

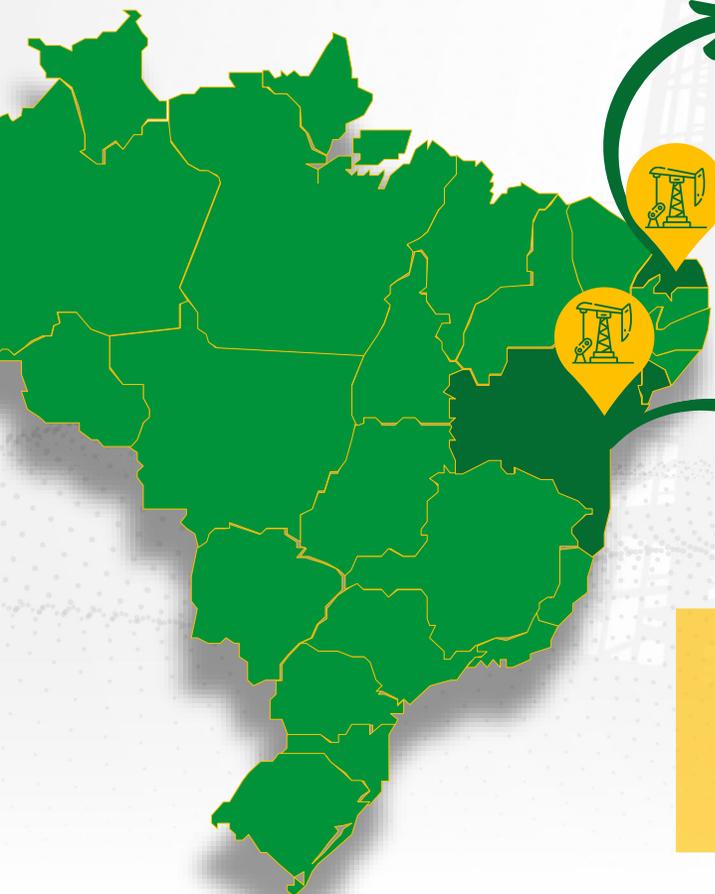


# Apresentação Relações com Investidores Novembro de 2024

**RECV**  
B3 LISTED NM

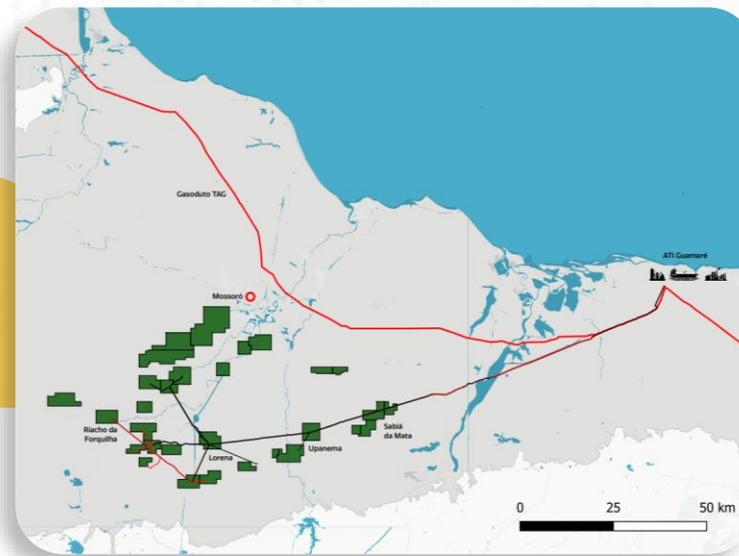
IDVR IBOV IBRX100 SMLL IBRA IGC IGC-NM ITAG IGCT

# A PetroReconcavo é uma das principais produtoras independentes de petróleo e gás *onshore* do Brasil



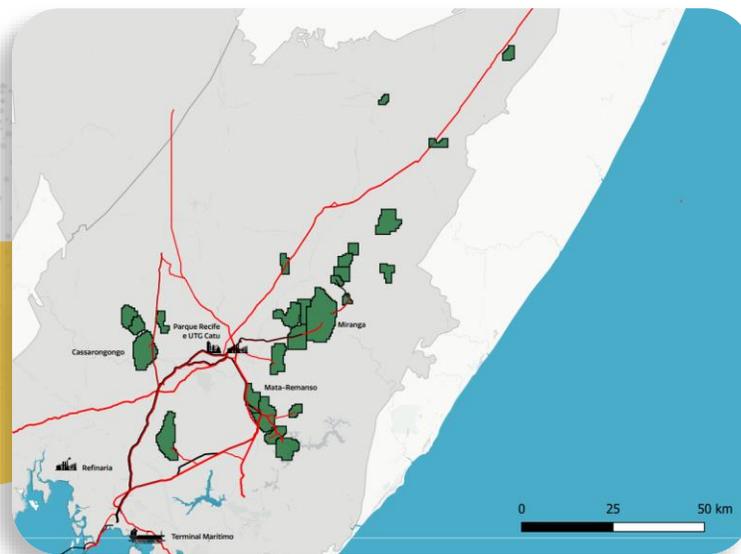
## ATIVO POTIGUAR

31 concessões, 29 operadas  
3 blocos exploratórios  
356 poços ativos



## ATIVO BAHIA

26 concessões operadas  
5 blocos exploratórios  
374 poços ativos



Concessões  
PetroReconcavo  
Gasodutos  
Oleodutos



Dividendos em 2024

**R\$ 806 MM**



Reservas 2P  
(MMboe)

**171,9**



Produção Outubro  
(kboed)

**26,8**



EBITDA 9M24

**R\$ 1.240 MM**



Geração de caixa  
livre 9M24

**R\$ 891 MM**

# PetroReconcavo é a pioneira em campos maduros e a operadora mais preparada tecnicamente no Brasil



**2000**

Início das Operações



**2004 a 2007**

Desenvolvimento do know-how operacional em campos maduros



**2008 a 2010**

Aquisição das primeiras sondas próprias



**2015 a 2018**

Projeto de Transformação Digital



**2019**

Aquisição de Riacho da Forquilha



**2021**

IPO  
Aquisição de Remanso e Miranga



**2022**

Fornecimento de gás natural para concessionárias locais  
Follow-on



**2023**

Aquisição da SPE Tiêta  
Expansão da frota de sondas



**2024**

Implementação do Programa de Resiliência Operacional  
1ª unidade de processamento de gás  
1ª e 2ª emissão de debêntures

