

Presentación de Resultados

2T26

Agosto 2026



IR-GrupoSupervielle@gruposupervielle.com,ar
Ciudad de Buenos Aires, Argentina



Aviso Legal

Esta presentación contiene ciertas declaraciones prospectivas (forward-looking statements) que reflejan las visiones y/o expectativas actuales de Grupo Supervielle y de su management respecto de su desempeño, negocios y eventos futuros. Utilizamos palabras como “creemos”, “anticipamos”, “planeamos”, “esperamos”, “pretendemos”, “proyectamos”, “estimamos”, “predecimos”, “pronosticamos”, “guideline”, “buscamos”, “futuro”, “deberíamos” y otras expresiones similares para identificar declaraciones prospectivas, aunque no son la única forma en que identificamos dichas declaraciones. Tales declaraciones están sujetas a una serie de riesgos, incertidumbres y supuestos. Advertimos que diversos factores importantes podrían hacer que los resultados reales difieran significativamente de los planes, objetivos, expectativas, estimaciones e intenciones expresados en este comunicado. Los resultados, el desempeño o los eventos reales pueden diferir sustancialmente de los expresados en dichas declaraciones debido, sin limitación, a (i) cambios en las condiciones económicas, financieras, de negocios, políticas, legales, sociales o de otro tipo en Argentina o en otros países de América Latina, o cambios en los mercados desarrollados o emergentes; (ii) cambios en las condiciones económicas y de negocios regionales, nacionales e internacionales, incluida la inflación; (iii) cambios en las tasas de interés y en el costo de los depósitos, que pueden afectar, entre otras cosas, los márgenes; (iv) incrementos no anticipados en los costos de financiamiento u otros costos, o la imposibilidad de obtener financiamiento adicional de deuda o de capital en términos atractivos, lo que puede limitar nuestra capacidad de fondear las operaciones existentes y de financiar nuevas actividades; (v) cambios en la regulación gubernamental, incluidas las normas impositivas y bancarias; (vi) cambios en las políticas de las autoridades argentinas; (vii) disputas o procedimientos legales o regulatorios adversos; (viii) competencia en los servicios bancarios y financieros; (ix) cambios en la situación financiera, la calidad crediticia o la solvencia de los clientes, deudores o contrapartes de Grupo Supervielle; (x) aumento en las provisiones por incobrabilidad; (xi) cambios tecnológicos o la incapacidad de implementar nuevas tecnologías; (xii) cambios en los hábitos de consumo y ahorro; (xiii) la capacidad de implementar nuestra estrategia de negocios y (xiv) fluctuaciones en el tipo de cambio del Peso. Los temas aquí tratados también pueden verse afectados por los riesgos e incertidumbres descriptos periódicamente en las presentaciones de Grupo Supervielle ante la U.S. Securities and Exchange Commission (SEC) y la Comisión Nacional de Valores (CNV). Se advierte a los lectores que no depositen una confianza indebida en las declaraciones prospectivas, que son válidas únicamente a la fecha de este documento. Grupo Supervielle no asume obligación alguna y renuncia expresamente a cualquier intención u obligación de actualizar o revisar cualquier declaración prospectiva, ya sea como resultado de nueva información, eventos futuros u otras causas.

Salvo indicación en contrario, toda la información financiera de nuestra compañía incluida en esta presentación se expresa en términos de la unidad de medida corriente al cierre del período sobre el que se informa.

2T26: Retorno a la Rentabilidad con un **ROAE Estructural de 14.4%** y Mejora en las Tendencias Operativas



Préstamos y Depósitos

- Préstamos +8.9% AaA, pero -1.4% TaT, reflejando originación selectiva y menor demanda de crédito en pesos
 - Préstamos en US\$ +6.3% TaT en moneda original
- Depósitos +4.7% TaT, en línea con la estrategia de ALM



Calidad de Activos

- El ratio de NPL bajó a 5.5% en el 2T26, por debajo del 7.6% de la industria.
- La formación de NPL cayó por segundo trimestre consecutivo, ~20% por debajo del pico del 4T25
- El costo neto del riesgo bajó a 5.6%, desde 6.0% en el 1T26



Programa de Eficiencia

- Redimensionamiento implementado en su mayor parte; dotación alineada al modelo de servicio actual
- 547 participantes, o 17% de la dotación total del Grupo
- Posiciona al Banco con una base de costos estructuralmente más eficiente



