no 1S22)



R\$ 3,1 bi em arrecadação (18%) R\$10,7 bi em reservas (2 28%)



S Corretagem

R\$ 2,4 bi em receita de corretagem **15%**



R\$ 3,2 bi 86% do lucro líquido do 1S23

No 1S23, investimos R\$ 250 milhões em tecnologia

Crescimento de 12% YoY

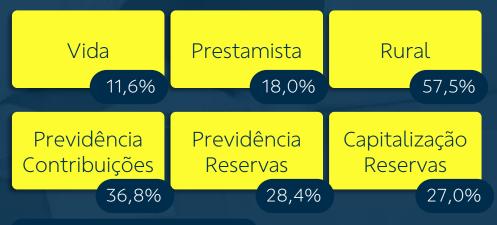


Nova plataforma de produtos

Arquitetura em nuvem, orientada a serviços + API



Liderança consolidada nesses ramos



Produtos revitalizados impulsionando crescimento

Fonte Susep | Posição de mercado – maio/23

Impulsionamos Negócios Digitais

Fazendo a melhor oferta para o momento do cliente

no digital (ex-rural)¹

Crescimento +38% independente do crédito

Transações digitais +96% venda e pós-venda

Capitalização PM +121%

BB Proteção +218%

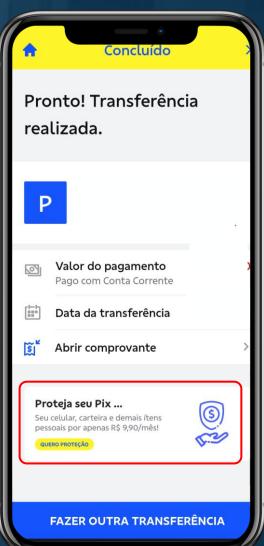
71% de clientes ativos

Remarketing WhatsApp



Seguro pra Vida Seguro Residencial Previdência

Itens Pessoais na jornada Pix



¹1S23 vs. 1S22

Quantidade vendida

em canais digitais

Estratégia clara no uso de inteligência analítica

Uma empresa orientada por dados, do vendedor ao presidente



Clientes

Satisfação e engajamento por meio da personalização no relacionamento



Produtos

Proposta de valor do portfólio orientada por informações

Inteligência Analítica

Governança e uso intensivo de dados.



Negócios

Testes com foco em uma proposta para cada cliente



Estratégia

Execução estratégica acelerada pela democratização da informação

Diversificação da distribuição



Rentabilização das operações

Aproximadamente **R\$66 mm** de contribuição para o resultado da BB Seguridade no 1S23

Prêmios emitidos na Brasilseg via parceiros



64% de crescimento sobre 1S22





24 novos parceiros no trimestre

Parcerias com grandes cooperativas, revendas de máquinas e insumos agrícolas, bancos e empresa de telefonia



Diversificação nos segmentos de atuação no 2T23

- +9 parcerias com revendas de máquinas agrícolas, com o canal já representando 10% do prêmio do seguro patrimônio rural
- ✓ **Seguro pecuário e penhor rural** via parceiros
- ✓ Vida Low Cost, Residencial e Itens Pessoais via correspondentes BB



Novas parcerias de grande potencial em negociação Novos produtos em estudo

1 – No 3T22 foi realizada uma revisão na base de prêmios emitidos via parceiros, levando a um ajuste no volume de emissões para o 1S22.

Experiência do cliente

Expansão da base no bancassurance¹





+13,1% clientes de capitalização

+4,3% clientes de seguro prestamista

+6,3% clientes de previdência

Satisfação e Recomendação

Melhoria contínua do nível de serviço permite crescer base com qualidade

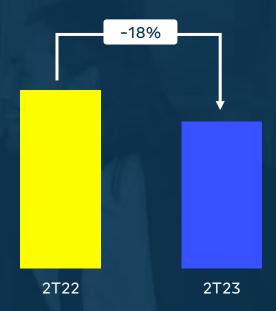
NPS

Evolução nas principais linhas



Reclamações

Redução significativa



Churn

Redução do churn de vida



¹Carteira de clientes posição jun/23 vs. jun/22.

