

Apresentação Institucional 2023

alper 
alta performance em seguros

Great
Place
To
Work[®]

1 – Quem Somos

2 – Nossa Estratégia

3 – Nossos Números



1 – Quem Somos

- ✓ **Nossas Soluções**
- ✓ **Histórico**
- ✓ **Composição Acionária e Conselho de Administração**



NOSSAS SOLUÇÕES



BENEFÍCIOS CORPORATIVOS

- Saúde
- Vida
- Odontológico
- Previdência Privada
- Administração PAT (VA, VR e VT)
- Benefício Medicamento (PBM)
- Worksite
- PME



SEGUROS CORPORATIVOS

- Aeronáutico
- Eventos
- Imobiliário
- Lucros Cessantes
- Patrimonial
- Náutico
- Educacional
- Responsabilidade Civil Geral
- Riscos de Engenharia
- Riscos Diversos
- Riscos Nomeados
- Riscos Operacionais



AUTOMÓVEL

- Auto Frota
- Auto Individual



SEGUROS MASSIFICADOS

- Comercialização de seguros para consumidor final de empresas varejistas, financeiras, utilities, etc



LINHAS FINANCEIRAS

- Garantias
- D&O
- E&O
- Crédito
- Cyber Risks



RESSEGUROS

- Facultativos
- Contratos
- Facilities



SPECIALTY

- Aeronáutico
- Embarcações
- Operador Portuário
- Transporte de Valores
- Joalherias
- Obras de Arte



SEGUROS PESSOAIS

- Vida
- Bike
- Viagem
- Residencial
- Assistência PET
- Equipamentos Portáteis



TRANSPORTES

- Transporte Nacional
- Transporte Internacional (IMP/EXP)
- Transportadores
- STP (Stock Throughput)
- Operador Portuário
- Assessoria de Riscos com foco no Gerenciamento de Risco



AGRO

- Multirrisco Rural
- Armazenagem
- Equipamentos Agrícolas
- Floresta
- Penhor Rural

NOSSOS NÚMEROS



Somos uma das **maiores Corretoras** de Seguros, Gestão de Riscos, Consultoria de Benefícios e Massificados do país

Primeira corretora a possuir ações comercializadas em bolsa de valores com adesão ao **maior nível** de **Governança Corporativa da B3**



1,3 Mi
de vidas
administradas



+15 Mil
empresas clientes



+100 Mil
veículos
protegidos



+R\$ 3,0 Bi
em prêmios
administrados



1ª
corretora a lançar
telemedicina



15
escritórios



posição
estratégica
para atender
todo o país



868
colaboradores



matriz em
São Paulo

NOSSA ATUAÇÃO

A Alper conta com **abrangência comercial** a **nível nacional** devido à sua **cobertura geográfica** com escritórios próprios distribuídos em **localizações estratégicas** pelo país, atendendo com qualidade todos os clientes e oferecendo as melhores opções do mercado

Atualmente, a Alper possui **14 escritórios** distribuídos em 9 estados brasileiros, sendo eles: **São Paulo** – SP, **Rio de Janeiro** – RJ, **Fortaleza** – CE, **Aracaju** – SE, **Salvador** – BA, **Vitória** – ES, **Porto Alegre** – RS, **Cruz Alta** – RS, **Curitiba** – PR, **Belo Horizonte** – MG e **Maracaju** – MS





Aquisição de 27 corretoras

Aquisição de 25 corretoras de 2011 a 2014

IPO BR Insurance

Alienação/desinvestimento de 10 corretoras subsidiárias

Consolidação de Sistemas e Plataforma Comercial

Grupamento das ações (20:1)

Incorporações de 42 corretoras subsidiárias

Aumento do Capital Social, com emissão de 2.337.540 novas ações via aporte de R\$ 50 milhões

Marcos Couto assume como CEO (em Dez/17)

Nova Liderança e Conselho, com renovação da Diretoria Executiva

Reestruturação das Filiais

Aceleração do Cresc. Orgânico e novo posic. estratégico

Nova Marca ALPER Ticker APER3

Aquisição KB Consulting

Aquisição Supera e Ecoverde

Aumento de Capital (R\$ 80 milhões)

Aquisições Transbroker Vertex Next Marka

Pátria Invest. e Leblon Equities adquirem participação relevante da Companhia

Aquisição Ferfi Ô Benefits C6 Re JDM

Aumento de Capital (R\$ 110 milhões)

Parcerias Caixa Econômica Federal AgroGalaxy Cosan

Aquisição Trade Vale Almeida Budoya Good Winds

Funding: Aumento de Capital (R\$ 150 milhões)

Parceria Banese (Negociação)



Integração e Incorporação de M&As em até 6 meses

NOSSA HISTÓRIA

CONSELHO E ACIONISTAS

Cesar Augusto
15,07%

Brasil Capital
11,49%

Credit Suisse
8,60%

Pátria Invest.
9,03%

Stirling FI
16,80%

Outros
38,63%



Total de Ações: 19.561.704
Ações em tesouraria: 73.502
Data base: 18/05/2023

Última Eleição: Abr/22 – Mandato de 2 anos

Luis Felipe França Pereira da Cruz
Presidente

Hugo Alberto Segre Junior
Vice-Presidente

Cesar Antunes da Silva
Membro Independente

Mauro César Batista
Membro Suplente

Thiago Aranha Leite
Membro Suplente

As ações da Alper são negociadas no Novo Mercado,
nível de maior Governança Corporativa da B3



CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO



Luis Felipe Cruz
Presidente

O Sr. Luis Felipe é sócio do Pátria Investimentos e conta com mais de 20 anos de experiência em investimentos, tendo participado de diversas transações de M&A e mercado de capitais em diferentes indústrias. Atualmente atua como Conselheiro de empresas do portfólio do Pátria. Anteriormente, trabalhou na área de Investment Banking do Banco ABN Amro Real e é graduado pela EAESP-FGV



Hugo Serge
Vice-Presidente

O Sr. Hugo Serge é formado em Economia na FEA-USP e Direito pelo Mackenzie. Iniciou sua carreira na gestora Mainstay Asset Management, da qual foi sócio até 2012. Entre 2012 a 2015, trabalhou no Pátria Investimentos e, de 2015 a 2017, foi Gerente de Relações com Investidores e M&A na Companhia de Locação das Américas, atualmente Unidas. Desde 2017, é um dos gestores de renda variável da FitPart



Eduardo W.
Membro Indep.

