Korq Saúde

DIVULGAÇÃO DE **RESULTADOS** 4T23 | 2023



KRSA
B3 LISTED NM

SUMÁRIO

DESTAQUES 4T23 3
COMENTÁRIO DA ADMINISTRAÇÃO 5
AGENDA DE DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL 13
SUMÁRIO DOS RESULTADOS 15
RECEITA LÍQUIDA 16
DADOS OPERACIONAIS 17
DADOS FINANCEIROS 20
CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS 20
ANEXOS 27

A **Kora Saúde** nasceu com o propósito de mudar o mundo da saúde, oferecendo **medicina de excelência a um valor justo.**

Somos a **rede privada de assistência médica que mais cresce no Brasil**. Cuidamos das pessoas por toda a vida, entregando **avanços tecnológicos**, investimentos constantes nos mais modernos equipamentos, **resolutividade**, com os **melhores médicos, enfermeiros e equipe** trabalhando com os mais modernos protocolos assistenciais e de acolhimento, com acomodações confortáveis e atendimento humanizado e personalizado. Somos requisitados pelas **melhores fontes pagadores regionais e nacionais** e valorizamos essa parceria buscando, além de prestar um **serviço de excelência para seus beneficiários**, oferecer diferentes modelos de remuneração para que possamos ter um **preço previsível e sustentável**.

Desde 2001, com a fundação do Hospital Meridional no município de Cariacica (ES), vivemos 21 anos de uma jornada que deu origem a **17 hospitais em 5 estados** (Espírito Santo, Ceará, Goiás, Tocantins, Mato Grosso) e nas cidades satélites do **Distrito Federal**, totalizando mais de **2 mil leitos**, além de um parque cada vez mais completo na oferta de serviços de apoio diagnóstico e terapêutico, incluindo oncologia, análises clínicas, radiologia, hemodinâmica e outros.

Espírito Santo, 27 de fevereiro de 2024 - A Kora Saúde, uma das maiores redes hospitalares do Brasil com presença no ES, DF, MT, TO, GO e CE anuncia seus resultados para o quarto trimestre de 2023 (4T23) e para o ano de 2023.

DESTAQUES 4T23



R$565 M
De receita líquida
crescimento de 5% a.a.



R$137 M
EBITDA Ajustado
crescimento de 11% a.a.



24,3%
de margem
EBITDA ajustada
+1,4 p.p. a.a.



Complexidade
Inauguração da área de
TMO no Meridional
Cariacica



+26 mil
avisos cirúrgicos
realizados



+2,5 mil
Tratamentos oncológicos
crescimento de 14% a.a.

DESTAQUES FINANCEIROS 2023



R$2,3 B
Recorde de
receita líquida
crescimento de 10% a.a.



R$511 M
Recorde de
EBITDA Ajustado
crescimento de 10% a.a.



22,6%
de margem
EBITDA ajustada



R$367 M
De geração de caixa
operacional[1] e conversão
de 72% do EBITDA
Ajustado

[1] Caixa operacional líquido de revisão de prazo de pagamentos de obras realizadas no 3T23 e excluindo o efeito das cessões de recebíveis realizadas no 4T22 e 4T23

DESTAQUES OPERACIONAIS 2023



78,0%

De taxa de ocupação
+ 1,4 p.p. a.a.



+497 mil

Pacientes-dia
crescimento de 9% a.a.



+10 mil

Infusões oncológicas
crescimento de 23% a.a.



+876 mil

Exames de imagem
(RM, RX, TC e US)[1]



+112 mil

Avisos cirúrgicos
realizados
crescimento de 13% a.a.



+1 milhão

de atendimentos
em Pronto-Socorro



Oncologia

Inauguração do núcleo de
oncologia no H. Oto Meireles
em parceria com o Crio



Radioterapia

Inauguração do setor de
radioterapia no Meridional
Vitória



Qualidade

Novas acreditações ONA
em 5 diferentes hospitais

[1] RM, RX, TC e US: Ressonância Magnética; Raio-X; Tomografia Computadorizada e Ultrassom

COMENTÁRIO DA ADMINISTRAÇÃO



O ano de 2023 foi marcado por importantes avanços operacionais e financeiros da Kora Saúde. Durante o ano, executamos diversas ações com o objetivo de seguir com o crescimento sustentável da Companhia, levando medicina de qualidade para os seus pacientes, oferecendo modelos de remuneração com preços sustentáveis para as fontes pagadoras, ao mesmo tempo em que garantimos a rentabilidade dos nossos negócios.

Por parte das operadoras de saúde, estabelecemos novos credenciamentos, realizamos mais acordos com os convênios para redução de glosas e inadimplências, além de fortalecermos as parcerias já existentes.

Na estratégia de **aumento de complexidade dos nossos hospitais**, destacamos a internalização de serviços de apoio diagnóstico e terapêutico (SADT) em diversos Hubs, a abertura da radioterapia no Meridional Vitória no 2T23 e da oncologia no Ceará em parceria com o Crio no 3T23. Ainda, no último trimestre, inauguramos a ala de transplante de medula óssea no Meridional Cariacica.

Essas inciativas implementadas, associadas à inclusão de novas especialidades médicas nos hospitais e reforço dos prontos-socorros, resultaram em: (i) **receita líquida de R$2.259,7 milhões em 2023**, crescimento de 10% vs. 2022; (ii) aumento de 9% de pacientes-dia a.a.; e (iii) taxa de ocupação de 78% durante o período.

Ao mesmo tempo em que reportamos crescimento da receita líquida e evolução dos principais indicadores operacionais, geramos um **EBITDA Ajustado de R$511,5 milhões em 2023**, crescimento de 10% em relação a 2022, reflexo do controle de custos hospitalares, disciplina na gestão das despesas operacionais e da revisão dos modelos de remuneração médica.

No mesmo período, geramos caixa operacional antes do pagamento de juros e impostos no valor total de **R$ 367,1 milhões[1] e uma conversão de 72% do EBITDA Ajustado**, resultado das medidas adotadas pela Companhia desde o início do ano para ganho de capital de giro, tais como revisão de prazos de pagamento com os fornecedores, realocação de estoque entre hospitais que foram adquiridos em períodos anteriores e acordos com as operadoras de saúde para redução de glosas e inadimplência.

Outra agenda positiva do ano foi a **redução de alavancagem da Companhia**. A conclusão da venda do imóvel do H. Anchieta, por meio da alienação da Jabour Empreendimentos Imobiliários Ltda, com uma operação de arrendamento de longo prazo, contribuiu para a redução em mais de R$ 300 milhões da dívida líquida em 2023.

Encerramos o ano com a confiança que entregamos resultados consistentes com a nossa estratégia em **gerar crescimento, rentabilidade, inovação e resolutividade** para os nossos negócios, conforme destaques apresentados a seguir.

[1]Caixa operacional líquido de revisão de prazo de pagamentos de obras realizadas no 3T23 e excluindo o efeito das cessões de recebíveis realizadas no 4T22 e 4T23.

COMPLEXIDADE, INOVAÇÃO E QUALIDADE NO ESPÍRITO SANTO

A **Rede Meridional** é consagrada como líder no Espírito Santo, e seus hospitais são reconhecidos por sua excelência médica e resolutividade pela população capixaba, corpo clínico e fontes pagadoras. Ao todo, a Companhia administra 7 hospitais na região, totalizando mais de 770 leitos.

Destacamos abaixo as principais entregas e conquistas realizadas em 4T23 e ao longo de 2023:

Inauguração do **transplante de medula** no Meridional Cariacica



Em dezembro de 2023, o centro transplantador do Meridional Cariacica, considerado o maior no Espírito Santo para transplantes de órgãos sólidos, recebeu a habilitação para realizar **todos os tipos de transplantes de medula óssea**, que são: (i) autólogo: em que as células transplantadas são originárias do próprio paciente; (ii) alogênico relacionado: com doador familiar; e (iii) alogênico não relacionado: com doador não aparentado.

A unidade de TMO do Meridional Cariacica possui infraestrutura com 10 leitos, sistema de filtragem de água de torneiras e chuveiros, sistema de filtragem de ar com pressão positiva, filtro hepa e controle de umidade e temperatura individualizados, reduzindo o risco de infecções graves e garantindo a segurança dos pacientes durante o tratamento.



Crescimento da **radioterapia** no Meridional Vitória



O novo setor de radioterapia do Meridional Vitória, investimento realizado em junho de 2022 pela Kora Saúde, completou **oito meses desde sua inauguração**. O equipamento adquirido, Elekta Versa HD, traz uma tecnologia que direciona o feixe de radiação para o local de tratamento, fazendo com que a radiação não atinja o corpo como um todo, apenas o local do procedimento, garantindo aos pacientes um tratamento eficaz e seguro.

Desde a inauguração da radioterapia no Meridional Vitória em jun/23, **72 novos pacientes já foram tratados ou iniciaram seus tratamentos**. Esses resultados fazem parte da estratégia da Kora Saúde em se tornar um provedor cada vez mais completo de cuidados em saúde para seus pacientes.

