



gruposalta

# Release de Resultados 1T26



## Destaques Consolidados

Rio de Janeiro, 07 de maio de 2026. O Grupo Salta Educação (Salta) anuncia seus resultados referentes ao 1º trimestre de 2026. O Grupo apresenta suas informações financeiras de acordo com o CPC 26 (R1) – Apresentação das Demonstrações Contábeis, emitido pelo CPC – Comitê de Pronunciamentos Contábeis e com o IAS 1 – Demonstrações Financeiras Anuais, emitido pelo IASB – *International Accounting Standards Board*, bem como as normas estabelecidas pela CVM – Comissão de Valores Mobiliários. As comparações são referentes ao mesmo período do ano anterior, exceto quando indicado.

### Destaques Operacionais e Financeiros



Encerramos o 1T26 com um total de **172,8 mil alunos (+7,8% vs. 1T25)** em nossas **240 escolas**. Deste total de alunos, 27,4 mil são alunos da nossa marca Impulso, que opera 39 escolas por uma parceria com o estado do Paraná. No 1T26, incorporamos mais 5 escolas a esse programa, o que nos trouxe aproximadamente 3 mil alunos.



A **Receita Líquida** foi de **R\$ 964 milhões** neste trimestre, com **crescimento de 15,0% vs. 1T25 pro forma** atrelado principalmente ao forte desempenho operacional das escolas do portfólio e às aquisições realizadas nos últimos 12 meses.



O **EBITDA Ajustado** foi de **R\$ 322 milhões** neste trimestre, com **crescimento de 17,9% vs. 1T25 pro forma** com margem de 33,3% (+0,8 p.p vs. 1T25).



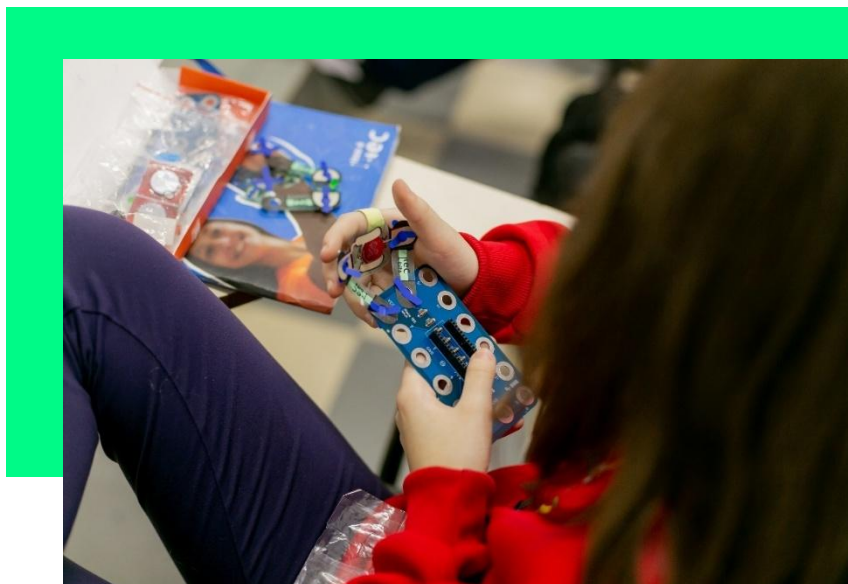
No 1T26, o Grupo apresentou **lucro líquido de R\$ 101 milhões**, com **redução de 7,7% vs. 1T25**.



A **alavancagem (dívida líquida/ EBITDA Ajustado)** foi de **2,0x** ao final do 1º trimestre de 2026, demonstrando redução em relação ao 4T25. Neste período, a posição da **dívida líquida foi de R\$ 1.240 milhões** e do **caixa de R\$ 871 milhões**.