O Sr. Eduardo Wurzmann formou-se em Economia pela USP, possui MBA em Finanças pela University of Illinois e é Fellow do Aspen Institute. Foi Managing Director do Credit Agricole Indosuez Securities no Brasil e na Rússia, atuou como CEO do Ibmecc e também Diretor Geral da H&R Block Brasil. É membro do Conselho da Unidas, Yduqs, Mills Engenharia, Hospital Israelita Albert Einstein e Tel Aviv University



Gustavo Diniz Junqueira
Membro Indep.

Gustavo é formado em Administração de Empresas pela FAAP, tem um MBA em finanças pela Thunderbird School of Management, dos Estados Unidos, onde construiu carreira na área financeira. Desde os anos 90 tem forte atuação na área de mercado de capitais e M&A, tendo atuado diretamente como CFO e Diretor de Relações com Investidores na estruturação da abertura de capital da incorporadora EZTEC.



Thiago Leite
Membro Indep

O Sr. Thiago formou-se em Administração de Empresas pela EAESP-FGV e possui MBA pela Kellogg School of Management da Northwestern University. Trabalhou na consultoria internacional Booz & Company e hoje é sócio do Axxon Group Private Equity, com ampla experiência de investimentos em empresas. Além da execução de M&As, atuou como membro efetivo de Conselhos e Comitês Operacionais do portfólio do Axxon



Mauro Batista
Suplente

Formado em Adm. pela Universidade do Distrito Federal, especializado em Estatística. Atuou como Gerente Regional da SulAmérica Seguros, VP e Diretor Presidente da Seguradora Roma, VP e Conselho da Mapfre, Diretor da Fenaseg e da Fenseg, VP da Funenseg e Presidente ANSP. Hoje é Presidente da Sindseg SP e do Conselho Superior da ANSP, membro do Conselho da Funenseg, CNSEG, BrasilSeg e Mapfre

DIRETORIA ESTATUTÁRIA



Marcos Couto
CEO

O Sr. Marcos Couto possui uma carreira de mais de 30 anos na indústria de Seguros, tendo atuado em posições de destaque em Seguradoras como Mitsui Sumitomo, BBM Seguros da Bahia, CIGNA, INA, e como Diretor Presidente da ACE Seguradora entre 2006 e 2011. Nos últimos 5 anos liderou o turnaround da companhia Tempo Participações S.A., da qual segue como Vice-Presidente do Conselho de Administração



Guilherme Netto
CFO e DRI

O Sr. Guilherme Netto foi, durante 5 anos, Diretor de Gestão e Finanças da NSC Comunicação, atuou por 9 anos no mercado financeiro com assessoria de M&A pelo HSBC em Londres e, após isso, na gestão de Private Equity pela Gávea Investimentos e pela Perenne Investimentos. Formou-se em Engenharia pela PUC-Rio e tem duplo diploma em Engenharia Industrial pelo INSA Lyon (França)



André Martins
VP Benefícios

O Sr. André Martins atua a 30 anos no Mercado Segurador. Iniciou sua carreira como trainee na Finasa Seguradora e trabalhou em diversas empresas como BCN Seguradora, Bradesco Seguros e Canada Life Pactual. Foi Diretor de Benefícios por cinco anos na Willis Corretora, com vasta experiência no segmento de Saúde Suplementar. Além disso, fundou a Índico, que foi adquirida pela Alper



Antônio Azevedo
VP Automóvel

O Sr. Antônio Azevedo iniciou sua carreira em Seguros como Supervisor Comercial da Minas Brasil Seguros, foi Gerente Comercial do Banco Mercantil de São Paulo e Gerente da Marsh Bahia. Além disso, fundou a Secose Corretora de Seguros, a qual foi adquirida pela Alper posteriormente. Formou-se em Medicina Veterinária pela UFBA (Universidade Federal da Bahia)



Elaine Lapetina
Jurídico e
Compliance

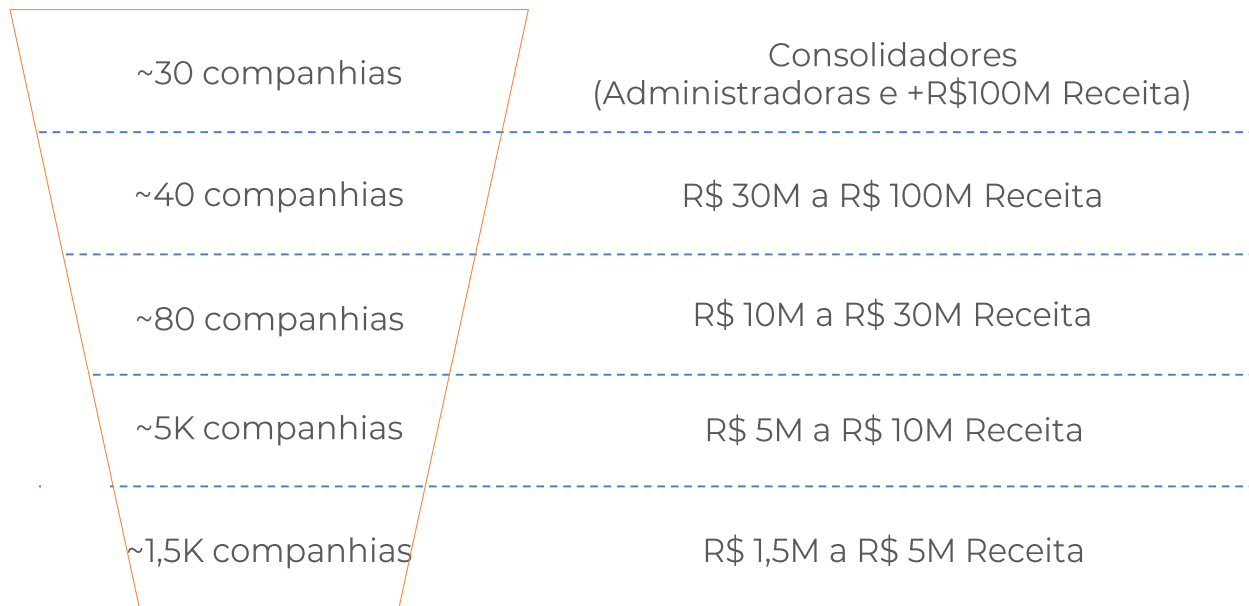
A Sra. Elaine Zanão Lapetina é formada em Direito pela Universidade Presbiteriana Mackenzie, pós-graduada em processo civil pela PUC/SP e com LLM em Direito Societário pelo Insuper, tendo mais de 20 anos de experiência na área jurídica. Desenvolveu a maior parte da sua carreira na área corporativa e atuou, nos últimos 16 anos, na Alpargatas S.A.