Inauguração da **Unidade de Terapia Intensiva Neonatal e Pediátrica** no Meridional Cariacica

No 4T23, foi inaugurada uma nova **Unidade de Terapia Intensiva Neonatal e Pediátrica (UTIP)** no Meridional Cariacica. Como diferencial, a unidade é formada por leitos individualizados e equipamentos tecnológicos de última geração, além de contar com atendimento humanizado de profissionais altamente especializados.







Reflexo da qualidade nos serviços prestados na Rede Meridional, no final de 2023, o Meridional Vitória conquistou a sua primeira **acreditação ONA Nível 2**. Já o Meridional Praia da Costa recebeu pela primeira vez a **acreditação ONA Nível 3,** atendendo aos mais altos padrões de qualidade, segurança e gestão integrada no ambiente hospitalar.

Rede Meridional bate a marca de **1.000 cirurgias robóticas**

Em 2023, atingimos o recorde de **1.000 cirurgias robóticas** realizadas na Rede Meridional, de diversas especialidades que incluem cardiologia, cirurgia geral, colorretal, bariátrica, ginecologia e urologia. Para realização das cirurgias, é utilizado a **tecnologia do robô Da Vinci XI**, que possui uma mesa integradora que se movimenta de acordo com os comandos dados pelo cirurgião, tornando o procedimento ainda mais preciso e seguro para os pacientes.



Fortalecimento da parceria entre a Rede Meridional e Vale Pasa

Uma nova etapa na longeva parceria entre a **Rede Meridional e o PASA** iniciou-se em 2022, trazendo um **modelo inovador de negócio** para a Companhia. As clínicas do PASA passaram a funcionar dentro dos hospitais da Rede Meridional, oferecendo assistência integral à saúde, desde consultas de rotina, até os tratamentos mais complexos. Desde o início dessa parceria, mais de 30 mil consultas já foram realizadas dentro dos hospitais Meridional Cariacica, Meridional Vitória, Meridional Serra e Meridional Praia da Costa, com alto nível de satisfação dos beneficiários da autogestão.

CRESCIMENTO OPERACIONAL E INOVAÇÃO NO CENTRO-OESTE

O Hub Centro-Oeste é composto por aproximadamente **720 leitos**, formado pelos hospitais: (i) **H. Anchieta** (Taguatinga-DF); (ii) **H. São Francisco** (Ceilândia-DF); (iii) **H. São Mateus** (Cuiabá-MT); (iv) Instituto de Neurologia de Goiânia - **ING** (Goiânia-GO) e (v) **H. Encore** (Aparecida de Goiânia-GO).

Os resultados apresentados a seguir são consistentes com a estratégia da Companhia em agregar medicina de qualidade e solução completa de serviços para as fontes pagadoras, médicos e pacientes para os hospitais adquiridos.

H. Anchieta: crescimento operacional e aquisição de equipamento tecnológico

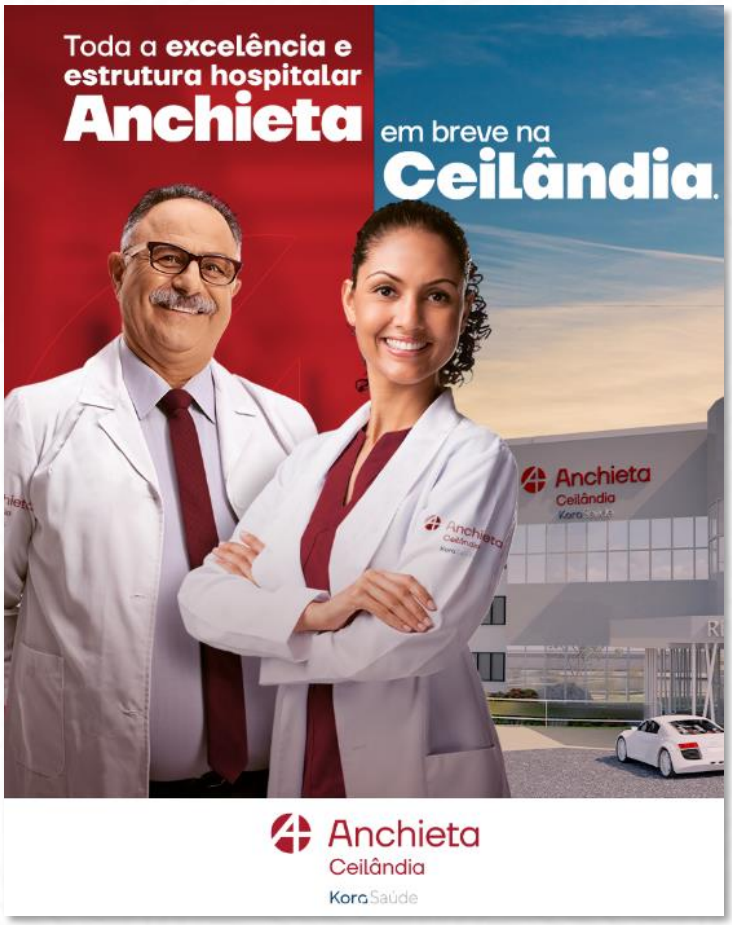
Adquirido em maio de 2021, o H. Anchieta é um dos maiores hospitais do Distrito Federal e do país. O hospital oferece uma jornada completa para os pacientes, que inclui desde atendimentos no pronto-socorro e internações de diversas especialidades, até unidades de terapia intensiva (UTI) e serviços oncológicos.

Reconhecido por sua excelência médica e instalações modernas com equipamentos tecnológicos de última geração, no 4T23, o H. Anchieta **adquiriu o ultrassom Kosmos**, se tornando o primeiro hospital do Distrito Federal a usar essa tecnologia. O equipamento utiliza **inteligência artificial** para identificação e nomeação de cavidades anatômicas, agilizando o processo de realização do exame e aumentando a precisão do diagnóstico.

No mesmo período, o H. Anchieta reportou **avanço dos principais indicadores operacionais**, que foram: (i) crescimento de exames de imagem de 30% no 4T23 vs. o 4T22; (ii) crescimento dos tratamentos oncológicos e na linha de cuidado neuro-cardiológico; (iii) taxa de ocupação acima de 85%; e (iv) 19.400 pacientes-dia, crescimento de 24% a.a. Ainda, durante o ano de 2023, ampliamos a complexidade e a operação do H. Anchieta por meio de: (i) pronto-socorro com mais especialidades e protocolos mais maduros; (ii) crescimento da sua UTI adulta e pediátrica para **87 leitos;** (iii) internalização de diversos serviços de apoio diagnóstico e terapêutico (SADT); e (iv) credenciamento de novas fontes pagadoras.

Refletindo o trabalho exposto acima, o H. Anchieta encerrou o trimestre com **234 leitos operacionais,** crescimento de 61% em relação ao 1T21 (pré-aquisição), quando operava com 145 leitos.

H. São Francisco: unificação de marcas e crescimento operacional



Com o objetivo de fortalecer a operação local no Centro-Oeste, no 4T23, a Kora Saúde iniciou o processo de unificação dos hospitais localizados no DF para a marca **Anchieta** – referência de qualidade e resolutividade para a população local. Com a unificação, o Hospital São Francisco de Brasília será convertido em **Hospital Anchieta Ceilândia.**

Além da estratégia de *branding*, no 4T23, o H. Anchieta Ceilândia (antigo H. São Francisco de Brasília) concluiu iniciativas que impulsionaram seus **resultados operacionais**. Destacam-se: (i) aumento da oferta de serviços e especialidades no pronto-socorro, incluindo cardiologia 24h; (ii) incorporação de novas tecnologias, como hemodiálise contínua e otimização de processos de hemodinâmica para a realização de procedimentos mais complexos; e (iii) reformas e modernização da estrutura da fachada e leitos.



CRESCIMENTO DA ONCOLOGIA E COMPLEXIDADE NO CEARÁ

A Rede OTO é a maior rede de hospitais não verticalizados do Ceará, somando 450 leitos nos hospitais **Oto Aldeota** (antiga Otoclínica), **Oto Meireles** (antiga Gastroclínica) e **Oto Santos Dumont** (antigo H. São Mateus).



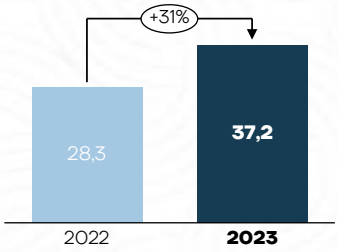
Durante 2023, os hospitais do Hub concluíram iniciativas que impulsionaram seus resultados operacionais.

No 4T23, o **Oto Meireles** garantiu a recertificação de sua **acreditação ONA Nível 2**, atendendo altos padrões de qualidade, segurança e gestão integrada no ambiente hospitalar. Outro destaque positivo no 4T23 foi o *ramp-up* da operação da **OTOCrio Oncologia** no Oto Meireles, operação inaugurada no 3T23 numa *joint-venture* com o Centro Regional Integrado de Oncologia (Crio), empresa referência nacional em oncologia e radioterapia há mais de 50 anos no Ceará.

