

Belo Horizonte, 11 de agosto de 2022, *Cogna Educação S.A. (B3: COGN3)* – “Cogna” ou “Companhia” anuncia hoje os resultados referentes ao segundo trimestre de 2022 (2T22). As informações financeiras da Companhia são apresentadas com base nos números consolidados, em reais, conforme a Legislação Societária Brasileira e as práticas contábeis adotadas no Brasil (BRGAAP), já em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS), exceto quando indicado de outra forma.

DESTAQUES FINANCEIROS

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH	1S22	1S21	% AH
Receita Líquida	1.155.299	1.152.560	0,2%	1.176.648	-1,8%	2.331.947	2.258.041	3,3%
EBITDA Recorrente ¹	355.058	318.730	11,4%	401.628	-11,6%	756.686	642.796	17,7%
Margem EBITDA Recorrente	30,7%	27,7%	3,1 p.p.	34,1%	-3,4 p.p.	32,4%	28,5%	4,0 p.p.
EBITDA	350.010	282.860	23,7%	428.576	-18,3%	778.586	619.855	25,6%
Margem EBITDA	30,3%	24,5%	5,8 p.p.	36,4%	-6,1 p.p.	33,4%	27,5%	5,9 p.p.
Lucro ajustado (Prejuízo)	(36.595)	28.031	-230,6%	55.292	-166,2%	18.697	62.868	-70,3%
Margem Líquida Ajustada	-3,2%	2,4%	-5,6 p.p.	4,7%	-7,9 p.p.	0,8%	2,8%	-2,0 p.p.
Lucro Líquido	(100.962)	(40.626)	148,5%	(13.107)	670,3%	(114.070)	(74.511)	53,1%
Margem Líquida	-8,7%	-3,5%	-5,2 p.p.	-1,1%	-7,6 p.p.	-4,9%	-3,3%	-1,6 p.p.
Lucro Líquido/ação	(0,09)	(0,04)	147,9%	(0,01)	684,5%	(0,10)	(0,05)	117,9%
Geração de Caixa Operacional (GCO) após Capex ³	112.505	27.471	309,5%	178.266	-36,9%	290.771	197.061	47,6%
GCO após Capex/EBITDA Recorrente	31,7%	8,6%	23,1 p.p.	44,4%	-12,7 p.p.	38,4%	30,7%	7,8 p.p.

¹ EBITDA Recorrente considera os juros e mora no resultado e exclui as despesas não recorrentes e reversões de contingências BA, resultado desconsidera as operações de escolas Saber que foram vendidas; ² Lucro Líquido Ajustado pela amortização de intangível, mais valia de estoque, reconhecimento de perda no valor recuperável de ativos e baixa do ativo diferido. ³ GCO considera CAPEX orgânico e investimentos com M&A e Expansão e inclui operações de escolas.

Receita Líquida: No semestre, receita líquida alcança R\$2.331,9 milhões com crescimento de 3,3% versus 1S21, reforçando que o ano de 2021 foi o ponto de inflexão em Cognia, marcando o crescimento de receita no ano de 2022. No trimestre, Receita Líquida atinge R\$1.155,3 milhões (+0,2% versus 2T21);

EBITDA Recorrente: No semestre, EBITDA Recorrente aumenta 17,7% versus 1S21 e alcança R\$756,7 milhões. No trimestre, cresce 11,4% e atinge R\$ 355,1 milhões, sendo o quinto trimestre consecutivo de crescimento;

Margem EBITDA Recorrente: No semestre, margem EBITDA recorrente melhora em 4,0 p.p. versus 1S21 e totaliza 32,4%. No trimestre, a margem EBITDA recorrente cresce 3,1 p.p. e alcança 30,7%;

Geração de Caixa Operacional (GCO) após Capex: No semestre, GCO após Capex cresce 47,6% e atinge R\$ 290,8 milhões versus R\$ 197,1 milhões do 1S21, reforçando eficácia das ações de redução de custos e despesas corporativas e melhora da adimplência líquida da carteira de clientes para aumento de conversão em geração de caixa operacional.

TELECONFERÊNCIA DE RESULTADOS

Data: 12 de agosto | 11:00 Brasília | Telefones: (11) 3181-8565, (11) 4210-1803 | Senha: Cognia

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

A geração de valor de longo prazo segue sendo entregue: 5º trimestre consecutivo de evolução

Encerramos o primeiro semestre de 2022 ainda mais confiantes de que seguimos em uma trajetória de criação de valor, com entregas concretas de curto prazo e acima de tudo, com a convicção de que nossa estratégia e cultura seguirão construindo uma organização mais ágil, diversa, tecnológica e capaz de capturar novas oportunidades de mercado, ao mesmo tempo em que impulsiona cada vez mais alunos e clientes a construir uma melhor versão de si, através da educação.

Os resultados de Kroton e Vasta demonstram nossa capacidade de crescer e entregar níveis de rentabilidade e geração de caixa positivos e crescentes, mesmo diante de um contexto econômico e competitivo que nos impõem uma série de desafios. Deixamos para trás os desafios do período de pandemia e das reestruturações de nossas operações e seguimos em frente mais fortes, colhendo os frutos tanto do legado de todo esse esforço, quanto das ações diárias em busca de eficiência.

Eficiência: Kroton e Vasta seguem aumentando rentabilidade e geração de caixa

Mais um semestre de crescimento de margem EBITDA Recorrente, impulsionadas por Kroton (+2,9 p.p.) e Vasta (+7,4 p.p.) e de geração de caixa operacional (+47,6%, atingindo R\$ 291 milhões), mesmo com a pressão inflacionária e com a retomada dos custos que haviam sido suspensos no 1S21, em decorrência das medidas de isolamento da época.

O aumento de margem e de conversão de caixa refletem as ações estruturantes voltadas para i) o crescimento e a melhora na qualidade da receita, via mais subscrição na educação básica e maior adimplência no ensino superior ii) a adequação do portfólio de cursos superiores, com foco na digitalização permitindo maior diversificação, eficiência e alavancagem operacional, iii) a otimização dos campi Kroton e iv) a redução de custos e despesas após as reestruturações em todas as unidades de negócio.

Com o aumento da taxa Selic, nosso foco se voltou para um *liability management* que mitigue as despesas financeiras. Neste semestre, recomparamos R\$ 347 milhões em dívidas renegociadas abaixo do par e em agosto emitimos R\$500 milhões via CRI com prazo médio significativamente superior ao prazo médio das atuais dívidas da empresa (88 vs. 22 meses).

Crescimento: contínua evolução de base de alunos no ensino superior e de escolas em educação básica

Finalizamos este semestre com crescimento de 12,0% na base de alunos de graduação e 22,1% na pós-graduação. A Kroton segue entregando, mesmo diante de um duro cenário econômico e competitivo, um conjunto de indicadores muito difícil de se alcançar simultaneamente: i) aumento de captação de alunos, ii) redução de CAC, iii) redução de inadimplência e iv) redução de evasão. Tais resultados reforçam nossa confiança de que a Kroton segue em direção ao crescimento de receita em 2023 ou potencialmente já no segundo semestre de 2022.

No ensino básico, a Vasta avança de maneira consistente para atingir o ACV de R\$1,0 bilhão, suportado pelo crescimento do número de escolas parcerias, além do aumento da penetração de soluções complementares na base de clientes, reforçando o grande potencial de crescimento desses produtos e confirmando a expectativa de finalizar o ciclo com mais de 32% de crescimento de receita de subscrição.

Experiência: o foco em autosserviço e digitalização trouxe melhora reais

A Kroton continua avançando nas iniciativas de Experiência, tanto no que tange aos Produtos, quanto nas frentes de Comunicação & Relacionamento, Atendimento e Serviços aos alunos, focada em proporcionar uma jornada *Contactless & Frictionless*. Ao longo dos últimos 24 meses, após revisão de processos e investimento em tecnologia, novos canais digitais foram implementados como a secretaria no WhatsApp, na URA e via Totem nas unidades,

além do atendimento através de videochamada, que possibilita uma adequada gestão de filas e 100% dos registros gravados. Os resultados dessas ações são evidenciados em melhorias em diversos indicadores-chaves de Kroton: o %FCR (*First Call Resolution*) atingiu pico de 69%; o volume de serviços disponibilizados em autosserviço mais do que dobrou, saltando de 24 serviços para 58; a evasão total da Kroton reduziu 0,3pp no semestre; o NPS se mantém estável em 2022 em relação a 2021, após um forte crescimento de 94% ante 2020. E o reconhecimento é público: a Kroton passa a ser detentora da melhor avaliação no Reclame Aqui, dentre as empresas listadas de ensino superior.

ESG: execução e chancela em carteira ESG do Branco do Brasil

Nossas iniciativas de governança e sustentabilidade seguem a pleno vapor. Dentre diversas ações voltadas para ESG, destacamos neste segundo trimestre que: (i) concluímos o 1º Inventário de Gases de Efeito Estufa (GEE), alinhado ao compromisso de mensurar o impacto das emissões da Companhia; (ii) lançamos o primeiro Relatório de Sustentabilidade da Vasta; (iii) entramos na seleção da carteira ESG do Banco do Brasil, sendo a única empresa do setor de educação classificada com as melhores práticas do mercado; (iv) lançamos, por meio da SOMOS Educação, o Programa SOMOS Afro, iniciativa voltada para ampliar a inclusão de pessoas negras no ambiente de trabalho; e (v) realizamos 219 projetos sociais que beneficiaram 56.524 pessoas.

Gente e Cultura como pilares de execução da estratégia

Acreditamos que um time diverso, talentoso e alinhado do ponto de vista de estratégia e cultura é fundamental para seguir transformando nossa organização. Sabemos que para atrairmos os melhores talentos precisamos ser admirados como marca empregadora e de fato entregar aos nossos colaboradores um contexto engajante e motivador. Nesse trimestre recebemos o selo “Great Place to Work”, o que mostra que estamos trilhando o caminho na direção de nosso objetivo de Gente e Cultura, cientes de que ainda temos muitas oportunidades pela frente. O que mais nos motiva é saber que isso é apenas o começo.

Inovação: uma “fábrica” de startups como ferramenta de fomento a inovação

Em abril lançamos o Hubble, o hub de inovação da Cognia que conta com um time multidisciplinar, criado para apoiar na ideação, exploração e validação de teses de novas startups focadas em educação e empregabilidade, dentro do ecossistema Cognia. Além disso seguimos investindo e apoiando startups fora do nosso ecossistema, pois acreditamos que o segmento de educação está em plena transformação e a Cognia deve estar envolvida em iniciativas que podem mudar o cenário do setor nos próximos anos.

A estratégia da Cognia segue pautada nos 6 grandes pilares destacados acima e a solidez de nossos resultados operacionais apresentados nesse semestre reforçam nossa convicção de que estamos no caminho certo. Acreditamos que com uma cultura organizacional forte, em conjunto com um time que constantemente enxerga novas oportunidades adiante, seremos capazes de construir uma ponte para a educação do futuro, cada vez mais digital, mais inclusiva e de mais oportunidades para milhões de brasileiros.

KROTON | DESEMPENHO OPERACIONAL

Com a contínua evolução das principais métricas, Kroton apresentou pelo 5º trimestre consecutivo melhora na redução de receita ano contra ano e aumento de EBITDA recorrente, com ampliação de margem.

Essa evolução é consequência de uma série de fatores, entre eles o crescimento de 12,0% na base de alunos de graduação e 22,1% na pós-graduação, base para a retomada do aumento de receita, além de um esforço contínuo em buscar eficiência em todas as linhas de resultado e caixa: i) custos diretos, através da digitalização dos cursos e da redução de custos fixos, ii) despesas de marketing, com mais foco em ações online, iii) redução de inadimplência, com foco em melhoria de processos e qualidade creditícia de nossos alunos, iv) além de uma otimização de Capex, com foco em aumentar a produtividade da empresa.

A Kroton segue entregando, mesmo diante de um duro cenário econômico e competitivo, um conjunto de indicadores muito difícil de se alcançar simultaneamente: i) aumento de captação de alunos, ii) redução de CAC, iii) redução de inadimplência e iv) redução de evasão.

Por fim, mesmo com o desafio em ticket médio e receita, a Companhia segue apresentando melhoras relevantes em rentabilidade, totalizando um EBITDA recorrente 4,1% acima do 1S21.

Base e Movimentação de Alunos:

	Graduação								
	Total			Alta Presencialidade (AP)			Baixa Presencialidade (BP)		
	2T22	2T21	% AH	2T22	2T21	% AH	2T22	2T21	% AH
Base inicial	1.028.544	920.607	11,7%	372.460	344.955	8,0%	656.084	575.652	14,0%
Formaturas	0	0	0,0%	0	0	0,0%	0	0	0,0%
Evasão	(99.193)	(91.198)	8,8%	(35.052)	(35.030)	0,1%	(64.141)	(56.168)	14,2%
Taxa de evasão	-9,6%	-9,9%	0,3pp	-9,4%	-10,2%	0,7pp	-9,8%	-9,8%	0,0pp
Rematriculadas	929.351	829.409	12,0%	337.408	309.925	8,9%	591.943	519.484	13,9%
Captação	0	0	-	0	0	0,0%	0	0	0,0%
Base final	929.351	829.409	12,0%	337.408	309.925	8,9%	591.943	519.484	13,9%

	Pós-Graduação								
	Total			Alta Presencialidade (AP)			Baixa Presencialidade (BP)		
	2T22	2T21	% AH	2T22	2T21	% AH	2T22	2T21	% AH
Base inicial	60.162	50.016	20,3%	643	2.271	-71,7%	59.519	47.745	24,7%
Formaturas	-20.832	-15.590	33,6%	-135	-801	-83,1%	-20.697	-14.789	39,9%
Evasão	(942)	(862)	9,3%	-39	-29	34,5%	-903	-833	8,4%
Taxa de evasão	-2,4%	-2,5%	0,1pp	-7,7%	-2,0%	-5,7pp	-2,3%	-2,5%	0,2pp
Rematriculadas	38.388	33.564	14,4%	469	1.441	-67,5%	37.919	32.123	18,0%
Captação	18.494	13.029	41,9%	181	145	24,8%	18.313	12.884	42,1%
Base final	56.882	46.593	22,1%	650	1.586	-59,0%	56.232	45.007	24,9%

A base de alunos de graduação Kroton segue sua jornada de crescimento, atingindo um crescimento de 12,0% na comparação ano contra ano. Este crescimento ocorre tanto no segmento de Baixa Presencialidade (+13,9%) quanto de Alta Presencialidade (+8,9%), o que demonstra a forte atuação da empresa nos dois segmentos. Com o foco em aproveitar a oportunidade de cursos digitais, a empresa teve maior concentração deste crescimento no segmento de baixa presencialidade, conforme estratégia amplamente comentada pela administração nos dois últimos anos. A expansão de polos tem influência positiva neste movimento acelerado e deverá gerar resultados ainda mais expressivos na medida em que os polos atingem maturação nos próximos semestres.

A evasão de graduação do trimestre é 0,3p.p. menor que 2T21, motivado pela redução de 0,7p.p. em Alta Presencialidade e manutenção em Baixa Presencialidade. É importante destacar que, mesmo com os elevados volumes captados nos últimos ciclos, obtivemos uma melhora na evasão de graduação.

A base de alunos de pós-graduação cresceu 22,1% no trimestre, número ainda mais expressivo que o obtido em graduação. Com esse crescimento, finalizamos o 2T22 com mais de 56 mil alunos em pós-graduação, sendo 98,9% desta base de alunos no segmento de Baixa Presencialidade. O crescimento de 24,9% em Baixa Presencialidade está alinhado com a nossa estratégia e mais do que compensa a redução da base de alunos de alta presencialidade. A evasão de pós-graduação tem melhora de 0,1p.p. versus 2T21, alcançando o excelente nível de 2,4% de evasão no período.