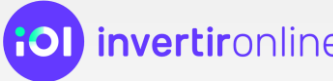
Rentabilidad y Capital

- Resultado neto AR\$12.8 mil M; AR\$36.2 mil M excluyendo indemnizaciones
- ROAE ajustado 12.4% y estructural 14.4%
- NIM 20.3% por menor costo de fondeo y rezago en el repricing de activos
- Sólida posición de capital, CET1 de 14.2%



Desempeño del Negocio

SUPERVIELLE

- Continuamos avanzando en iniciativas de venta cruzada del ecosistema
 - La alianza con Aerolíneas Argentinas fortalece los beneficios para clientes Identité
-  **invertironline**
- AuC +11% TaT a US\$3 mil millones

Mejoran las Condiciones Macro con el Avance de la Desinflación y la Acumulación de Reservas



2T26: Mayor Estabilidad en las Principales Variables Macro

- Transición de reservas netas negativas a acumulación de reservas mediante compras sistemáticas de divisas desde el 3 de enero
- La estabilidad de las tasas de interés redujo el costo de fondeo y sostuvo la recuperación del margen
- La inflación mensual bajó por 3 meses consecutivos
- La demanda de crédito en pesos se mantuvo moderada



El Impulso de las Políticas Sostiene las Perspectivas 2026

- Reformas estructurales dan previsibilidad macro
- Acumular reservas da estabilidad cambiaria
- 21 RIGI aprobados por una inversión total de USD 47 mil millones
- Mayor visibilidad sobre los vencimientos de deuda soberana en dólares 2026-2027

Desafío: La recuperación económica sigue siendo dispar entre sectores

Prioridades de ejecución de política:

- Sostener el ancla fiscal junto con el crecimiento
- Normalizar política monetaria y reducir volatilidad
- Liberalización cambiaria gradual con estabilidad



Condiciones más estables y mayor visibilidad de política respaldan la recuperación del margen y la mejora gradual de la calidad de activos y de la demanda de crédito

Banco Supervielle: Recuperación del ROAE con Foco en la Originación Rentable de Préstamos en el segundo semestre 2026



Disciplina de Balance y Optimización de Fondeo y NIM

- Originación selectiva ante una demanda moderada de crédito en pesos, priorizando el crecimiento ajustado por riesgo
- Crecimiento en depósitos transaccionales de clientes corporativos y retail
- El NIM alcanzó 20.3%, beneficiado por una dinámica de repricing favorable en el trimestre



Mejora en la Calidad de Activos

- La mora y el costo del riesgo mejoraron levemente TaT, pero se mantuvieron elevados
- Mejora impulsada por iniciativas proactivas de cobranza, refinanciación y contacto con clientes implementadas desde diciembre de 2025



Eficiencia Estructural

- Continúa la migración de clientes a canales digitales y virtuales
- Se espera el beneficio pleno del run-rate trimestral desde el 3T26
- Ahorro de AR\$ 42 mil millones en gastos de personal anualizados, sostenido por un negocio más eficiente e impulsado por la tecnología

6M2026: Retomando Selectivamente el Crédito Rentable



- Apalancar el scoring mejorado para expandir el crédito rentable



- Acelerar el crecimiento en productos y sectores estratégicos



- Acuerdo con Flash para lanzar financiación de autos en Mercado Libre en el 4T26

Resultado Neto Positivo; ROAE Ajustado de 12.4% ex Cargos Extraordinarios por Indemnizaciones