## Sumário

Sumário	1T26	1T25	Δ (%)
Base de alunos ('000)	172,8	160,3	7,8%
Número de escolas	240	218	10,1%
Receita líquida	964	794	21,4%
Receita líquida pro forma	964	839	15,0%
EBITDA ajustado	322	260	23,5%
Margem EBITDA ajustada	33,3%	32,8%	0,5 p.p
EBITDA ajustado pro forma	322	273	17,9%
Margem EBITDA ajustada pro forma	33,3%	32,5%	0,8 p.p
Lucro líquido do Período	101	109	(7,7%)
Margem lucro líquida	10,5%	13,8%	(3,3 p.p)
Geração de caixa operacional	40	100	(60,3%)
% da receita líquida	4,1%	12,6%	(8,5 p.p)
% do EBITDA ajustado	12,4%	38,6%	(26,1 p.p)
Dívida líquida	1.240	947	30,9%
Dívida líquida / EBITDA ajustado	2,0x	1,9x	



### CONTATOS DE RI:

Marcelo Cintra | CFO/DRI

Mariana Conde | Gerente de RI

Julia Araujo | Coordenadora de RI

Mariana Linhares | Analista de RI

**EMAIL:** [ri@gruposaltaedu.com](mailto:ri@gruposaltaedu.com)

## Desempenho Operacional

### Número de Escolas e Alunos



Encerramos o **1T26 com 172,8 mil alunos** vs 160,3 mil no 1T25. Esse crescimento é explicado principalmente pelas aquisições que foram realizadas nos últimos 12 meses e pelo aumento de alunos na operação no estado do Paraná com a marca Impulso. Nas nossas próprias escolas, finalizamos o **1T26 com 145,4 mil alunos**, representando um **crescimento de 7,2% ou de 9,8 mil novos alunos**, impacto principalmente dos alunos do Antares.



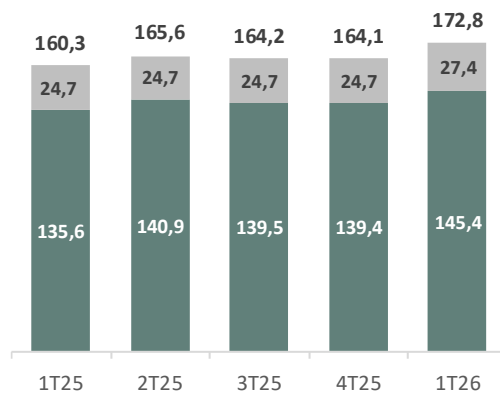
Encerramos o 1T26 com **240 escolas em operação**, sendo 39 escolas da marca Impulso no Paraná e 201 escolas próprias. Dessas 201 escolas, 17 foram abertas nos últimos 12 meses, sendo 2 no 1T26: Latu Sensu Belém (PA) e pH Ilha Pura (RJ).

Do total de escolas próprias, finalizamos o 1T26 com **47 escolas não maduras e 154 escolas maduras**, as quais representam colégios que operaram com o Grupo por mais de 5 anos. O aumento de 45% em escolas maduras, quando comparamos com o 4T25, reflete a mudança de safra das escolas adquiridas da Saber em 2021.