[Ticket Médio: receita de Baixa Presencialidade e Alta Presencialidade Pagante seguem crescentes apesar da redução de ticket](#)

A Kroton acredita que diante de um mercado altamente competitivo, com ofertas e descontos reduzindo os tickets de calouros, a estratégia mais adequada é a de maximizar a receita (+12,4% em Alta Presencialidade Pagantes e 8,0% em Baixa Presencialidade) e de aproveitar o baixo custo variável oferecido pela digitalização dos cursos e pela escala da nossa operação. Essa estratégia tem nos permitido aumentar a receita e sustentar margens saudáveis ao longo dos trimestres, no entanto, impacta o ticket médio tanto do segmento de Alta Presencialidade (pelo aumento do mix de cursos EAD Premium), quanto no segmento de Baixa Presencialidade (pelo aumento do mix de cursos 100% Online).



O ticket médio dos alunos Alta Presencialidade Pagantes apresentou uma queda de 2,5%, fenômeno que deve seguir acontecendo pelos próximos trimestres, até que o mix entre Presencial e EAD Premium encerre o seu processo de transição e se estabilize. A queda no ticket do segmento de Alta Presencialidade está temporariamente impactada pela redução da participação de alunos FIES e PEP, com tickets historicamente altos, mas cujas modalidades estão em processo de *phase-out*, pois deixaram de ter novas matrículas há vários ciclos e vêm diminuindo a sua participação, que foi de 12% no 2T21 para 6% do total de alunos hoje.

O ticket médio dos alunos de Baixa Presencialidade sofreu uma redução de 6,9% em função do aumento da participação de cursos 100% Online e da redução dos cursos Semipresencial no mix de alunos. Esse efeito deve seguir por mais alguns semestres, até que se encerre o processo de transição e o mix da base se equalize ao da captação, gerando estabilidade de mix. É importante lembrar que os cursos 100% Online tem custos variáveis menores do que os Semipresenciais (tutores em sala e repasse menor aos polos parceiros), o que acaba permitindo uma manutenção de margens apesar da queda de ticket.

	Preço (P)			Quantidade (Q) ¹			Receita (R)		
	Ticket Médio Mensal = (R/Q/6)			Alunos Ativos (Mil)			Faturamento ² (R\$ milhões)		
	1S22	1S21	% AH	1S22	1S21	% AH	1S22	1S21	% AH
Alta Presencialidade	723	818	-11,6%	305,1	282,9	7,9%	1.323,7	1.388,8	-4,7%
Pagantes	635	652	▼-2,5%	285,6	247,7	▲15,3%	1.089,0	968,9	▲12,4%
FIES	2.066	2.401	-14,0%	6,6	12,3	-46,1%	82,3	177,4	-53,6%
PEP	1.973	1.761	12,0%	12,9	23,0	-43,9%	152,3	242,5	-37,2%
Baixa Presencialidade	188	202	▼-6,9%	575,1	497,9	▲15,5%	650,3	602,3	▲8,0%

1 - Base de alunos utilizada para cálculo de ticket médio desconsidera alunos Prouni, uma vez que têm bolsa integral; 2 - Receita de Alta e Baixa Presencialidade exclui: repasse aos polos parceiros, ajustes a valor presente e descontos compulsórios e de renegociação.

O ticket médio apresentado é a divisão entre a receita líquida do período e quantidade de alunos de cada categoria (pagante, FIES e PEP) ao final do período. Disponibilizaremos a análise de ticket médio apenas nos trimestres pares, pois a análise semestral reflete com mais propriedade as tendências de ticket médio. Em virtude da maior incidência de descontos de renegociação e de descontos compulsórios em algumas praças (em obediência a ações judiciais), apresentamos a análise livres destes efeitos.

KROTON | DESEMPENHO FINANCEIRO

Kroton - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Receita Bruta	1.315.939	1.300.031	1,2%	2.353.429	2.347.539	0,3%
Deduções da Receita Bruta	(388.912)	(340.136)	14,3%	(724.606)	(649.673)	11,5%
Receita Líquida	927.027	959.894	-3,4%	1.628.823	1.697.867	-4,1%
Total de Custos	(203.746)	(172.477)	18,1%	(354.431)	(312.589)	13,4%
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(1.716)	(924)	85,8%	(3.413)	(1.768)	93,0%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(202.030)	(171.553)	17,8%	(351.018)	(310.820)	12,9%
Lucro Bruto	723.280	787.417	-8,1%	1.274.392	1.385.278	-8,0%
Margem Bruta	78,0%	82,0%	-4,0 p.p.	78,2%	81,6%	-3,3 p.p.
Despesas Operacionais	(170.757)	(179.114)	-4,7%	(335.783)	(325.583)	3,1%
Pessoal	(80.121)	(83.980)	-4,6%	(150.521)	(156.741)	-4,0%
Gerais e Administrativas	(90.636)	(95.134)	-4,7%	(185.262)	(168.842)	9,7%
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa	(121.906)	(173.333)	-29,7%	(213.145)	(332.227)	-35,8%
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	29.132	24.522	18,8%	62.928	63.322	-0,6%
Despesas com Vendas e Marketing	(65.827)	(65.877)	-0,1%	(128.178)	(145.854)	-12,1%
Resultado Operacional	393.922	393.615	0,1%	660.213	644.936	2,4%
Margem Operacional	42,5%	41,0%	1,5 p.p.	40,5%	38,0%	2,5 p.p.
Despesas Corporativas	(32.562)	(37.040)	-12,1%	(60.808)	(69.408)	-12,4%
EBITDA Recorrente	361.360	356.575	1,3%	599.405	575.528	4,1%
Margem EBITDA Recorrente	39,0%	37,1%	1,8 p.p.	36,8%	33,9%	2,9 p.p.
(-) Itens Não Recorrentes	(33.757)	(44.832)	-24,7%	(50.515)	(140.638)	-64,1%
EBITDA	327.602	311.744	5,1%	548.889	434.890	26,2%
Margem EBITDA	35,3%	32,5%	2,9 p.p.	33,7%	25,6%	8,1 p.p.

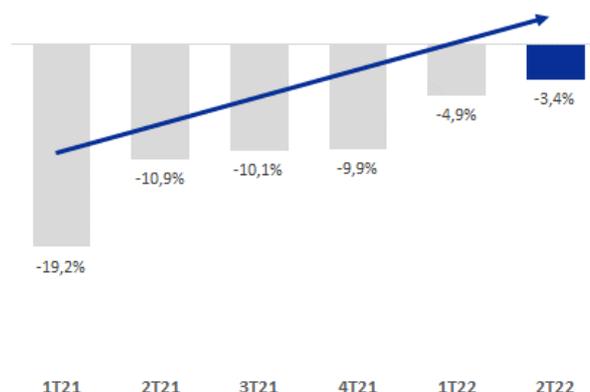
A Receita Líquida de Kroton do 2T22 é 3,4% inferior ao valor de 2T21, essa variação de receita é a menor desde o início da pandemia e segue tendência de redução, apontando para um ponto de inflexão em 2023 ou já no segundo semestre de 2022.

O total de custos cresceu 18,1% comparado ao 2T21, motivado pela base comparativa que foi impactada pelas medidas de isolamento perante o contexto pandêmico da época, o que gerou economias especialmente com utilidades e infraestrutura em 2021.

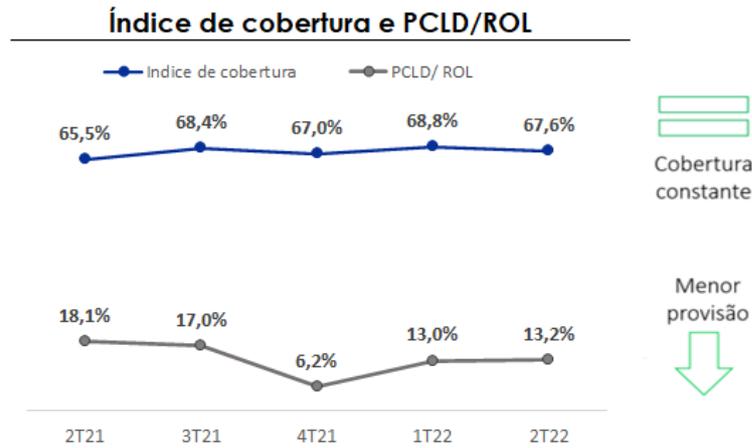
Apesar da pressão inflacionária, a conclusão do *turnaround* e as ações de eficiência contínuas permitiram uma redução nas despesas operacionais e corporativas 4,7% e 12,1%, respectivamente. Mantivemos as despesas com vendas e marketing em linha frente ao mesmo trimestre do ano anterior.

As Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD) seguem uma trajetória de queda como proporção da receita líquida, passando de 18,1% no 2T21 para 13,2% no 2T22, o que representa uma melhora de R\$ 51,4 milhões no comparativo com o mesmo período do ano anterior. Tal redução de PCLD foi possível mesmo mantendo o nível de cobertura do contas a receber (67,6% em 2T22 versus 65,5% em 2T21) devido uma combinação de fatores positivos: (i) melhora de 16 dias no PMR dos alunos pagantes versus 2T21; (ii) contínua redução da participação do

Evolução da Receita (YoY)



PEP¹ na receita (7,7% em 1S22 versus 12,2% em 1S21)²; (iii) alterações no formato do PMT³ executadas no 2S21 cujas mensalidades anteriores à matrícula passaram a ser faturadas e pagas ao longo do curso e não mais após a graduação. O gráfico abaixo evidencia o índice de cobertura da Kroton, considerando todos os produtos, inclusive PMT e PEP, e os percentuais de PCLD em relação à receita de cada trimestre.



O EBITDA recorrente é maior em 1,3% no trimestre, alcançando margem de 39,0% (+1,8pp versus 2T21) e totalizando R\$361,4 milhões. Este aumento ocorre apesar da redução de 3,4% na receita líquida e do *saving* circunstancial de custos ocorrido em 2T21, conforme mencionado acima.

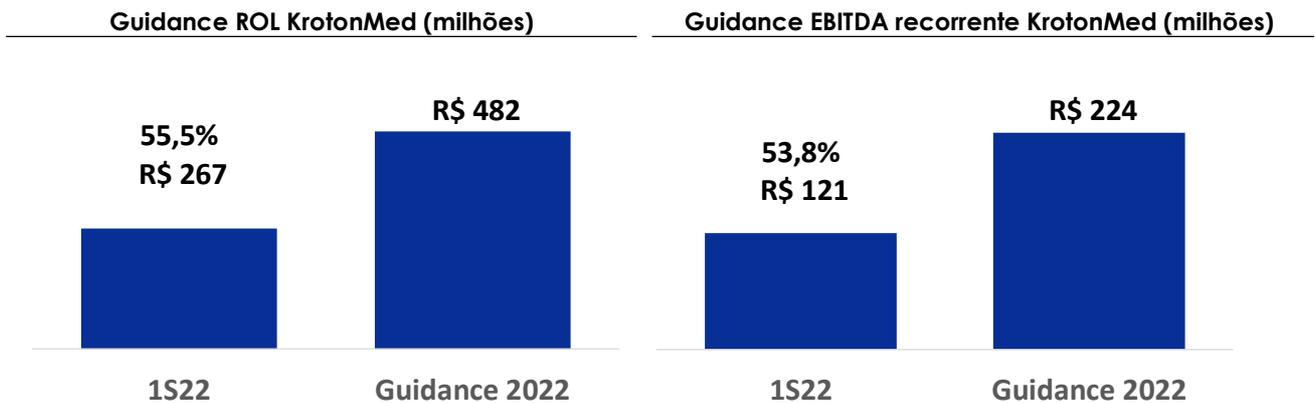
¹ Programa de empréstimo privado: permitia que alunos pagassem suas mensalidades apenas após a formatura, ou metade do valor ao longo do curso e a outra metade após formado. Deixou de ser ofertado no primeiro ciclo de 2021, visando melhora na qualidade dos recebíveis da empresa. Atualmente Kroton tem alunos ativos no programa, esses alunos já haviam aderido antes da suspensão da oferta do mesmo

² Participação do PEP na receita antes de repasse aos polos parceiros, ajustes a valor presente e descontos compulsórios e de renegociação

³ Programa de matrícula tardia: programa permite que alunos que se matriculam posteriormente ao primeiro mês de aula possam parcelar a(s) mensalidade(s) anteriores a sua matrícula.

KROTONMED | DESEMPENHO OPERACIONAL E FINANCEIRO

A Receita Líquida da KrotonMed⁴ foi 32,3% superior comparado ao 1T22, alcançando R\$ 152,3 milhões. O resultado de Receita Líquida do 1S22 já representa 55,5% do *guidance* para o ano (R\$ 267,4 milhões vs. R\$ 482,0 milhões). O EBITDA Recorrente do 2T22 foi 40,3% superior ao 1T22 e alcança R\$ 70,4 milhões. O EBITDA Recorrente do 1S22 representa 53,8% do *guidance* para o ano (R\$ 120,6 milhões vs. R\$ 224,0 milhões).



⁴ KrotonMed é composto por 7 instituições de ensino superior (IES), sendo elas: UNIC (Cuiabá), UNIDERP (Campo Grande), UNIME (Lauro de Freitas), Pitágoras Eunápolis, Pitágoras Codó, Pitágoras Bacabal e Pitágoras Ponta Porã. Além dos cursos de medicina, em operação em 6 IES (com exceção de Ponta Porã), também são oferecidos outros cursos relacionados a área de saúde, tais como enfermagem e odontologia. A KrotonMed é uma vertical estratégica para a Kroton, com amplo espaço para crescimento, e, por isso, desde 1T22 os seus resultados financeiros e operacionais são explicitados. A Kroton concluiu em junho deste ano o carve-out societário da KrotonMed, preparando esta vertical para expansão via parcerias e M&A.

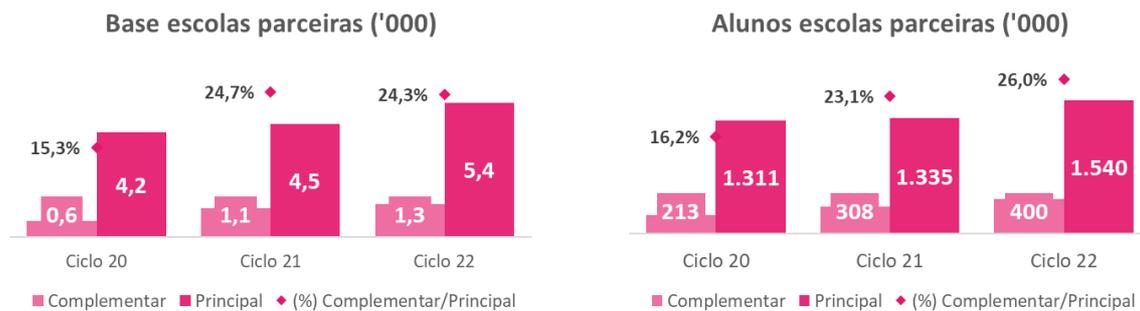
VASTA | DESEMPENHO OPERACIONAL

O ciclo comercial da Vasta inicia-se no quarto trimestre, período no qual são feitas as primeiras entregas de conteúdo aos alunos de escolas parceiras para o ano seguinte, e encerra-se no terceiro trimestre do ano seguinte. Por este motivo, as análises de desempenho da Vasta, sempre que possível, serão realizadas considerando-se o Ciclo Comercial acumulado, neste caso compreendido pelo 4T21 até 2T22 (Ciclo 2022), comparado com o acumulado de 4T20 até 2T21 (Ciclo 2021).