MERCADO DE CORRETAGEM

Mercado pulverizado com grande potencial de consolidação

Descrição	ANS	SUSEP	TOTAL
Prêmio	R\$ 179Bi	+ R\$ 132Bi	= R\$ 311Bi
Desp. Comissão	R\$ 6Bi	+ R\$ 33Bi	= R\$ 39Bi
% Comissão	3,0%	+ 25,0%	= 12,5%

Segregação do Setor por Receita | Base da ALPER



Fonte: SUSEP (Dez/21) e ANS (Nov/21)

2 – Nossa Estratégia

- ✓ **Desenvolvimento Orgânico**
- ✓ **Novos Canais**
- ✓ **Aceleração por Aquisições**



NOSSA ESTRATÉGIA DE CRESCIMENTO



DESENVOLVIMENTO ORGÂNICO

- Eficiência Operacional
- Investimento em Retenção de Clientes
- Inteligência Comercial e de Recursos Humanos
- Benefícios Tecnológicos
 - *Cross-Sell*

CRESCIMENTO **LINEAR**



NOVOS CANAIS

- Novos Canais para Venda dos Produtos Atuais
- Corretoras Cativas para Grandes Grupos
- Bancassurance

CRESCIMENTO **ACELERADO**



ACELERAÇÃO POR AQUISIÇÕES

- Novos Ramos e Produtos, Localização, Receita Recorrente e Tecnologia
 - Pagamentos Vinculados à Performance da Receita
- Ágil Processo de Incorporação
- Foco em Aquisição de Corretoras Especialistas

CRESCIMENTO **EXPONENCIAL**

DESENVOLVIMENTO ORGÂNICO

Além de uma força comercial própria, a Alper conta com diversos canais de distribuição e parcerias estratégicas para ofertar seus produtos

Alper Associados

Recomendação de Negócios e Geração de Leads

Contamos com mais de 100 Associados Cadastrados em nossa Base

Parcerias Nacionais

Distribuição de Seguros na Base de Clientes de Parceiros Estratégicos



Alper Partners

Parcerias com Corretoras Monoproduto que queiram oferecer produtos da Alper

Contamos com mais de 75 Corretoras com Alto Potencial de Cross-Sell

Parcerias Internacionais

Corretoras não atuantes no Brasil, mas que possuem clientes com operação no país



DESENVOLVIMENTO ORGÂNICO








Inteligência Comercial e de Recursos Humanos



INTELIGÊNCIA COMERCIAL

VENDA

RETENÇÃO

-  CRM
-  Painéis Online em Tempo Real
-  Gestão de Pipeline
-  KPIs
-  Acompanhamento de NPS
-  Controle de Renovação
-  Farol de *Aging* de Oportunidades

PROCESSO MINUCIOSO NA ESCOLHA E DESENVOLVIMENTO DO NOSSO TIME

- Recrutamento e Seleção com Processo Digital;
- Análise de Desempenho 360;
- Gestão Bimestral de Metas;
- *Helper* – Assistente Virtual que responde dúvidas como férias, benefícios, planos de saúde, reembolsos e banco de horas;



Temos o Certificado Great Place To Work – GPTW, o que reforça o nosso comprometimento em proporcionar uma excelente experiência também para os nossos colaboradores.

DESENVOLVIMENTO ORGÂNICO

Somos gente
cuidando de gente



Prêmios



Há 3 anos a Alper é eleita uma das melhores empresas para se trabalhar



Somos também uma das top 5 empresas do ranking Top of Mind em benefícios, reforçando o comprometimento da Alper com a gestão de benefícios com os RHs dos nossos clientes e parceiros



Alper é reconhecida como um dos 100 RHs mais inspiradores do Brasil

DESENVOLVIMENTO ORGÂNICO

Gestão em Saúde



Dr. Alper

Plataforma Health Tech que permite o atendimento remoto e em grande escala, promovendo acesso à saúde física e mental

Atendimento através de vídeo chamada, realizados por médicos especialistas

Concierge em Saúde

Atendimento exclusivo, único e personalizado, realizado através de equipe própria dando suporte ao RH da empresa

Gestão de Senhas e 2ª opinião Médica

Acompanhamento das solicitações de senhas eletivas e direcionamento para 2ª opinião médica (Dr. Alper)



Comitê de Saúde

Encontros presenciais ou por vídeo conferência, com todo o time de Gestão de Saúde e Risco da Alper para análise e discussão dos resultados das apólices, bem como dos programas implantados

Programa Melhor Maternidade

Acompanhamento de gestantes, desde o início da gravidez até os 2 anos de idade do bebê

Atendimento por vídeo chamada realizados por enfermeiras especializadas em pediatria, obstetrícia e amamentação

Ações de Saúde

Todo nosso conteúdo produzido pelo time de Gestão de Saúde, disponível de forma online, vídeos e webinar

DESENVOLVIMENTO ORGÂNICO

A Alper acredita que o uso da tecnologia em gestão de seguros é um grande aliado à empresas em busca de melhorar resultados e otimizar processos



Plataforma de telemedicina lançada em 2020, com mais de R\$ 18,5 milhões em sinistros evitados nos últimos 12 meses

Com nosso sistema SOL, nossos clientes tem total **automaticidade na contratação de suas garantias judiciais**, além de garantir agilidade ao processo e gestão de apólices



O Alper Digital, nosso programa de aceleração, tem como principal objetivo **gerar valor para as Startups através de negócios e infraestrutura, sem solicitação de Equity**

Plataforma para **gerenciamento de risco logístico do cliente**, possibilitando a antecipação à eventos que possam ocasionar sinistros e colaborar com a redução de sinistralidade da apólice para a renovação do seguro



O Alper Connect é nosso dashboard online com soluções **para simplificar a vida dos beneficiários**, como: geração de carteirinha e reembolso online, faturamento e rateio, integração com folha e indicadores operacionais

Plataforma coleta informações de fontes como operadoras de saúde, de utilização da telemedicina e outras, **possibilitando ações preditivas para sustentabilidade de contratos e qualidade de vida dos beneficiários**



NOVOS CANAIS



Parceria Caixa Seguridade: a Alper venceu o processo competitivo para suportar a venda de Benefícios nos diversos canais do Banco

Potencial

Status

Odonto

Case BB – Mais de 500 mil Bocas Seguradas

Piloto em aproximadamente 180 agências no 2T22 (3 Seguradoras)