# Geração de valor em campos *onshore* maduros



## PLANEJAMENTO

Processo robusto de alocação de capital



### RESERVATÓRIOS

Vasto conhecimento da subsuperfície

Geração e seleção dos melhores projetos



### SONDAS E SERVIÇOS (RSO)

Consistência na execução com eficiência e baixo custo



### PRODUÇÃO

Maximização do fluxo de hidrocarbonetos com segurança e baixo custo

Implementação de projetos dentro do prazo e do orçamento



### MIDSTREAM

Gestão de custos logísticos  
Foco na continuidade operacional



### COMERCIALIZAÇÃO

Gestão de contratos  
Pioneirismo e inovação no mercado de gás

# Um modelo de negócio resiliente e consistentemente lucrativo

## Benchmark na Revitalização de Campos Maduros

- Melhor conhecimento dos ativos *onshore*
- Baixos custos de desenvolvimento



## Maturidade Técnica

- Equipe experiente
- Desenvolvimento de novos modelos de reservatórios



## Balanço Saudável

- Forte geração de Caixa Livre
- Baixo lifting cost e G&A
- Baixa alavancagem



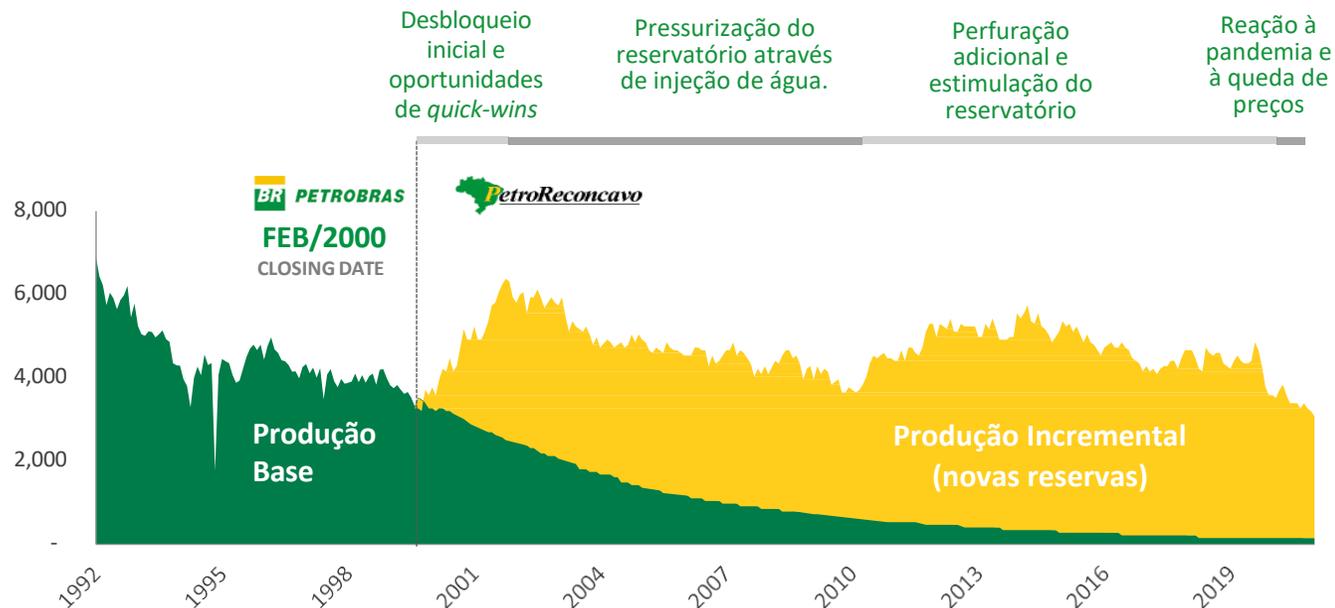
## Verticalização Única de Sondas e Serviços

- Alta eficiência em serviços internos de desenvolvimento de campos de petróleo
- Proteção contra os efeitos sazonais de preços da indústria



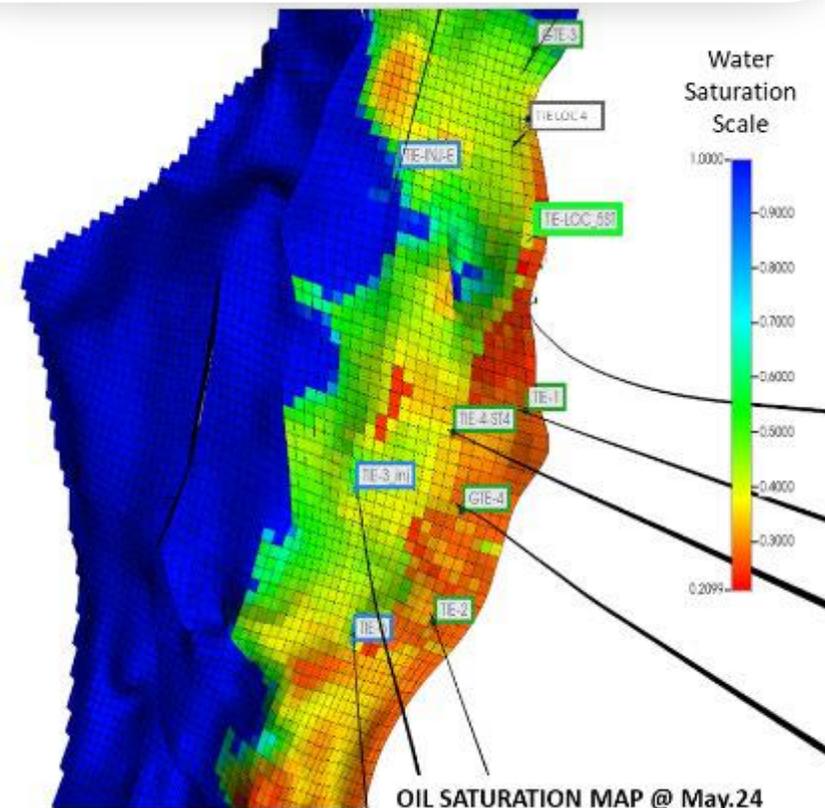
# Referência em recuperação secundária, agregando novo valor aos ativos *onshore*