Vasta encerrou o 2T22, terceiro trimestre do ciclo 2022, com crescimento de 34,5 % da Receita Líquida em comparação com o mesmo trimestre de 2022, demonstrando que o efeito da Covid19 que impactou o segmento de escolas é parte do passado. A Vasta atingiu 85,4% do ACV (R\$ 1,0 bilhão) acumulado no 2º trimestre de 2022, fortalecendo a confiança da companhia na conversão integral do ACV projetado para o período em receita de subscrição. Destaque também para a melhora operacional, evidenciada pelo crescimento de 67,6% do EBITDA Recorrente frente ao ciclo anterior, atingindo 30,1% de margem EBITDA Recorrente (+7,4pp).

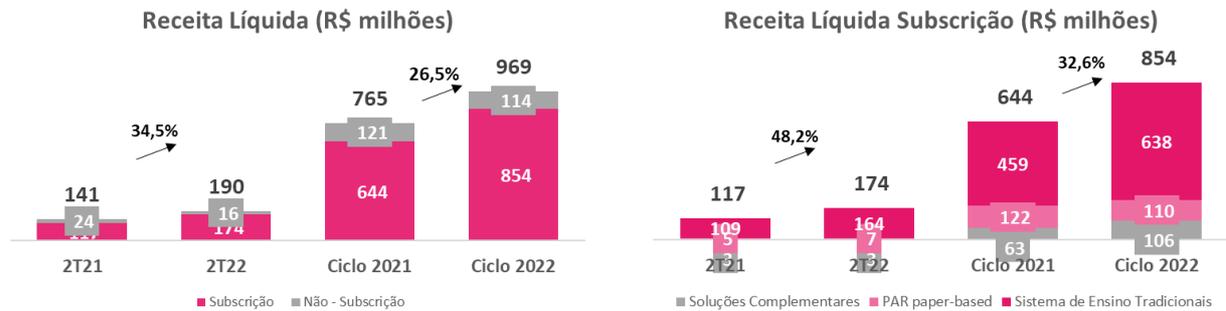
Em linha com o direcionamento estratégico de se tornar a companhia que atende as instituições escolares com diversas soluções não só de conteúdo pedagógico, mas também no apoio a gestão escolar, em julho de 2022, Vasta anunciou o investimento minoritário na Educbank, que tem como objetivo ampliar o acesso à educação básica de qualidade, apoiando financeiramente as escolas por meio de garantia de pagamento das mensalidades escolares e, assim, gerando segurança financeira às escolas para que consigam focar em investimento e inovação.

Base de Alunos – Modelos de Subscrição



A Vasta segue crescendo sua base de escolas parceiras pelo 3º ciclo consecutivo (+843 escolas), superando a marca de 5,4 mil no Ciclo 2022. O crescimento do número de escolas, em conjunto com a retorno de parte dos alunos que deixaram as escolas particulares durante a pandemia, permitiu a Vasta alcançar 1,5 milhão de alunos atendidos no Ciclo 2022. Da mesma forma, a quantidade de alunos com Soluções Complementares aumentou 30,0%, superando os 400 mil alunos, atingindo uma penetração de 26,0% da base total de alunos da Companhia.

Receita Líquida

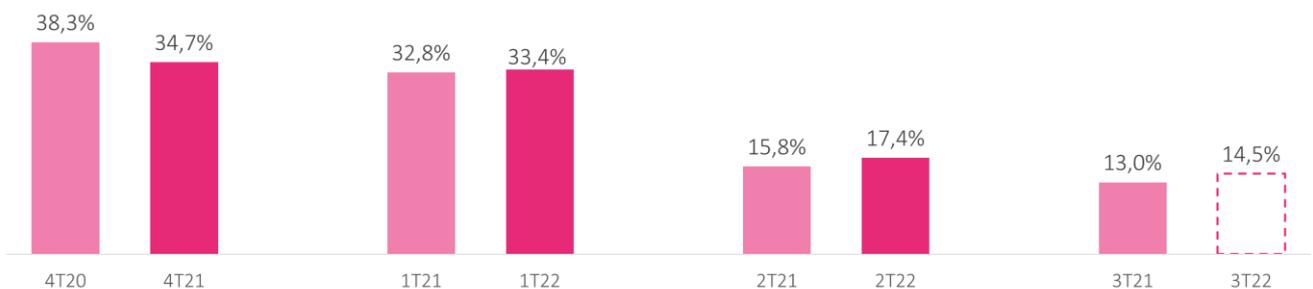


No 2T22 a Receita Líquida cresceu 34,5% na comparação trimestral. Considerando apenas os produtos de subscrição (que englobam todas as soluções educacionais de receita recorrente) a Receita Líquida do trimestre superou em 48,2% o segundo trimestre de 2021. No resultado acumulado do ciclo (4T21 – 2T22), a receita líquida atingiu R\$ 968,6 milhões, que representa um crescimento de 26,5% versus ciclo anterior.

O resultado da Receita Líquida, mais uma vez, reforça o potencial de conversão do *Annual Contract Value* (ACV) de R\$ 1,0 bilhão em receita e a consolidação da Vasta como uma empresa eminentemente de produtos de subscrição, que passaram a representar 88,2% do total da receita frente à 84,2% no ciclo de 2021. Até o segundo trimestre de 2022, a receita de subscrição atingiu R\$ 854 milhões (85,4% do ACV).

Para o último trimestre do ciclo (3T22), projetamos atingir o ACV do *guidance*, com destaque para a performance das soluções complementares. Essa categoria totalizou R\$ 106,0 milhões de receita no 2T22 frente a R\$ 92,0 milhões de ACV projetado para o período, devido à melhora na penetração em escolas parceiras. A redução observada em PAR, produto de subscrição baseado em livros, está em linha com a estratégia da companhia de migração para sistema de ensino ou plataforma digital.

Reconhecimento ACV(1)



(1) Considera o ciclo de 2021 (4T20 ao 3T21).

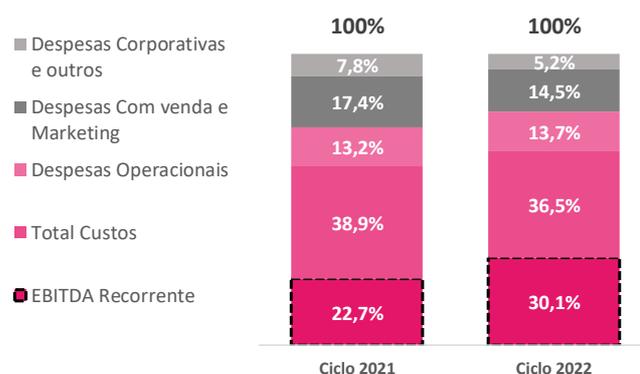
VASTA | DESEMPENHO FINANCEIRO

Vasta - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	Ciclo 2022	Ciclo 2021	% AH
Receita Bruta	244.988	203.310	20,5%	1.106.587	909.632	21,7%
Deduções da Receita Bruta	(55.179)	(62.174)	-11,3%	(137.938)	(144.149)	-4,3%
Receita Líquida	189.809	141.136	34,5%	968.649	765.483	26,5%
Total de Custos	(81.554)	(67.427)	21,0%	(353.827)	(297.498)	18,9%
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(57.682)	(42.170)	36,8%	(279.032)	(220.591)	26,5%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(23.872)	(25.257)	-5,5%	(74.795)	(76.907)	-2,7%
Lucro Bruto	108.255	73.709	46,9%	614.822	467.985	31,4%
Margem Bruta	57,0%	52,2%	4,8 p.p.	63,5%	61,1%	2,3 p.p.
Despesas Operacionais	(45.336)	(36.381)	24,6%	(132.585)	(101.290)	30,9%
Pessoal	(27.548)	(21.403)	28,7%	(76.413)	(55.920)	36,6%
Gerais e Administrativas	(17.788)	(14.977)	18,8%	(56.172)	(45.370)	23,8%
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa	(3.569)	(15.599)	-77,1%	(23.167)	(30.519)	-24,1%
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	-	-	n.a.	37	-	n.a.
Despesas com Vendas e Marketing	(46.988)	(35.693)	31,6%	(140.321)	(133.156)	5,4%
Resultado Operacional	12.362	(13.964)	-188,5%	318.786	203.019	57,0%
Margem Operacional	6,5%	-9,9%	16,4 p.p.	32,9%	26,5%	6,4 p.p.
Despesas Corporativas	(9.417)	(9.977)	-5,6%	(27.626)	(29.275)	-5,6%
EBITDA Recorrente	2.944	(23.941)	-112,3%	291.160	173.744	67,6%
Margem EBITDA Recorrente	1,6%	-17,0%	18,5 p.p.	30,1%	22,7%	7,4 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	1.973	921	114,3%	7.116	7.629	-6,7%
(-) Itens Não Recorrentes	(4.296)	(3.568)	20,4%	(18.879)	(79.367)	-76,2%
EBITDA	621	(26.588)	-102,3%	279.396	102.007	173,9%
Margem EBITDA	0,3%	-18,8%	19,2 p.p.	28,8%	13,3%	15,5 p.p.

Por mais um trimestre, a evolução do resultado de Vasta evidencia o sucesso das medidas tomadas com o objetivo de colocá-la novamente no caminho de rentabilidade.

O forte resultado da Receita Líquida em conjunto com o ganho de escala e as medidas adotadas em 2021 para redução de custos e despesas impulsionam o crescimento de R\$ 26,9 milhões de EBITDA Recorrente no trimestre, que passou de R\$ 23,9 milhões negativo para R\$ 2,9 milhões positivo.

(%) Receita Líquida



No ciclo 2022, houve crescimento de margem bruta de 2,3 p.p. (de 61,1% para 63,5%), devido a menor incidência de custos frente a Receita Líquida pelos fatores mencionados acima. Destaque também para despesas com vendas e marketing, que decresceram 2,9 p.p. em representatividade da receita na comparação com o ciclo 2021. Estes fatores, combinados, geraram um crescimento de EBITDA Recorrente de 67,6%, com ganho de 7,4 p.p. de margem EBITDA Recorrente.

PCLD e Contas a Receber

Vasta - Valores em R\$ (000)	2T22	2T21	%AH	1T22	%AH
Contas a Receber Bruto	452.953	334.313	35,5%	583.329	-22,4%
Saldo de PCLD	(50.098)	(37.898)	32,2%	(52.383)	-4,4%
Índice de Cobertura	11,1%	11,3%	-2,4%	9,0%	23,2%
Contas a Receber Líquido	402.855	296.415	35,9%	530.947	-24,1%
PMR	132	118	14 dias	183	-51 dias

Nota: Desconsidera saldo de cartão de crédito.

O aumento do contas a receber no 2T22 ocorreu devido ao maior reconhecimento de Receita Líquida no trimestre. Desde o início da pandemia, Vasta renegociou prazos de recebimento com escolas parceiras, ao invés de conceder descontos, o que pressionou o saldo de PCLD devido ao *aging* dos recebíveis. O índice de cobertura manteve-se estável, porém, com a retomada das atividades escolares, esperamos uma normalização do ciclo de pagamentos para os próximos anos.

SABER | DESEMPENHO OPERACIONAL

Após a venda das operações das escolas Saber para o grupo Eleva, transação alinhada com a estratégia da companhia em priorizar ativos asset light, no 1T22, as soluções PNLD & B2G, Sets e Voomp ("outros negócios" conforme categorização anterior) passam a compor o resultado de Saber.

Base de Alunos

Base de Alunos	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH
Unidades Red Balloon/Franquias	123	115	7,0%	119	3,4%
Alunos Red Balloon/Franquias	24.927	20.968	18,9%	24.850	0,3%

A base de alunos da Red Balloon cresceu 18,9% na comparação anual, principalmente em função da maior captação de alunos, acelerada pelo fim das restrições de isolamento social e reabertura da economia. Além disso, acrescentamos 8 novas escolas ao longo dos últimos 12 meses.

Receita Líquida

Saber - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Receita Líquida	43.192	53.447	-19,2%	143.776	155.551	-7,6%
Receita Líquida - PNLD	13.397	20.544	-34,8%	44.479	57.778	-23,0%
Livros vendidos - Ensino Superior	13.987	17.624	-20,6%	43.162	45.112	-4,3%
Receita Líquida - Idiomas	10.304	8.115	27,0%	37.622	29.587	27,2%
Receita Líquida - Outros Serviços	5.504	7.163	-23,2%	18.513	23.075	-19,8%

Apesar do crescimento de 27,0% na receita de idiomas (Red Balloon) na comparação com o mesmo período do ano anterior, a Saber apresentou redução de receita de 19,2% frente o 2T21 devido, principalmente, sazonalidade do calendário de compras do PNLD (Programa Nacional do Livro Didático), naturalmente impactada pelas diferenças de volumes de compras do programa em cada ano.

SABER | DESEMPENHO FINANCEIRO

Saber - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Receita Bruta	51.993	77.569	-33,0%	158.065	185.086	-14,6%
Deduções da Receita Bruta	(8.801)	(24.123)	-63,5%	(14.289)	(29.535)	-51,6%
Receita Líquida	43.192	53.447	-19,2%	143.776	155.551	-7,6%
Total de Custos	(24.757)	(46.053)	-46,2%	(61.103)	(83.198)	-26,6%
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(17.170)	(41.282)	-58,4%	(48.874)	(73.575)	-33,6%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(7.588)	(4.771)	59,0%	(12.229)	(9.623)	27,1%
Lucro Bruto	18.434	7.393	149,3%	82.673	72.353	14,3%
Margem Bruta	42,7%	13,8%	28,8 p.p.	57,5%	46,5%	11,0 p.p.
Despesas Operacionais	(12.817)	(5.376)	138,4%	(25.593)	(11.543)	121,7%
Pessoal	(7.575)	(4.421)	71,3%	(16.703)	(8.639)	93,3%
Gerais e Administrativas	(5.243)	(954)	449,4%	(8.891)	(2.905)	206,1%
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa	6.844	(1.222)	-660,3%	5.585	(2.170)	-357,4%
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	7	0	8999,8%	17	3	513,3%
Despesas com Vendas e Marketing	(16.238)	(9.273)	75,1%	(29.440)	(18.962)	55,3%
Resultado Operacional	(3.193)	(8.041)	-60,3%	34.392	40.328	-14,7%
Margem Operacional	-7,4%	-15,0%	7,7 p.p.	23,9%	25,9%	-2,0 p.p.
Despesas Corporativas	(6.053)	(5.863)	3,2%	(12.013)	(11.396)	5,4%
EBITDA Recorrente	(9.246)	(13.904)	-33,5%	22.379	28.932	-22,6%
Margem EBITDA Recorrente	-21,4%	-26,0%	4,6 p.p.	15,6%	18,6%	-3,0 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	33.545	15.793	112,4%	76.627	131.062	-41,5%
(-) Itens Não Recorrentes	(2.512)	(4.184)	-40,0%	(3.576)	(4.797)	-25,5%
EBITDA	21.786	(2.296)	-1048,9%	95.430	155.197	-38,5%
Margem EBITDA	50,4%	-4,3%	54,7 p.p.	66,4%	99,8%	-33,4 p.p.

Redução do EBITDA Recorrente de Saber devido, principalmente à sazonalidade do ciclo comercial de PNLD. Segundo o Edital, 2022 é o ano de seleção de livros do Ensino Fundamental I, que apesar de ser o maior programa em termos de receita e com alto índices de recompra nos 3 anos subsequentes, tem um descasamento entre receita e despesas. As despesas são antecipadas em relação a receita e têm maior concentração no ano de compra (quando é determinado as escolas que usarão o nosso material), principalmente com custos editoriais e despesas de marketing, enquanto a receita é faturada ao longo dos quatro anos do ciclo (sendo o primeiro ano de compra e os demais de recompra, conforme demanda das escolas).