No mesmo período, o **Oto Santos Dumont** passou a oferecer **pronto atendimento em cirurgia geral**, como parte da estratégia de crescimento orgânico da Companhia.

Por fim, como resultado da chegada de diversas novas equipes médicas nos hospitais do Hub, destacamos o avanço na quantidade de avisos cirúrgicos no 4T23. Desde a consolidação do Hub Ceará, este indicador reporta um crescimento consecutivo, totalizando **37,2 mil avisos cirúrgicos em 2023**, crescimento de 31% vs. 2022.

Avisos Cirúrgicos Hub CE
(mil)





EXCELÊNCIA E QUALIDADE NO TOCANTINS

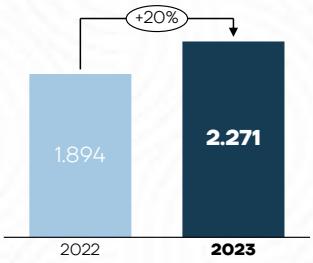


A **Rede Medical** é formada por 2 hospitais em Palmas (TO), líderes no estado e na região Norte, oferecendo medicina de qualidade e excelência aos seus pacientes. Desde sua aquisição, a Kora Saúde realizou investimentos que tornaram a Rede Medical cada vez mais complexa, oferecendo diferentes especialidades médicas que incluem pediatria, ginecologia e obstetrícia, cardiologia, cirurgia geral e oncologia.

Em 2023, o H. Palmas Medical iniciou a oferta de serviços próprios de endoscopia e colonoscopia, além de ter conquistado a sua primeira **acreditação ONA nível 2**.

Encerramos o 4T23 com mais um período de crescimento da **Oncologia Medical**. Inaugurada em 2021, oferece para a população da região Norte serviços de oncologia clínica, hematologia, áreas de diagnóstico e boxes individuais. Em 2023, a Rede Medical totalizou **2.271 infusões oncológicas**, crescimento de 20% vs. 2022, o que confirma o compromisso da Companhia em oferecer medicina de alta complexidade em todas as regiões onde atua.

Hub Norte
Infusões oncológicas





AGENDA DE DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL

Impacto ambiental

Durante 2023, mais hospitais da Kora Saúde passaram a aderir à categoria de hospitais sustentáveis. Ao todo, **11 hospitais** já estão no mercado livre de energia e parte da energia consumida origina-se de fonte 100% renovável, garantindo a rastreabilidade do consumo de eletricidade. A Companhia segue avançado de forma consistente e eficiente na gestão dos recursos administrados em seus hospitais.



Impacto social

Durante o 4T23, realizamos importantes campanhas de conscientização e educação social, sendo elas: (i) **Outubro Rosa**: campanha sobre a conscientização da prevenção e do tratamento adequado do câncer de mama; (ii) **Novembro Azul**: que tem como objetivo informar a população masculina sobre a importância do diagnóstico precoce do câncer de próstata; e (iii) **Dezembro Vermelho**: campanha que procura disseminar informações sobre a prevenção, o tratamento e o combate à desinformação e ao preconceito sobre o HIV/AIDS e outras Infecções Sexualmente Transmissíveis (ISTS). Essas ações trazem conhecimento aos colaboradores, pacientes e comunidades locais.







Em outubro de 2023, a Kora Saúde lançou o projeto **Inclusão sem Fronteiras**, uma iniciativa voltada para contribuir de maneira significativa com a causa social dos refugiados e, ao mesmo tempo, trazer talentos e diversidade para o negócio. Em menos de três meses, cinco refugiados foram integrados com sucesso nas operações da Companhia. A Kora Saúde também se juntou ao "Fórum Empresas com Refugiados", uma iniciativa da ACNUR e Pacto Global da ONU Brasil. O projeto busca promover a inclusão e apoiar ativamente os refugiados, contribuindo para a diversidade e sustentabilidade da empresa, além de oferecer acolhimento e oportunidades de desenvolvimento profissional.



Governança



O compromisso com a transparência está presente nas ações da Kora Saúde, sempre com um tratamento humanizado, respeitando e valorizando as pessoas. No 4T23, publicamos a **3° edição do relatório anual de sustentabilidade**, integrando as informações financeiras aos aspectos ambientais, sociais e de governança (ESG).



AGRADECIMENTOS

Por mais um trimestre, a Companhia reporta **resultados consistentes** com sua estratégia de **crescimento e consolidação**, seguindo confiante na trajetória escolhida. O sucesso da Kora Saúde é reflexo do empenho e determinação de cada profissional, do corpo clínico e da comunidade médica, que seguem trabalhando para cumprir nosso propósito de mudar o mundo da saúde, oferecendo medicina de excelência a um valor justo. Agradecemos a todos os nossos colaboradores pela dedicação contínua e aos nossos investidores, credores e demais *stakeholders* pela confiança em 2023.

A Administração

SUMÁRIO DOS RESULTADOS

R$ milhões	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Número de Hospitais	17	17	0%	17	0%	17	17	0%
Leitos Totais (final do período)	2.103	2.103	0%	2.103	0%	2.103	2.103	0%
Leitos Operacionais (final do período)	1.708	1.696	1%	1.773	-4%	1.708	1.696	1%
Receita Líquida	564,7	538,0	5%	577,0	-2%	2.259,7	2.046,7	10%
EBITDA Aj.	137,4	123,5	11%	131,8	4%	511,5	463,7	10%
Margem EBITDA Aj.	24,3%	23,0%	1,4 p.p.	22,8%	1,5 p.p.	22,6%	22,7%	0,0 p.p.
Lucro Líquido Aj.[1]	-0,2	-8,7	-97%	-2,1	-89%	-8,1	56,0	n.a.
Margem Líquida Aj.[1]	-0,0%	-1,6%	1,6 p.p.	-0,4%	0,3 p.p.	-0,4%	2,7%	-3,1 p.p.

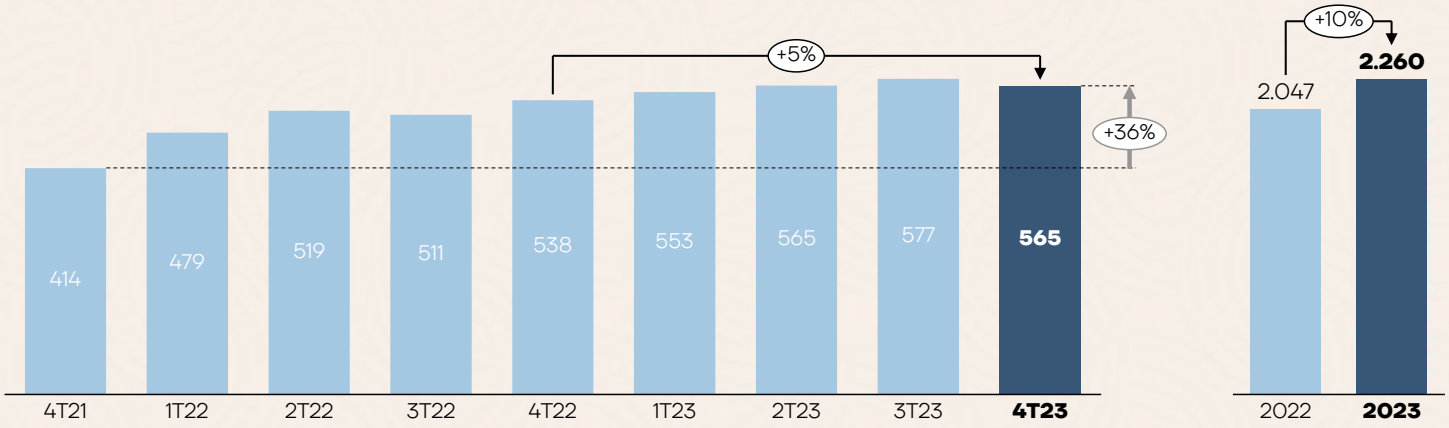
[1] Detalhamento dos ajustes na seção de Lucro Líquido e Lucro líquido ajustado

RECEITA LÍQUIDA

A Kora Saúde reportou uma **receita líquida de R$564,7 milhões** no 4T23, crescimento de 5% comparado ao 4T22. Em 2023, a receita líquida totalizou R$2.259,7 milhões, crescimento de 10% em relação ao ano anterior.

O crescimento da receita líquida no 4T23 em relação ao 4T22 foi positivamente impactado por: (i) crescimento orgânico na base de hospitais já existentes; (ii) aumento do ticket médio (+2,1% ex-oncologia vs. 4T22); (iii) efetivação dos reajustes contratuais anuais com as fontes pagadoras; (iv) ampliação de especialidades médicas; (v) novos procedimentos de alta complexidade; e (vi) aumento da receita de serviços de apoio diagnóstico e terapêutico (SADT), análises clínicas, radiologia e oncologia.