#### Número de Alunos

Em Milhares

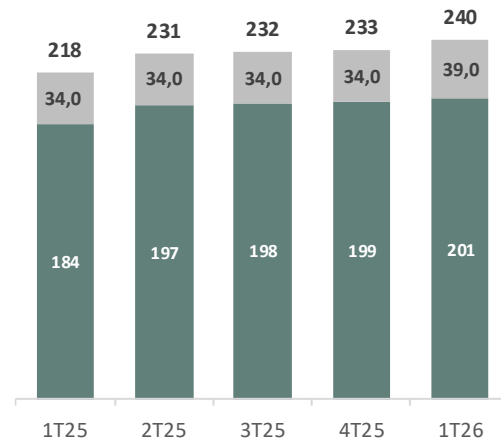
■ Salta ■ Impulso



#### Número de Escolas

#

■ Salta ■ Impulso



## Desempenho Financeiro

### Receita Líquida

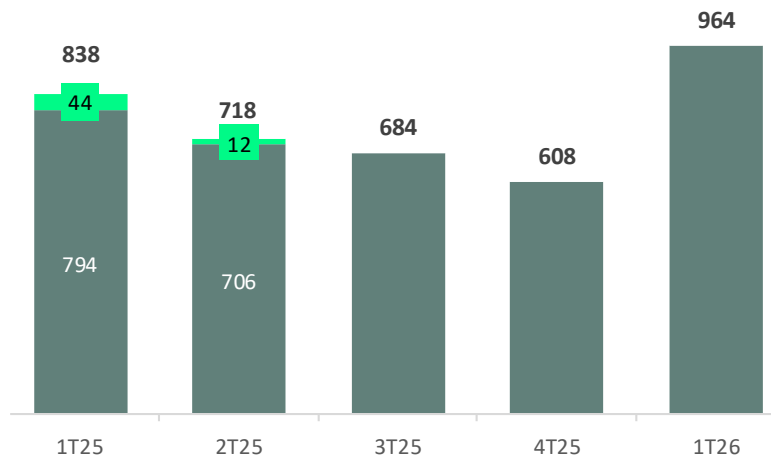
A receita líquida do 1T26 atingiu R\$ 964 milhões, um crescimento expressivo de 15,0% (vs. R\$ 838 milhões pro forma no 1T25). O desempenho demonstra a capacidade de crescimento das escolas já existentes no portfólio do Grupo, combinação de aumento no número de alunos, maturação das novas escolas e evolução do ticket médio (+8,8% vs 1T25).

Em relação às nossas próprias escolas, **75,8% da receita líquida foi proveniente das escolas maduras**, que representam escolas com mais de cinco anos de operação dentro do Grupo, vs. 81,6% no 1T25. Essa variação reflete a participação das escolas não maduras abertas e adquirias ao longo dos últimos 12 meses, que contribuíram de forma significativa na receita ao longo do ano.

#### Receita Líquida Proforma Por trimestre

Em R\$ milhões

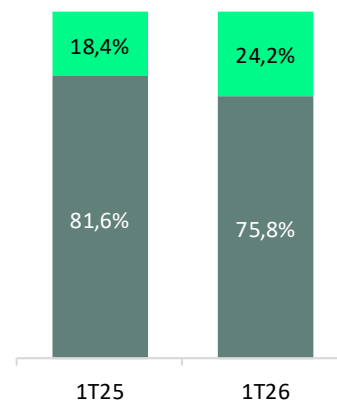
■ Pro forma



#### Receita Líquida (ex-Impulso) Quebra por safra

%

■ Maduras ■ Não Maduras



## Custos e Despesas Operacionais

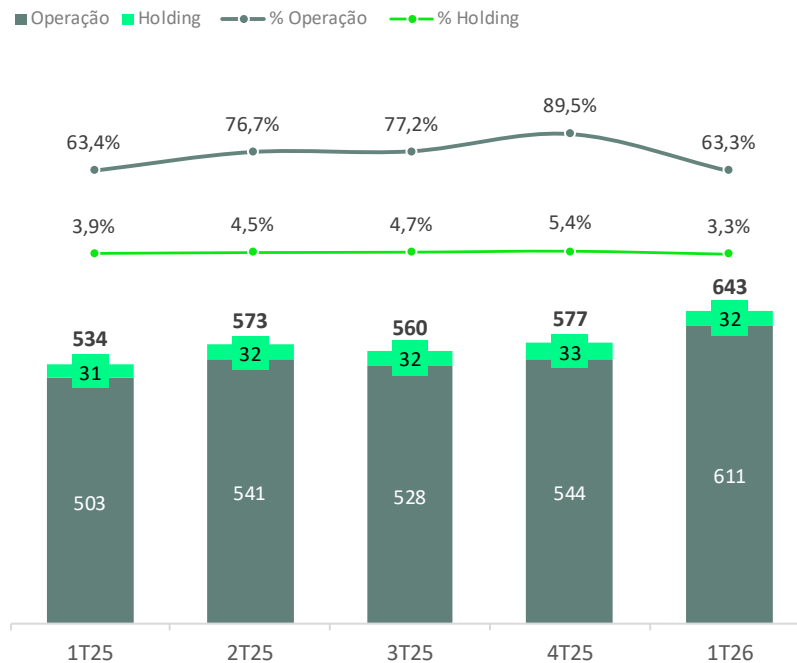
No 1T26, os custos e despesas operacionais (considerando os custos com aluguel e sem considerar amortização e depreciação) totalizaram **R\$ 643 milhões**, representando um aumento de 20,4% em relação ao mesmo período do ano anterior e uma **diluição de 0,6 p.p.** (66,7% no 1T26 vs. 67,2% no 1T25) como percentual da receita líquida.