PCLD e Contas a Receber

Saber - Valores em R\$ (000)	2T22	2T21	%AH	1T22	%AH
Contas a Receber Bruto	57.398	68.502	-16,2%	108.808	-47,2%
Saldo de PCLD	(23.734)	(16.332)	45,3%	(30.499)	-22,2%
Índice de Cobertura	41,3%	23,8%	73,4%	28,0%	47,5%
Contas a Receber Líquido	33.665	52.169	-35,5%	78.309	-57,0%
PMR	20	29	-9 dias	46	-26 dias

Nota: Contas a Receber desconsidera saldo de cartão de crédito.

O indicador de Contas a Receber Bruto apresentou uma redução frente ao 2T22 de 16,2% devido ao menor reconhecimento de receita neste trimestre, com redução de 9 dias no prazo médio de recebimento.

RESULTADO CONSOLIDADO COGNA
RESULTADO 2T22 | ABERTURA POR EMPRESA (TRIMESTRE)

	Kroton	Vasta	Saber	Eliminação entre BU's	Cogna Consolidado
Valores em R\$ ('000)	2T22	2T22	2T22	2T22	2T22
Receita Bruta	1.315.939	244.988	51.993	(4.728)	1.608.192
Deduções da Receita Bruta	(388.912)	(55.179)	(8.801)	-	(452.893)
Impostos	(30.836)	(3.217)	(2.170)	-	(36.223)
ProUni	(236.689)	-	-	-	(236.689)
Devoluções	-	(46.936)	(2.495)	-	(49.432)
Descontos Totais	(121.388)	(5.027)	(4.135)	-	(130.550)
Receita Líquida	927.027	189.809	43.192	(4.728)	1.155.299
Custos (CPV/CSP)	(203.746)	(81.554)	(24.757)	4.728	(305.329)
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(1.716)	(57.682)	(17.170)	4.728	(71.840)
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(202.030)	(23.872)	(7.588)	-	(233.490)
Professores, Quadro Técnico e Serviços de Terceiros	(177.659)	(21.840)	(6.555)	-	(206.054)
Outros	(24.371)	(2.031)	(1.033)	-	(27.436)
Lucro Bruto	723.280	108.255	18.434	-	849.970
Despesas Operacionais	(170.757)	(45.336)	(12.817)	-	(228.910)
Despesas de Pessoal, Gerais e Administrativas	(170.757)	(45.336)	(12.817)	-	(228.910)
Despesas de Pessoal	(80.121)	(27.548)	(7.575)	-	(115.244)
Despesas Gerais e Administrativas	(90.636)	(17.788)	(5.243)	-	(113.666)
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(121.906)	(3.569)	6.844	-	(118.631)
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	29.132	-	7	-	29.139
(+) Equivalência Patrimonial	-	-	576	-	576
Despesas com Vendas e Marketing	(65.827)	(46.988)	(16.238)	-	(129.053)
Resultado Operacional	393.922	12.362	(3.193)	-	403.090
Despesas Corporativas	(32.562)	(9.417)	(6.053)	(0)	(48.032)
EBITDA Recorrente	361.360	2.944	(9.246)	(0)	355.058
(+) Reversões de Contingências de BA	-	1.973	33.545	-	35.517
(-) Itens Não Recorrentes	(33.757)	(4.296)	(2.512)	-	(40.566)
(-) Impairment	-	-	-	-	-
EBITDA	327.602	621	21.786	(0)	350.010
Depreciação e Amortização					(233.987)
Resultado Financeiro					(259.039)
Imposto de Renda e Contribuição Social					25.345
Participação de Minoritários					16.709
Lucro líquido (Prejuízo)					(100.962)
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)					64.367
Lucro ajustado (Prejuízo)					(36.595)

RESULTADO 2T22 | ABERTURA POR EMPRESA (SEMESTRE)

	Kroton	Vasta	Saber	Eliminação entre BU's	Cogna Consolidado
Valores em R\$ ('000)	1S22	1S22	1S22	1S22	1S22
Receita Bruta	2.353.429	678.810	158.065	(11.042)	3.179.262
Deduções da Receita Bruta	(724.606)	(108.420)	(14.289)	-	(847.315)
Impostos	(54.779)	(6.152)	(4.114)	-	(65.045)
ProUni	(405.328)	-	-	-	(405.328)
Devoluções	-	(95.133)	(5.146)	-	(100.280)
Descontos Totais	(264.500)	(7.135)	(5.028)	-	(276.663)
Receita Líquida	1.628.823	570.390	143.776	(11.042)	2.331.947
Custos (CPV/CSP)	(354.431)	(217.908)	(61.103)	11.042	(622.400)
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(3.413)	(165.945)	(48.874)	11.042	(207.190)
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(351.018)	(51.962)	(12.229)	-	(415.209)
Professores, Quadro Técnico e Serviços de Terceiros	(309.741)	(46.052)	(10.544)	-	(366.337)
Outros	(41.277)	(5.910)	(1.685)	-	(48.873)
Lucro Bruto	1.274.392	352.483	82.673	-	1.709.547
Despesas Operacionais	(335.783)	(92.516)	(25.593)	-	(453.893)
Despesas de Pessoal, Gerais e Administrativas	(335.783)	(92.516)	(25.593)	-	(453.893)
Despesas de Pessoal	(150.521)	(49.943)	(16.703)	-	(217.167)
Despesas Gerais e Administrativas	(185.262)	(42.573)	(8.891)	-	(236.726)
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(213.145)	(12.439)	5.585	-	(219.999)
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	62.928	-	17	-	62.945
(+) Equivalência Patrimonial	-	-	1.150	-	1.150
Despesas com Vendas e Marketing	(128.178)	(94.921)	(29.440)	-	(252.539)
Resultado Operacional	660.213	152.606	34.392	-	847.211
Despesas Corporativas	(60.808)	(17.704)	(12.013)	0	(90.525)
EBITDA Recorrente	599.405	134.902	22.379	0	756.686
(+) Reversões de Contingências de BA	-	6.203	76.627	-	82.829
(-) Itens Não Recorrentes	(50.515)	(6.838)	(3.576)	-	(60.930)
(-) Impairment	-	-	-	-	-
EBITDA	548.889	134.267	95.430	0	778.586
Depreciação e Amortização					(468.984)
Resultado Financeiro					(483.965)
Imposto de Renda e Contribuição Social					48.103
Participação de Minoritários					12.191
Lucro Líquido (Prejuízo)					(114.070)
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)					132.767
Lucro ajustado (Prejuízo)					18.697

RESULTADO 2T22 | CONSOLIDADO

A Receita Líquida de Cognia ficou estável na comparação trimestral e cresceu 3,3% na comparação semestral. Tais resultados são o efeito de i) uma receita de Kroton que a cada trimestre reduz sua velocidade de queda, ii) de uma receita de Vasta que cresce de maneira forte vs. 2021 e iii) da sazonalidade natural do PNLD, que impacta a estabilidade da receita da Saber. Apesar das características de cada negócio, a receita de Cognia segue crescendo de maneira consistente.

Cogna - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Receita Bruta	1.608.192	1.578.993	1,8%	3.179.262	3.034.804	4,8%
Deduções da Receita Bruta	(452.893)	(426.433)	6,2%	(847.315)	(776.763)	9,1%
Receita Líquida	1.155.299	1.152.560	0,2%	2.331.947	2.258.041	3,3%
Total de Custos	(305.329)	(284.041)	7,5%	(622.400)	(559.972)	11,1%
Custo dos Produtos Vendidos (CPV)	(71.840)	(82.460)	-12,9%	(207.190)	(188.076)	10,2%
Custo dos Serviços Prestados (CSP)	(233.490)	(201.581)	15,8%	(415.210)	(371.895)	11,6%
Lucro Bruto	849.970	868.519	-2,1%	1.709.547	1.698.069	0,7%
Margem Bruta	73,6%	75,4%	-1,8 p.p.	73,3%	75,2%	-1,9 p.p.
Despesas Operacionais	(228.910)	(220.870)	3,6%	(453.892)	(417.267)	8,8%
Pessoal	(115.244)	(109.805)	5,0%	(217.167)	(204.655)	6,1%
Gerais e Administrativas	(113.666)	(111.065)	2,3%	(236.725)	(212.612)	11,3%
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa	(118.631)	(190.154)	-37,6%	(219.999)	(352.605)	-37,6%
(+) Juros e Mora sobre Mensalidades	29.139	24.522	18,8%	62.945	63.325	-0,6%
Equivalência Patrimonial	576	436	32,0%	1.150	646	77,9%
Despesas com Vendas e Marketing	(129.053)	(110.843)	16,4%	(252.539)	(249.908)	1,1%
Resultado Operacional	403.090	371.610	8,5%	847.211	742.261	14,1%
Margem Operacional	34,9%	32,2%	2,6 p.p.	36,3%	32,9%	3,5 p.p.
Despesas Corporativas	(48.032)	(52.880)	-9,2%	(90.525)	(99.465)	-9,0%
EBITDA Recorrente	355.058	318.730	11,4%	756.686	642.796	17,7%
Margem EBITDA Recorrente	30,7%	27,7%	3,1 p.p.	32,4%	28,5%	4,0 p.p.
(+) Reversões de Contingências de BA	35.517	16.713	112,5%	82.829	132.811	-37,6%
(-) Itens Não Recorrentes	(40.566)	(52.584)	-22,9%	(60.930)	(155.752)	-60,9%
EBITDA	350.010	282.860	23,7%	778.586	619.855	25,6%
Margem EBITDA	30,3%	24,5%	5,8 p.p.	33,4%	27,5%	5,9 p.p.
Depreciação e Amortização	(233.987)	(221.271)	5,7%	(468.984)	(456.419)	2,8%
Resultado Financeiro	(259.039)	(163.855)	58,1%	(483.965)	(302.033)	60,2%
IR / CS do Exercício	(9.792)	26.706	-136,7%	1.184	7.778	-84,8%
IR / CS Diferidos	35.137	21.271	65,2%	46.918	42.447	10,5%
Participação de Minoritários	16.709	13.663	22,3%	12.191	13.860	-12,0%
Lucro líquido (Prejuízo)	(100.962)	(40.626)	148,5%	(114.070)	(74.511)	53,1%
Margem Líquida	-8,7%	-3,5%	-5,2 p.p.	-4,9%	-3,3%	-1,6 p.p.
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)	64.367	69.105	-6,9%	132.767	137.379	-3,4%
Lucro ajustado (Prejuízo)	(36.595)	28.031	-230,6%	18.697	62.868	-70,3%
Margem Líquida Ajustada	-3,2%	2,4%	-5,6 p.p.	0,8%	2,8%	-2,0 p.p.

Despesas Corporativas

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Despesas Corporativas	(48.032)	(52.880)	-9,2%	(90.525)	(99.465)	-9,0%
Despesas com Pessoal	(34.137)	(25.115)	35,9%	(65.341)	(53.104)	23,0%
Despesas Gerais e Administrativas	(13.895)	(27.765)	-50,0%	(25.184)	(46.360)	-45,7%

Análise Vertical - % da Receita Líquida	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Despesas Corporativas	-4,2%	-4,6%	0,4 p.p.	-3,9%	-4,4%	0,5 p.p.
Despesas com Pessoal	-3,0%	-2,2%	-0,8 p.p.	-2,8%	-2,4%	-0,4 p.p.
Despesas Gerais e Administrativas	-1,2%	-2,4%	1,2 p.p.	-1,1%	-2,1%	1,0 p.p.

As despesas corporativas tiveram uma redução de 9,2% no comparativo com 2T21 e uma redução de 9,0% no semestre. Essa redução foi consequência das ações tomadas com o objetivo de trazer eficiência na estrutura do grupo e na alocação mais precisa de despesa entre nossas unidades de negócios. Desta forma, seguimos usando a nossa

escala para negociar os contratos, mas estamos alocando as despesas de forma mais granular e precisa, oferecendo maior visibilidade das margens de cada operação.

Itens Não Recorrentes

Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Rescisões	(19.766)	(8.788)	124,9%	(26.802)	(20.575)	30,3%
M&A e Expansão	(9.008)	(14.065)	-36,0%	(16.381)	(25.173)	-34,9%
Baixa Escrow	0	0	n.a.	0	0	n.a.
Venda/Baixa Imobilizado	(7.890)	737	-1171,3%	(7.890)	2.495	-416,2%
Subtotal antes de Impairment	(36.664)	(22.117)	65,8%	(51.073)	(43.253)	18,1%
Impairment do Ágio	0	0	n.a.	0	395	-100,0%
Reestruturação Kroton	(3.902)	(30.467)	-87,2%	(9.857)	(112.894)	-91,3%
Ganho de Capital - Venda Controladas	0	-	n.a.	0	0	n.a.
Total de não recorrentes	(40.566)	(52.584)	-22,9%	(60.930)	(155.752)	-60,9%

O valor referente à Itens Não Recorrentes teve redução de 22,9% no comparativo com 2T21. A redução no acumulado do semestre é de 60,9%, principalmente motivado pela redução de 91,3% nos lançamentos não recorrentes referentes à Reestruturação da Kroton. A companhia reforça o comprometimento em reduzir esta linha.

Resultado Financeiro

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
(+) Receita Financeira	112.321	35.769	214,0%	215.783	58.439	269,2%
Juros sobre Aplicações Financeiras	103.034	25.987	296,5%	186.040	45.310	310,6%
Outros	9.287	9.782	-5,1%	29.742	13.129	126,5%
(-) Despesa Financeira	(371.360)	(199.623)	86,0%	(699.747)	(360.472)	94,1%
Despesas Bancárias	(5.398)	(4.639)	16,4%	(11.261)	(10.346)	8,8%
Juros de Arrendamento	(73.784)	(93.848)	-21,4%	(150.328)	(169.976)	-11,6%
Juros sobre Empréstimos	(219.862)	(79.861)	175,3%	(412.328)	(138.957)	196,7%
Juros e Mora Fiscal e Comercial	(6.512)	(507)	1.184,4%	(7.908)	(823)	860,9%
Juros sobre Obrigações das Aquisições	(7.193)	(4.269)	68,5%	(11.152)	(7.781)	43,3%
Atualização de Contingências	(41.502)	(8.367)	396,0%	(72.492)	(20.324)	256,7%
Outros	(17.109)	(8.132)	110,4%	(34.278)	(12.265)	179,5%
Resultado Financeiro¹	(259.038)	(163.855)	58,1%	(483.964)	(302.033)	60,2%

¹ Não considera juros e mora sobre mensalidades.

As Despesas Financeiras do trimestre cresceram 94,1% entre 1S21 e 1S22, motivado pelo aumento da taxa anual média de juros básico (Selic), que variou de 4,25% para 13,25% em 12 meses, afetando o passivo exigível da companhia, uma vez que o custo médio de nossas dívidas é atualizado pela taxa Selic.

Com o objetivo de reduzir as Despesas Financeiras, a companhia implementou um plano de *liability management* em duas frentes: (i) recompra de R\$ 347 milhões em dívidas negociadas abaixo do par no mercado secundário (impacto positivo estimado em R\$ 15 milhões) e (ii) emissão, em agosto, de R\$ 500 milhões em CRI em três séries (5, 7 e 10 anos) com custo de carregamento abaixo da última dívida captada pela companhia e um prazo médio de 88 meses frente a 22 meses na média das atuais dívidas. Com essas ações, a última sendo finalizada em agosto, a companhia tem caixa mais robusto, com maior horizonte de liquidez para amortizar as dívidas.