Programa de Relacionamento

Nível de Proteção BB Seguros

Evolução dos testes do App BB



Programa no APP BB + 230 mil clientes

Pesquisa de benefícios com clientes

Oferta de assistências

Experiência do cliente Superprotegido



Programa no APP BB Abertura para todos os clientes BB

Programa no APP BB + 1,2 milhão de clientes BB

Início da régua de relacionamento própria

Testes com novos benefícios



- > 10 X mais rentável ao conglomerado
- > 68% possuem mais de um produto

jun/23 jul/23 **3T23**

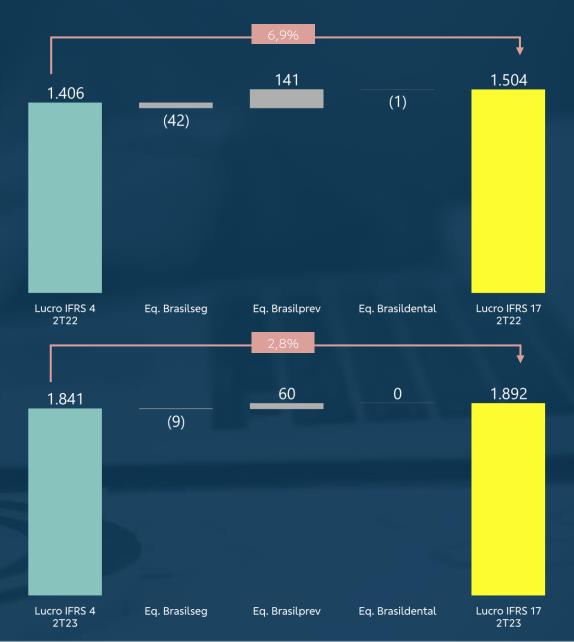


Comparativo IFRS 17 vs. IFRS 4

(R\$ milhões)

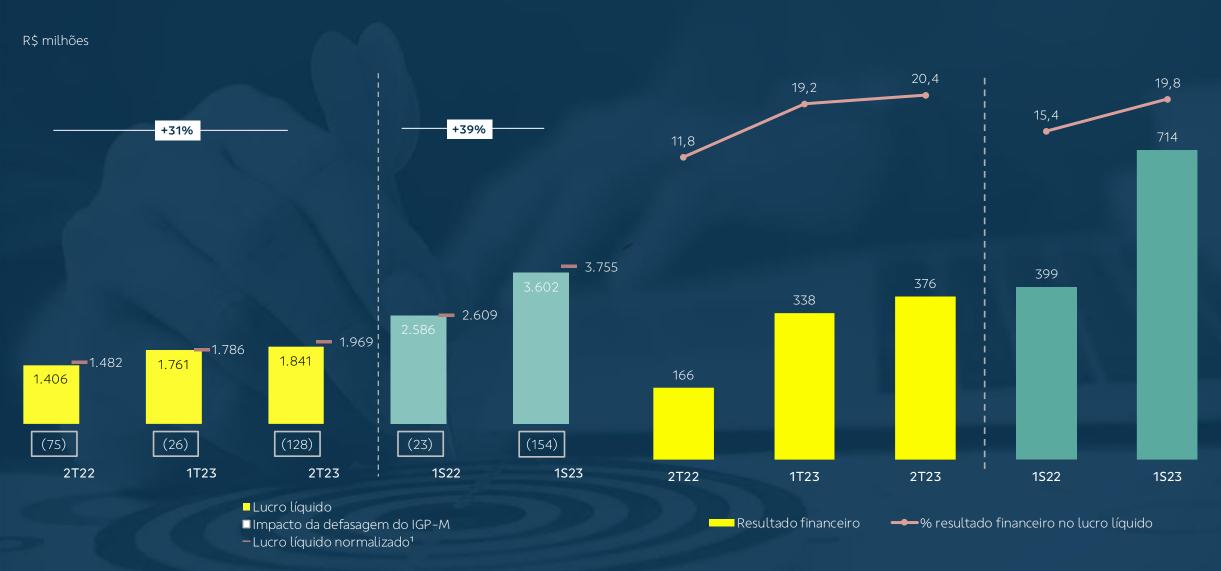
	Patrimônio líquido	
	Brasilprev	Brasilseg
Balanço de transição	31/12/2020	31/12/2021
IFRS 4	4.328	2.384
Capital e reservas	A -	52
Lucro ou prejuízo acumulado	1 -	371
Outros resultados abrangentes	(512)	M - 1
Transição	(512)	J/ 51 -
IFRS 17	3.816	2.807
Diferença IFRS 4 x IFRS 17	(512)	423