Saúde PJ

Foco em PME. Potencial de mais de 40 Comerciais na Rede do Banco

Lançamento Nacional no 2T22

Telemedicina

Implementação nos Canais Digitais (Caixa Tem e App Caixa)

Início do Desenvolvimento no Caixa Tem

Saúde PF

Transformacional, Carteira com mais de 144 milhões de Clientes

Não Iniciado

CAIXA



Banco com Maior Base de Clientes do Brasil



+144 milhões de Clientes PF



+1,9 milhão de Clientes PJ



+3.300 Agências



+8.200 Correspondentes Bancários



+12.900 Lotéricas

NOVOS CANAIS



Parceria Agrogalaxy: a Alper é a parceira exclusiva na distribuição de Seguro Lavoura nos canais físicos e digitais da Agrogalaxy

Estratégia de Atuação

- ✓ Oferta de Seguro Lavoura para a base de clientes da Agrogalaxy, com foco nas operações de Barter;
- ✓ Equipe comercial Alper cobrindo 100% das regiões de atuação do parceiro;
- ✓ Integração com o app da AGXY para cotação do seguro;
- ✓ Planejamento de inclusão de novos produtos, incluindo seguros voltados para PF, para oferta de solução completo de seguros aos produtores rurais.

AGROGALAXY



R\$ 6,5 bi de Receita Líquida em 2021



+22 mil Clientes



+10 milhões de Hectares Cobertos e 13 milhões de Sacas Recebidas



+145 Revendas Agrícolas



+500 Consultores de Venda

NOVOS CANAIS



Parceria Cosan: Corretora Cativa estruturada para reduzir custos e prospectar cadeia produtiva com portfólio completo

Estratégia de Atuação

- ✓ A Alper presta os serviços de corretagem para a carteira de seguros do Grupo Cosan, unindo sua expertise na intermediação e comercialização de produtos de seguros e a vasta cadeia produtiva de empresas do Grupo Cosan, operando, assim, uma corretora cativa;
- ✓ Oferta de seguros para a base de fornecedores e parceiros do Grupo Cosan, por meio de estrutura comercial 100% dedicada ao projeto;
- ✓ Time dedicado na Alper, porém atuando em nome das Corretoras de cada empresa do Grupo Cosan;



Cosan é um dos Maiores Grupos Econômicos do País



+ R\$ 113 bilhões de Receita Líquida Consolidada Pro-Forma em 2021



Possui uma Ampla Gama de Fornecedores, Clientes e Parceiros nas Empresas que Integram o seu Grupo

NOVOS CANAIS



Parceria Banese: a Alper foi selecionada para fase de negociação exclusiva para formação de *Joint Venture* em sociedade com o Banese

Status do Projeto

- ✓ Assinatura de Acordo de Exclusividade e Comunicação ao Mercado Concluída;
- ✓ O balcão de seguros do Banese apresentou um volume de R\$ 136 milhões em seguros contratados em 2021, através dos canais de distribuição;
- ✓ Negociação Exclusiva iniciada no 1T22;
- ✓ Após *Signing*, serão necessárias as aprovações do CADE, Bacen e SUSEP;
- ✓ Contrato de exploração do balcão do Banco em exclusividade por 20 anos;

Banese



Banese (BGIP3) é o Banco do Estado de Sergipe, Controlador com 90% de Participação



+792 mil Clientes PF – sendo 89% com renda até R\$ 3 mil – e +26 mil Clientes PJ – sendo 94% PME



Líder de Mercado em Concessão de Crédito Comercial em Sergipe, com 37% de *Share*









+63 Agências e +203 Correspondentes Bancários

ACELERAÇÃO POR AQUISIÇÕES

Na busca por potenciais aquisições, focamos em corretoras com as características listadas abaixo:



-  Corretoras **especialistas**
-  **Novos Produtos** e Segmento de Atuação
-  Ampliação nosso raio de **atuação geográfica**
-  Corretoras com **exposição a operadoras verticalizadas**
-  Foco em corretoras com receitas recorrentes
-  Presença **digital** e foco em **tecnologia**

ACELERAÇÃO POR AQUISIÇÕES

ANTIGO MODELO DE AQUISIÇÃO

Várias subsidiárias corretoras – parte do pagamento em ações da Companhia

NOVO MODELO DE AQUISIÇÃO

Incorporação das subsidiárias – parte relevante do preço é vinculado a performance da Receita