Endividamento Líquido

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH
Total de Disponibilidades [a]	3.748.517	3.731.435	0,5%	3.847.680	-2,6%
Caixa	23.365	9.983	134,0%	13.188	77,2%
Equivalentes de Caixa	3.725.152	3.721.452	0,1%	3.834.492	-2,9%
Total de Empréstimos, Financiamentos e Obrigações [b]	6.891.437	6.781.317	1,6%	7.009.305	-1,7%
Empréstimos e Financiamentos	6.613.595	6.512.356	1,6%	6.712.762	-1,5%
Curto Prazo	2.624.556	1.355.880	93,6%	2.058.319	27,5%
Longo Prazo	3.989.039	5.156.476	-22,6%	4.654.443	-14,3%
Outras Obrigações de Curto e Longo Prazos ¹	277.842	268.961	3,3%	296.543	-6,3%
Disponibilidade (Dívida) Líquida [a-b]	(3.142.920)	(3.049.882)	3,1%	(3.161.625)	-0,6%
Outras Contas a receber ² [c]	117.138	75.606	54,9%	225.907	-48,1%
Contas a Receber de Curto Prazo	92.885	694	13284,0%	200.686	-53,7%
Venda Uniasselvi	72.141	-	-	69.431	3,9%
Venda Demais Controladas	20.744	694	2889,0%	131.255	-84,2%
Contas a Receber de Longo Prazo	24.253	74.912	-67,6%	25.221	-3,8%
Venda Uniasselvi	-	62.657	-100,0%	-	-
Venda Demais Controladas	24.253	12.255	97,9%	25.221	-3,8%
Disponibilidade (Dívida) Líquida "Pro Forma" [a-b+c]	(3.025.783)	(2.974.276)	1,7%	(2.935.718)	3,1%

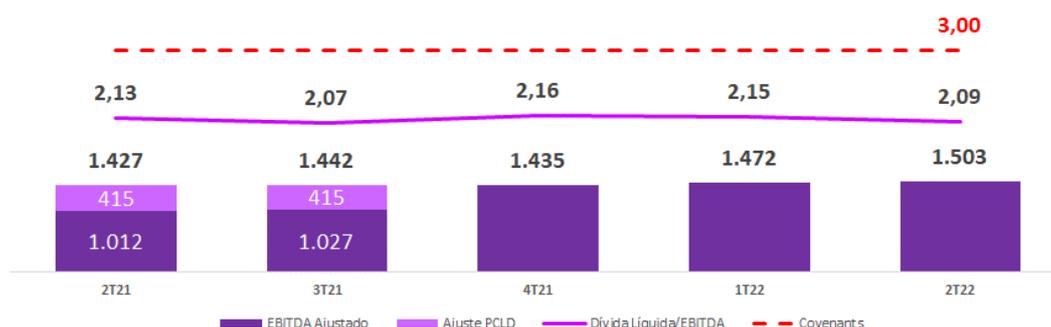
¹ Considera todas as obrigações de curto e longo prazos relacionadas ao pagamento de parcelamentos tributários e às aquisições, inclusive ao montante a ser pago em 6 anos, referente à aquisição da Uniasselvi, além das debêntures levantadas pela Companhia e do pagamento da aquisição do sistema ensino Eleva.

² Considera os recebimentos de curto e longo prazos referentes ao pagamento das alienações da Uniasselvi, FAIR e FAC/FAMAT e das escolas Saber Ajustados por AVP (excluindo os valores de *earn-out*).

Ao final do 2º trimestre, o total entre caixa e equivalente de caixa somou R\$ 3,7 bilhões, nível 0,5% superior ao do 2T21.

A companhia encerrou o 2T22 com uma dívida bruta de R\$ 6,9 bilhões, com prazo médio de 22 meses e com 65,3% do total em vencimentos superiores a 1 ano. Houve uma redução marginal no custo médio das dívidas, que passou de CDI + 1,78% ao ano para CDI + 1,77% ao ano no 2T22.

Ao final do trimestre a companhia obteve uma alavancagem (Dívida Líquida/ EBITDA Ajustado) de 2,09x, estável versus 1T22 (2,15x) e com margem de segurança considerável para o *covenants* de 3,0x. De acordo com o regulamento das debêntures, a dívida líquida considera a soma de empréstimos e financiamentos e contas a pagar de aquisições, subtraída da posição de caixa e equivalentes de caixa. Já o EBITDA Ajustado considera, em adição ao EBITDA, os itens não-recorrentes e a soma do saldo entre provisões e reversões de contingência sem efeito caixa.



Lucro Líquido

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	% AH
Resultado Operacional	403.090	371.610	8,5%	847.211	742.261	14,1%
(+) Despesas Corporativas	(48.032)	(52.880)	-9,2%	(90.525)	(99.465)	-9,0%
(+) Reversões de Contingências de BA	35.517	16.713	112,5%	82.829	132.811	-37,6%
(+) Itens Não Recorrentes	(40.566)	(52.584)	-22,9%	(60.930)	(155.752)	-60,9%
(+) Impairment sobre Ágio	-	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Depreciação e Amortização	(233.987)	(221.271)	5,7%	(468.984)	(456.419)	2,8%
(+) Resultado Financeiro ¹	(259.039)	(163.855)	58,1%	(483.965)	(302.033)	60,2%
(+) IR / CS do Exercício	(9.792)	26.706	-136,7%	1.184	7.778	-84,8%
(+) IR / CS Diferidos	35.137	21.271	65,2%	46.918	42.447	10,5%
(+) Participação de Minoritários	16.709	13.663	22,3%	12.191	13.860	-12,0%
(+) Amortização do Intangível (Aquisições)	64.367	69.105	-6,9%	132.767	137.379	-3,4%
(+) Mais Valia de Estoque	-	(448)	-100,0%	-	-	n.a.
(+) Impairment sobre Ágio	-	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Baixa de IR diferido	-	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Operação de Venda da Transação de Escolas	-	-	n.a.	-	-	n.a.
Lucro ajustado (Prejuízo)	(36.595)	28.031	-230,6%	18.697	62.868	-70,3%
Margem Líquida Ajustada	-3,2%	2,4%	-5,6 p.p.	0,8%	2,8%	-2,0 p.p.
(-) Amortização do Intangível (Aquisições)	(64.367)	(69.105)	-6,9%	(132.767)	(137.379)	-3,4%
(-) Mais Valia de Estoque	-	448	-100,0%	-	-	n.a.
(-) Impairment sobre Ágio	-	-	n.a.	-	-	n.a.
(-) Baixa de IR diferido	-	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Operação de Venda da Transação de Escolas	-	-	n.a.	-	-	n.a.
Lucro líquido (Prejuízo)	(100.962)	(40.626)	148,5%	(114.070)	(74.511)	53,1%
Margem Líquida	-8,7%	-3,5%	-5,2 p.p.	-4,9%	-3,3%	-1,6 p.p.

¹ Não considera juros e mora sobre mensalidades.

O Resultado Operacional apresentou uma melhora de 8,5% no trimestre e de 14,1% no semestre, em comparação ao mesmo período do ano anterior. Contudo, a piora na Selic, mencionada anteriormente, teve um impacto relevante nas despesas financeiras, que afetaram negativamente o Lucro Ajustado no semestre, que totalizou R\$18,7 milhões.

Capex e Investimentos em Expansão

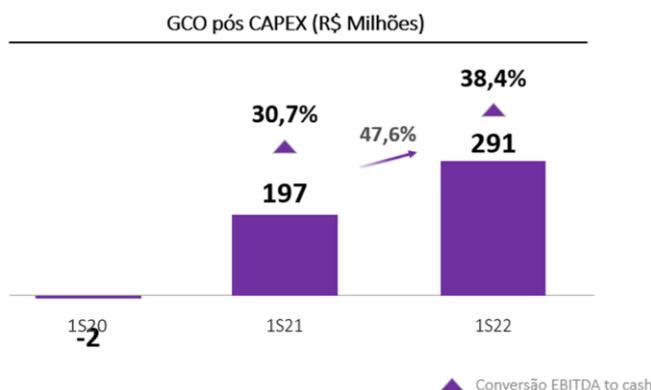
Valores em R\$ (milhões)	2T22	2T21	% AV	2022	2021	% AV
Equipamentos de informática e biblioteca	10,9	3,6	205,3%	12,6	10,6	18,9%
Desenvolvimento de Conteúdos e Sistemas e Licenças de Software	50,8	38,9	30,6%	93,5	74,5	25,5%
Móveis, equipamentos e utensílios	0,0	1,9	-98,7%	2,1	4,0	-47,9%
Ampliações - obras e benfeitorias	11,0	8,1	36,0%	16,1	15,0	7,7%
Licença de operações	-	0,6	-100,0%	-	0,6	-100,0%
Capex	72,7	53,1	37,1%	124,3	104,7	18,8%
%Receita Líquida	6,3%	4,6%	1,7p.p.	5,3%	4,6%	0,7p.p.
Investimento em Expansão	35,9	32,9	9,0%	89,5	78,9	13,4%
Capex e investimento em expansão	108,6	86,0	26,3%	213,8	183,6	16,5%
%Receita Líquida	9,4%	7,5%	1,9p.p.	9,2%	8,1%	1,0p.p.

Houve crescimento de 37,1% no Capex do trimestre, pelo aumento no investimento em desenvolvimento de conteúdo de novos produtos, equipamento de informática e investimento em ferramentas de tecnologia, em linha com a estratégia de digitalização da companhia. No ano, o aumento de 13,4% de CAPEX em expansão ocorreu devido à compra de *Chromebook* para o *Learning Book*, solução inovadora da Vasta para a evolução do processo de aprender e ensinar.

Geração de Caixa

Consolidado - Valores em R\$ ('000)	2T22	2T21	% AH	1S22	1S21	%AH
Lucro Líquido antes de IR	(143.016)	(161.314)	-11,3%	(174.362)	(248.001)	-29,7%
(+) Ajustes ao Lucro líquido antes de IR	670.351	632.628	6,0%	1.301.404	1.206.082	7,9%
Depreciação e Amortização	235.040	249.233	-5,7%	471.091	512.454	-8,1%
Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (PCLD)	118.631	192.671	-38,4%	219.999	357.033	-38,4%
Outros	316.680	190.724	66,0%	610.314	336.595	81,3%
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	(10.039)	(12.974)	-22,6%	(29.353)	(25.223)	16,4%
(+) Variações no Capital de Giro	(296.185)	(344.895)	-14,1%	(593.130)	(552.256)	7,4%
(Aumento) Redução em Contas a Receber ex-FIES	(68.428)	(65.448)	4,6%	(98.836)	(107.305)	-7,9%
(Aumento) Redução em Contas a Receber FIES	59.177	(64.244)	-192,1%	4.404	(26.023)	-116,9%
Outros	(286.934)	(215.203)	33,3%	(498.698)	(418.928)	19,0%
Geração de Caixa Operacional antes de Capex	221.111	113.445	94,9%	504.559	380.602	32,6%
(+) Capex e Investimentos em Expansão	(108.606)	(85.974)	26,3%	(213.788)	(183.541)	16,5%
Geração de Caixa Operacional após Capex	112.505	27.471	309,5%	290.771	197.061	47,6%
(+) Atividades de M&A	95.890	(69.044)	-238,9%	88.944	(143.456)	-162,0%
(+) Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamentos	(307.809)	(89.376)	244,4%	(667.985)	(888.116)	-24,8%
Fluxo de Caixa Livre	(99.414)	(130.949)	-24,1%	(288.270)	(834.511)	-65,5%

A Geração de Caixa Operacional (GCO) antes de Capex foi positiva em R\$221,1 milhões no trimestre, novamente favorecida pela maior arrecadação em Kroton (em que pese a redução de receitas), em decorrência de um melhor comportamento de adimplência. A GCO após Capex no trimestre totalizou R\$112,5 milhões. No ano, o GCO pós Capex atingiu R\$ 290,8 milhões, o que representa uma conversão de EBITDA Recorrente *to cash* de 38,4%, superior em 7,8 p.p em relação ao ano anterior.



Já o Fluxo de Caixa Livre foi negativo em R\$99,4 milhões no trimestre, refletindo principalmente o pagamento de juros das debêntures e a operação de recompra de debêntures no mercado secundário que a Cia realizou no trimestre no montante de R\$247,0 milhões. Ainda assim, o resultado da geração de caixa livre deste trimestre foi superior em R\$ 31,5 milhões comparado ao 2T21.

ESG | ENVIRONMENTAL, SOCIAL, AND GOVERNANCE POLICY

Nesse segundo trimestre os planos de ação para viabilização das metas elencadas no “Compromissos Cogna por um Mundo Melhor” já estão em execução e em constante avaliação. Confira abaixo os principais destaques de ESG do 2º trimestre de 2022:

- Conclusão do 1º Inventário de Gases de Efeito Estufa (GEE), importante entrega alinhado ao nosso compromisso de mensurar o impacto das emissões na operação da Companhia, estipulando metas e compromissos para mitigação e compensação. Para acesso ao inventário consultar: <https://www.esgcogna.com.br/ambiental/>;
- Conquista da certificação Great Place to Work, com nota de 81%;
- Premiação, pelo segundo ano consecutivo, como o Melhor Departamento Jurídico no Setor de Educação do Brasil pelo Finance and Law Summit and Awards;
- Divulgação do 1º Relatório de Sustentabilidade da Vasta Platform – SOMOS Educação, seguindo as melhores práticas de reporte, com atendimento às diretrizes *Sustainability Accounting Standards Board (SASB)*, Normas da Global Reporting Initiative (GRI) e correlação com os 17 Objetivos do Desenvolvimento Sustentável, disponível em: <https://www.esgcogna.com.br/vasta/>;
- Entrada na seleção ESG do Banco do Brasil, sendo a única empresa do setor de educação classificada com as melhores práticas do mercado, conforme metodologia do Banco do Brasil;
- Criação e revisão de 11 políticas internas relacionadas a ESG, com destaque para as políticas de Direitos Humanos, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Sustentabilidade e, Diversidade e Inclusão. Todas encontram-se disponíveis em: <https://ri.cogna.com.br/governaca/politicas-corporativas-e-estatuto-social/>;
- Lançamento em junho, por meio da SOMOS Educação, do Programa SOMOS Afro, iniciativa voltada para ampliar a inclusão de negros e pardos no ambiente de trabalho.
- Realização da primeira edição do *PublisHer* no Brasil – liderado pela Saber e Saraiva Educação, com apoio da Câmara Brasileira do Livro (CBL), Sindicato Nacional dos Editores de Livros (SNEL), Abrelivros e Red Balloon. O *PublisHer* é um movimento mundial de mulheres líderes do setor editorial em promoção da igualdade de gênero no setor.

MERCADO DE CAPITAIS E EVENTOS SUBSEQUENTES

COMPOSIÇÃO ACIONÁRIA

Em fevereiro de 2022 a companhia anunciou o novo plano de recompra de ações, com vigência até fevereiro de 2023 e divulga, mensalmente, o montante de ações recompradas por meio do formulário de Valores Mobiliários Negociados e Detidos (CVM 358). Respeitando os dias que poderia operar e as regras da política de recompra, foram recompradas 6,8 milhões de ações até o 2T22.

Em decorrência do aumento de 3,0 p.p. na taxa de juros básica desde o anúncio do plano de recompra, alternativas de maior atratividade financeira surgiram e foram aproveitadas, como a recompra de R\$ 347 milhões em dívidas sendo renegociadas abaixo do par no mercado secundário, reduzindo a disponibilidade de caixa para a recompra de ações. Concomitantemente, foram transferidas ações em tesouraria para executivos, conforme plano de remuneração por ações (*stock option*) vigentes. Desta forma, a combinação destes fatores culminou na redução do número de ações na tesouraria da empresa.