RESULTADOS 2T26

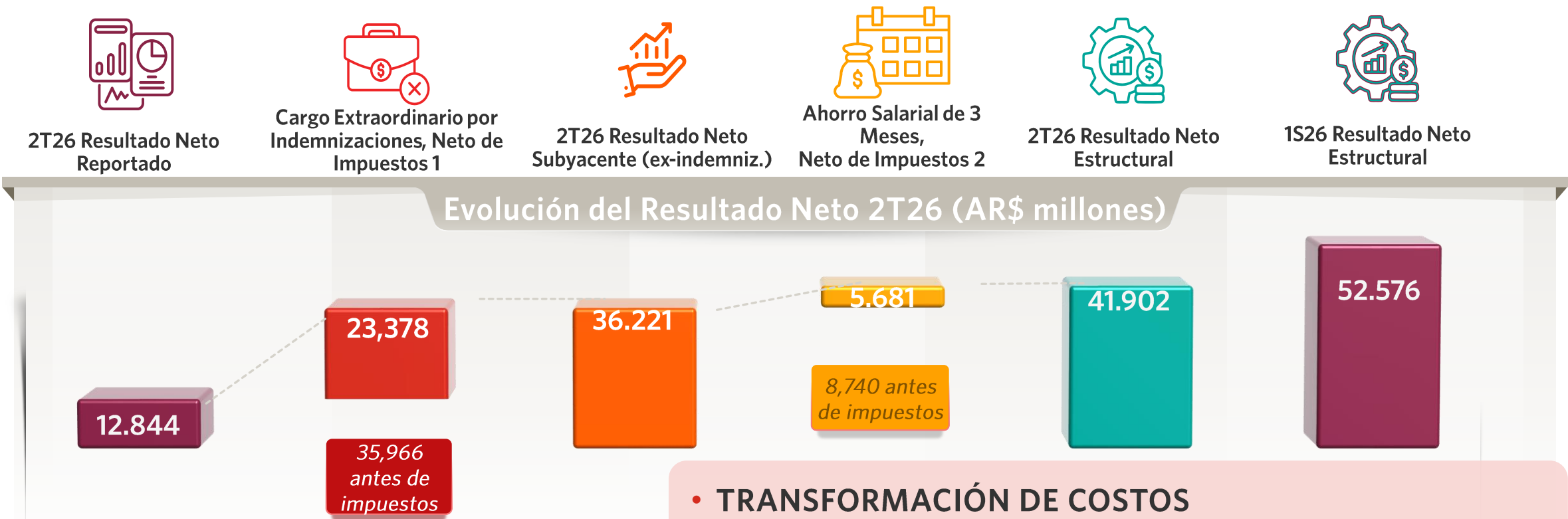
MENSAJE CLAVE



1. El Resultado Neto Ajustado excluye AR\$36 mil millones de gastos antes de impuestos relacionados con el programa de rightsizing de dotación del 2T26
2. Neto del impuesto a las ganancias

El Retorno a la Rentabilidad y una Menor Base de Costos Sostienen la Recuperación de Resultados

Resultado Neto Reportado a Estructural 2T26 (AR\$ millones)