ACELERAÇÃO POR AQUISIÇÕES

Passo a Passo do Processo de Aquisição e Incorporação



Aquisição

Integração de
Equipe e Sistemas
Operacionais

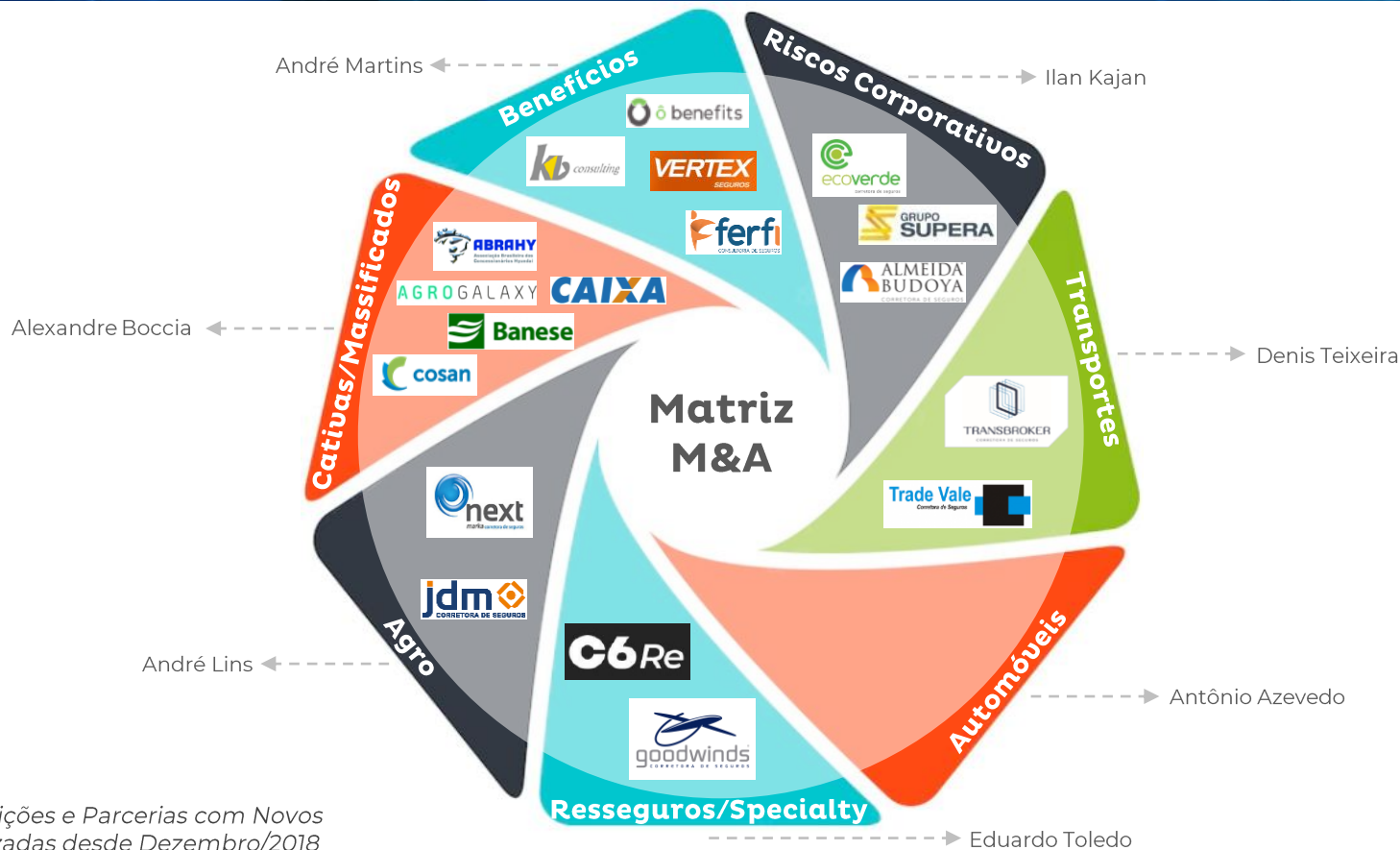
Incorporação
(CNPJ Alper)

Aquisições proporcionam crescimento exponencial em complemento ao desenvolvimento orgânico da Companhia

Nosso Modelo de Aquisição Prioriza:

- ✓ Institucionalização do Relacionamento com a Carteira de Clientes;
- ✓ Explorar os Potenciais de *Cross-Sell* na Carteira Alper e na Carteira da Empresa Adquirida;
- ✓ Engajamento dos Vendedores na Manutenção e Rentabilização da Carteira;
- ✓ Introdução ao Modelo Alper de Gestão Comercial, com Elaboração e Acompanhamento de Metas e Estratégias;
- ✓ Ambientação Rápida dos Colaboradores à Cultura Alper;
- ✓ Sinergias Operacionais e Administrativas;
- ✓ Aproveitamento Fiscal do Ágio das Aquisições;

ACELERAÇÃO POR AQUISIÇÕES E PARCERIAS



Nota: Aquisições e Parcerias com Novos Canais realizadas desde Dezembro/2018

3 – Nossos Números

- ✓ **Receita Líquida**
- ✓ **Despesas Operacionais**
- ✓ **EBITDA e Margem EBITDA**
- ✓ **Fluxo de Caixa e CAPEX**
- ✓ **Desempenho das Ações**

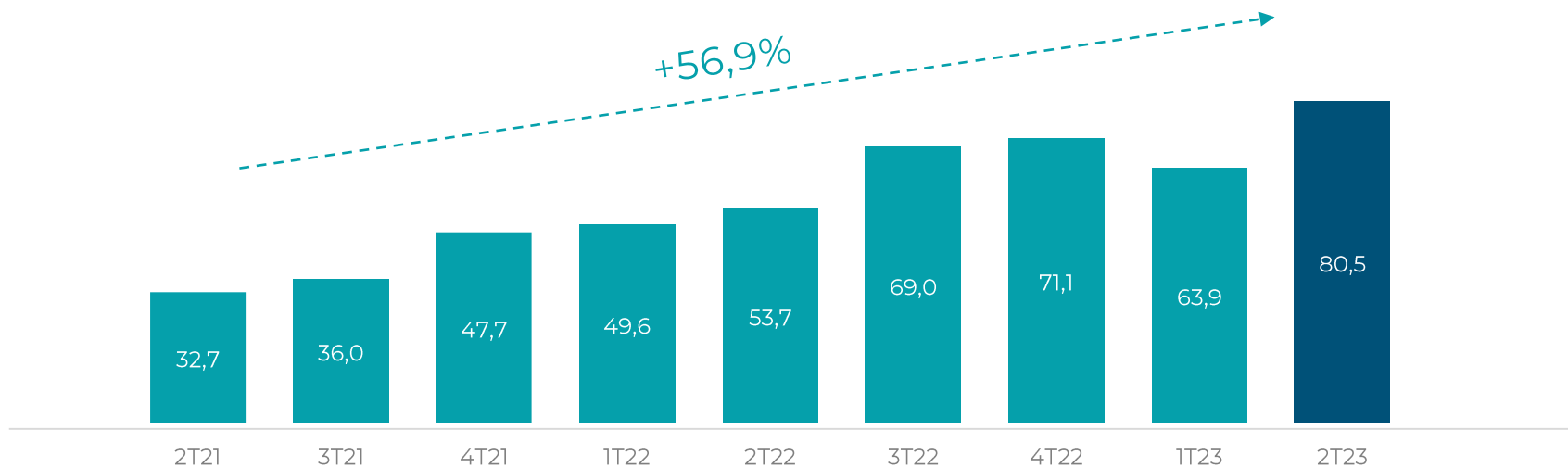


EVOLUÇÃO DA RECEITA LÍQUIDA

R\$ milhões

Sólido crescimento nos últimos trimestres devido a:

- ✓ alto nível de retenção de clientes;
- ✓ maior potencial de cross-sell;
- ✓ eficiência comercial; e
- ✓ aquisições bem sucedidas;