Composição Acionária Cognia*	Quantidade	%
Tesouraria	1.603.624	0,09%
Free Float	1.875.002.586	99,91%
Total	1.876.606.210	100,00%

* Posição em 30/06/2022.

DESEMPENHO DAS AÇÕES

As ações da Cognia (COGN3) integram diversos índices, com destaque para o Ibovespa, o Índice de Governança Corporativa Diferenciada (IGC), o Índice de Ações com *Tag Along* Diferenciado (ITAG), o Índice de Consumo (ICON) e MSCI Brazil.

No 2T22, as ações da Companhia foram negociadas em 100% dos pregões, totalizando um volume negociado de R\$ 5,77 bilhões, resultando em um volume médio diário negociado de R\$ 93,3 milhões. Atualmente, as ações da Cognia são acompanhadas por 16 diferentes corretoras (*research*) locais e internacionais. Em 30 de junho de 2022, o valor de mercado da Cognia era de R\$ 4,02 bilhões.

No segundo trimestre de 2022, as ações da Cognia tiveram uma redução de 24,4% no preço, enquanto o Ibovespa teve queda de 17,9%. No mesmo período, o ITAG apresentou queda de 18,9%, o IGC redução de 19,2% e o ICON queda de 28,7%.

Performance Ação Cognia (R\$)	2T22	2T21
Volume médio diário de negociações (mm)	93,3	184,9
Preço início	2,83	3,98
Máxima	3,07	4,8
Mínima	2,14	3,77
Média	2,55	4,20
Preço de fechamento	2,14	4,33
Variação de preço no período	-24,4%	+8,8%

RATINGS

A Cogna é avaliada atualmente como brAA+ pela Standard & Poor's e AA+(bra) pela Fitch Rating. Tivemos melhora na perspectiva da Fitch e mantivemos o rating da S&P.

SOBRE A COGNA EDUCAÇÃO

A Cogna Educação é uma das maiores organizações educacionais privadas do mundo. Em atuação há mais de 55 anos, a Companhia está presente em todos os estados do Brasil e nos mais diferentes segmentos da educação, com uma plataforma completa de serviços e conteúdos oferecidos em diferentes modelos de negócios. Ao final do 2T22, a Cogna contava com 929 mil alunos de Graduação Presencial e Digital na vertical Kroton e 57 mil alunos de Pós-Graduação na vertical Platos, atendidos por meio de 124 unidades próprias de Ensino Superior e 2.517 polos credenciados de Ensino Digital. Na Educação Básica, a Vasta encerrou o trimestre com 1,5 milhão de alunos atendidos por aproximadamente 5,4 mil escolas associadas utilizando as soluções de conteúdos core e complementar.

ANEXO 1 – BALANÇO PATRIMONIAL SOCIETÁRIO
R\$ mil

Ativo	2T22	% AV	1T22	% AV	2T21	% AV
Circulante	6.736.352	24,1%	6.934.237	24,4%	6.010.834	20,3%
Caixa e Bancos	23.365	0,1%	13.188	0,0%	8.750	0,0%
Aplicações Financeiras	923.594	3,3%	1.501.643	5,3%	1.196.411	4,0%
Títulos e Valores Mobiliários	2.791.440	10,0%	2.322.982	8,2%	2.193.742	7,4%
Contas a Receber	1.988.001	7,1%	2.054.470	7,2%	1.706.597	5,8%
Estoques	413.714	1,5%	362.252	1,3%	448.855	1,5%
Adiantamentos	140.617	0,5%	131.623	0,5%	88.283	0,3%
Tributos a Recuperar	80.360	0,3%	73.542	0,3%	255.957	0,9%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	139.982	0,5%	165.580	0,6%		0,0%
Contas a receber na venda de controladas	92.885	0,3%	200.686	0,7%	694	0,0%
Demais Contas a Receber	142.394	0,5%	108.271	0,4%	111.545	0,4%
Não Circulante	21.178.198	75,9%	21.524.840	75,6%	21.325.220	72,0%
Ativo mantido para venda	0	0,0%	0	0,0%	2.292.176	7,7%
Realizável a Longo Prazo		0,0%	1.695.787	6,0%	1.767.012	6,0%
Títulos e Valores Mobiliários	10.118	0,0%	9.867	0,0%	13.650	0,0%
Contas a Receber	163.235	0,6%	210.719	0,7%	397.165	1,3%
Contas a receber na venda de controladas	24.253	0,1%	25.221	0,1%	74.912	0,3%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	993.809	3,6%	950.958	3,3%	863.819	2,9%
Depósitos Judiciais	51.532	0,2%	57.253	0,2%	57.426	0,2%
Adiantamentos	107.198	0,4%	0	0,0%	0	0,0%
Tributos a Recuperar	121.069	0,4%	230.397	0,8%	137.445	0,5%
Garantia para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	146.948	0,5%	150.800	0,5%	160.796	0,5%
Demais Contas a Receber	33.430	0,1%	60.572	0,2%	61.799	0,2%
Partes relacionadas	0	0,0%	0	0,0%	291.022	1,0%
Investimentos	1.361	0,0%	1.331	0,0%	1.700	0,0%
Imobilizado	4.053.161	14,5%	4.292.851	15,1%	4.332.780	14,6%
Intangível	15.472.084	55,4%	15.534.871	54,6%	14.932.706	50,4%
Total do Ativo	27.914.550	100,0%	28.459.077	100,0%	29.628.230	100,0%
Passivo e Patrimônio Líquido						
Circulante	4.534.875	16,2%	4.095.550	14,4%	2.984.662	10,1%
Fornecedores	531.894	1,9%	585.305	2,1%	415.942	1,4%
Fornecedores risco sacado	294.949	1,1%	302.710	1,1%	287.067	1,0%
Empréstimos e Financiamentos	0	0,0%	234	0,0%	244	0,0%
Debêntures	2.624.556	9,4%	2.058.085	7,2%	1.355.536	4,6%
Arrendamento mercantil	149.028	0,5%	162.369	0,6%	126.980	0,4%
Salários e Encargos Sociais	389.278	1,4%	426.420	1,5%	361.428	1,2%
Imposto de Renda e Contribuição Social a pagar	25.962	0,1%	31.163	0,1%	18.459	0,1%
Tributos a Pagar	121.714	0,4%	144.483	0,5%	85.787	0,3%
Adiantamentos de Clientes	210.387	0,8%	177.567	0,6%	184.477	0,6%
Impostos e Contribuições Parcelados	6.775	0,0%	7.253	0,0%	15.004	0,1%
Contas a Pagar - Aquisições	145.845	0,5%	158.712	0,6%	112.929	0,4%
Gastos com Emissão de Ações		0,0%		0,0%		0,0%
Demais Contas a Pagar	34.487	0,1%	41.249	0,1%	20.809	0,1%
Passivo mantido para venda	0	0,0%	0	0,0%	1.404.174	4,7%
Não Circulante	9.730.024	34,9%	10.599.896	37,2%	11.128.102	37,6%
Fornecedores		0,0%	-	0,0%	-	0,0%
Empréstimos e Financiamentos	0	0,0%	610	0,0%	734	0,0%
Debêntures	3.989.039	14,3%	4.653.833	16,4%	5.155.742	17,4%
Arrendamento mercantil	2.787.918	10,0%	2.972.338	10,4%	2.981.488	10,1%
Provisão para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	585.132	2,1%	573.924	2,0%	415.341	1,4%
Passivos assumidos na combinação de negócio	1.418.917	5,1%	1.436.597	5,0%	1.897.355	6,4%
Impostos e Contribuições Parcelados	4.496	0,0%	4.567	0,0%	7.003	0,0%
Contas a Pagar - Aquisições	120.726	0,4%	137.831	0,5%	117.853	0,4%
Tributos Diferidos	711.406	2,5%	703.875	2,5%	479.264	1,6%
Demais Contas a Pagar	112.390	0,4%	116.321	0,4%	73.322	0,2%
Patrimônio Líquido	13.649.651	48,9%	13.763.631	48,4%	14.111.292	47,6%
Total do Passivo e do Patrimônio Líquido	27.914.550	100,0%	28.459.077	100,0%	29.628.230	100,0%

ANEXO 2 – DEMONSTRATIVO DO RESULTADO SOCIETÁRIO TRIMESTRAL

(Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)

	2T22	% AV	2T21	% AV	2T22/2T21	1T22	% AV	% AV/1T22
Receita Bruta	1.608.192	139,2%	1.578.992	137,0%	1,8%	1.571.070	133,5%	2,4%
Kroton	1.315.939	113,9%	1.300.030	112,8%	1,2%	1.037.490	88,2%	26,8%
Saber	47.265	4,1%	75.653	6,6%	-37,5%	99.759	8,5%	-52,6%
Vasta	244.988	21,2%	203.309	17,6%	20,5%	433.821	36,9%	-43,5%
Deduções da Receita Bruta	(452.893)	-39,2%	(426.432)	-37,0%	6,2%	(394.422)	-33,5%	14,8%
Kroton	(388.912)	-33,7%	(340.136)	-29,5%	14,3%	(335.694)	-28,5%	15,9%
Saber	(8.801)	-0,8%	(24.122)	-2,1%	-63,5%	(5.488)	-0,5%	60,4%
Vasta	(55.179)	-4,8%	(62.174)	-5,4%	-11,3%	(53.240)	-4,5%	3,6%
Receita Líquida	1.155.299	100,0%	1.152.559	100,0%	0,2%	1.176.648	100,0%	-1,8%
Kroton	927.027	80,2%	959.894	83,3%	-3,4%	701.796	59,6%	32,1%
Saber	38.463	3,3%	51.530	4,5%	-25,4%	94.271	8,0%	-59,2%
Vasta	189.809	16,4%	141.135	12,2%	34,5%	380.581	32,3%	-50,1%
Custo dos Produtos e Serviços	(428.472)	-37,1%	(397.056)	-34,4%	7,9%	(431.602)	-36,7%	-0,7%
Custo dos Produtos Vendidos	(46.484)	-4,0%	(60.018)	-5,2%	-22,6%	(94.309)	-8,0%	-50,7%
Custo dos Serviços Prestados	(381.988)	-33,1%	(337.038)	-29,2%	13,3%	(337.293)	-28,7%	13,3%
Lucro Bruto	726.828	62,9%	755.503	65,6%	-3,8%	745.046	63,3%	-2,4%
Despesas Operacionais	(639.943)	-55,4%	(732.939)	-63,6%	-12,7%	(585.272)	-49,7%	9,3%
Despesas com Vendas	(129.012)	-11,2%	(110.543)	-9,6%	16,7%	(123.515)	-10,5%	4,5%
Despesas Gerais e Administrativas	(391.208)	-33,9%	(426.649)	-37,0%	-8,3%	(362.287)	-30,8%	8,0%
Provisão para perda esperada	(118.631)	-10,3%	(190.155)	-16,5%	-37,6%	(101.368)	-8,6%	17,0%
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	-	0,0%	-	0,0%	0,0%	-	0,0%	n.a
Outras receitas operacionais	5.988	0,5%	-	0,0%	n.a.	2.096	0,2%	185,7%
Outras despesas operacionais	(7.656)	-0,7%	(6.028)	-0,5%	25,8%	(772)	-0,1%	185,7%
Equivalência patrimonial	576	0,0%	436	0,0%	32,1%	574	0,0%	0,3%
Lucro antes do Resultado Financeiro e dos impostos	86.884	7,5%	22.564	2,0%	285,1%	159.774	13,6%	-45,6%
Resultado Financeiro	(229.899)	-19,9%	(152.667)	-13,2%	50,6%	(191.121)	-16,2%	20,3%
Despesas Financeiras	(371.360)	-32,1%	(212.958)	-18,5%	74,4%	(328.387)	-27,9%	13,1%
Receitas Financeiras	141.461	12,2%	60.291	5,2%	134,6%	137.266	11,7%	3,1%
Prejuízo antes do imposto de renda e contribuição social	(143.015)	-12,4%	(130.103)	-11,3%	9,9%	(31.347)	-2,7%	356,2%
Imposto de Renda e Contribuição Social	25.345	2,2%	47.795	4,1%	-47,0%	22.757	1,9%	11,4%
Corrente	(9.792)	-0,8%	26.706	2,3%	-136,7%	10.976	0,9%	-189,2%
Diferido	35.137	3,0%	21.089	1,8%	66,6%	11.781	1,0%	198,3%
Prejuízo antes das operações descontinuadas	(117.670)	-10,2%	(82.308)	-7,1%	43,0%	(8.590)	-0,7%	1269,8%
Resultado das operações descontinuadas	-	0,0%	(24.301)	-2,1%	-100,0%	-	0,0%	n.a
Prejuízo do exercício	(117.670)	-10,2%	(106.609)	-9,2%	10,4%	(8.590)	-0,7%	1269,8%
Participação de Controladores	(100.962)	-8,7%	(92.943)	-8,1%	8,6%	(13.107)	-1,1%	670,3%
Participação de não Controladores	(16.710)	-1,4%	(13.666)	-1,2%	22,3%	4.518	0,4%	-469,9%

ANEXO 3 – DEMONSTRATIVO DO RESULTADO SOCIETÁRIO ANUAL

	1S22	% AV	1S21	% AV	1S22/1S21
Receita Bruta	3.179.263	136,3%	3.034.805	134,4%	4,8%
Kroton	2.353.430	100,9%	2.347.539	104,0%	0,3%
Saber	147.023	6,3%	167.743	7,4%	-12,4%
Vasta	678.810	29,1%	519.522	23,0%	30,7%
Deduções da Receita Bruta	(847.316)	-36,3%	(776.763)	-34,4%	9,1%
Kroton	(724.607)	-31,1%	(649.673)	-28,8%	11,5%
Saber	(14.289)	-0,6%	(29.535)	-1,3%	-51,6%
Vasta	(108.420)	-4,6%	(97.555)	-4,3%	11,1%
Receita Líquida	2.331.947	100,0%	2.258.041	100,0%	3,3%
Kroton	1.628.823	69,8%	1.697.867	75,2%	-4,1%
Saber	132.734	5,7%	138.208	6,1%	-4,0%
Vasta	570.390	24,5%	421.967	18,7%	35,2%
Custo dos Produtos e Serviços	(860.073)	-36,9%	(798.392)	-35,4%	7,7%
Custo dos Produtos Vendidos	(140.793)	-6,0%	(133.906)	-5,9%	5,1%
Custo dos Serviços Prestados	(719.280)	-30,8%	(664.486)	-29,4%	8,2%
Lucro Bruto	1.471.874	63,1%	1.459.649	64,6%	0,8%
Despesas Operacionais	(1.225.216)	-52,5%	(1.388.844)	-61,5%	-11,8%
Despesas com Vendas	(252.527)	-10,8%	(249.619)	-11,1%	1,2%
Despesas Gerais e Administrativas	(753.496)	-32,3%	(754.231)	-33,4%	-0,1%
Provisão para perda esperada	(219.999)	-9,4%	(352.606)	-15,6%	-37,6%
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	-	0,0%	-	0,0%	0,0%
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(344)	-0,0%	(33.034)	-1,5%	-99,0%
Equivalência patrimonial	1.150	0,0%	646	0,0%	78,0%
Lucro Líquido (Prejuízo) antes do Resultado Financeiro e dos impostos	246.658	10,6%	70.806	3,1%	248,4%
Resultado Financeiro	(421.020)	-18,1%	(263.278)	-11,7%	59,9%
Despesas Financeiras	(699.747)	-30,0%	(385.042)	-17,1%	81,7%
Receitas Financeiras	278.727	12,0%	121.764	5,4%	128,9%
Lucro (Prejuízo) antes das Participações Societárias	(174.362)	-7,5%	(192.472)	-8,5%	-9,4%
Imposto de Renda e Contribuição Social	48.102	2,1%	49.849	2,2%	-3,5%
Do exercício	1.184	0,1%	7.778	0,3%	-84,8%
Diferido	46.918	2,0%	42.071	1,9%	11,5%
Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores das Operações Continuadas	(126.260)	-5,4%	(142.623)	-6,3%	-11,5%
Resultado das operações descontinuadas	-	0,0%	(55.157)	-2,4%	-100,0%
Lucro Líquido (Prejuízo)	(126.260)	-5,4%	(197.780)	-8,8%	-36,2%
Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores	(114.070)	-4,9%	(183.917)	-8,1%	-38,0%
Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas não Controladores	(12.190)	-0,5%	(13.863)	-0,6%	-12,1%