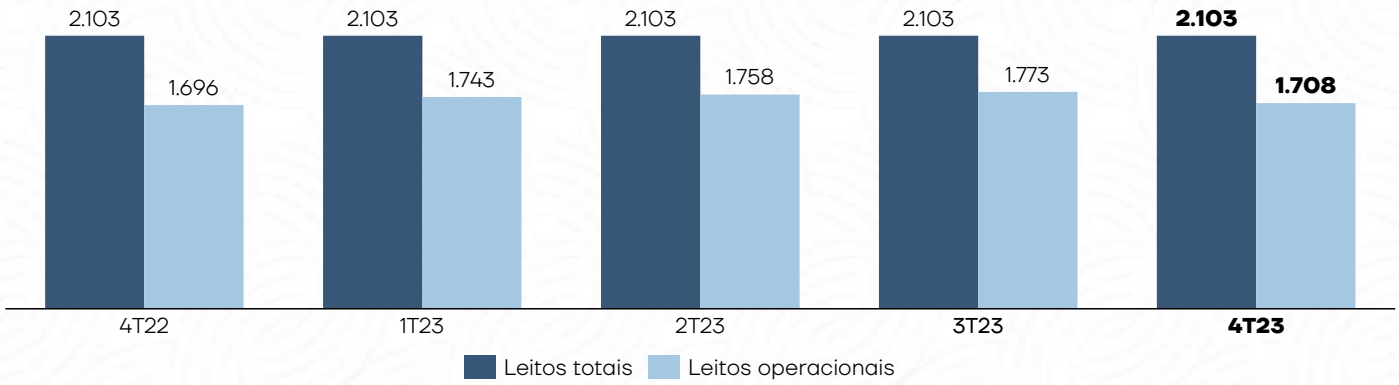
Receita líquida total (R$ M)





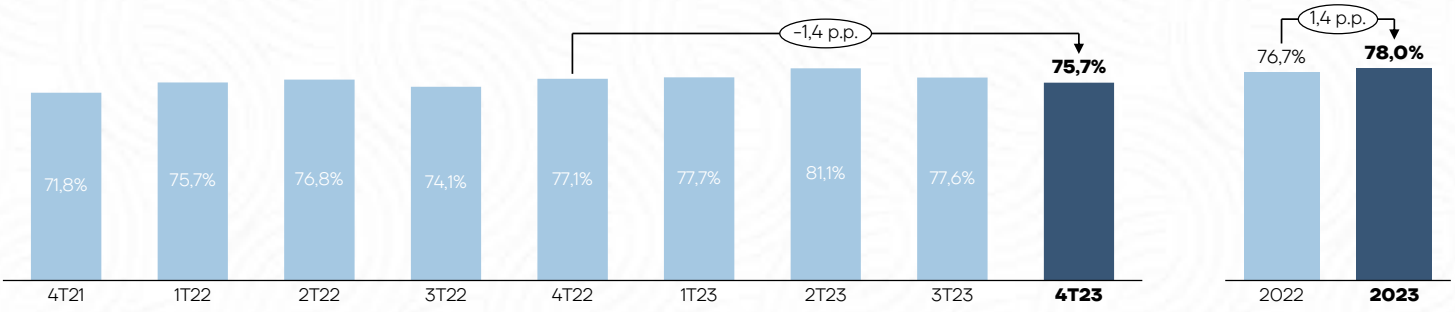
DADOS OPERACIONAIS

Evolução do Número de Leitos



A Companhia encerrou o 4T23 com 2.103 leitos totais, sendo 1.708 operacionais. Os leitos operacionais apresentaram um crescimento de 2% vs. o 4T22. No 4T23, registramos uma redução no número de leitos operacionais em relação ao trimestre anterior, causada pela otimização da utilização de leitos nos hospitais e efeitos sazonais na demanda por serviços de saúde, principalmente em dez/2023.

Taxa de Ocupação de Leitos Operacionais



No 4T23, a taxa de ocupação de leitos atingiu 75,7%, uma redução de 1,4 p.p. em relação ao 4T22. Vale ressaltar que no 4T22 houve uma sazonalidade causada pela COVID-19. Ao final de 2023, a taxa de ocupação média totalizou 78,0%, crescimento de 1,4 p.p. em comparação com o mesmo período do ano anterior. O crescimento na taxa de ocupação reflete o sucesso das estratégias implementadas pela empresa para equilibrar o desempenho dos hospitais adquiridos.

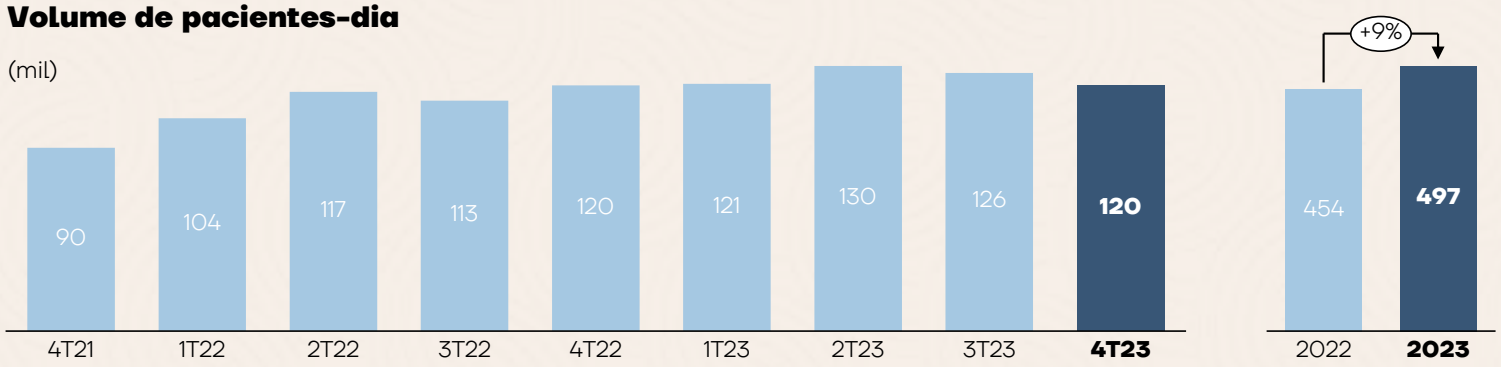
Volume de Internações

No 4T23, a Companhia atingiu 120 mil pacientes-dia, volume estável em relação ao 4T22, resultado do efeito da sazonalidade temporária em dez/22. No ano de 2023, a Companhia atingiu 497 mil pacientes-dia, crescimento de 9% vs. 2022, impactado por (i) crescimento de todos os Hubs; e (ii) aumento da complexidade dos hospitais adquiridos, que passam a contar com mais especialidades de cirurgias eletivas e prontos-socorros mais robustos.

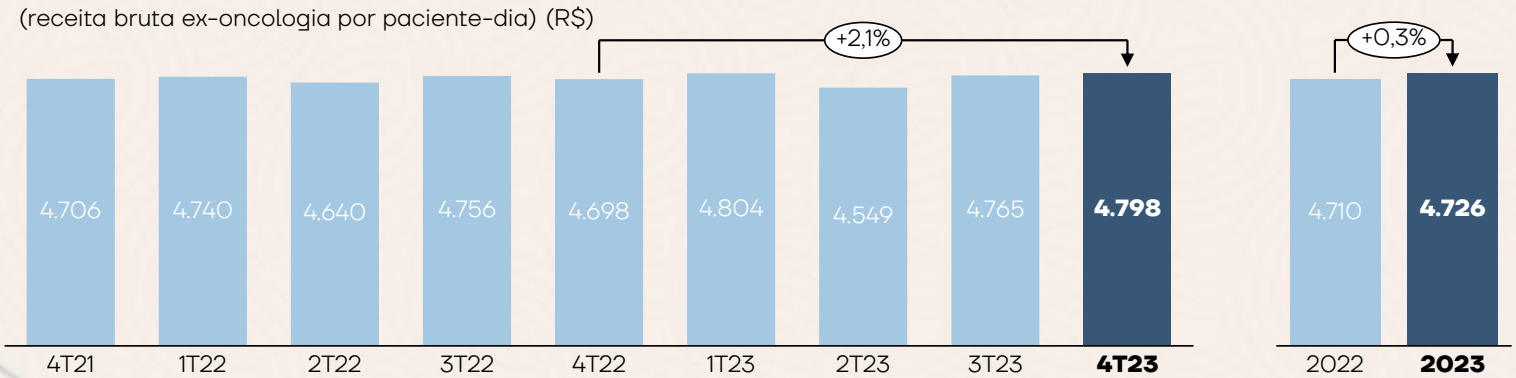
Ticket médio

O cálculo do ticket médio leva em consideração a receita (ex-oncologia) e o volume de internações do período. No 4T23, o ticket médio bruto reportou um total de R$4.798 por internação vs. R$4.698 no 4T22, refletindo a estratégia de ampliação e fortalecimento de parceria com as fontes pagadoras, novos credenciamentos, maior volume em procedimentos de alta complexidade e reajustes de preço dos contratos.