RECEITA LÍQUIDA POR UNIDADE DE NEGÓCIO

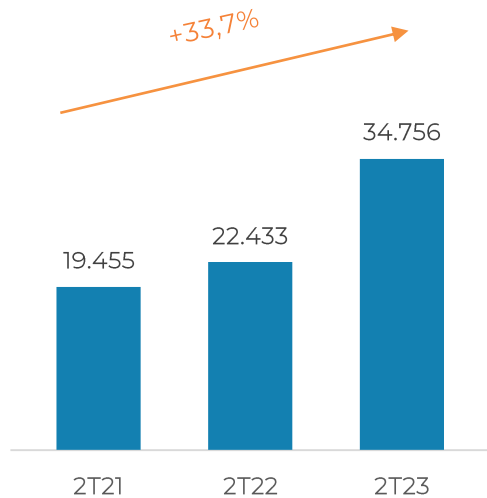
R\$ milhões

Benefícios e Previdência



43,2%
da Receita Líquida

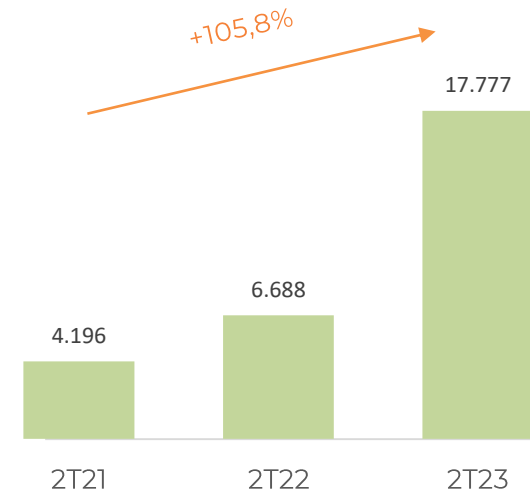
Segmento Corporate, PME e Seguros Pessoais



Riscos Corporativos¹

22,1%
da Receita Líquida

Garantia, Linhas Financeiras, Patrimonial, Educacional, Outros



RECEITA LÍQUIDA POR UNIDADE DE NEGÓCIO

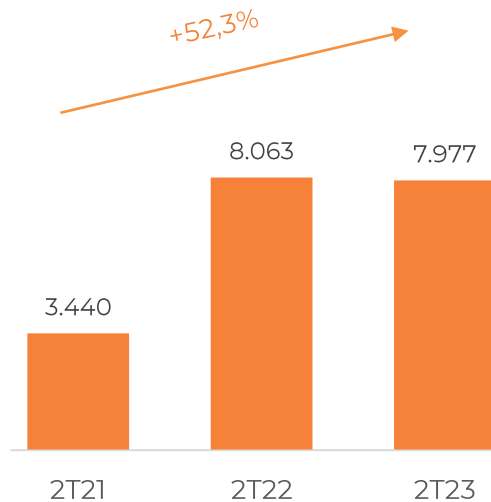
R\$ milhões

Transportes



9,9%
da Receita Líquida

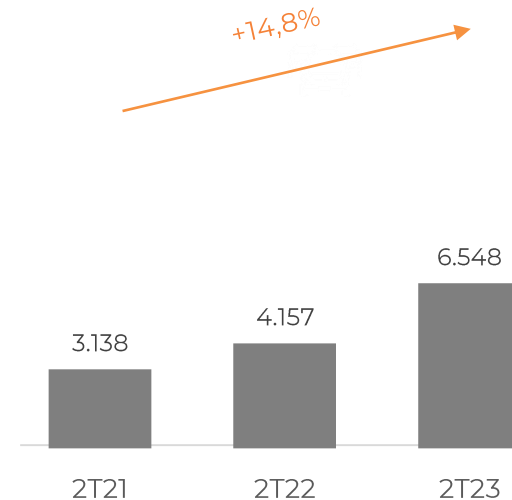
Seguros para Transportes de
Cargas Nacionais e
Internacionais



Automóveis

8,1%
da Receita Líquida

Foco em Renovações e Busca
de Canais para Vendas Novas



RECEITA LÍQUIDA POR UNIDADE DE NEGÓCIO

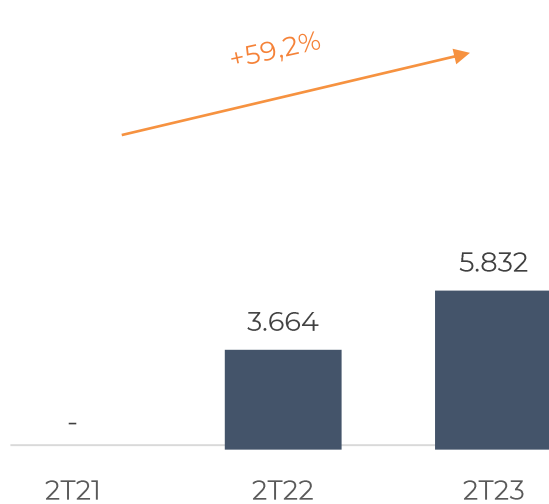
R\$ milhões

Resseguros



7,2%
da Receita Líquida

Seguro, Total ou Parcialmente, pelo Risco de uma Operação já Coberta por Outro Segurador