ANEXO 4 – FLUXO DE CAIXA

R\$ mil	2T22	2T21	1T22
Lucro Líquido antes de IR	(143.016)	(161.314)	(31.346)
Ajustes ao Lucro líquido antes de IR			
Depreciação e Amortização	235.040	249.233	236.051
Custos Editoriais	10.684	17.117	15.644
Provisão para Crédito de Liquidação Duvidosa (PCLD)	118.631	192.671	101.368
Ajuste a valor presente do contas a receber	4.573	534	(3.904)
Provisão para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	(13.915)	(38.197)	(23.941)
Reversão de provisão para conta Escrow	-	-	-
Provisão (Reversão) para Perdas nos Estoques	-	(215)	1.031
Encargos Financeiros	258.224	107.556	227.413
Rendimento de Títulos e Valores Mobiliários	(42.951)	-	-
Outorga de Opções de Ações	11.320	11.959	7.695
Encargos financeiros arrendamento mercantil	73.786	106.450	76.544
Resultado na Venda ou Baixa de Ativos Não Circulantes	15.535	(13.624)	(6.274)
Perda por redução ao valor recuperável de ativos	-	-	-
Resultado de Equivalência Patrimonial	(576)	(856)	(574)
Resultado das operações descontinuadas	-	-	-
Variações no Capital de Giro	(296.185)	(344.895)	(296.945)
(Aumento) Redução em Contas a Receber (ex-FIES)	(68.428)	(65.448)	(30.408)
(Aumento) Redução em Contas a Receber FIES	59.177	(64.244)	(54.773)
(Aumento) Redução dos Estoques	(63.200)	(57.232)	(13.700)
(Aumento) Redução em Adiantamentos	(8.994)	(49.517)	(7.156)
(Aumento) Redução em Tributos a Recuperar	30.950	12.797	(28.458)
(Aumento) Redução em Depósitos Judiciais	5.720	3.857	(451)
(Aumento) Redução nos Demais Ativos	4.740	16.261	6.337
(Aumento) Redução em Fornecedores	(60.612)	(58.064)	(76.604)
Pagamento de arrendamento mercantil	(38.346)	(37.672)	(30.397)
Juros de arrendamento mercantil pago	(71.247)	(87.534)	(74.215)
Aumento (Redução) em Obrigações Sociais e Trabalhistas	(37.110)	67.747	39.276
Aumento (Redução) em Obrigações Fiscais	(36.681)	1.529	13.116
Aumento (Redução) em Adiantamento de Clientes	32.820	(4.750)	1.437
(Redução) em Impostos e Contribuições Parcelados	80	2.077	(92)
(Redução) em Provisão para Perdas Tributárias, Trabalhistas e Cíveis	(31.586)	(30.258)	(33.613)
Aumento (Redução) nos Demais Passivos	(13.468)	5.556	(7.244)
Imposto de Renda e Contribuição Social Pagos	(10.039)	(12.974)	(19.314)
Capex	(72.717)	(53.053)	(51.593)
Adições de Imobilizado	(21.486)	(13.499)	(8.855)
Adições no Intangível	(51.231)	(39.555)	(42.738)
Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais Pós-Capex	148.394	60.392	231.855
Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais pós Capex Recorrente (ex- FIES)			
Capex Projetos Especiais	(35.889)	(32.921)	(53.589)
Compras de Imóveis	-	-	-
Construções	(35.889)	(32.921)	(53.589)
Fluxos de Caixa das Atividades Operacionais Pós-Capex Total	112.505	27.471	178.266
(+) Atividades de M&A	95.890	(69.044)	(6.946)
Aquisições de Investimentos	-	-	-
Recebimento de garantia "escrow" de ex-proprietários	-	-	-
Recebimento pela venda de controladas	94.083	-	-
Pagamento por aquisição de empresas	-	(4.093)	(8.854)
Custos e despesas de M&A	1.807	(64.951)	1.908
Aquisições de Imóveis	-	-	-
(+) Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamentos	(307.809)	(89.376)	(360.176)
Alienações (Aquisições) de Ações em Tesouraria	(9.084)	484	(7.063)
Aumento de Capital Líquido dos Custos de Emissão	-	-	-
Recebimento na oferta de ações da controlada	-	-	-
Participação de não controladores	1.455	1.558	924
Custos de repactuação das debêntures	-	(43.933)	-
Emissão Debêntures	-	-	-
Recuperação Debêntures	(248.858)	-	(100.001)
Pagamentos de Debentures, Empréstimos e Financiamentos	42	(716)	(42)
Juros de Empréstimos e Debêntures Pagos	(70.213)	(23.083)	(246.043)
Resgate (Aplicação) de Títulos e Valores Mobiliários	42.715	1.811	4.370
Parcelas pagas na aquisição de empresas	(23.866)	(25.497)	(12.321)
(=) Geração de Caixa Não Operacional	(211.919)	(158.420)	(367.122)
Geração de Caixa Total	(99.414)	(130.949)	(188.856)
Aumento (Redução) Líquido de Caixa e Equivalentes de Caixa			
Caixa e Equivalentes de Caixa no Início do Período	3.837.813	3.848.733	4.026.669
Caixa e Equivalentes de Caixa no Fim do Período	3.738.399	3.717.784	3.837.813
Aumento (Redução) Líquido de Caixa e Equivalentes de Caixa	(99.414)	(130.949)	(188.856)

ANEXO 5 - RECONCILIAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA (TRIMESTRE)

R\$ mil	Fluxo de Caixa (Societário) 2T22	Leasing	Juros	Caixa	M&A	Outros	Fluxo de Caixa (Release) 2T22
Lucro antes de IR/CSLL	(143.016)	-	-	-	-	-	(143.016)
Ajustes para conciliação	610.268	-	-	60.083	-	-	670.351
Variação no capital de giro	(183.800)	(109.593)	-	-	-	(2.792)	(296.185)
IR/CSLL pagos	(10.039)	-	-	-	-	-	(10.039)
Juros arrendamento mercantil	(71.247)	71.247	-	-	-	-	-
Juros empréstimos e debêntures	(70.213)	-	70.213	-	-	-	-
Fluxo de caixa das operações	131.953	(38.346)	70.213	60.083	-	(2.792)	221.111
Títulos e valores mobiliários	(365.675)	-	-	365.675	-	-	-
Imobilizado	(36.054)	-	-	-	-	14.568	(21.486)
Intangível	(73.522)	-	-	-	-	22.291	(51.231)
Caixa combinação negócio	-	-	-	-	-	-	-
Pagamentos por aquisições	-	-	-	-	-	-	-
Recebimento de valores cedidos em caixa	-	-	-	-	-	-	-
Recebimento pela venda de controladas	94.083	-	-	-	-	-	94.083
Custos e despesas de M&A	-	-	-	-	-	1.822	1.807
Capex projetos especiais	-	-	-	-	-	(35.889)	(35.889)
Fluxo de caixa dos investimentos	(381.168)	-	-	365.675	-	2.792	(12.716)
Aumento de Capital	-	-	-	-	-	-	-
Ações em tesouraria	(9.084)	-	-	-	-	-	(9.084)
Recebimento na oferta de ações de controlada	-	-	-	-	-	-	-
Participação de não acionistas controladores	1.455	-	-	-	-	-	1.455
Recuperação Debêntures	(248.858)	-	-	-	-	-	(248.858)
Emissão Debentures	-	-	-	-	-	-	-
Captação Empréstimos	-	-	-	-	-	-	-
Pagamentos direito de uso	(38.346)	38.346	-	-	-	-	-
Pagamento empréstimos, financiamentos e debentures	42	-	-	-	-	-	42
Parcelas pagas em aquisição de empresas	(23.866)	-	-	-	-	-	(23.866)
Títulos e valores mobiliários	-	-	-	42.715	-	-	42.715
Pagamento de juros	-	-	(70.213)	-	-	-	(70.213)
Fluxo de caixa dos financiamentos	(318.657)	38.346	(70.213)	42.715	-	-	(307.809)
Variação no caixa	(567.872)	-	-	468.473	-	0	(99.414)

ANEXO 6 - RECONCILIAÇÃO DO FLUXO DE CAIXA (ANUAL)

R\$ mil	Fluxo de Caixa (Societário) 1S22	Leasing	Juros	Caixa	M&A	Outros	Fluxo de Caixa (Release) 1S22
Lucro antes de IR/CSLL	(174.362)						(174.362)
Ajustes para conciliação	1.158.315			143.089			1.301.404
Variação no capital de giro	(374.604)	(214.205)				(4.321)	(593.130)
IR/CSLL pagos	(29.353)						(29.353)
Juros arrendamento mercantil	(145.462)	145.462					-
Juros empréstimos e debêntures	(316.256)		316.256				-
Fluxo de caixa das operações	118.278	(68.743)	316.256	143.089	-	(4.321)	504.559
Títulos e valores mobiliários	(176.080)			176.080			-
Imobilizado	(83.385)					53.044	(30.341)
Intangível	(131.373)					37.404	(93.969)
Caixa combinação negócio	379				(379)		-
Pagamentos por aquisições	(8.854)						(8.854)
Recebimento "escrow" de ex-proprietários	-						-
Recebimento pela venda de controladas	94.083						94.083
Custos e despesas de M&A	-				379	3.336	3.715
Capex projetos especiais	-					(89.477)	(89.477)
Fluxo de caixa dos investimentos	(305.230)	-	-	176.080	-	4.306	(124.844)
Aumento de Capital	-						-
Ações em tesouraria	(16.147)						(16.147)
Recebimento na oferta de ações de controlada	-						-
Participação de não acionistas controladores	2.379						2.379
Recuperação Debêntures	(348.859)						(348.859)
Emissão Debentures	-						-
Captação Empréstimos	-						-
Pagamentos direito de uso	(68.743)	68.743					-
Pagamento empréstimos, financiamentos e debentures	-						-
Parcelas pagas na aquisição de empresas	(36.187)						(36.187)
Títulos e valores mobiliários	-			47.085			47.085
Pagamento de juros	-		(316.256)				(316.256)
Fluxo de caixa dos financiamentos	(467.557)	68.743	(316.256)	47.085	-	-	(667.985)
Variação no caixa	(654.509)	-	-	366.254	-	(15)	(288.270)

ANEXO 7 – RECONCILIAÇÃO DO DEMONSTRATIVO DO RESULTADO TRIMESTRAL

	DRE Contábil 2122	Juros sobre Mensalidades	Depreciação e Amortização	Amortização de Intangível (Aquisições)	Itens Não Recorrentes/ Ganho de Capital	Reclassificações entre Custos e Despesas	Reversões de BA	Eliminação entre BU's / Cogna	DRE Release 2122
Ajustes não contábeis (Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)									
Receita Bruta	1.608.193	-	-	-	-	-	-	-	1.608.193
Krotan	1.315.940	-	-	-	-	-	-	-	1.315.940
Platos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saber	47.264	-	-	-	-	-	-	4.728	51.992
Vasta	244.989	-	-	-	-	-	-	-	244.989
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Eliminação entre BU's Cogna	-	-	-	-	-	-	-	(4.728)	(4.728)
Deduções da Receita Bruta	(452.894)	-	-	-	-	-	-	-	(452.894)
Krotan	(388.913)	-	-	-	-	-	-	-	(388.913)
Platos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saber	(8.801)	-	-	-	-	-	-	-	(8.801)
Vasta	(55.180)	-	-	-	-	-	-	-	(55.180)
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Eliminação entre BU's Cogna	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Receita Líquida	1.155.299	-	-	-	-	-	-	-	1.155.299
Krotan	927.027	-	-	-	-	-	-	-	927.027
Platos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saber	38.463	-	-	-	-	-	-	4.728	43.192
Vasta	189.809	-	-	-	-	-	-	-	189.808
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Eliminação entre BU's Cogna	-	-	-	-	-	-	-	(4.728)	(4.728)
Custo dos Produtos e Serviços	(428.472)	-	123.194	-	32.575	(32.626)	-	-	(305.329)
Custo dos Produtos Vendidos	(46.484)	-	-	-	-	(25.356)	-	-	(71.840)
Custo dos Serviços Prestados	(381.988)	-	123.194	-	32.575	(7.270)	-	-	(233.490)
Lucro Bruto	726.827	-	123.194	-	32.575	(32.626)	-	-	849.970
Despesas Operacionais / RFOP	(639.943)	-	46.427	64.367	7.991	32.625	(35.517)	-	(524.051)
Despesas com Vendas	(129.012)	-	-	-	-	(41)	-	-	(129.053)
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(118.631)	-	-	-	-	-	-	-	(118.631)
Despesas com Pessoal	-	-	-	-	-	(115.244)	-	-	(115.244)
Despesas Gerais e Administrativas	(391.208)	-	46.427	64.367	-	202.264	(35.517)	-	(113.666)
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(1.668)	-	-	-	7.991	(6.323)	-	-	-
Despesas Corporativas	-	-	-	-	-	(48.032)	-	-	(48.032)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Equivalência patrimonial	576	-	-	-	-	-	-	-	576
Lucro Operacional antes do Resultado Financeiro	86.884	-	169.620	64.367	40.566	(0)	(35.517)	-	325.919
Juros sobre Atraso de Mensalidade	-	29.139	-	-	-	-	-	-	29.139
(-) Reversões de Contingência de BA	-	-	-	-	-	-	35.517	-	35.517
(-) Itens não recorrentes	-	-	-	-	(40.566)	-	-	-	(40.566)
(-) Impairment	-	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA	86.884	29.139	169.620	64.367	-	(0)	-	-	350.010
Depreciação e Amortização	-	-	(169.620)	(64.367)	-	-	-	-	(233.987)
Resultado Financeiro	(229.899)	(29.139)	-	-	-	-	-	-	(259.040)
Despesas Financeiras	(371.360)	-	-	-	-	(49.324)	-	-	(420.685)
Receitas Financeiras	141.461	(29.139)	-	-	-	49.324	-	-	161.645
Lucro Operacional	(143.015)	-	-	-	-	(0)	-	-	(143.017)
Imposto de Renda e Contribuição Social	25.345	-	-	-	-	-	-	-	25.345
Do Exercício	(9.792)	-	-	-	-	-	-	-	(9.792)
Diferido	35.137	-	-	-	-	-	-	-	35.137
Participação de Membros	16.709	-	-	-	-	(1)	-	-	16.708
Lucro líquido (prejuízo) do exercício	(100.962)	-	-	-	-	(1)	-	-	(100.962)