## Produção Histórica do Polo Remanso (boe/d)



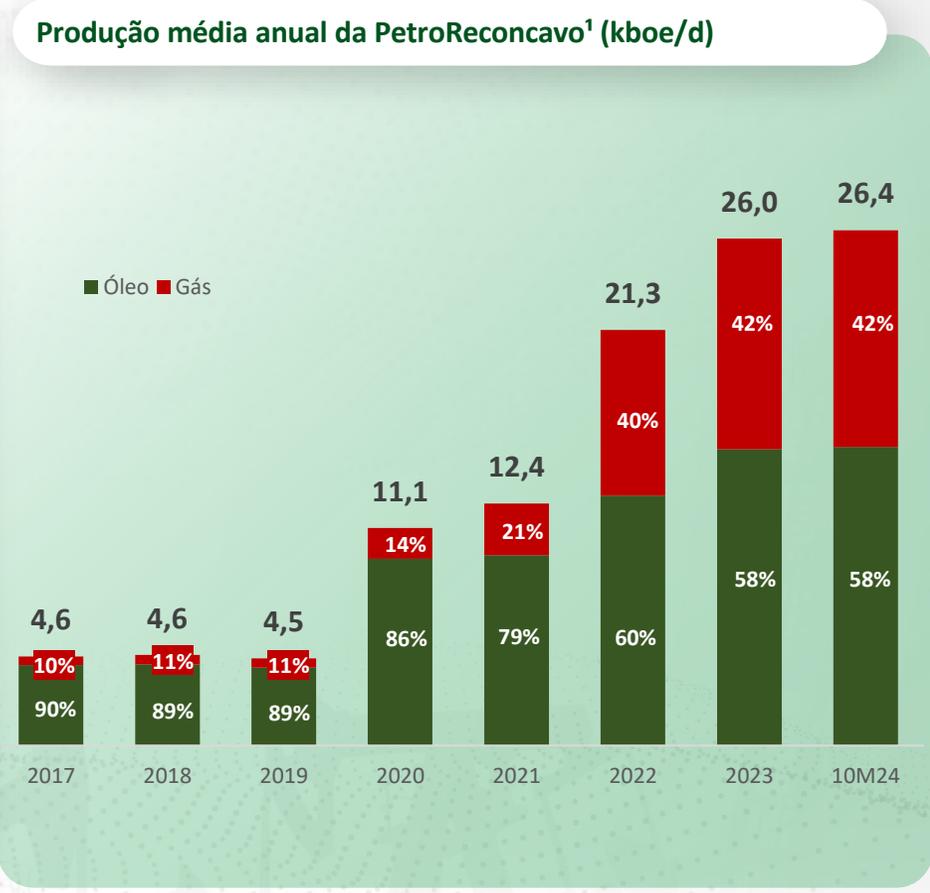
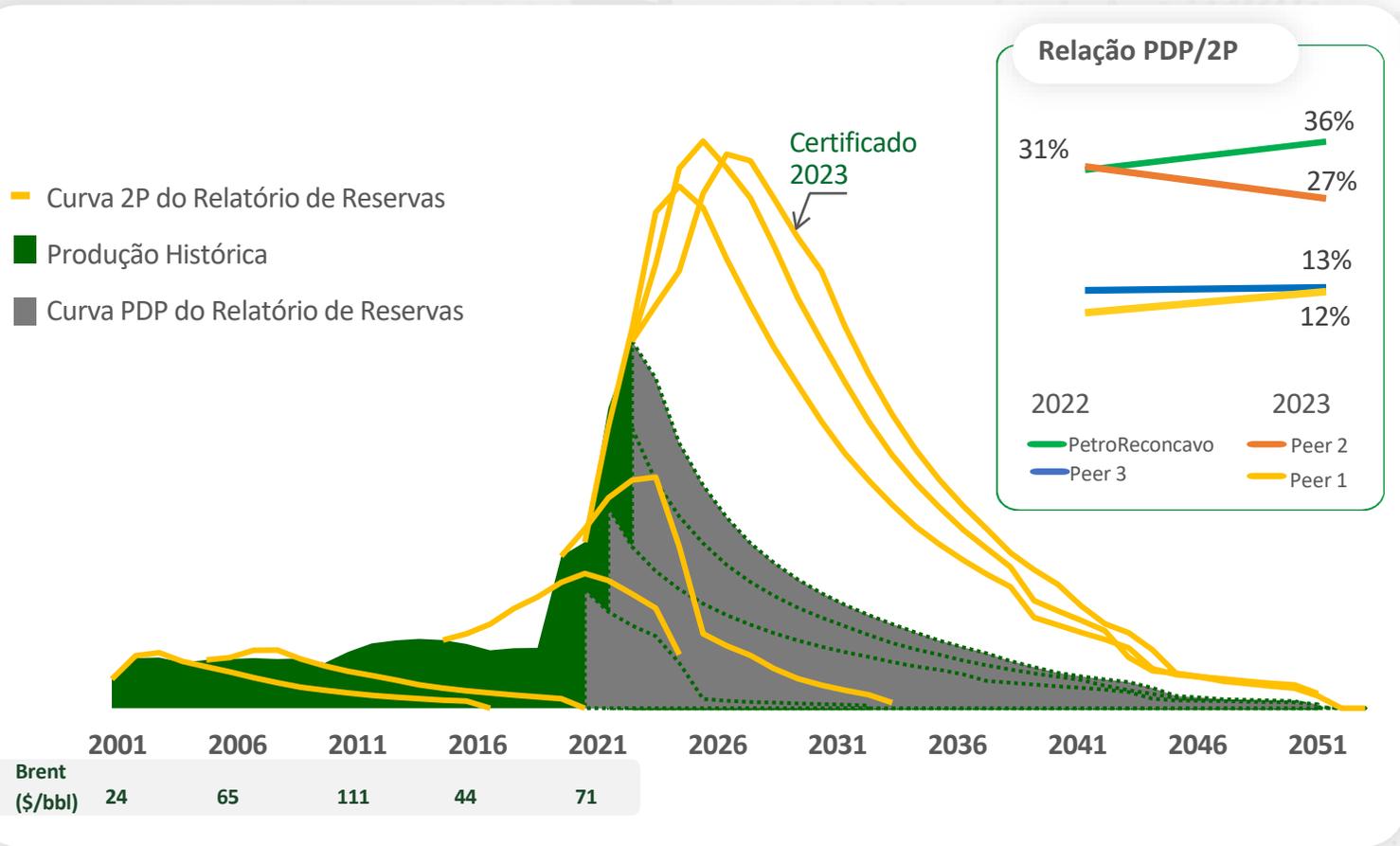
- Primeira recuperação secundária no Polo Remanso
- Significativo incremento de reservas

## Novo modelo do reservatório de Tiê



- Novo modelo do Campo Tiê, otimizando a recuperação de reservas e o custo de desenvolvimento
- Segundo melhor poço de petróleo do *onshore* brasileiro

# Nosso *track record* mostra uma produção entregue além dos relatórios de reservas...



NOTA:  
Baseado no Relatório de Reservas preparado pela Netherland, Sewell & Associates, Inc. – NSAI, certificador independente, data base de 31 de dezembro de 2023.

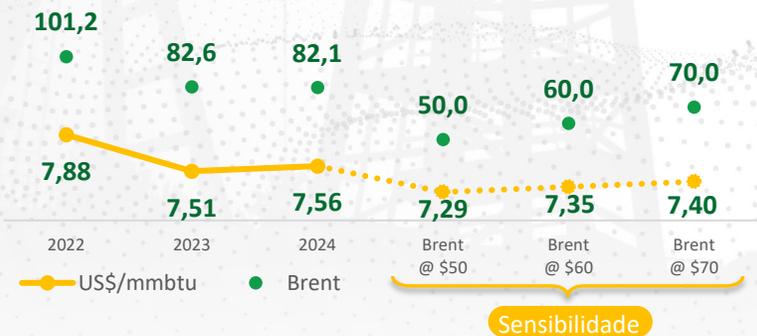
1. Considera média diária de participação da Companhia

# ...avançando nas oportunidades do mercado de gás no Brasil, uma proteção natural contra a volatilidade dos preços do petróleo

Contratos de longo prazo que refletem preços futuros com preço mínimo

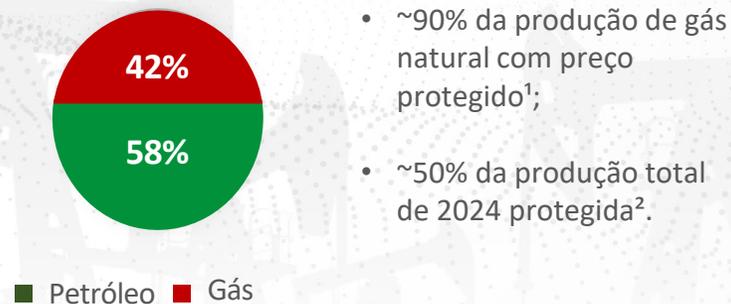


Preço da Molécula de Gás Natural (US\$/MMBtu)