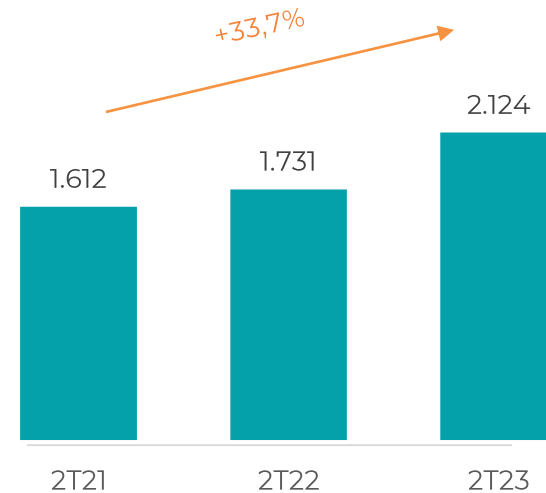


Massificados



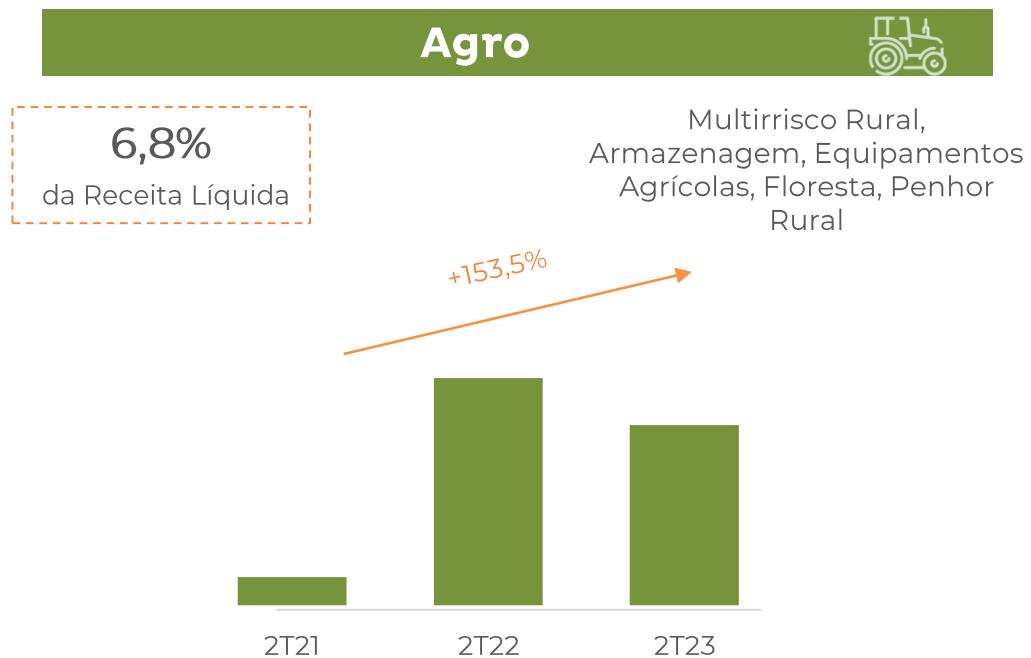
2,6%
da Receita Líquida

Vendas B2B2C, por meio de Parceiros Varejistas



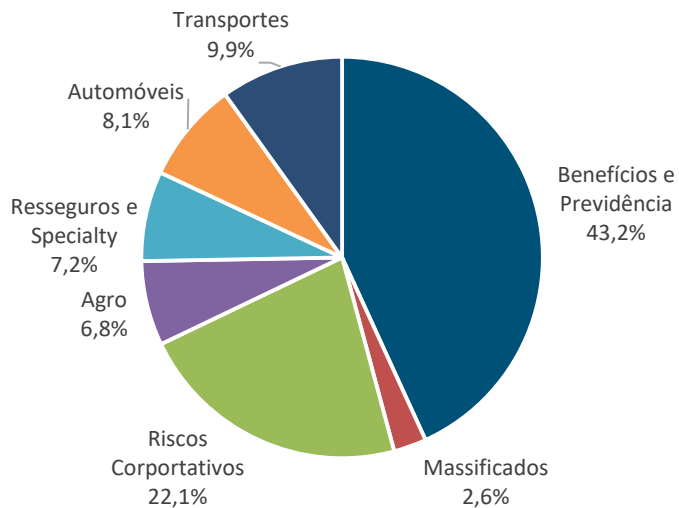
RECEITA LÍQUIDA POR UNIDADE DE NEGÓCIO

R\$ milhões

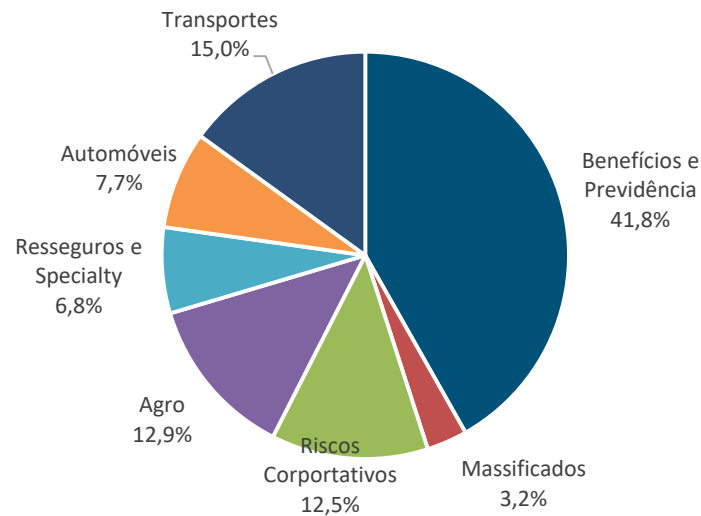


RECEITA LÍQUIDA POR UNIDADE DE NEGÓCIO

2T23



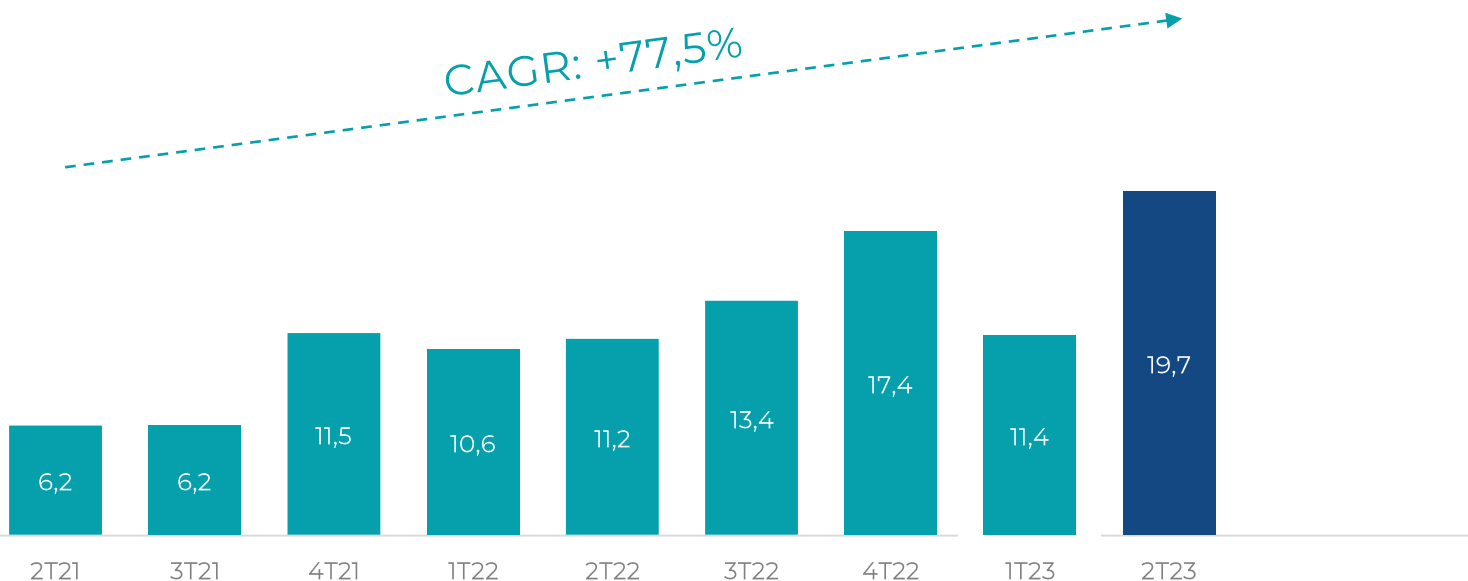
2T22



EBITDA E MARGEM EBITDA

R\$ milhões

O forte crescimento (orgânico e inorgânico) tem permitido diluição de custos fixos e um gradativo ganho de escala e rentabilidade