Impacto no lucro líquido da BB Seguridade



Evolução do lucro líquido

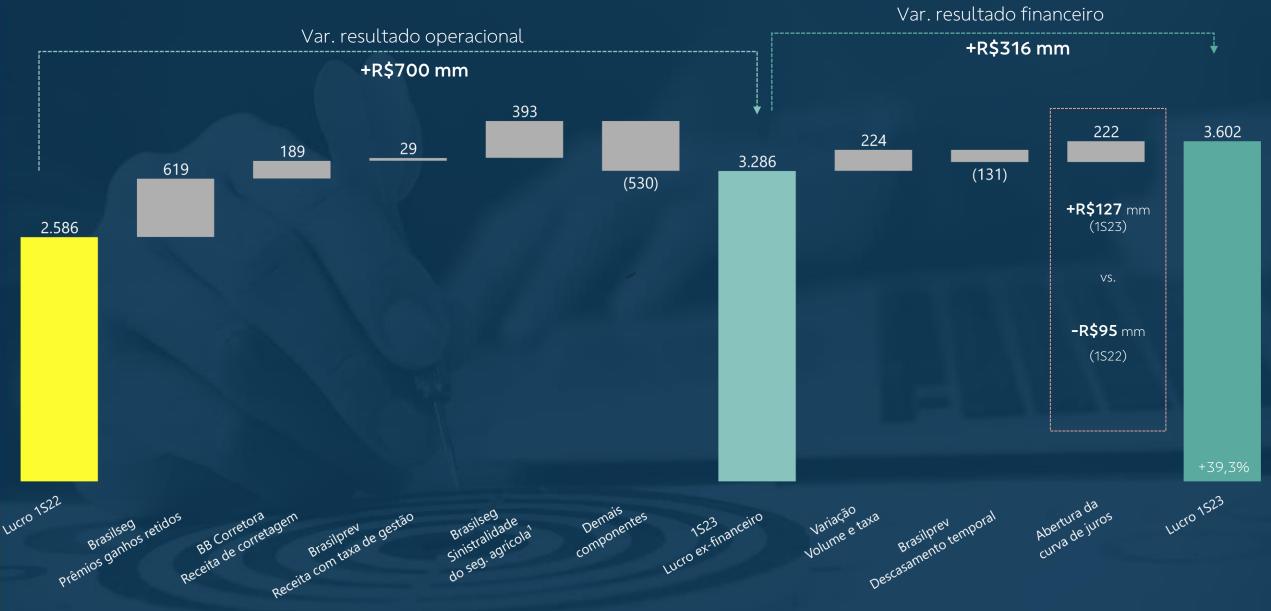
Resultado financeiro consolidado² (R\$ milhões)



^{1 –} Ajuste do impacto da defasagem média de um mês do IGP-M

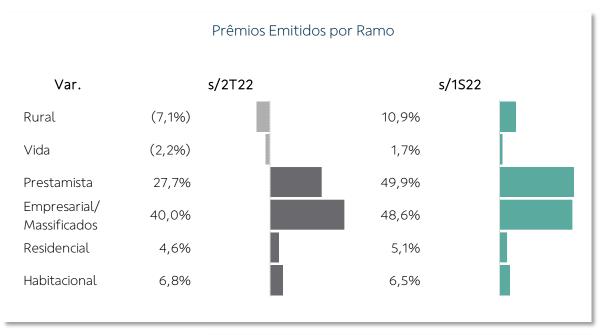
Principais componentes da variação do lucro líquido

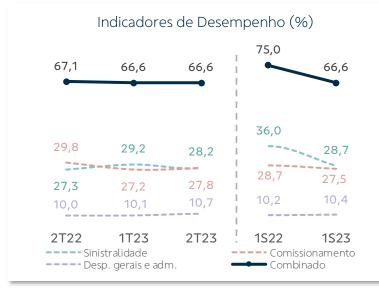
(R\$ milhões)