ANEXO 8 – RECONCILIAÇÃO DO DEMONSTRATIVO DO RESULTADO ANUAL

	DRE Contábil 1S22	Operações Descontinuadas (SOE)	Juros sobre Mensalidades	Depreciação e Amortização	Ajustes não contábeis			Reversões de BA	Eliminação entre BU's / Cogna	DRE Release 1S22
					Amortização de Intangível (Aquisições)	Itens Não Recorrentes/ Ganho de Capital	Reclassificações entre Custos e Despesas			
(Em milhares de reais, exceto se indicado de outra forma)										
Receita Bruta	3.179.263	-	-	-	-	-	-	-	-	3.179.263
Kraton	2.353.430	-	-	-	-	-	-	-	-	2.353.430
Platos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saber	147.023	-	-	-	-	-	-	-	11.042	158.065
Vasta	678.810	-	-	-	-	-	-	-	-	678.810
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Eliminação entre BU's / Cogna	-	-	-	-	-	-	-	-	(11.042)	(11.042)
Deduções da Receita Bruta	(847.316)	-	-	-	-	-	-	-	-	(847.316)
Kraton	(724.607)	-	-	-	-	-	-	-	-	(724.607)
Platos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saber	(14.289)	-	-	-	-	-	-	-	-	(14.289)
Vasta	(108.420)	-	-	-	-	-	-	-	-	(108.420)
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Eliminação entre BU's / Cogna	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Receita Líquida	2.331.947	-	-	-	-	-	-	-	-	2.331.947
Kraton	1.628.823	-	-	-	-	-	-	-	-	1.628.823
Platos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saber	132.734	-	-	-	-	-	-	-	11.042	143.777
Vasta	570.390	-	-	-	-	-	-	-	-	570.389
Outros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Eliminação entre BU's / Cogna	-	-	-	-	-	-	-	-	(11.042)	(11.042)
Custo dos Produtos e Serviços	(860.073)	-	-	245.519	-	52.411	(60.258)	-	-	(622.400)
Custo dos Produtos Vendidos	(140.793)	-	-	-	-	-	(66.397)	-	-	(207.190)
Custo dos Serviços Prestados	(719.280)	-	-	245.519	-	52.411	6.140	-	-	(415.210)
Lucro Bruto	1.471.874	-	-	245.519	-	52.411	(60.258)	-	-	1.709.547
Despesas Operacionais / RFOP	(1.225.216)	-	-	90.698	132.767	8.518	60.257	(82.829)	-	(1.015.805)
Despesas com Vendas	(252.527)	-	-	-	-	-	(12)	-	-	(252.539)
Provisão p/ Créd. de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(219.999)	-	-	-	-	-	-	-	-	(219.999)
Despesas com Pessoal	-	-	-	-	-	-	(217.167)	-	-	(217.167)
Despesas Gerais e Administrativas	(753.496)	-	-	90.698	132.767	-	376.135	(82.829)	-	(236.725)
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(344)	-	-	-	-	8.518	(8.174)	-	-	-
Despesas Corporativas	-	-	-	-	-	-	(90.525)	-	-	(90.525)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Equivocência patrimonial	1.150	-	-	-	-	-	-	-	-	1.150
Lucro Operacional antes do Res. Financeiro	246.658	-	-	336.217	132.767	60.930	(0)	(82.829)	-	693.742
Juros sobre Atraso de Mensalidade	-	-	62.945	-	-	-	-	-	-	62.945
(+) Reversões de Contingência de BA	-	-	-	-	-	-	-	82.829	-	82.829
(-) Itens não recorrentes	-	-	-	-	-	(60.930)	-	-	-	(60.930)
(-) Impairment	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA	246.658	-	62.945	336.217	132.767	-	(0)	-	-	778.587
Depreciação e Amortização	-	-	-	(336.217)	(132.767)	-	-	-	-	(468.984)
Resultado Financeiro	(421.020)	-	(62.945)	-	-	-	-	-	-	(483.966)
Despesas Financeiras	(699.747)	-	-	-	-	-	(93.085)	-	-	(792.833)
Receitas Financeiras	278.727	-	(62.945)	-	-	-	93.085	-	-	308.866
Lucro (Prejuízo) Operacional	(174.362)	-	-	-	-	-	(0)	-	-	(174.364)
Imposto de Renda e Contribuição Social	48.102	-	-	-	-	-	-	-	-	48.102
Do Exercício	1.184	-	-	-	-	-	-	-	-	1.184
Diferido	46.918	-	-	-	-	-	-	-	-	46.918
Participação de Minoritários	12.191	-	-	-	-	-	-	-	-	12.191
Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores das Operações Continuadas	(114.070)	-	-	-	-	-	(0)	-	-	(114.070)
Resultado das operações descontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Lucro Líquido (Prejuízo) atribuído aos Acionistas Controladores	(114.070)	-	-	-	-	-	(0)	-	-	(114.070)

ANEXO 9 – PCLD

Nota: Contas a Receber desconsidera saldo de cartão de crédito.

Nota: Desconsidera saldo de cartão de crédito.

PCLD

Consolidado

Valores em R\$ ('000)

	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH	1S22	1S21	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(118.631)	(190.154)	-37,6%	(101.368)	17,0%	(219.999)	(352.605)	-37,6%
PCLD Kroton	(77.919)	(137.620)	-43,4%	(74.927)	4,0%	(152.846)	(266.938)	-42,7%
PCLD Kroton ex-FIES, PEP e PMT	(26.884)	(53.985)	-50,2%	(14.659)	83,4%	(41.543)	(98.730)	-57,9%
PCLD EAD	(43.988)	(35.713)	23,2%	(16.312)	169,7%	(60.300)	(65.289)	-7,6%
PCLD Outros	6.844	(1.222)	-660,3%	(1.259)	-643,5%	5.585	(2.170)	-357,4%
PCLD Vasta	(3.569)	(15.599)	-77,1%	(8.870)	-59,8%	(12.439)	(18.208)	-31,7%
PCLD FIES	(518)	(92)	464,8%	(289)	79,0%	(807)	(599)	34,6%
PCLD PMT Presencial	(10.347)	(26.348)	-60,7%	(27.857)	-62,9%	(38.205)	(59.920)	-36,2%
PCLD PEP	(40.170)	(57.196)	-29,8%	(32.121)	25,1%	(72.292)	(107.689)	-32,9%
PCLD EAD ex-PMT	(37.434)	(33.011)	13,4%	(15.612)	139,8%	(53.046)	(60.219)	-11,9%
PCLD EAD PMT	(6.554)	(2.702)	142,6%	(700)	n.d	(7.254)	(5.071)	43,1%

ANÁLISE VERTICAL

Análise Vertical (% da Receita Líquida)

	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH	1S22	1S21	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	-10,3%	-16,5%	6,2 p.p.	-8,6%	-1,7 p.p.	-9,4%	-15,6%	6,2 p.p.
PCLD ES / Receita Líquida Ensino Superior Presencial (RLES)	-15,4%	-22,9%	7,5 p.p.	-19,1%	3,7 p.p.	-17,0%	-25,1%	8,1 p.p.
PCLD ES ex-FIES & PEP / RLES ex-FIES & PEP	-7,3%	-14,9%	7,6 p.p.	-5,5%	-1,8 p.p.	-6,6%	-15,5%	8,9 p.p.
PCLD ES FIES / RLES FIES	-0,9%	-0,1%	-0,8 p.p.	-0,9%	0,0 p.p.	-0,9%	-0,4%	-0,5 p.p.
PCLD ES PEP / RLES PEP	-61,2%	-59,0%	-2,2 p.p.	-61,0%	-0,2 p.p.	-61,1%	-59,0%	-2,1 p.p.
PCLD ES PMT / RLES PMT	-63,2%	-65,3%	2,1 p.p.	-63,2%	0,0 p.p.	-63,2%	-65,1%	1,9 p.p.
PCLD EAD / Receita Líquida EAD	-10,4%	-10,0%	-0,5 p.p.	-5,3%	-5,2 p.p.	-8,3%	-10,3%	2,1 p.p.
PCLD Outros/ RL Outros	15,8%	-2,3%	18,1 p.p.	-1,3%	17,1 p.p.	3,9%	-1,4%	5,3 p.p.
PCLD Vasta/ RL Vasta	-1,9%	-11,1%	9,2 p.p.	-2,3%	0,5 p.p.	-2,2%	-4,3%	2,1 p.p.
PCLD EAD ex-PMT/ Receita Líquida EAD ex-PMT	-9,7%	-10,2%	0,5 p.p.	-5,6%	-4,1 p.p.	-8,0%	-10,7%	2,7 p.p.
PCLD EAD PMT/ Receita Líquida EAD PMT	-63,2%	-66,8%	3,6 p.p.	-63,2%	0,0 p.p.	-63,2%	-66,0%	2,8 p.p.

Kroton - Valores em R\$ ('000)

	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH	1S22	1S21	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(121.906)	(173.333)	-29,7%	(91.239)	33,6%	(213.145)	(332.227)	-35,8%
PCLD / Receita Líquida Ensino Superior ¹	-13,2%	-18,1%	4,9 p.p.	-13,0%	-0,1 p.p.	-13,1%	-19,6%	6,5 p.p.
PCLD Pagante	(64.317)	(86.245)	-25,4%	(30.271)	112,5%	(94.588)	(158.197)	-40,2%
PCLD Pagante/ Rec. Líq. Ens. Superior Pagante ¹	-8,6%	-12,6%	4,0 p.p.	-5,6%	-3,0 p.p.	-7,3%	-13,2%	5,9 p.p.
PCLD FIES - Parte Financiada	(518)	(916)	-43,5%	(289)	79,0%	(807)	(1.424)	-43,4%
PCLD FIES / Receita Líquida Ensino Superior FIES ¹	-0,9%	-0,9%	0,0 p.p.	-0,9%	0,0 p.p.	-0,9%	-0,9%	0,0 p.p.
PCLD PEP - Parte Parcelada	(40.170)	(57.196)	-29,8%	(32.121)	25,1%	(72.292)	(107.689)	-32,9%
PCLD PEP / Receita Líquida Ensino Superior PEP ¹	-61,2%	-59,0%	-2,2 p.p.	-61,0%	-0,2 p.p.	-61,1%	-59,0%	-2,1 p.p.
PCLD PMT - Parte Parcelada	(16.901)	(28.977)	-41,7%	(28.557)	-40,8%	(45.458)	(64.917)	-30,0%
PCLD PMT / Receita Líquida Ensino Superior PMT ¹	-63,2%	-65,3%	2,1 p.p.	-63,2%	-0,0 p.p.	-63,2%	-65,1%	1,9 p.p.

Vasta - Valores em R\$ ('000)

	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH	1S22	1S21	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	(3.569)	(15.599)	-77,1%	(8.870)	-59,8%	(12.439)	(18.208)	-31,7%
PCLD Vasta/ Receita Líquida Vasta	-1,9%	-11,1%	9,2 p.p.	-2,3%	0,5 p.p.	-2,2%	-4,3%	2,1 p.p.

Outros - Valores em R\$ ('000)

	2T22	2T21	% AH	1T22	% AH	1S22	1S21	% AH
Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosa (PCLD)	6.844	(1.222)	-660,3%	(1.259)	-643,5%	5.585	(2.170)	-357,4%
PCLD Outros/ Receita Líquida Outros	15,8%	-2,3%	18,1 p.p.	-1,3%	17,1 p.p.	3,9%	-1,4%	5,3 p.p.

ANEXO 10 – ÍNDICE DE COBERTURA E CONTAS A RECEBER

Contas a Receber Bruto - Valores em R\$ (000)	2T22	2T21	%AH	1T22	%AH
Cogna	5.607.382	5.469.672	2,5%	5.725.595	-2,1%
Cartão de Crédito	92.034	41.351	873,9%	121.118	122,8%
Kroton	5.004.997	5.025.506	-0,4%	4.912.340	1,9%
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	3.778.909	3.574.724	5,7%	3.731.485	1,3%
PEP	2.814.603	2.631.681	7,0%	2.767.657	1,7%
PMT	964.306	943.043	2,3%	963.828	0,0%
Kroton ex-Parcelamento Privado	1.226.088	1.450.782	-15,5%	1.180.855	3,8%
Pagante	996.406	1.218.344	-18,2%	957.888	4,0%
FIES (Parcelamento Público)	229.682	232.438	-1,2%	222.967	3,0%
Saber	57.398	68.502	-16,2%	108.808	-47,2%
Vasta	452.953	334.313	35,5%	583.329	-22,4%
Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito	1.736.439	1.853.597	-6,3%	1.872.992	-7,3%

Contas a Receber Líquido - Valores em R\$ (000)	2T22	2T21	%AH	1T22	%AH
Cogna	2.151.236	2.125.743	1,2%	2.265.188	-5,0%
Cartão de Crédito	92.034	41.351	122,6%	121.118	-24,0%
Kroton	1.622.682	1.735.807	-6,5%	1.534.815	5,7%
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	1.100.749	1.104.418	-0,3%	1.111.680	-1,0%
PEP	943.280	917.198	2,8%	938.571	0,5%
PMT	157.469	187.220	-15,9%	173.109	-9,0%
Kroton ex-Parcelamento Privado	521.933	631.388	-17,3%	423.135	23,3%
Pagante	429.497	534.308	-19,6%	336.897	27,5%
FIES (Parcelamento Público)	92.436	97.081	-4,8%	86.238	7,2%
Saber	33.665	52.169	-35,5%	78.309	-57,0%
Vasta	402.855	296.415	35,9%	530.947	-24,1%
Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito	958.452	979.973	-2,2%	1.032.390	-7,2%

Índice de Cobertura	2T22	2T21	%AH	1T22	%AH
Cogna	61,6%	61,1%	0,5 p.p.	60,4%	1,2 p.p.
Cartão de Crédito	0,0%	0,0%	n/a	0,0%	n/a
Kroton	67,6%	65,5%	2,1 p.p.	68,8%	-1,2 p.p.
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	70,9%	69,1%	1,8 p.p.	70,2%	0,7 p.p.
Kroton ex-Parcelamento Privado	57,4%	56,5%	0,9 p.p.	64,2%	-6,8 p.p.
Pagante	56,9%	56,1%	0,8 p.p.	64,8%	-7,9 p.p.
FIES (Parcelamento Público)	59,8%	58,2%	1,6 p.p.	61,3%	-1,5 p.p.
Saber	41,3%	23,8%	n/a	28,0%	n/a
Vasta	11,1%	11,3%	-0,2 p.p.	9,0%	2,1 p.p.
Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito	44,8%	47,1%	-2,3 p.p.	44,9%	-0,1 p.p.

Receita Líquida - Valores em R\$ (000)	2T22	2T21	%AH	1T22	%AH
Cogna	4.852.163	4.997.276	-2,9%	4.848.006	0,1%
Kroton	3.158.703	3.444.627	-8,3%	3.191.215	-1,0%
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	361.660	581.668	-37,8%	410.690	-11,9%
PEP	260.289	436.753	-40,4%	291.625	-10,7%
PMT	101.372	146.635	-30,9%	119.065	-14,9%
Kroton ex-Parcelamento Privado	2.797.042	2.862.959	-2,3%	2.780.525	0,6%
Pagante	2.592.577	2.517.887	3,0%	2.531.746	2,4%
FIES (Parcelamento Público)	204.465	345.073	-40,7%	248.779	-17,8%
Saber	597.838	645.752	-7,4%	611.020	-2,2%
Vasta	1.095.622	906.898	20,8%	1.045.770	4,8%
Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito	4.490.502	4.415.608	1,7%	4.437.315	1,2%

Prazo Médio de Recebimento (em dias)	2T22	2T21	Var. (dias)	1T22	Var. (dias)
Cogna	160	153	7	168	8
Kroton	185	181	4	173	12
Parcelamento Privado (PEP/PMT)	1.096	684	412	974	122
PEP	1.305	756	549	1.159	146
PMT	559	460	99	523	36
Kroton ex-Parcelamento Privado	67	79	-12	55	12
Pagante	60	76	-16	48	12
FIES (Parcelamento Público)	163	101	62	125	38
Saber	20	29	-9	46	26
Vasta	132	118	14	183	51
Cogna ex-Parcelamento Privado e Cartão de Crédito	77	80	-3	84	7