Mitigação de Risco nos Preços

% da Produção do 9M24

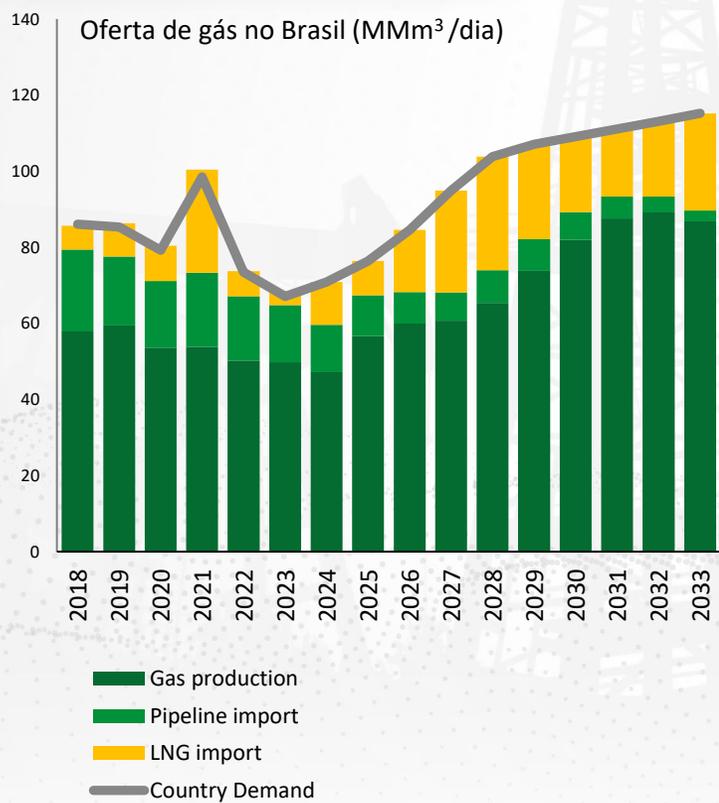


1: Valor fixo ou cláusula de piso e teto

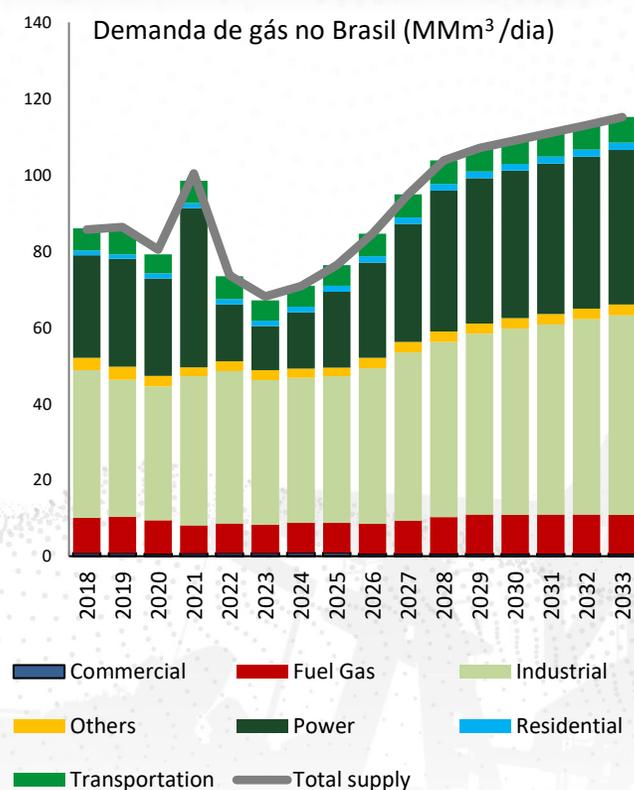
2: Soma dos volumes hedgeados para 2024 sobre a produção de petróleo do 2T24 e volume de produção de gás em contratos com preço fixo ou com cláusula de preço mínimo.

# O mercado de gás natural oferece oportunidades de criação de valor a longo prazo, com um horizonte de preços atraente no Brasil

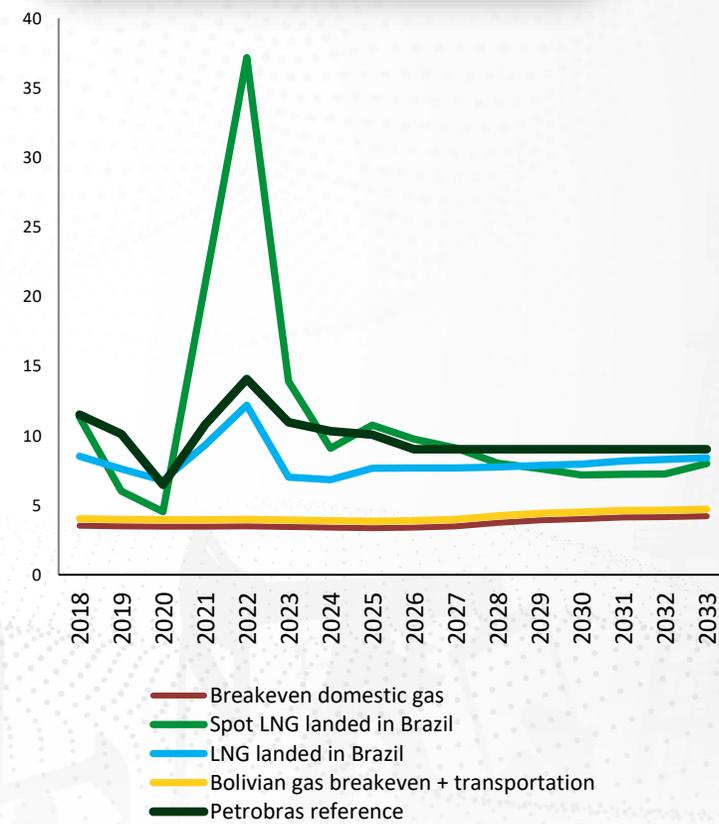
**Brasil permanecerá como importador líquido de gás**



**Demanda crescente ancorada no consumo industrial e termoeletrico**



**Perspectiva de preço futuro de gás na faixa de US\$ 10/MMBtu**



Fonte: Rystad Energy Commentary

# Uma empresa de serviços internos completa com criação de valor comprovada

Nos 9M24, a Companhia teve uma receita de R\$ 32,6 milhões com prestação de serviços



## Sondas de Perfuração

### PR-04

Confiabilidade e alto padrão de execução

### PR-21

Alto nível de automação, perfuração direcional de poços

### PR-14

Capacitada para poços profundos, viabilizando novas fronteiras



## Sondas de Workover

12 sondas de workover internas, 1 alugada e 2 terceirizadas

Aceleração do Plano de Workover, com a contratação temporária de duas sondas terceirizadas



### Workovers YTD out.

173 realizados

- 114 no Ativo Potiguar;
- 59 no Ativo Bahia.