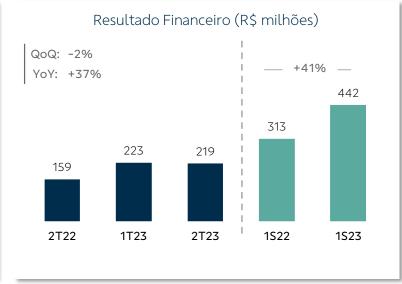


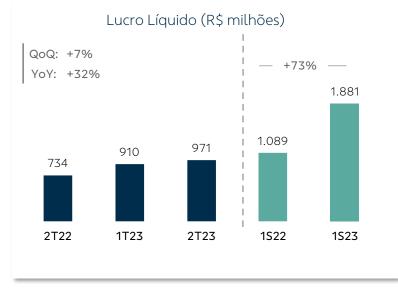
Brasilseg



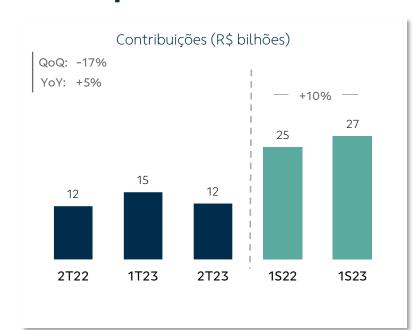


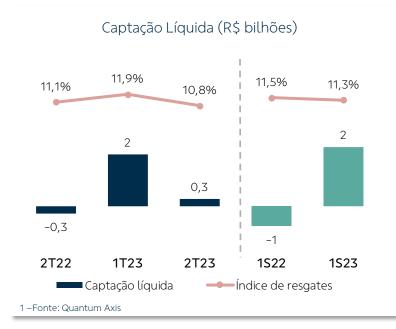


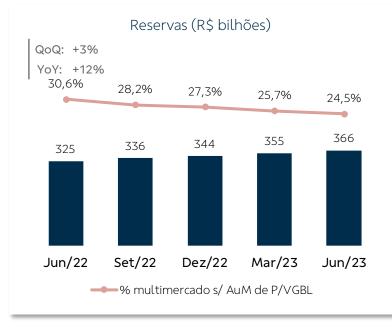


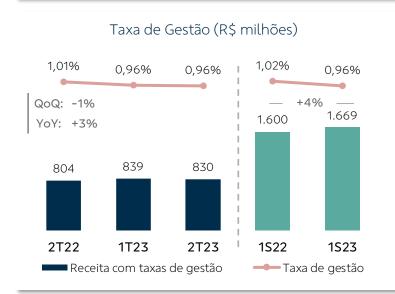


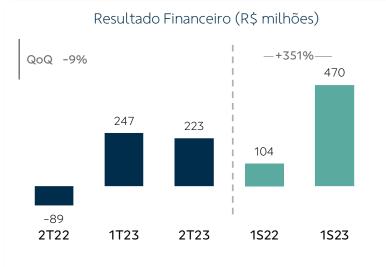
Brasilprev

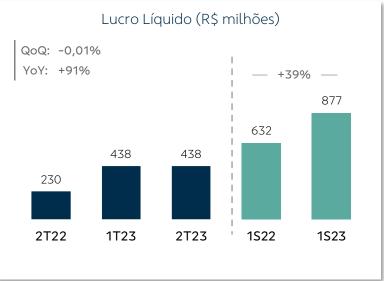






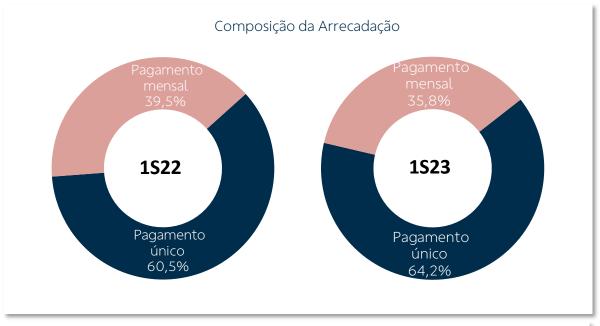


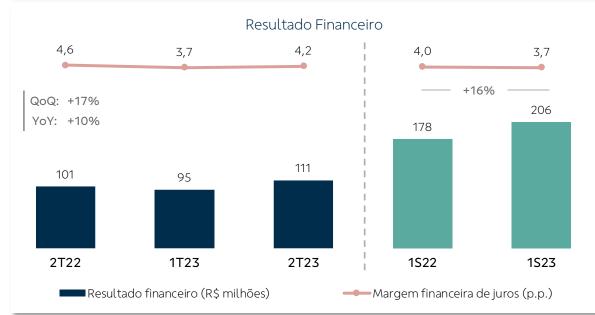




Brasilcap



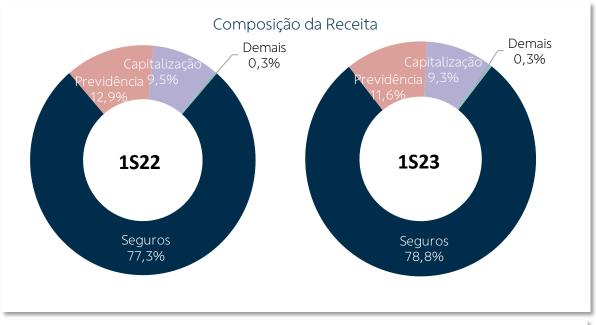


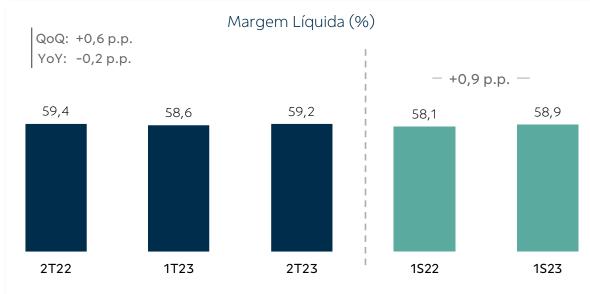