Na **Holding**, os custos e despesas totalizaram **R\$ 32 milhões**, aumento de 4,7% em relação ao mesmo período do ano anterior e apresentaram uma **diluição de 0,6 p.p.** (3,3% no 1T26 vs. 3,9% no 1T25) como percentual da receita líquida.

Na **Operação**, os custos e despesas totalizaram **R\$ 611 milhões**, um crescimento de 21,4% vs. em relação ao mesmo período do ano anterior e mantendo-se em linha como percentual da receita líquida. Desconsiderando as escolas adquiridas nos últimos 12 meses, o aumento de custos e despesas operacionais seria de 12,8%.

### Custos e Despesas Operacionais Por trimestre

Em R\$ milhões, % da Receita Líquida



Custos e Despesas Operacionais (Em R\$ milhões)	1T26	1T25	Δ (%)
Pessoal e encargos sociais - Pedagógico	206	168	22,3%
Pessoal e encargos sociais - Administ.	129	105	23,0%
Custos operacionais	168	127	32,2%
Publicidade	24	22	11,0%
Provisão para crédito de liq. duvidosa	31	32	(3,7%)
Aluguel	54	50	8,1%
<b>Total Operação</b>	<b>611</b>	<b>503</b>	<b>21,4%</b>
Pessoal e encargos sociais - Holding	23	20	12,7%
Despesas operacionais - Holding	9	10	(11,0%)
<b>Total Holding</b>	<b>32</b>	<b>31</b>	<b>4,7%</b>
<b>Total Operação e Holding</b>	<b>643</b>	<b>534</b>	<b>20,4%</b>

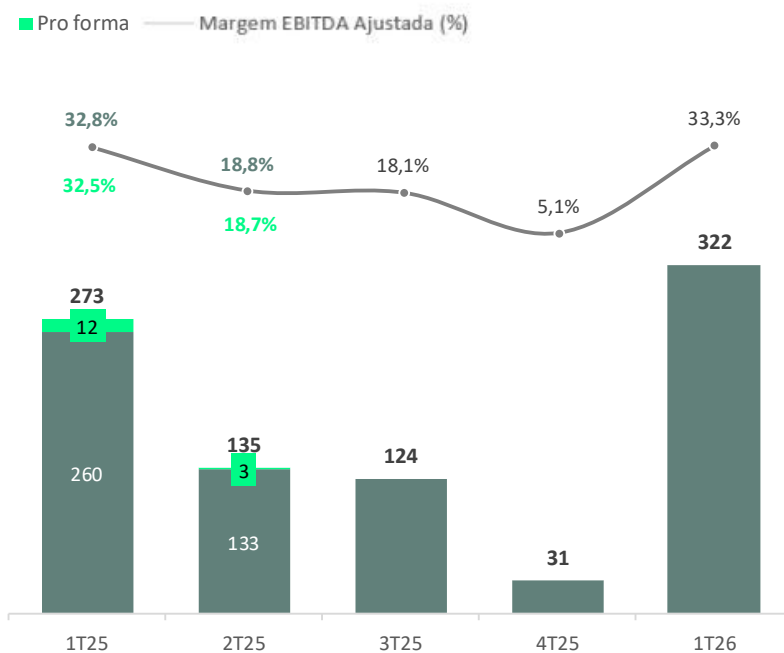
## EBITDA Ajustado e Reconciliação EBITDA

O **EBITDA Ajustado (pré IFRS-16)** do Grupo totalizou **R\$ 322 milhões**, um **crescimento 17,9%** (vs. R\$ 273 milhões pro forma no 1T25) que representa uma **expansão de 0.8 p.p. na margem EBITDA Ajustada** (33,3% no 1T26 vs. 32,5% no 1T25).