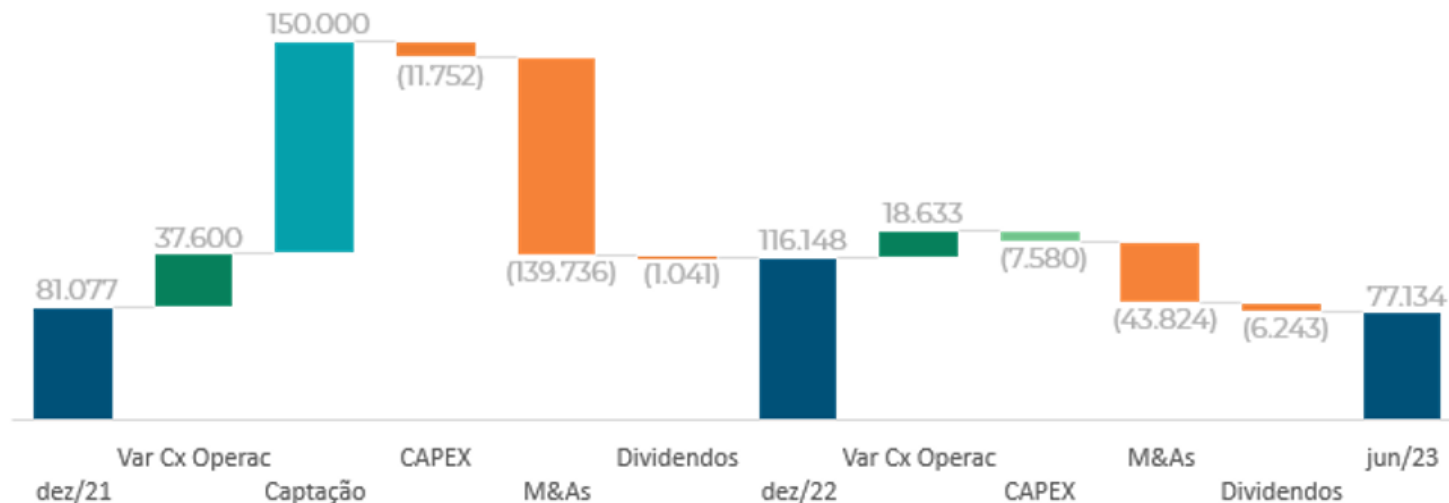


Nota: ajustes não-recorrentes referem-se à contingências de litígios originados pelo modelo de negócio vigente até 2017, despesas com reestruturação até 2T19 e investimentos em M&A a partir de 2019

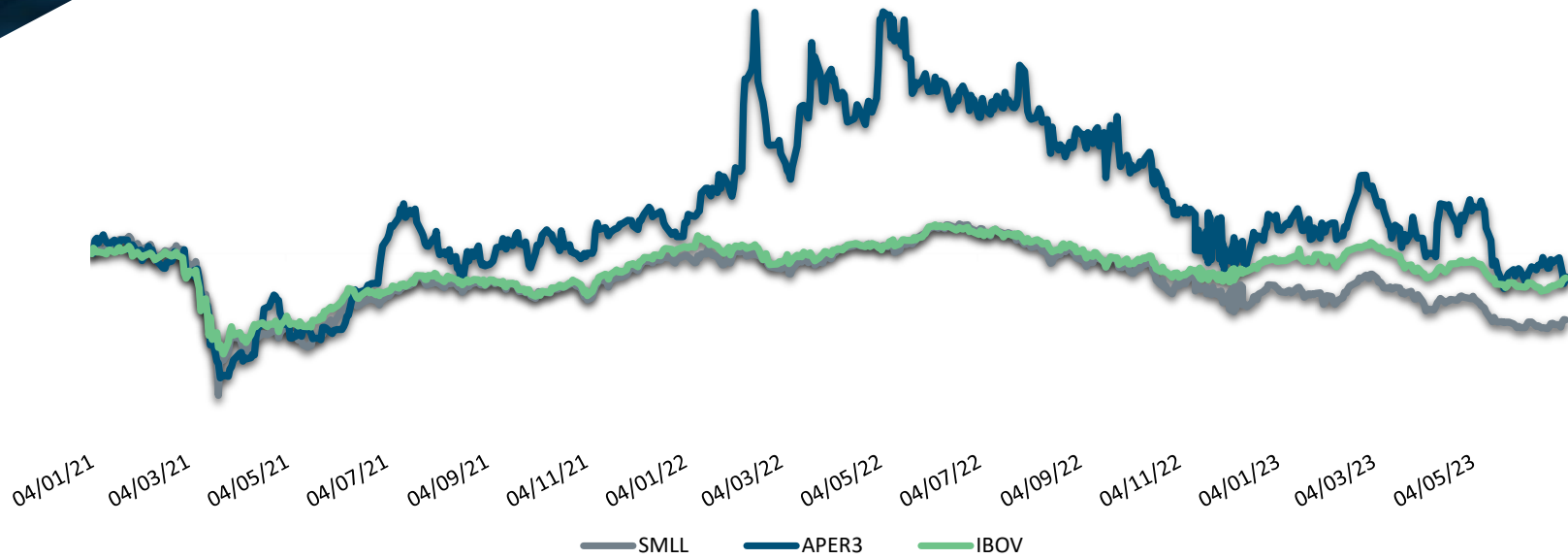
FLUXO DE CAIXA E CAPEX

R\$ milhões

O forte crescimento – orgânico e inorgânico – tem permitido diluição de custos fixos e um gradativo ganho de escala e rentabilidade



EVOLUÇÃO APER3



Relações com Investidores

Marcos Aurélio Couto – CEO

Guilherme Netto – CFO e DRI

Matheus Soares Pontes – Coordenador de RI

João Carvalho – Analista de RI

Contato RI:

ri@alpersegueros.com.br

(11) 3175-2359

alper



alta performance em seguros

**Great
Place
To
Work®**