BB Corretora



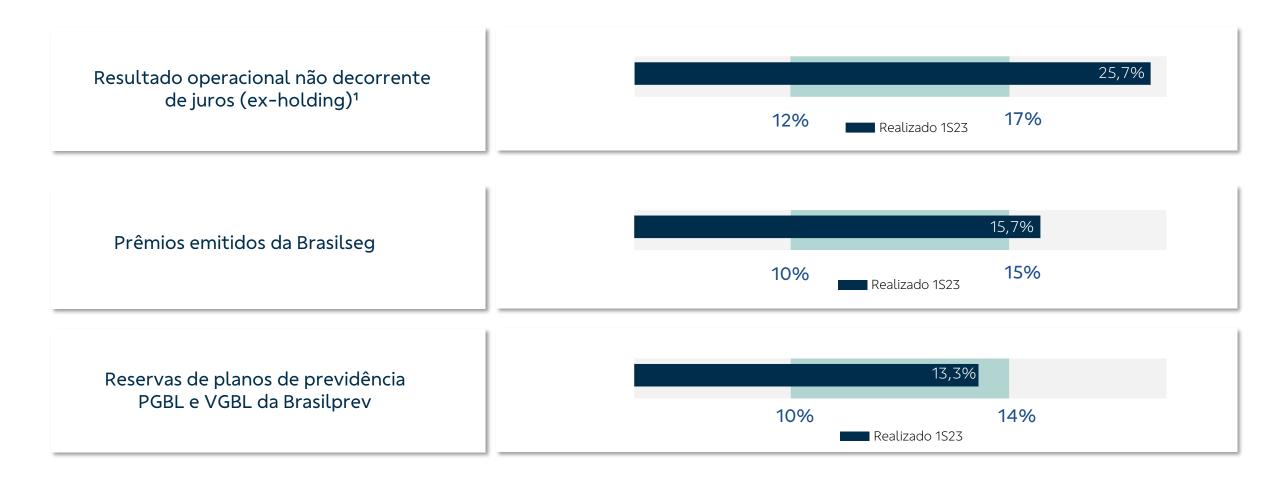








Guidance 2023



^{1 –} Somatório do resultado operacional não decorrente de juros das investidas Brasilseg, Brasildental e BB Corretora, ponderado pelas participações acionárias detidas pela BB Seguridade em cada empresa, descontados quaisquer efeitos de eventos extraordinários.





Contatos

Relações com Investidores Rua Alexandre Dumas, 1671 – Térreo – Ala B Chácara Santo Antônio – São Paulo - SP

CEP: 04717-903

Telefone: (11) 4297-0730

ri@bbseg.com.br



bbseguridaderi.com.br