## Frota – Sondas Perfuração

Outubro



PR-04

Origem -> BA

Tiê:  
2 poços



PR-14

Tiê:  
2 poços

Biriba/Jacuípe:  
2 poços

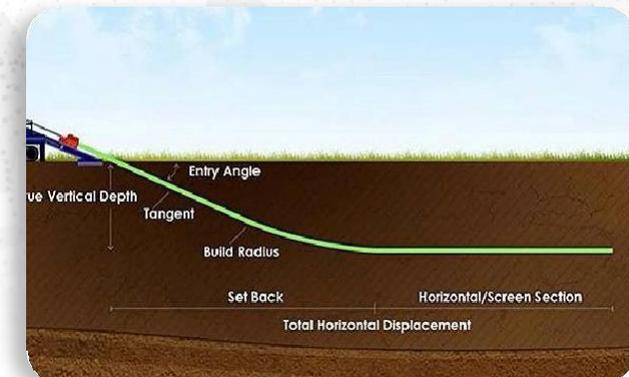


PR-21

Seacrest-> RN

Ativo Potiguar:  
7 poços

## Novas Possibilidades de Projetos de Perfuração



# Evolução do programa de confiabilidade operacional

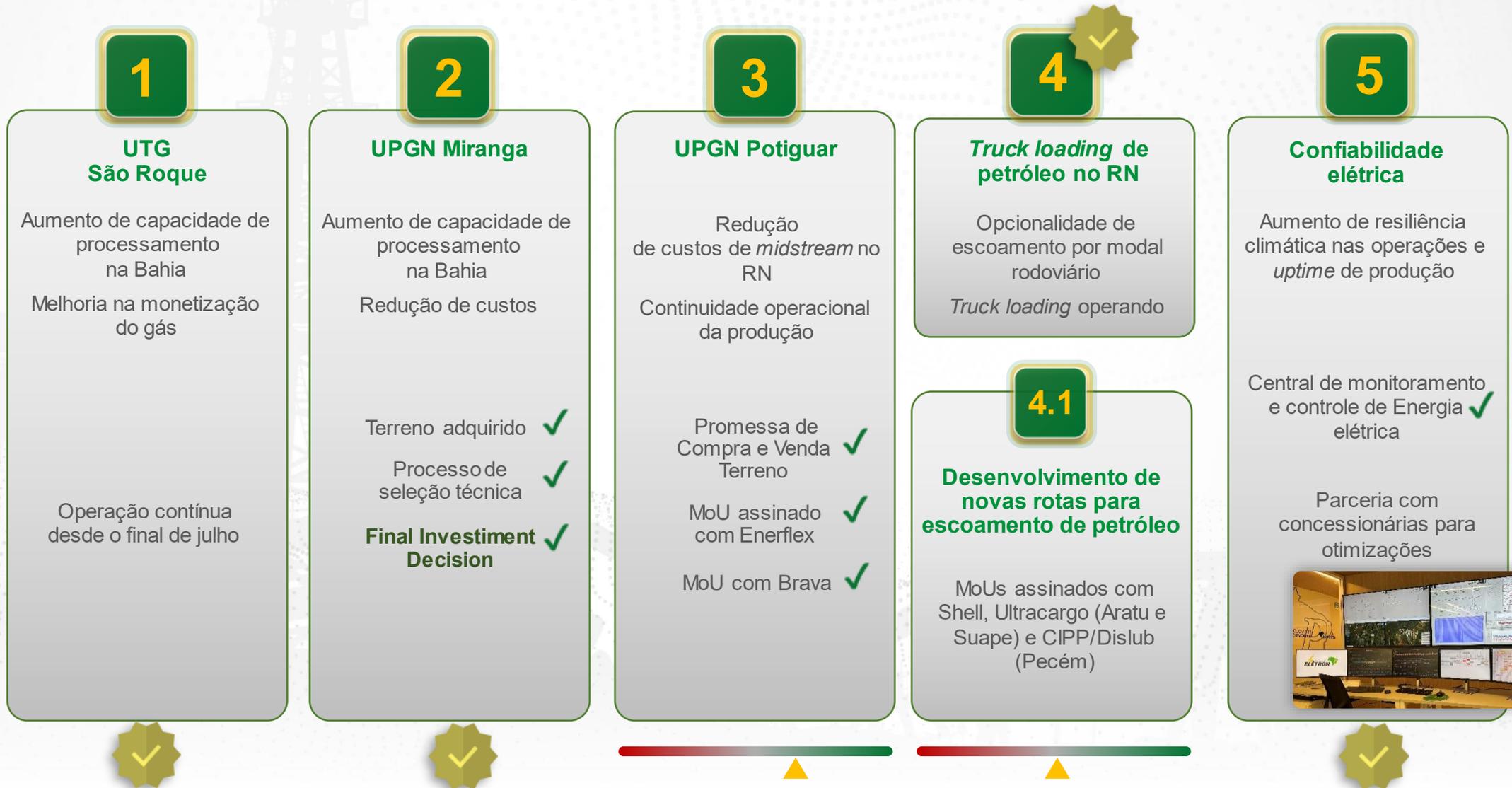


Objetivo



Status

Avanço



# Consolidação do modelo de *midstream* | Aprovação do FID da UPGN Miranga

Em localização estratégica, a nova planta permitirá o processamento de todo o gás atualmente enviado à UTG Catu, com interligação à malha de transporte da TAG.



## Características

**Capacidade:** 950 Mm<sup>3</sup>/d, expansível a 1.500 Mm<sup>3</sup>/d

**Capex estimado:** US\$ 60 milhões

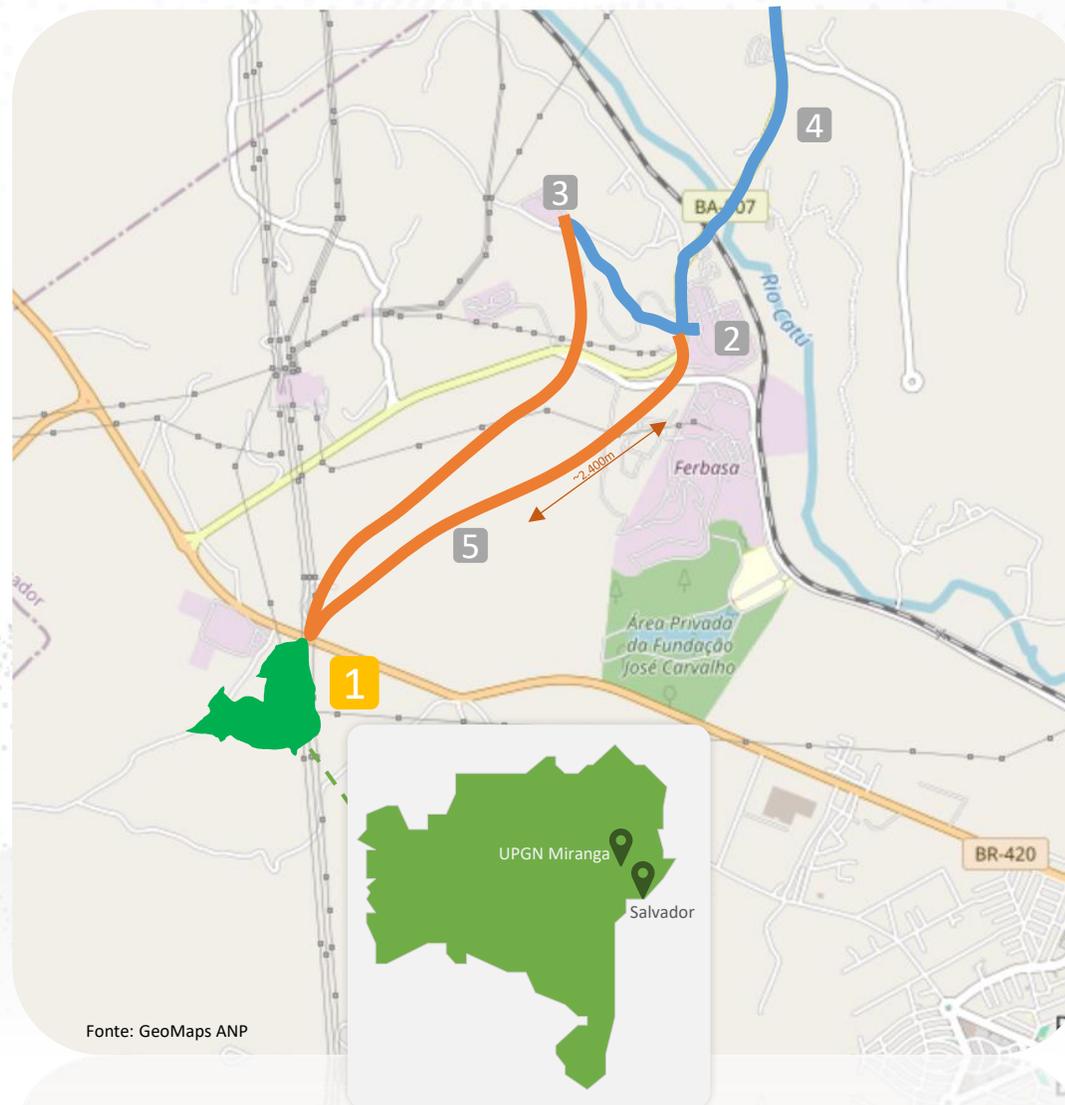
**Produtos:** Gás Natural + Condensado Estabilizado

**Início da operação:** Até o final de 2027



## Benefícios

1. Redução de custos de processamento;
2. Mitigação de riscos de gargalo de capacidade de processamento de gás no longo prazo;
3. Aumento de resiliência operacional e alinhamento com o programa de desenvolvimento de reservas de gás na Bahia.