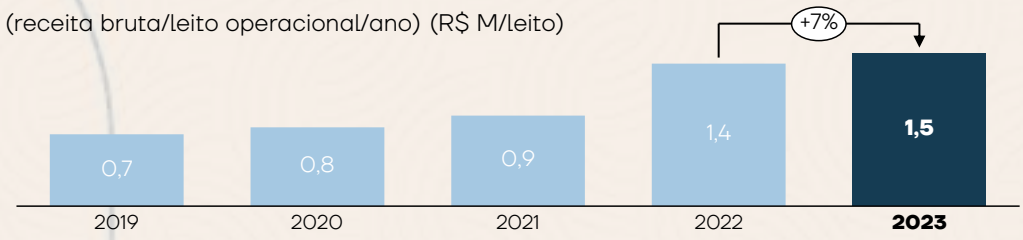
Volume de pacientes-dia



Ticket médio



Ticket médio por Leito



ONCOLOGIA



Durante 2023, foram realizados diversos investimentos na oncologia dos hospitais da Kora Saúde, em linha com a nossa estratégia de oferecer serviços de alta qualidade no combate ao câncer.

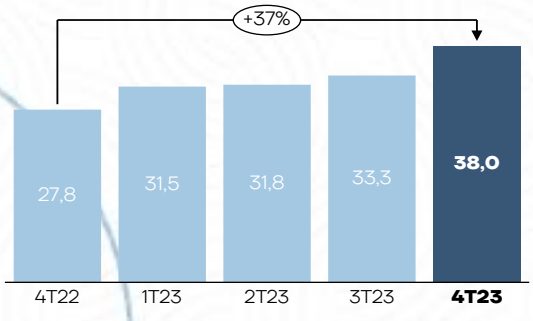
Atualmente, todos os nossos quatro Hubs possuem oferta em tratamento oncológico: (i) Espírito Santo, com os hospitais Meridional Cariacica, Meridional Serra, Meridional Praia da Costa, Meridional São Mateus e Meridional Vitória; (ii) Centro-Oeste, com os hospitais H. Anchieta e H. São Mateus de Cuiabá; (iii) Norte, com o H. Palmas Medical e, por fim; (iv) no Ceará, onde inauguramos no último trimestre a operação de oncologia no H. Oto Meireles, em parceria com o Crio.

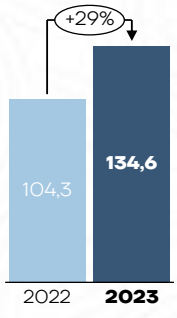
Refletindo a estratégia da Companhia em se tornar um provedor cada vez mais completo de serviços de saúde, o segmento de oncologia reportou um total de 10.229 tratamentos no final de 2023, volume 23% acima do mesmo período do ano anterior.

A Companhia segue confiante nas oportunidades mapeadas e nas vantagens estruturais da Kora Saúde para o segmento oncológico.

Receita Líquida (Oncologia)

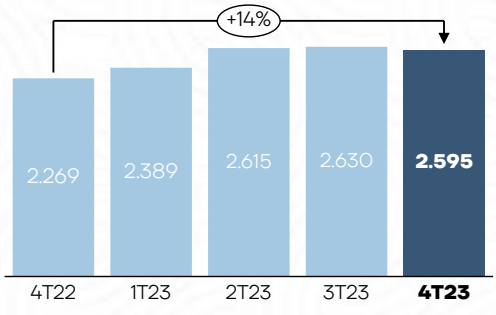
No 4T23, a Companhia atingiu um recorde em sua receita oncológica, totalizando R$38,0 milhões no período, crescimento de 37% vs. 4T22.

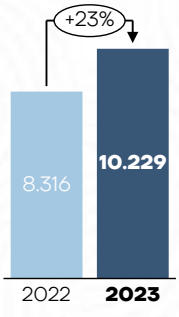




Número de tratamentos

O volume de tratamentos oncológicos continua em expansão e, no 4T23, a Companhia realizou 2.595 tratamentos, 14% acima do mesmo período no ano anterior.





DADOS FINANCEIROS

CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS

No 4T23, os custos operacionais totalizaram R$450,3 milhões, crescimento de 5% em relação ao mesmo período do ano anterior e redução de 4% contra o 3T23. O crescimento nos custos está relacionado principalmente ao crescimento da receita e à rubrica de materiais e medicamentos, que totalizaram R$120,9 milhões no 4T23, crescimento de 12% em relação ao mesmo período do ano anterior, principalmente pelo aumento da complexidade dos tratamentos realizados no período, e estável em relação ao 3T23, resultado da revisão de cirurgias com alto custo de OPME.

Os custos com pessoal totalizaram R$ 122,4 milhões no 4T23, crescimento de 3% em relação ao 4T22, abaixo do crescimento da receita, o que mostra ganho de eficiência operacional. Em relação ao 3T23, observamos uma redução de 10%, causado pela realocação entre as linhas de custos e despesas com pessoal realizadas no último trimestre.

Os custos de serviços de terceiros totalizaram R$129,1 milhões no 4T23, queda de 8% em relação ao mesmo período do ano anterior e 4% em relação ao 3T23.

R$ milhões	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Receita líquida	564,7	538,0	5%	577,0	-2%	2.259,7	2.046,7	10%
Pessoal	(122,4)	(118,6)	3%	(136,5)	-10%	(494,1)	(464,0)	6%
Materiais e medicamentos	(120,9)	(107,7)	12%	(121,3)	0%	(469,7)	(403,7)	16%
Serviços de terceiros	(129,1)	(140,1)	-8%	(134,6)	-4%	(522,9)	(482,0)	8%
Utilidades e serviços	(38,0)	(29,0)	31%	(40,3)	-6%	(163,1)	(122,6)	33%
Aluguéis	(3,9)	(3,7)	3%	(2,8)	40%	(14,2)	(12,6)	12%
Depreciações e amortizações	(36,1)	(31,4)	15%	(32,4)	12%	(121,4)	(73,8)	65%
Custos dos serviços prestados	(450,3)	(430,6)	5%	(467,8)	-4%	(1.785,4)	(1.558,8)	15%
% da Receita líquida	79,7%	80,0%	-0,3 p.p.	81,1%	-1,3 p.p.	79,0%	76,2%	2,9 p.p.



Despesas gerais e administrativas

No 4T23, as despesas gerais e administrativas totalizaram R$40,0 milhões, redução de 32% em comparação com o mesmo período no ano anterior, impactadas principalmente pela atualização da provisão de stock option no valor total de R$16,7 milhões, revertidos no 4T23.

As despesas com pessoal no 4T23 totalizaram R$ 24,8 milhões, um aumento de 94% em relação ao mesmo período do ano anterior, causado principalmente pelo provisionamento de bônus referente ao ano corrente.

As despesas com serviços de terceiros totalizaram R$ 5,7 milhões, uma redução de 69% em relação ao 4T22, resultado da reclassificação de despesas com serviços de mão de obra realizados por terceiros para a linha de despesas com pessoal.

R$ milhões	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Receita líquida	564,7	538,0	5%	577,0	-2%	2.259,7	2.046,7	10%
Stock-option (SOP) (efeito não-caixa)	8,9	(8,5)	n.a.	(8,5)	n.a.	(16,7)	(34,1)	-51%
Pessoal	(24,8)	(12,8)	94%	(0,6)	4219%	(68,0)	(66,1)	3%
Serviços de terceiros	(5,7)	(18,6)	-69%	(8,5)	-33%	(37,8)	(53,9)	-30%
Viagens e hospedagens	(4,3)	(1,2)	271%	(4,4)	-2%	(16,4)	(4,1)	302%
Outras despesas	(2,2)	(2,5)	-11%	(1,3)	75%	(7,8)	(16,3)	-52%
Depreciações e amortizações	(12,0)	(15,1)	-21%	(11,5)	4%	(46,1)	(50,2)	-8%
Desp. gerais e administrativas total	(40,0)	(58,7)	-32%	(34,8)	15%	(192,8)	(224,7)	-14%
% da Receita Líquida	7,1%	10,9%	-3,8 p.p.	6,0%	1,1 p.p.	8,5%	11,0%	-2,4 p.p.

Custos e despesas com pessoal

No ano de 2023, os custos e despesas com pessoal totalizaram R$562,2 milhões, representando um aumento de 6% vs. 2022, enquanto a receita líquida aumentou 10% no mesmo período, demonstrando ganho de eficiência operacional e gestão do quadro de colaboradores da Companhia.

