

BEMOBI MOBILE TECH S.A.
CNPJ/MF nº 09.042.817/0001-05
NIRE 33.3.003352-85
Companhia de Capital Aberto
Código de negociação: BMOB3

COMUNICADO AO MERCADO

A Bemobi Mobile Tech S.A. (“Companhia”), comunica aos seus acionistas e ao mercado em geral que, nesta data, a sua subsidiária Bemobi Paytech Ltda. (“Paytech”) celebrou com os acionistas da Paytime Fintech S.A., inscrita no CNPJ/MF n 40.073.909/0001-94 (“Paytime”), *Contrato de Compra e Venda de Ações e outras Avenças* (“Contrato”), tendo por objeto a aquisição de 50,1% do capital social da Paytime, com opção de adquirir a participação societária remanescente até 2031.

A Paytime é uma das principais empresas em soluções de *Embedded Payments* e *Payment as a Service* (PaaS) no Brasil, sendo a primeira fintech nacional *white label no-code*. Atualmente, a Paytime atende mais de 700 clientes, que estruturaram suas ofertas de pagamentos em parceria com a fintech, alcançando mais de 300 mil estabelecimentos comerciais por meio de um modelo *business-to-business-to-business* (B2B2B), transacionando um TPV anualizado superior a R\$ 15 bilhões. A empresa manterá sua operação voltada ao microempreendedor (PME) sob a marca Paytime, com operação independente, para manter seu foco e agilidade, enquanto a nova unidade Bemobi PaaS irá integrar as soluções da Paytime com a plataforma Bemobi Pay, focando no segmento *enterprise*. O cofundador e CEO da Paytime, Leonardo Gomes, permanecerá responsável pela condução estratégica e operacional de ambos os negócios.

Com a Bemobi PaaS, a Companhia passará a oferecer sua plataforma de pagamentos em um modelo B2B2B, permitindo que parceiros especializados em diferentes verticais — como empresas de software, fabricantes e distribuidores, redes de franquias e bancos digitais — integrem o Bemobi Pay em uma modalidade PaaS às suas próprias soluções, e entreguem experiências de pagamento mais completas, seguras e de alta conversão, sem que precisem desenvolver infraestrutura própria de pagamentos, cobrança, conciliação e antifraude. Esse modelo amplia a presença da Bemobi em novas verticais sem a necessidade de aquisição de empresas em cada segmento, acelerando a diversificação de seu portfólio e reforçando sua posição como plataforma de infraestrutura financeira capaz de atender mercados variados e em diferentes estágios de digitalização.

O pagamento pela compra da participação inicial será de R\$ 28,1 milhões no fechamento da operação (*closing*), podendo alcançar o montante de até R\$ 55,1 milhões, considerada a parcela variável de (*earn-out*) de até R\$ 27,0 milhões, condicionada ao cumprimento de determinadas metas de desempenho financeiro estabelecidas no Contrato, com pagamento previsto para o início de 2027. A transação avalia a Paytime num múltiplo de até 3,7x o EBITDA – CAPEX esperado para 2026. Adicionalmente, haverá instrumentos de opções de compra e venda (*call e put options*) da participação remanescente, a serem exercidas em duas etapas, a primeira em 2029 e a segunda em 2031, baseadas na performance financeira da Paytime de 2026 a 2030. A receita líquida apurada pela Paytime nos 9 primeiros meses de 2025 foi de R\$57,9 milhões.

O *closing* está sujeito ao cumprimento de condições precedentes, usuais para operações dessa natureza, na forma estabelecida no Contrato. A Companhia manterá o mercado informado sobre o fechamento da transação.

Rio de Janeiro, 23 de dezembro de 2025.

André Pinheiro Veloso
Diretor Financeiro e de Relações com Investidores