1 UPGN Miranga

2 UTG Catu (Petrobras)

3 Ponto Entrega TAG

— Infra dutos atual  
(Upstream -> UTG Catu -> TAG)

— Infra dutos prevista  
(Upstream -> UPGN Miranga  
-> TAG)

Fonte: GeoMaps ANP

# Importantes avanços nas alternativas logísticas de escoamento de petróleo

MoUs assinados visam desenvolver rotas que permitirão um novo modelo de comercialização da produção



## Petróleo Ativo Potiguar

- *Truck loading* de petróleo em Upanema;
- MoU com CIPP e Dislub:
  - Rota rodoviária até Porto de Pecém (~320km)
  - Rápida implementação (solução temporária até tancagem definitiva)
  - Modelo escalável e compatível com produção do Ativo Potiguar
- MoU com Ultracargo:
  - Rota para entrega via Porto de Suape



Porto de Pecém

## Petróleo Ativo Bahia

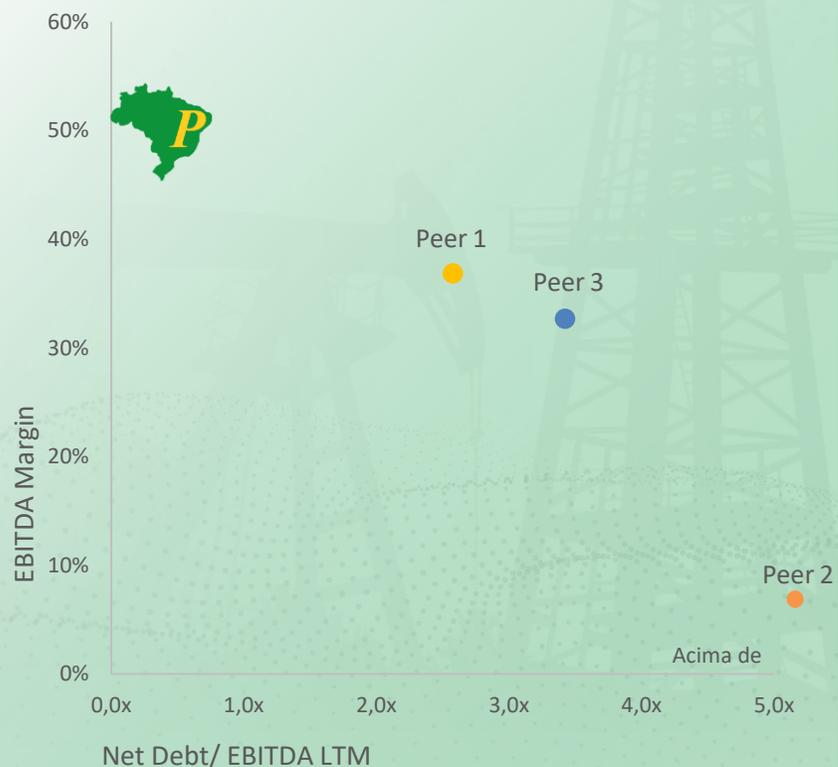
- Solução alternativa à entrega via oleoduto para refino local (~60km via modal rodoviário)
- MoU com Ultracargo:
  - Armazenagem e movimentação de petróleo no Terminal de Aratu
  - Estudos para solução de curto e longo prazo, com possibilidade de conexão dutoviária da produção do Ativo Bahia



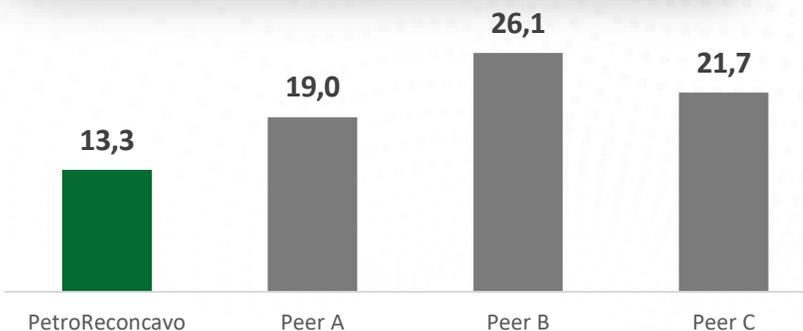
Porto de Aratu

# A melhor relação PDP/2P, o menor *lifting cost* e G&A, a melhor relação Margem EBITDA/Endividamento do setor

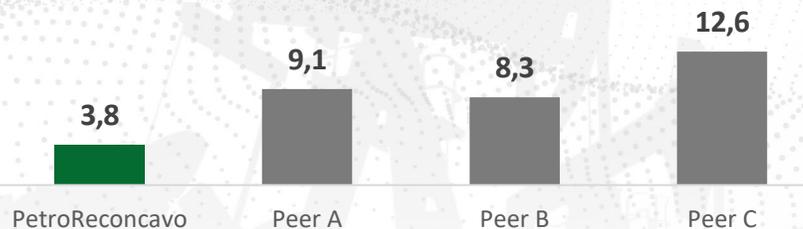
## Margem EBITDA/Endividamento 9M24



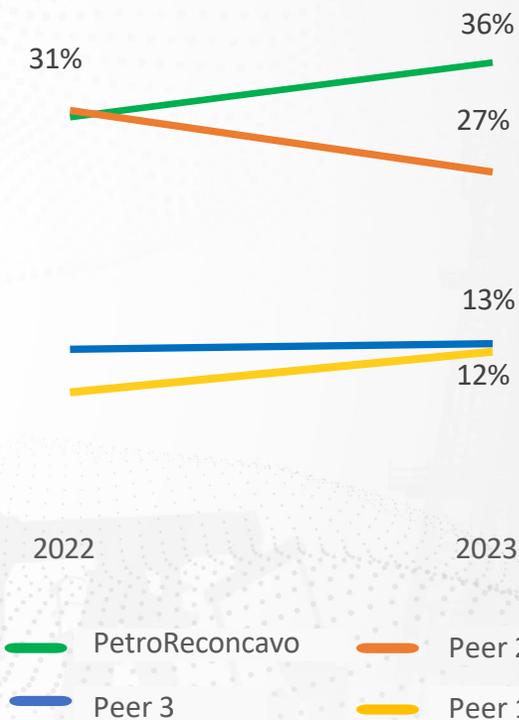
## Lifting Cost<sup>1</sup> 9M24 (US\$/BOE)