R$ milhões	2023	2022	Δ%
Custos com pessoal	(494,1)	(464,0)	6%
Despesas com pessoal	(68,0)	(66,1)	3%
Custos e despesas com pessoal	(562,2)	(530,1)	6%

EBITDA e EBITDA Ajustado

No 4T23, a Companhia registrou um EBITDA Aj. de R$137,4 milhões, crescimento de 11% em relação ao 4T22 e 4% em relação ao 3T23. O crescimento da rubrica está associado a: (i) ganho de 0,3 p.p. na margem bruta em relação ao 4T22, resultado do controle de custos no período; e (ii) gestão eficiente de despesas gerais e administrativas durante o 4T23. Com essas iniciativas, a margem EBITDA Aj. apresentou uma expansão de 1,4 p.p. *versus* o 4T22, e uma expansão de 1,5 p.p. *versus* o 3T23.

R$ milhões	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Lucro líquido	(19,6)	(59,0)	-67%	(41,8)	-53%	(158,1)	(94,5)	67%
Resultado financeiro	113,4	124,8	-9%	101,4	12%	422,9	360,2	17%
Imposto de renda e CSLL	(9,2)	(8,1)	14%	13,5	n.a.	24,1	4,7	407%
Depreciações e amortizações	48,1	46,6	3%	43,9	10%	167,6	124,1	35%
EBITDA	132,7	104,3	27%	117,0	13%	456,5	394,6	16%
M&A e integração	4,5	7,2	-38%	2,6	71%	18,9	22,1	-15%
Stock-option (efeito não-caixa)	(8,9)	8,5	n.a.	8,5	n.a.	16,7	34,1	-51%
Outros não recorrentes	9,1	3,5	160%	3,6	153%	19,4	12,9	51%
EBITDA Ajustado	137,4	123,5	11%	131,8	4%	511,5	463,7	10%
Margem EBITDA Ajustado (%)	24,3%	23,0%	1,4 p.p.	22,8%	1,5 p.p.	22,6%	22,7%	0,0 p.p.

Os ajustes de EBITDA são referentes a custos e despesas não recorrentes com (i) M&A e Integração, (ii) Stock-option e (iii) Outros.

Os ajustes relacionados a 'M&A e Integração', assim como a rubrica de 'Outros não recorrentes', consistem em rescisões, advogados, consultorias e equivalentes. Esses custos e despesas adicionam pressão no curto prazo e são investimentos essenciais para a captura das sinergias. Os ajustes relacionados ao Stock-option consistem em um efeito não-caixa, referente ao plano de remuneração de longo prazo firmado com diretores e gerentes da Companhia.

Impacto IFRS-16

As despesas de arrendamento mercantil atingiram R$12 milhões no 4T23 e foram contabilizadas em juros e depreciação. Considerando o efeito caixa, as despesas de aluguel da Kora Saúde correspondem a R$12 milhões no mesmo período.

Resultado financeiro

O resultado financeiro totalizou R$113,4 milhões no 4T23, redução de 9% em relação ao 3T23, impactado pela redução das taxas de juros. A Companhia vem realizando desde o 4T22, o reperfilamento do seu passivo financeiro, por meio do alongamento do cronograma de vencimentos, incluindo a renegociação de spreads.

R$ milhões	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Resultado Financeiro	(113,4)	(124,8)	-9%	(101,4)	12%	(422,9)	(360,2)	17%
Receitas financeiras	7,5	30,8	-76%	9,2	-19%	36,3	65,6	-45%
Despesas financeiras	(120,9)	(155,5)	-22%	(110,6)	9%	(459,2)	(425,8)	8%

Lucro Líquido e Lucro Líquido ajustado

A Companhia divulga o lucro líquido ajustado a fim de proporcionar maior visibilidade sobre a rentabilidade recorrente de seus negócios, excluindo despesas não-caixa e itens não recorrentes.

O lucro líquido ajustado totalizou -R$0,2 milhão no 4T23 e a margem líquida ajustada atingiu 0,0%, aumento de 1,6 p.p. em relação ao 4T22, impactado principalmente pelo crescimento do EBITDA, conforme explicado anteriormente na seção de EBITDA e EBITDA Ajustado, e redução do resultado financeiro no período.

R$ milhões	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
EBITDA	132,7	104,3	27%	117,0	13%	456,5	394,6	16%
Resultado Financeiro	(113,4)	(124,8)	-9%	(101,4)	12%	(422,9)	(360,2)	17%
Imposto de Renda e CSLL	9,2	8,1	14%	(13,5)	n.a.	(24,1)	(4,7)	407%
Depreciações e amortizações	(48,1)	(46,6)	3%	(43,9)	10%	(167,6)	(124,1)	35%
Lucro líquido	(19,6)	(59,0)	-67%	(41,8)	-53%	(158,1)	(94,5)	67%
Amortização da mais-valia[1]	18,3	28,1	-35%	21,3	-14%	89,0	69,3	28%
IR/CS diferidos (ágio das aquisições)	3,0	3,0	0%	3,0	0%	12,1	12,1	0%
Stock-option	(8,9)	8,5	n.a.	8,5	n.a.	16,7	34,1	-51%
Itens não recorrentes	6,8	10,7	-36%	6,8	0%	32,1	35,0	-8%
Lucro líquido ajustado	(0,2)	(8,7)	-97%	(2,1)	-89%	(8,1)	56,0	n.a.
Margem líquida ajustada (%)	0,0%	-1,6%	1,6 p.p.	-0,4%	0,3 p.p.	-0,4%	2,7%	-3,1 p.p.

[1] Valores líquidos da parcela dedutível de impostos IR/CS

ESTRUTURA DE CAPITAL E ENDIVIDAMENTO

Em 2023, realizamos iniciativas para readequação da estrutura de capital da Companhia, que incluem: (i) alongamento do cronograma de amortização da dívida; (ii) reestruturação do cronograma de contas a pagar por aquisição; e (iii) operação de arrendamento do imóvel do H. Anchieta, no valor bruto de R$ 389 milhões. Dessa forma, a dívida bruta finalizou 2023 em R$ 2.359 milhões, redução de 11% vs. dez/22.

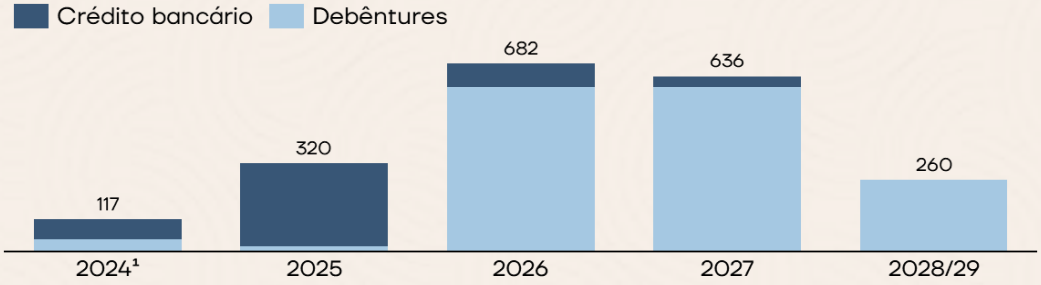
A dívida líquida, por sua vez, apresentou uma redução em relação à set/23, resultado da geração de caixa operacional antes do pagamento de juros e IR/CS de R$ 87,0 milhões no 4T23 e da cessão de recebíveis realizadas no mesmo período, no valor total de R$ 190 milhões.

Como resultado dessas ações estratégicas, ao final de 2023, nosso índice de alavancagem permaneceu em 3,9x.

R$ milhões	Dez/23	Set/23	Jun/23	Dez/22
Empréstimos bancários e debêntures	2.008	2.006	2.013	2.031
Contas a pagar por aquisição	351	676	666	630
Dívida bruta total	2.359	2.682	2.680	2.661
(-) Caixa e equivalentes de caixa	360	210	190	780
Dívida Líquida	1.999	2.472	2.490	1.882
Ebitda ajustado LTM	511	n.a.	n.a.	482[1]
Dívida Líquida / Ebitda aj.	3,9x	n.a.	n.a.	3,9x[1]

[1]EBITDA Pro-forma Ajustado.

Cronograma atual de amortizações* - R$M



*Exclui despesas financeiras
¹Considera os juros acruados até 31 de dezembro de 2023.

Custo médio da dívida:

CDI + 2,2%

Operação de Arrendamento – imóvel H. Anchieta

A operação de arrendamento do imóvel do H. Anchieta foi concluída em dez/23. Entre os principais termos da negociação, destacam-se: (i) valor bruto da operação no total de R$389 milhões; (ii) *cap rate* de 8,6%; (iii) período mínimo de duração do contrato de 30 anos, com opção de renovação por mais dois períodos de igual duração; (iv) garantias usuais para esse tipo de transação; e (v) opção de recompra seguindo regras contratuais. Essa operação alinha-se à estratégia da Kora Saúde em garantir uma gestão eficiente dos seus ativos e perfil da dívida.