TRANSFORMACIÓN DE COSTOS



• 262 empleados reestructurados en el 2T

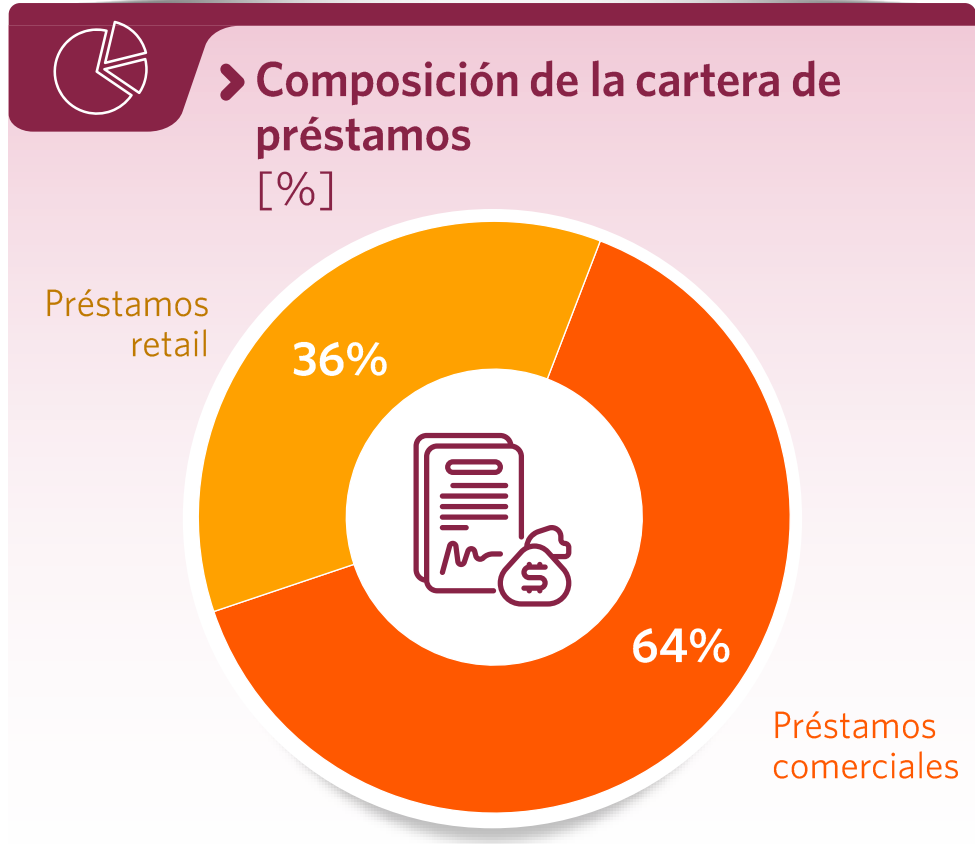
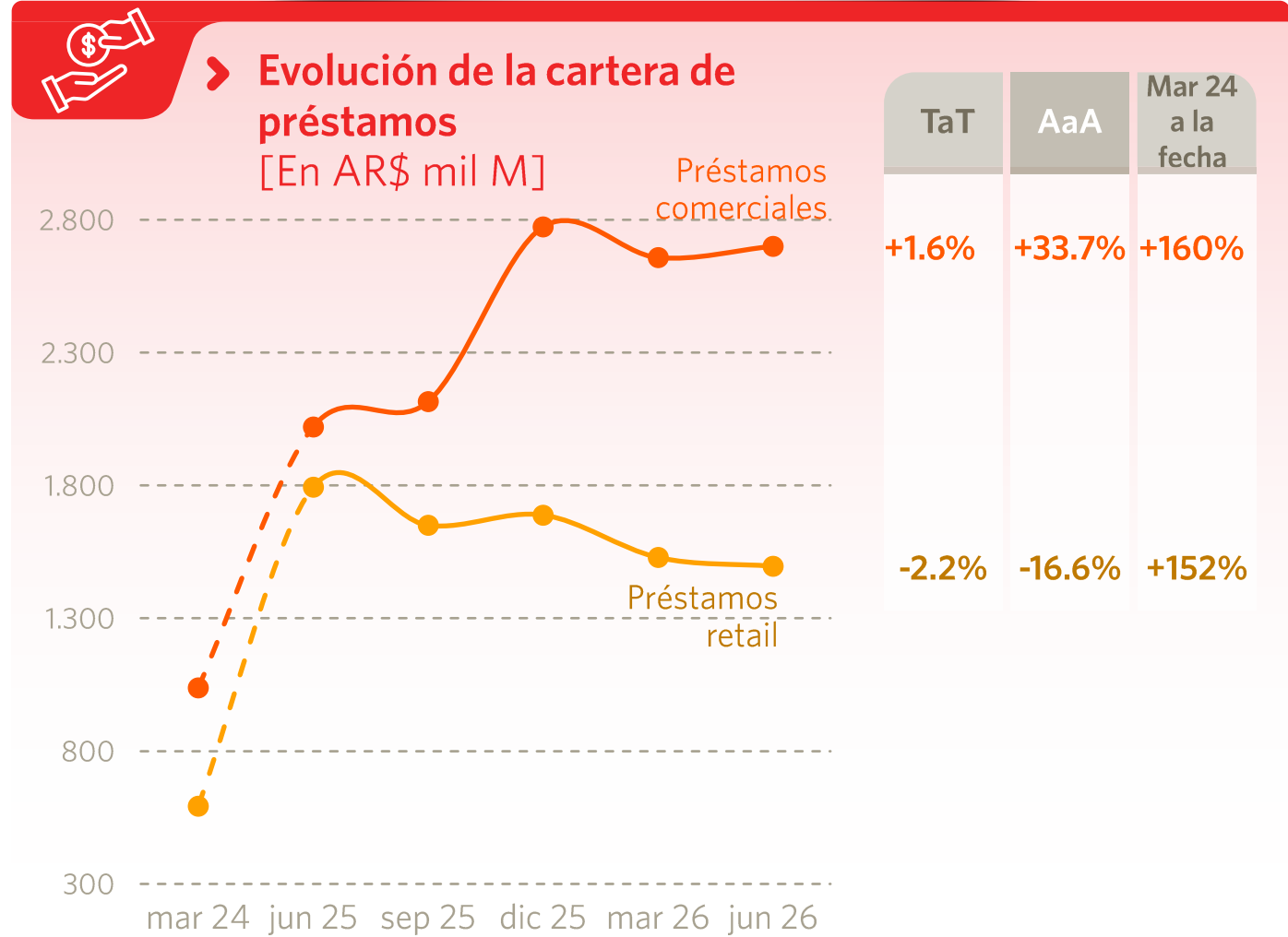