### EBITDA Ajustado (pré IFRS16)

#### Por trimestre

Em R\$ milhões e % margem EBITDA ajustada



Reconciliação EBITDA (Em R\$ milhões)	1T26	1T25	Δ (%)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>101</b>	<b>109</b>	<b>(7,7%)</b>
(+) Tributos sobre o lucro	59	58	1,7%
(+) Resultado financeiro	102	76	34,4%
(+) Depreciação e amortização	67	65	3,1%
<b>EBITDA</b>	<b>329</b>	<b>308</b>	<b>6,7%</b>
(+) Redução ao valor recuperável de ativo intangível <sup>1</sup>	40	0	N.A
(+) Pagamento baseado em ações	0	0	N.A
(-) Despesas pré-operacionais	0	0	N.A
(+) Gastos com M&A	6	2	N.A
(-) Arrendamentos - IFRS/16	(54)	(50)	8,1%
<b>EBITDA Ajustado (pré IFRS16)</b>	<b>322</b>	<b>260</b>	<b>23,5%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>33,3%</i>	<i>32,8%</i>	<i>0,5 p.p</i>

<sup>1</sup> Reflete principalmente a baixa contábil da Kanttum, devido ao encerramento de sua atividade.

## ROIC

O Retorno Sobre o Capital Investido (ROIC) do Grupo Salta atingiu **21,8% no 1T26**, 0,1 p.p. acima do 1T25.

O capital investido totalizou R\$ 1,5 bilhão, um aumento de 21,3% em relação ao mesmo período de 2025.

ROIC (Em R\$ milhões)	1T26	1T25	Δ (%)
<b>ROIC</b>	<b>21,8%</b>	<b>21,7%</b>	<b>0,1 p.p.</b>
NOPAT	302	252	19,1%
Capital investido total	1.515	1.249	21,3%

## Lucro Líquido

O **Lucro Líquido** totalizou **R\$ 101 milhões no 1T26**, uma redução de **7,7%** em relação ao mesmo período do ano anterior.

**Impacto IFRS 16 – Demonstração do Resultado do Período**

<b>Impactos IFRS 16</b> (Em R\$ milhões)	<b>1T26</b>	<b>IFRS 16</b>	<b>1T26</b> (ex- IFRS 16)
<b>Receita líquida</b>	<b>964</b>	-	<b>964</b>
<b>Custo dos serviços prestados</b>	<b>(373)</b>	<b>(54)</b>	<b>(427)</b>
Custo com pessoal e encargos sociais	(206)	-	(206)
Custos operacionais	(168)	-	(168)
Aluguel	-	(54)	(54)
<b>Resultado bruto</b>	<b>591</b>	<b>(54)</b>	<b>537</b>
<b>Despesas comerciais e administrativas</b>	<b>(216)</b>	-	<b>(216)</b>
Publicidade	(24)	-	(24)
Provisão para crédito de liquidação duvidosa	(31)	-	(31)
Pessoal e encargos sociais	(129)	-	(129)
Pessoal e encargos sociais - Holding	(23)	-	(23)
Despesas operacionais - Holding	(9)	-	(9)
Pagamento baseado em ações	(0)	-	(0)
Despesas pré-operacionais	(0)	-	(0)
Gastos com M&A	(6)	-	(6)
Depreciação e amortização	(67)	28	(39)
Redução ao valor recuperável de ativo intangível <sup>1</sup>	(40)	-	(40)
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>262</b>	<b>(26)</b>	<b>236</b>
Despesas financeiras	(140)	17	(122)
Receitas financeiras	38	-	38
<b>Resultado antes dos impostos</b>	<b>160</b>	<b>(8)</b>	<b>151</b>
Imposto de renda e contribuição social	(59)	(0)	(59)
<b>Lucro / prejuízo líquido do Período</b>	<b>101</b>	<b>(8)</b>	<b>92</b>

<sup>1</sup> Reflete principalmente a baixa contábil da Kanttum, devido ao encerramento de sua atividade.