## G&A 9M24 (US\$/BOE)



## Relação PDP/2P do Relatório de Reservas

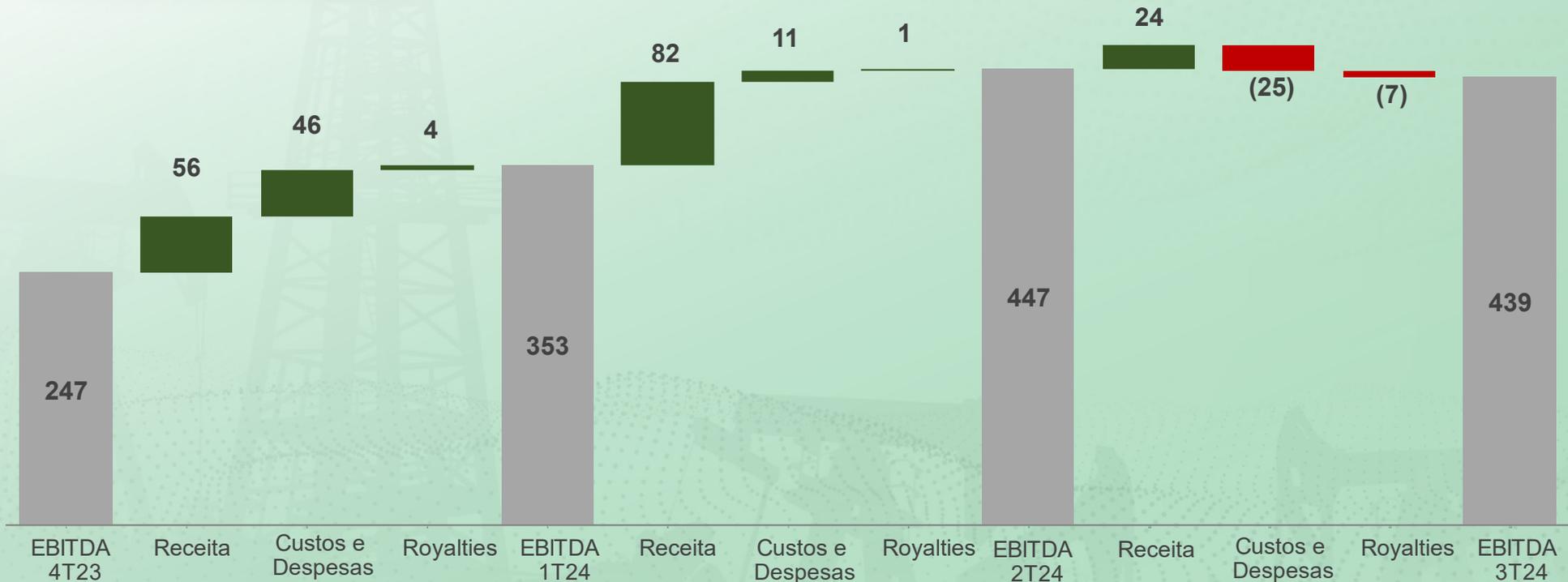


1. Lifting cost relacionado a pares no *onshore* do Brasil.

# EBITDA de R\$ 439 milhões no trimestre e R\$ 1.240 milhões YTD

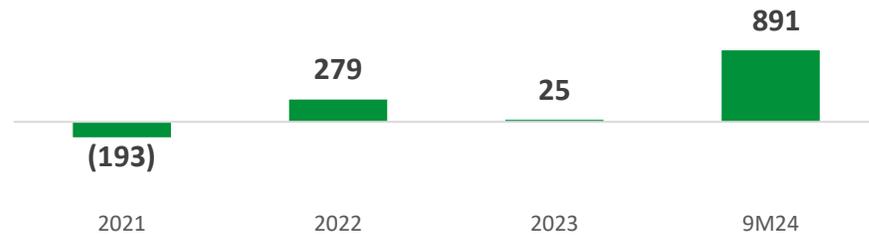
Impactado pelo sucessivo aumento da receita e redução de custos no acumulado do ano

EBITDA (R\$ Milhões)

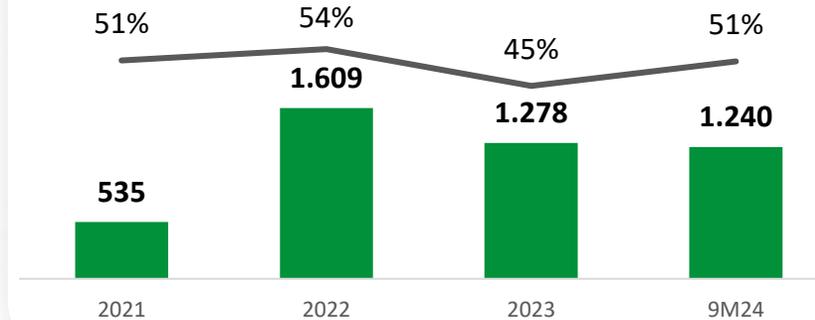


# Nossa resiliência financeira e alocação estratégica de capital possibilitam diversas formas de criar valor para os acionistas

Geração de Caixa Livre (R\$ milhões)



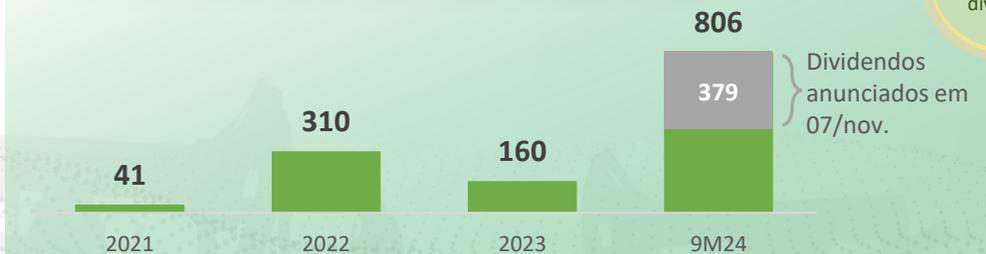
EBITDA e Margem EBITDA (R\$ milhões)



Capex (R\$ milhões)



Proventos (R\$ Milhões)



## Strategic Opportunities



Aceleração dos investimentos em E&P



Remuneração do Acionista



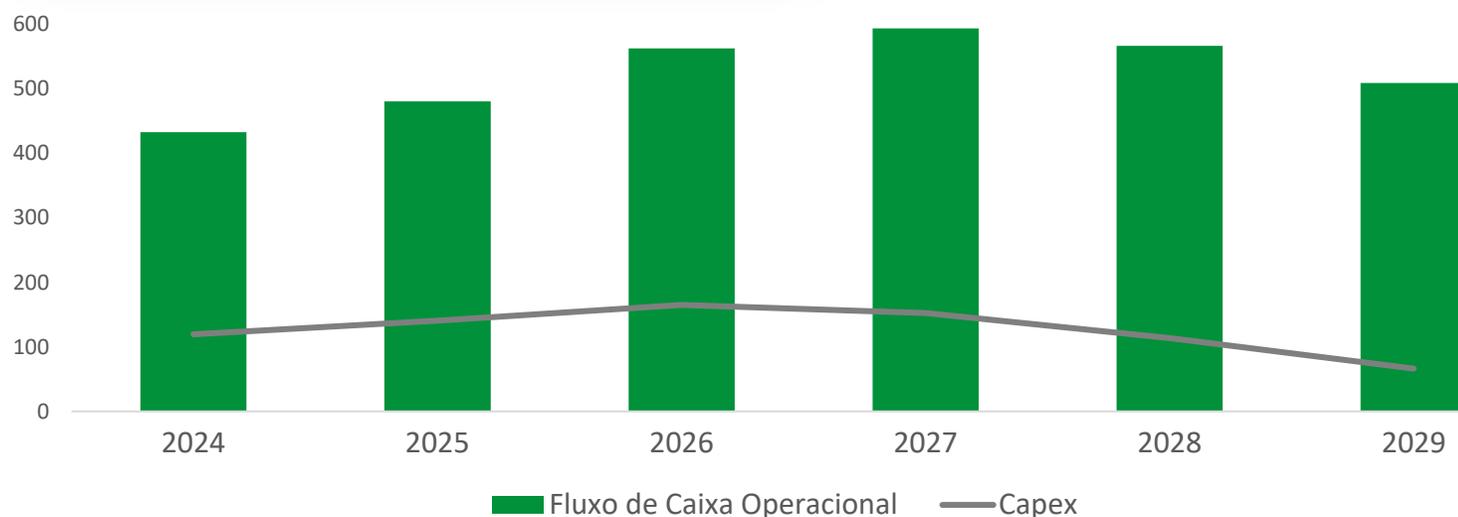
Projetos de Midstream



Oportunidades de M&A

# Perspectiva de geração de caixa significativa e crescente nos próximos anos, com um valor PV10 total de US\$ 2,7 bilhões para 2P

Fluxo de Caixa Operacional vs. Capex (USD million)



## Múltiplos DEC/2023

171,9

Reservas 2P (MMboe)

18

Relação Reservas 2P / Produção em anos (R/P)