• Reducción total acumulada del año de 553 empleados, o 17% de la dotación del Grupo



• Una base de costos menor mejora la eficiencia y el ROE, con ROAE estructural 2T26 de 14.4%

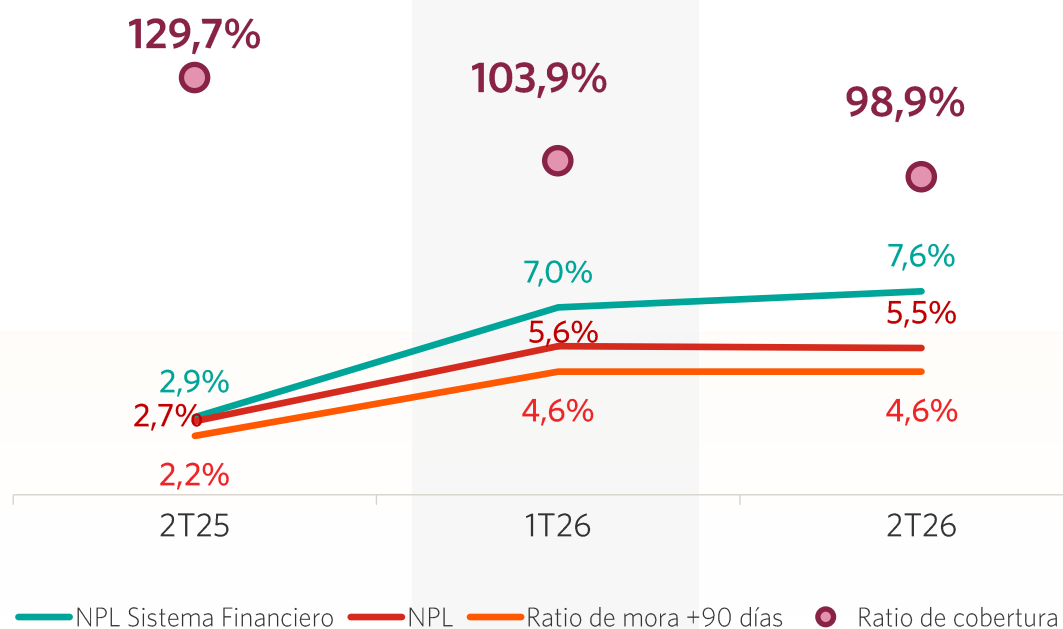
El Crédito Comercial Crece Levemente, Impulsado por los Préstamos en Dólares, Mientras el Crédito Minorista Sigue Moderado



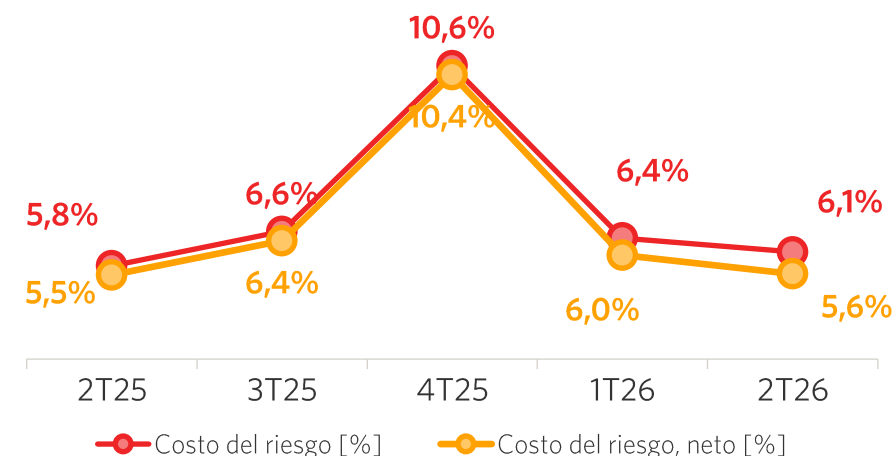
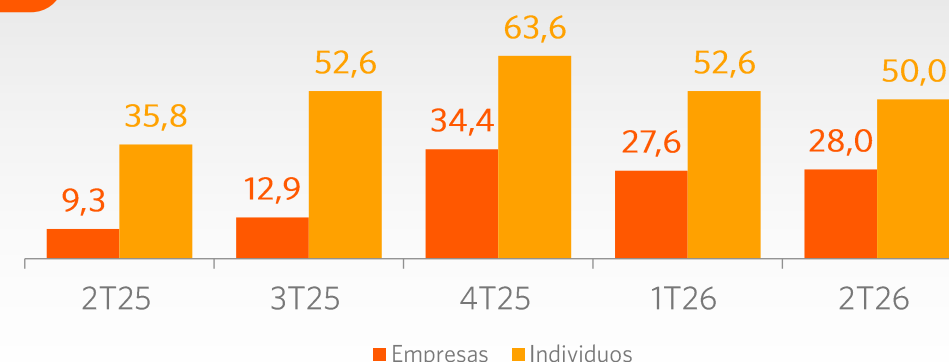
El Ratio de NPL Mejoró a 5.5% Mientras el de la Industria Sube a 7.6%; Seguir Mejorando la Calidad de Activos Sigue Siendo una Prioridad