## CAPEX

CAPEX (Em R\$ milhões)	1T26	1T25	Δ(%)	%RL26
Manutenção	62	47	33,3%	6,5%
Expansão	11	12	(5,9%)	1,2%
<b>Total</b>	<b>73</b>	<b>59</b>	<b>25,4%</b>	<b>7,6%</b>

## Fluxo de Caixa

Fluxo de Caixa (Em R\$ milhões)	1T26	1T25	Δ (%)
Caixa inicial	95	176	(46,2%)
<b>Lucro/Prejuízo antes do imposto de renda</b>	<b>160</b>	<b>167</b>	<b>4,5%</b>
Ajuste do lucro	222	174	27,6%
Varição dos ativos e passivos operacionais	(178)	(145)	22,6%
<b>Caixa gerado nas operações</b>	<b>204</b>	<b>196</b>	<b>3,8%</b>
Imposto de renda e contribuição social pagos	(66)	(53)	25,0%
Juros pagos de empréstimos	(97)	(42)	129,0%
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>40</b>	<b>101</b>	<b>(60,3%)</b>
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento</b>	<b>33</b>	<b>(359)</b>	<b>-</b>
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades de financiamento</b>	<b>(75)</b>	<b>223</b>	<b>-</b>
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	(2)	(36)	(94,2%)
<b>Caixa Final</b>	<b>93</b>	<b>140</b>	<b>(34,0%)</b>

## Dívida Líquida e Alavancagem

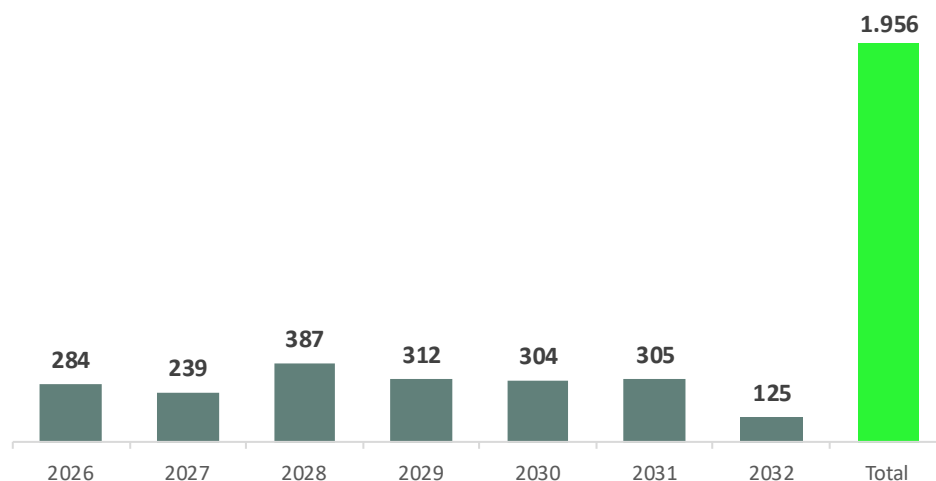
Dívida (Em R\$ milhões)	1T25	2T25	3T25	4T25	1T26
Aquisição de participação societária	175	310	302	282	286
Empréstimos e financiamentos	1.796	1.657	2.006	2.034	1.956
<b>Dívida bruta</b>	<b>1.971</b>	<b>1.966</b>	<b>2.308</b>	<b>2.316</b>	<b>2.242</b>
Caixa e equivalentes de caixa	(140)	(128)	(147)	(95)	(93)
Títulos e valores mobiliários	(794)	(537)	(907)	(892)	(778)
Saldo de recebíveis de Cartão de crédito	(90)	(74)	(85)	(107)	(131)
<b>Caixa e disponibilidade total</b>	<b>(1.024)</b>	<b>(739)</b>	<b>(1.140)</b>	<b>(1.094)</b>	<b>(1.002)</b>
<b>Dívida Líquida</b>	<b>947</b>	<b>1.227</b>	<b>1.168</b>	<b>1.222</b>	<b>1.240</b>
EBITDA Ajustado LTM	487	493	521	547	609
<b>Dívida Líquida / EBITDA Ajustado LTM</b>	<b>1,9x</b>	<b>2,5x</b>	<b>2,2x</b>	<b>2,2x</b>	<b>2,0x</b>

Encerramos o 1T26 com dívida bruta de R\$ 2.242 milhões e posição de caixa de R\$ 1.002 milhões (R\$ 871 milhões ex cartões de crédito), resultando numa **dívida líquida de R\$ 1.240 milhões**.