80%

Relação Reservas 1P/2P

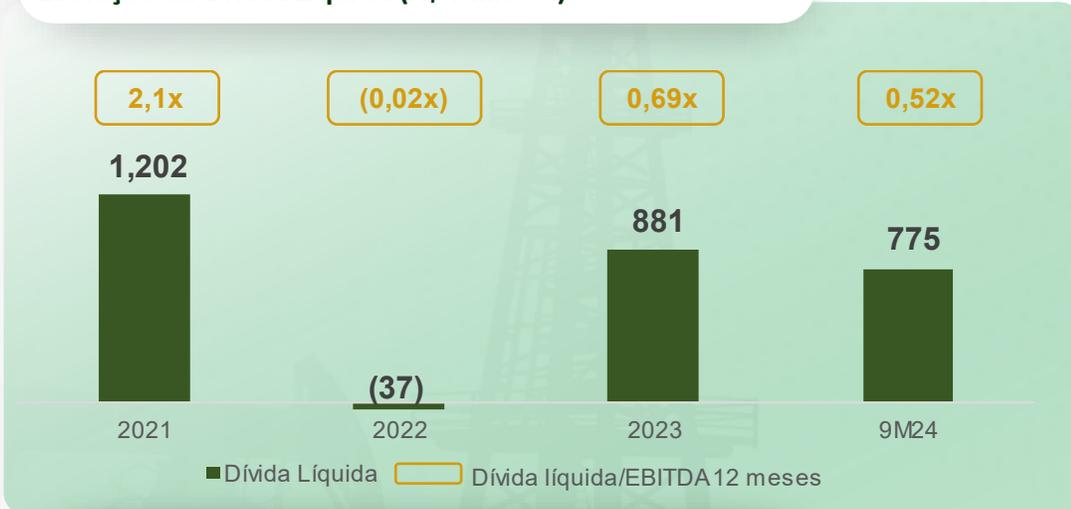
### NOTAS:

Estimativas constantes da certificação de reservas de participação brutas (Gross WI) 2P (provadas mais prováveis), conforme relatórios elaborados pela certificadora independente Netherland, Sewell & Associates, Inc. – NSAI. A modelagem da certificação de reservas não considera: SG&A, Outros investimentos não associados ao desenvolvimento da produção, Variações de estoque e Impostos sobre a renda

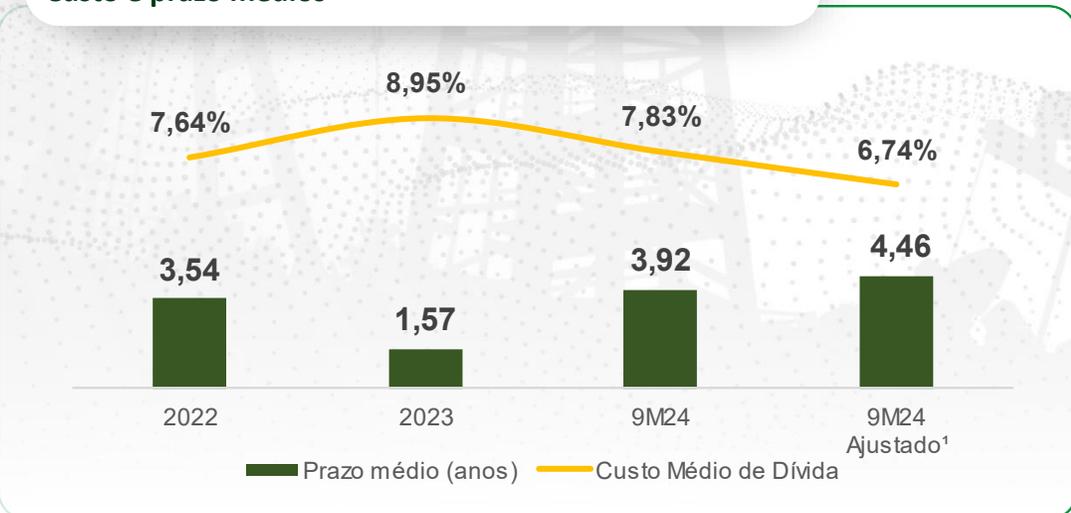
# Balanço saudável comprovado com a emissão do *rating* AA.br pela *Moody's*

2ª Emissão de Debêntures promovendo melhoria do custo e prazo da dívida

## Evolução da Dívida Líquida (R\$ Milhões)



## Custo e prazo médios



## 2ª Emissão de Debêntures

Captação  
R\$ 650 milhões



Pré-pagamento  
US\$ 126 milhões

**AA.Br Rating** pela Moody's Brasil

Comparando com 2023:

**+2,89 anos** alongamento do prazo

**-2,21 p.p.** no custo da dívida

1. Considera a 2ª Emissão de Debêntures e pré-pagamento de dívida no valor de US\$ 126 milhões.

# Equipe de gestão altamente experiente e comprometida



**José Firmo**  
CEO



**Troy Finney**  
VP de Operações  
COO



**João Vitor Moreira**  
VP Comercial & M&A



**Rafael Cunha**  
VP de Finanças & IR  
CFO



**Felipe Araujo**  
VP de Pessoas &  
ESG



**Dennys Campos**  
VP Sondas e Serviços



**Stenio Tavares**  
Diretor de Integridade de  
Ativos



**Walter Waes**  
Diretor Técnico



**Lucas Neves**  
Diretor de  
Controladoria e  
*Supply Chain*



**Marília Nogueira**  
Diretora de Relações  
com Investidores



**Davi Carvalho**  
Diretor Legal &  
Compliance



**Daniel Costa**  
Diretor de TI  
e Inovação



**Raphael Scudino**  
Diretor de  
Planejamento

# O Conselho de Administração é composto por membros experientes com sólida experiência em petróleo e gás e mercado de capitais

## Conselho de Administração

**Presidente: Carlos Ferreira**

Membro independente com 26 anos de experiência em indústria e Utilities

### Experiência em Oil & Gas:

 Christopher Whyte

 Eduardo Santos

 Leendert Lievaart

 Philip Epstein

### Experiência em Finanças e Mercado de Capitais:

 Carlos Ferreira

 Camille Faria

 Eduardo Azevedo

## Comitês Consultivos



## Estrutura Acionária

### Acionistas Fundadores e de Referência



1. Inclui ações em livre circulação, tesouraria e gestão

# Responsabilidade Social

Promoção de impacto positivo nas áreas de educação, qualidade de vida e geração de renda

## Educação



## Geração de Renda e Qualidade de vida



**2,5x** DE AUMENTO DE IMPACTO

**DOS PROGRAMAS SOCIAIS** – o número de pessoas impactadas direta e indiretamente passou de 4.256 em 2022 para 10.637 em 2023

### Impactos

- **10 anos** de atuação social
- Atividades de **contraturno escolar** com reforço de português, matemática, educação ambiental, esportes e desenvolvimento artístico.
- **Acesso à água de qualidade**, promovendo saúde e desenvolvimento
- **Empreendedorismo** e a **geração de renda** a partir da **agroecologia**



**Aprendizado e Crescimento**

A base do desenvolvimento



**Qualidade de Vida no Semiárido**

A saúde começa na água



**Empreendedorismo e Geração de Renda**

Oportunidade de ascensão social



**Capacitação e Contratação de mão de obra local**

Trabalhando juntos



**Apoios e parcerias**

Juntos fazemos mais!

# Investindo na PetroReconcavo



Pioneira e líder em campos de petróleo maduros no Brasil;



Longo track record com sólida capacidade técnica e de execução;



Equipe de gestão experiente e comprometida, com forte apoio dos acionistas;



Resiliência a cenários adversos e proteção natural com contratos de gás;



Geração robusta de Fluxo de Caixa Livre, com elevado TSR desde o IPO;



Maior margem e balanço patrimonial mais sólido do setor.



## Mais informações:

Relatório de Reservas  
2023



Divulgação de  
Resultados 3T24



Relatório de  
Sustentabilidade 2023



*PetroReconcavo*  
**2024**

## Relações com Investidores

 [ri.petroreconcavo.com.br](http://ri.petroreconcavo.com.br)

 [ri@petroreconcavo.com.br](mailto:ri@petroreconcavo.com.br)