FLUXO DE CAIXA GERENCIAL E CAPITAL DE GIRO

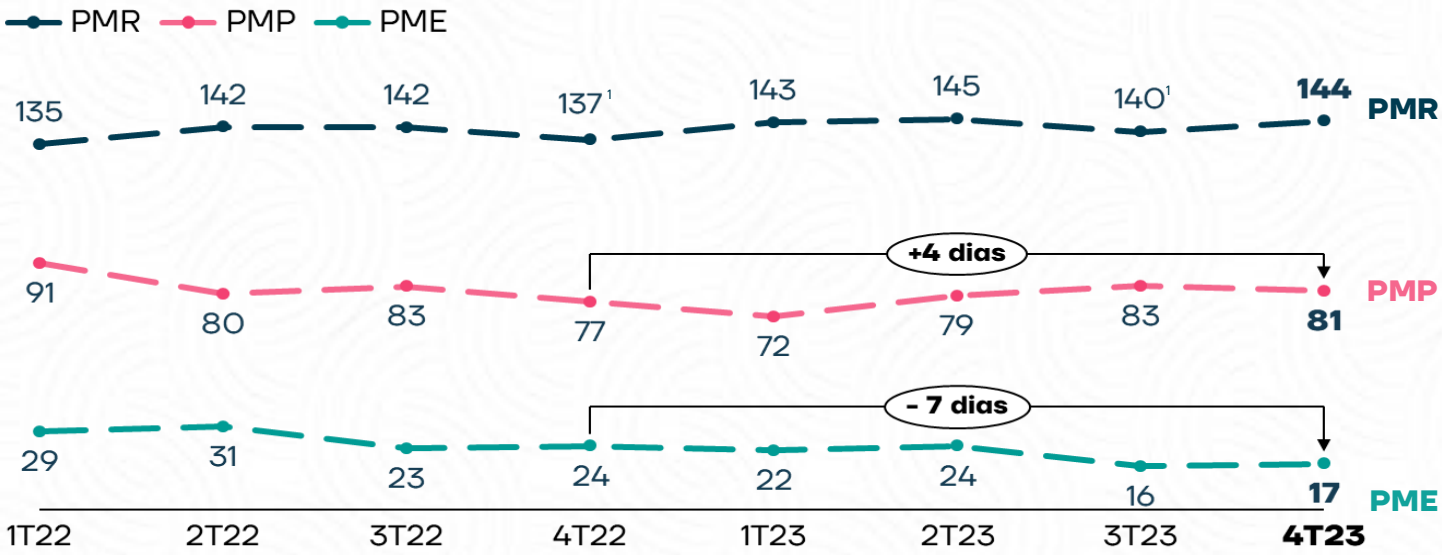
Durante o ano, realizamos iniciativas para ganho de capital de giro, tais como: (i) implementação de sistemas para automatização de envio de contas, aumentando o volume enviado e diminuindo glosas e inadimplências; (ii) reestruturação do time de cobrança para maior acompanhamento dos prazos com as operadoras e realização de acordo com convênios inadimplentes para negociação de pagamentos atrasados; (iii) implementação de ferramentas que automatizam o planejamento de estoques nos hospitais; (iv) realinhamento da rotina de pagamento de OPME; e (v) readequação de condições de contratos para fornecedores novos e atuais. Essas iniciativas, descontadas do efeito da cessão de recebíveis realizada no 4T23, resultaram em uma geração de caixa operacional antes do pagamento de juros, IR e CS de R$367,1 milhões[1] em 2023, versus R$61,8 milhões em 2022.

R$ milhões	4T23	4T22	2023	2022
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	209,9	189,2	209,9	189,2
Fluxo de caixa gerado nas atividades operacionais ajust.	86,8	47,3	367,1	61,8
Cessão de recebíveis	189,6	483,3	(293,7)	483,3
Ajustes de capex	-	-	13,2	-
Fluxo de caixa gerado nas atividades operacionais	276,3	530,6	86,6	545,1
(-) Pagamento de juros, IR e CS	(77,6)	(40,0)	(320,8)	(263,7)
(-) Atividades de investimento	(42,3)	(16,0)	(106,2)	(442,0)
(-) Atividades de financiamento	(6,5)	(31,1)	(79,3)	543,2
Caixa e equivalentes de caixa no final do período	359,9	190,0	359,9	190,0

[1]Caixa operacional líquido de revisão de prazo de pagamentos de obras realizadas no 3T23 e excluindo o efeito das cessões de recebíveis realizadas no 4T23.

Durante 2023, observamos uma melhora no capital de giro da Companhia, reflexo das iniciativas mencionadas para redução de prazo de recebimento, prazo de estoque e postergação de prazo de pagamento com os fornecedores.

Capital de giro – (em dias)



¹Excluindo o efeito da cessão de recebíveis realizada em em dez/22 e em dez/23.



Relações com Investidores

ri@korasaude.com.br

ANEXOS

Balanço Patrimonial Consolidado

R$ mil	31/12/2023	30/09/2023	31/12/2022
Ativo	**4.704.610**	**4.761.265**	**4.724.092**
Circulante	**1.352.145**	**1.378.091**	**1.352.347**
Caixa e equivalentes de caixa	359.858	209.930	779.534
Contas a receber	806.601	960.631	374.391
Estoques	80.408	73.422	97.049
Outros ativos circulantes	105.278	134.108	101.372
Não Circulante	**3.352.465**	**3.383.174**	**3.371.745**
Imposto de renda e contribuição social diferidos	93.408	81.821	79.088
Outros ativos não circulantes	55.250	65.546	45.088
Investimentos	8.629	7.701	7.198
Ativos de direito de uso	680.044	374.429	343.451
Intangível	1.899.499	1.856.437	1.894.091
Imobilizado	615.635	997.240	1.002.828
Passivo + Patrimônio Líquido	**4.704.610**	**4.761.265**	**4.724.092**
Circulante	**699.566**	**718.536**	**643.108**
Fornecedores e outras obrigações	374.720	379.458	317.620
Contas a pagar por aquisição	69.221	16.110	65.029
Passivos relacionados a contratos com clientes	13.003	25.429	36.585
Empréstimos	117.247	217.383	162.461
Imposto de renda e contribuição social a pagar	28.637	28.438	16.267
Passivos de arrendamento	96.605	51.533	45.057
Dividendos Propostos	133	185	89
Não Circulante	**2.919.388**	**2.927.782**	**2.857.292**
Contas a pagar por aquisição	281.733	660.046	565.344
Empréstimos	1.890.671	1.788.180	1.868.579
Passivos de arrendamento	640.447	376.625	342.136
Provisões para contingências	25.616	41.658	28.715
Outras obrigações	80.921	61.273	52.518
Patrimônio Líquido	**1.085.656**	**1.114.947**	**1.223.692**
Capital social	341.499	341.499	340.644
Reservas de capital	1.088.329	1.097.192	1.073.496
Reservas de lucros	-	-	(102.771)
Gasto com emissão de ações	(46.578)	(46.578)	(46.578)
Participação dos não controladores	99.242	100.970	85.728
Lucro/Prejuízo do período	(379.711)	(212.086)	(107.588)
Ações em tesouraria	(17.125)	(17.361)	(19.239)
Prejuízo do período	-	(148.689)	-

Demonstração do Resultado Consolidado

R$ mil	4T23	4T22	Δ%	3T23	Δ%	2023	2022	Δ%
Receita bruta	**617.846**	**593.966**	**4%**	**638.934**	**-3%**	**2.494.607**	**2.246.927**	**11%**
Deduções	(53.157)	(55.988)	-5%	(61.983)	-14%	(234.920)	(200.198)	17%
Receita líquida	**564.688**	**537.978**	**5%**	**576.951**	**-2%**	**2.259.687**	**2.046.729**	**10%**
Custos dos serviços prestados	(450.324)	(430.553)	5%	(467.839)	-4%	(1.785.436)	(1.558.783)	15%
Pessoal	(122.383)	(118.569)	3%	(136.494)	-10%	(494.119)	(464.043)	6%
Materiais e medicamentos	(120.926)	(107.687)	12%	(121.321)	0%	(469.671)	(403.650)	16%
Serviços de terceiros	(129.082)	(140.090)	-8%	(134.574)	-4%	(522.906)	(482.015)	8%
Utilidades e serviços	(37.970)	(29.027)	31%	(40.315)	-6%	(163.123)	(122.626)	33%
Aluguéis	(3.876)	(3.749)	3%	(2.770)	40%	(14.168)	(12.623)	12%
Depreciações e amortizações	(36.087)	(31.431)	15%	(32.365)	12%	(121.449)	(73.826)	65%
Lucro bruto	**114.364**	**107.425**	**6%**	**109.112**	**5%**	**474.251**	**487.946**	**-3%**
Margem bruta (%)	20,3%	20,0%	0,3 p.p.	18,9%	1,3 p.p.	21,0%	23,8%	-2,9 p.p.
Despesas gerais e administrativas	(40.048)	(58.681)	-32%	(34.760)	15%	(192.811)	(224.672)	-14%
Pessoal	(24.792)	(12.800)	94%	(574)	4219%	(68.040)	(66.079)	3%
Stock-option	8.888	(8.523)	n.a.	(8.525)	n.a.	(16.687)	(34.099)	-51%
Serviços de terceiros	(5.707)	(18.594)	-69%	(8.540)	-33%	(37.780)	(53.891)	-30%
Viagens e hospedagens	(4.279)	(1.153)	271%	(4.358)	-2%	(16.358)	(4.072)	302%
Outras despesas	(2.190)	(2.474)	-11%	(1.253)	75%	(7.824)	(16.287)	-52%
Depreciações e amortizações	(11.968)	(15.137)	-21%	(11.510)	4%	(46.122)	(50.244)	-8%
Outras receitas (despesas)	9.404	8.595	9%	(2.123)	n.a.	3.578	4.616	-22%
Resultado financeiro	(113.399)	(124.787)	-9%	(101.367)	12%	(422.919)	(360.227)	17%
Equivalência patrimonial	928	363	156%	904	3%	3.916	2.617	50%
Lucro antes do imposto de renda	**(28.750)**	**(67.085)**	**-57%**	**(28.234)**	**2%**	**(133.985)**	**(89.720)**	**49%**
Imposto de renda e contribuição social	9.194	8.063	14%	(13.549)	n.a.	(24.084)	(4.749)	407%
Lucro líquido	**(19.556)**	**(59.022)**	**-67%**	**(41.783)**	**-53%**	**(158.069)**	**(94.469)**	**67%**
Margem líquida (%)	-3,5%	-11,0%	7,5 p.p.	-7,2%	3,8 p.p.	-7,0%	-4,6%	-2,4 p.p.