> NPL, Cobertura y CoR [%]

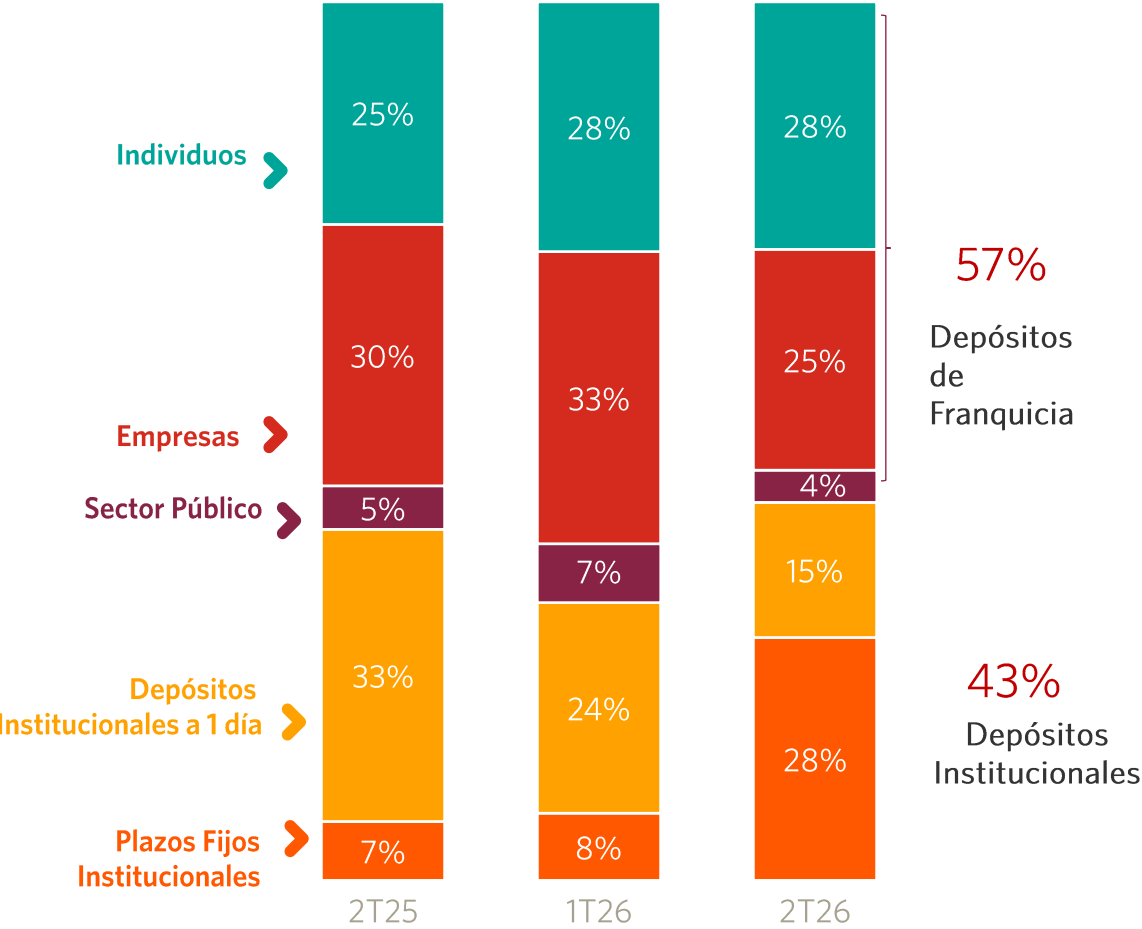


> Formación de NPL



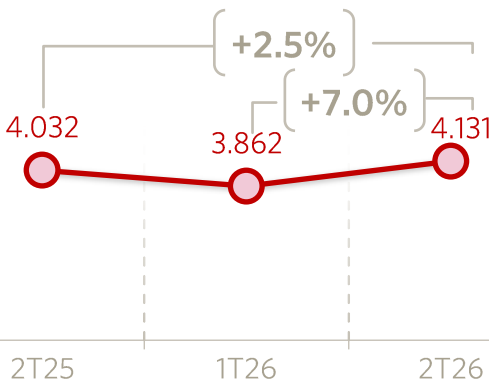
Iniciativas de ALM para Reducir el Costo de Fondo Cambiaron el Mix de Depósitos Corporativos a Plazos Fijos Institucionales

Composición de depósitos
[%]

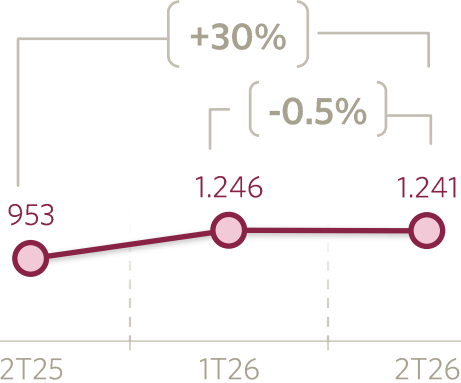


Composición de depósitos

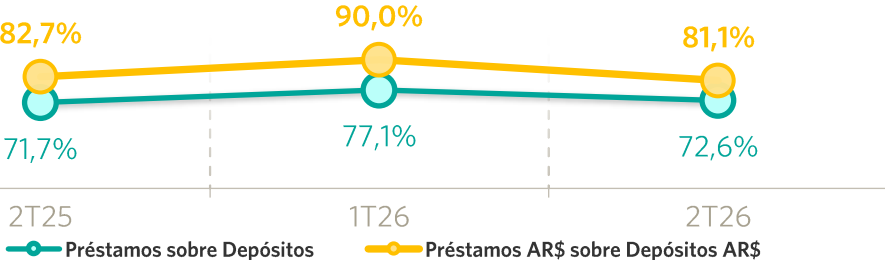
Depósitos en AR\$ (Mil M)



Depósitos en US\$ (MM)



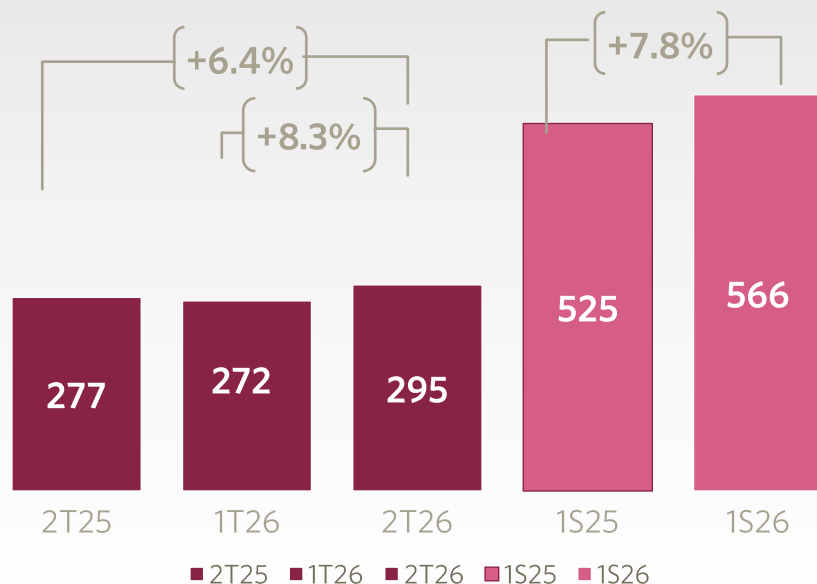
Ratio Préstamos sobre Depósitos



Menores Tasas Bajan el Costo de Fondeo y Elevan el NIM 2T26 a 20.3%, sobre el Guidance Revisado