Fluxo de Caixa Consolidado

R$ mil	2023	2022	4T23	4T22
Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	**(133.985)**	**(89.720)**	**(28.750)**	**(67.086)**
Fluxos de caixa das atividades operacionais				
Depreciação do ativo imobilizado e do direito de uso	103.833	72.941	31.902	31.195
Amortização do ativo intangível	63.738	51.129	16.152	15.373
Provisões de juros sobre empréstimos, amortização de custo de captação, financiamentos, debêntures e arrendamentos	345.803	292.416	80.128	74.732
Provisões para contingências	(17)	469	(361)	469
Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	20.161	17.201	5.013	4.879
Atualização monetária - parcela diferida preço de aquisição	69.208	66.493	19.196	25.692
Equivalência patrimonial	(3.916)	(2.617)	(928)	(363)
Provisão de Stock Options	16.687	34.099	(8.888)	8.525
Variação de ativos e passivos:				
Contas a receber de clientes	(475.953)	148.656	136.591	437.253
Estoques	16.641	(24.408)	(6.986)	(8.655)
Outros ativos / obrigações	(26.860)	(55.881)	2.637	2.801
Fornecedores e outras obrigações	105.541	60.011	42.207	11.697
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(14.320)	(25.704)	(11.587)	(5.924)
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) operações	**86.561**	**545.086**	**276.326**	**530.589**
Juros pagos	(294.119)	(210.585)	(73.565)	(140.301)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(26.642)	(53.145)	(4.039)	(5.053)
Caixa líquido gerado nas atividades operacionais	**(234.200)**	**281.356**	**198.722**	**385.235**
Fluxo de caixa das atividades de investimento				
Aquisição de controlada, líquida do caixa adquirido	-	(269.336)	-	(3.146)
Aquisição de imobilizado e intangível	(91.241)	(132.355)	(28.059)	(26.358)
Pagamento de contas a pagar por aquisição	(18.053)	(40.320)	(14.917)	(23.114)
Dividendos recebidos	2.485	-	-	-
Venda de imobilizado	650	-	650	-
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	**(106.159)**	**(442.011)**	**(42.326)**	**(52.618)**
Fluxo de caixa das atividades de financiamento				
Empréstimos, financiamentos e debêntures - captações	15.000	1.610.935	15.000	749.870
Empréstimos, financiamentos e debêntures - amortizações	(45.907)	(1.008.388)	(8.514)	(731.565)
Pagamento do passivo de arrendamento	(48.158)	(41.154)	(11.847)	(8.633)
Aumento de capital	855	2.180	-	-
Ações em tesouraria	-	(18.716)	-	-
Gasto com emissão de ações	-	(1.637)	-	-
Distribuição de dividendos	(1.107)	-	(1.107)	-
Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamento	**(79.317)**	**543.220**	**(6.468)**	**9.672**
Aumento (redução) de caixa e equivalentes	**(419.676)**	**382.565**	**149.928**	**342.289**
Caixas e equivalentes de caixa no início do período	779.534	396.969	209.930	437.245
Caixas e equivalentes de caixa no final do período	359.858	779.534	359.858	779.534
Aumento (redução) de caixa e equivalentes	**(419.676)**	**382.565**	**149.928**	**342.289**

DIVULGAÇÃO DE **RESULTADOS** 4T23 | 2023

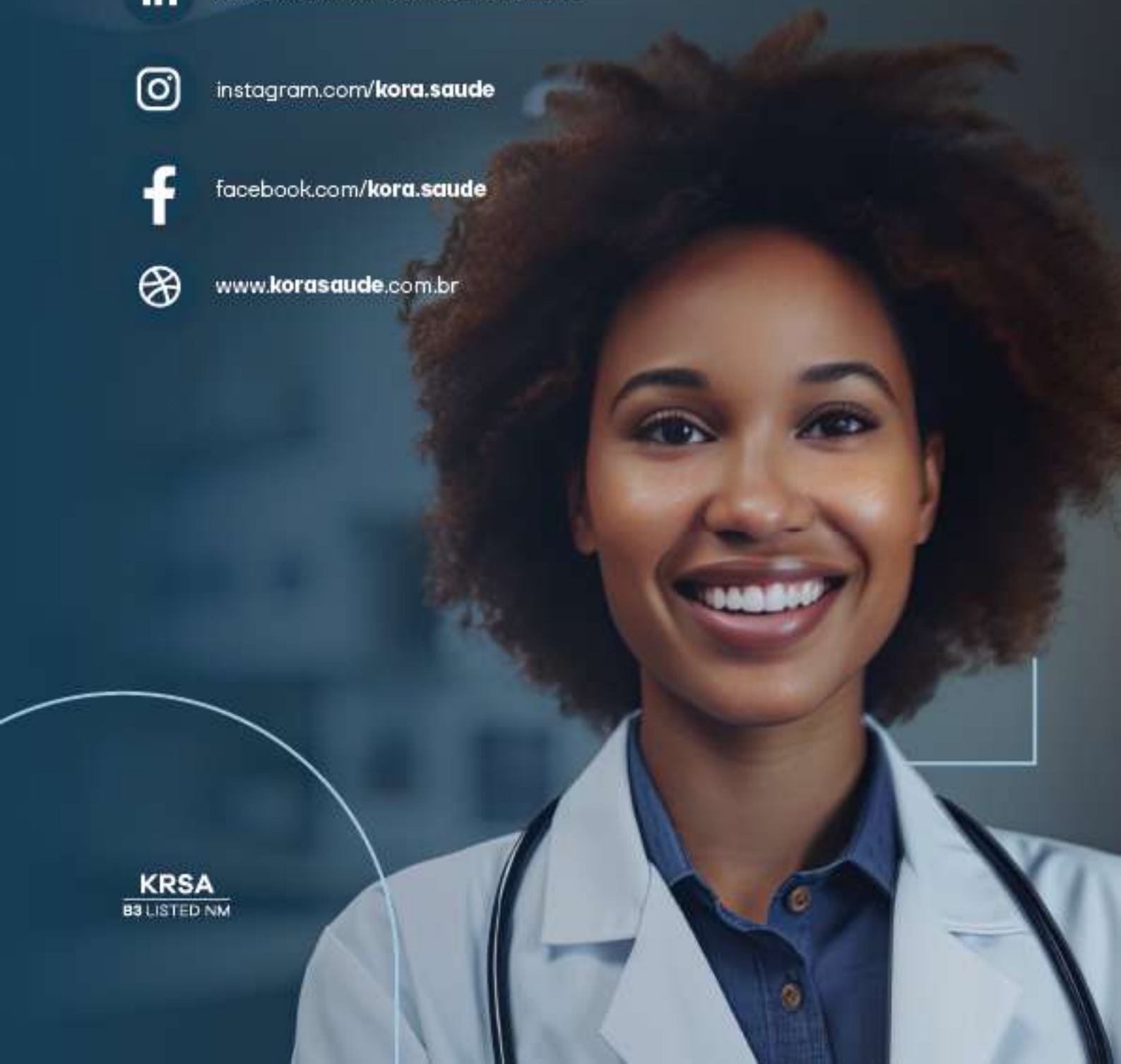
ri@korasaude.com.br

linkedin.com/company/kora-saúde

instagram.com/kora.saude

facebook.com/kora.saude

www.korasaude.com.br



KRSA
B3 LISTED NM