> Margen Financiero Neto [AR\$ Mil M]



16.0%

14.9%

11.7%

Costo de fondeo
[%] AR\$ y US\$

6.5X

7.5X

7.4X

Apalancamiento
(Activos/Patrimonio)

6.0X

7.5X

6.9X

Apalancamiento Promedio
(Activos/Patrimonio)



> Apertura del NIM

NIM
[%]

20.8%

17.7%

20.3%

22,7
20,0

17,4
16,3

20,8
17,8

2T25

1T26

2T26

— Cartera de préstamos
— Cartera de inversión



> Spread de Tasas en AR\$ [%]

41,8

18,9
22,9

2T25

41,8

14,4

3T25

41,8

25,5

4T25

41,8

18,5
23,3

1T26

39,1

24,1
14,9

2T26

— Spread — Int. ganados AR\$ / Activos que devengan int. AR\$ — Int. pagados AR\$ / Pasivos AR\$

Actualización de las Expectativas 2026 para Reflejar el Desempeño del 6M26 y la Normalización de las Condiciones Operativas

Préstamos 	2T Var TaT -1,4%	AaA 9%	2026e 10-15%	- Política monetaria restrictiva y recuperación dispar entre sectores - Cambio temporario del mix hacia préstamos corporativos; el crédito minorista retomarí el crecimiento a medida que mejoren la actividad, el empleo, los salarios y el ingreso disponible - Guidance anterior: 20-25%
Depósitos 	2T Var TaT 4,7%	AaA 8%	2026e 10-15%	- Se espera que la política monetaria se mantenga restrictiva - Sin cambios vs. el guidance anterior
Calidad Activos Ratio NPL 	1T 2026 5,6%	2T 2026 5,5%	2026e 5%-5.5%	- Se anticipa un COR neto de entre 5.3%-5.8% - NPL y COR sin cambios vs. el guidance anterior
NIM 	2T 2026 20,3%	6M 2026 19,7%	2026e 17-19%	- El NIM del 1S26 se benefició del menor costo de fondeo - El rezago en el repricing de activos podría presionar el NIM del 2S26 - Guidance anterior: 15-18%

Supuestos macro a julio 2026 (REM del BCRA): inflación de 29.8%, tasa de interés fdp de 22.2 %, TC fdp en 1,652 y PBI de +2.7% en 2026.

Actualización de las Expectativas 2026 para Reflejar el Desempeño del 6M26 y la Normalización de las Condiciones Operativas

Ingresos por Servicios Netos 	2T26 Var TaT -2%	1S26 Var AaA -11%	2026e Entre -5% y -8%	- Menor actividad presiona comisiones bancarias; menores comisiones de asset management, sobre todo money market, y comisiones de bróker contra una base alta de 2025 - Guidance anterior: en línea con la inflación
Gastos Operativos Ajustados⁽¹⁾ 	1T26 Var TaT 0% a 2% Aj ¹	6M26 Var AaA 15% a -5% Aj ¹	2026e Entre -6% y -4%	- Los gastos ajustados del ecosistema bancario caerían en términos reales, reflejando un mayor redimensionamiento de dotación y disciplina de costos - Parcialmente compensado por inversiones para acelerar el crecimiento de IOL - Guidance anterior: entre -4% y -2%
ROE 	2T26 4,4%	6M26 -0,9%	2026e 2-4% 2026e	- El ROE refleja el rightsizing de dotación en el ecosistema del banco - Se espera una mejora secuencial hasta fin de año - Guidance anterior: 2-6%
ROE Ajustado⁽¹⁾ 	2T26 +12,4%	6M26 +7,4%	2026e 8-10%	- El ROE ajustado aún no refleja el beneficio pleno de los AR\$42 mil millones de ahorro salarial anualizado - El ahorro pleno en run-rate sostendrá la estructura de costos subyacente en 2027 - Guidance anterior: 6-10%
Capital (CET1) 	Mar 2026 15,4%	Jun 2026 14,2%	Dic 2026e 12-14%	- Se eleva el guidance de CET1 tras un crecimiento de préstamos menor al esperado - Guidance anterior: 11-13%

1. Las cifras ajustadas excluyen el costo del rightsizing de dotación

¡Gracias!