Neste trimestre, a Companhia manteve boa gestão de passivos registrando **alavancagem (Dívida Líquida/ EBITDA Ajustado) de 2,0x**, custo médio atual da dívida de **CDI+1,09% a.a.** e cronograma de amortização concentrando **85% da curva no longo prazo**.

### Cronograma de Vencimento dos Empréstimos e Financiamentos

Em R\$ milhões



## Contas a Receber

<b>Vencimento do Contas a Receber (aging List) (Em R\$ milhões)</b>	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ (%)</b>
A vencer	321	253	26,8%
Vencidos até 90 dias	110	108	2,6%
Vencidos de 90 a 180 dias	52	39	33,2%
Vencidos de 180 a 360 dias	72	54	33,8%
Vencidos de 360 a 720 dias	90	88	1,5%
Material didático	163	87	87,4%
<b>Contas a receber de clientes</b>	<b>808</b>	<b>629</b>	<b>28,6%</b>
Provisão para perdas esperadas	(294)	(267)	9,9%
<b>Contas a receber líquido</b>	<b>514</b>	<b>361</b>	<b>42,4%</b>
Disponibilidades (cartão de crédito)	(131)	(90)	45,8%
<b>Contas a receber líquido (ex-cartão de crédito)</b>	<b>383</b>	<b>271</b>	<b>41,3%</b>
Receita líquida LTM	2.962	2.391	23,9%
<b>Prazo médio de recebimento</b>	<b>63</b>	<b>54</b>	<b>9</b>
<b>Índice de cobertura total</b>	<b>36,4%</b>	<b>42,5%</b>	<b>(6,1 p.p)</b>
<b>Índice de cobertura total (ex-cartão de crédito e material didático)</b>	<b>57,2%</b>	<b>59,2%</b>	<b>(2,0 p.p)</b>

No 1T26, o contas a receber líquido (ex-cartão de crédito) totalizaram R\$ 383 milhões, um crescimento de 41,3% quando comparando com o mesmo período do ano anterior.

O **prazo médio de recebimento no 1T26 foi de 63 dias**, representando um aumento de 9 dias em relação ao ano anterior. O **índice de cobertura total foi de 36,4%**, 6,2 p.p. menor que o período anterior.

O **índice de cobertura total**, desconsiderando o cartão de crédito e material didático, **foi de 57,2%**, 2,0 p.p. menor que o ano anterior.

## Anexos

<b>Balço Patrimonial</b> (Em R\$ milhões)	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>
<b>Ativo</b>		
<b>Ativo circulante</b>		
Caixa e equivalentes de caixa	93	95
Títulos e valores mobiliários	778	892
Contas a receber	514	298
Estoques	27	55
Impostos a recuperar	90	82
Adiantamento diversos	21	22
Despesas antecipadas	15	30
Outros contas a receber	40	41
Partes Relacionadas	16	15
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>1.595</b>	<b>1.530</b>
<b>Ativo não circulante</b>		
Deposito judicial	40	39
Partes relacionadas	4	4
Instrumentos financeiros	5	5
IRPJ e CSLL - diferidos	289	279
Outros contas a receber	22	24
<b>Subtotal do ativo não circulante</b>	<b>359</b>	<b>350</b>
Investimentos		
Imobilizado	726	684
Intangível	1.894	1.934
Ativos de direito de uso	587	610
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>3.207</b>	<b>3.228</b>
<b>Total do ativo</b>	<b>5.161</b>	<b>5.108</b>

<b>Balço Patrimonial</b> (Em R\$ milhões)	<b>1T26</b>	<b>4T25</b>
<b>Passivo e patrimônio líquido</b>		
<b>Passivo circulante</b>		
Fornecedores	74	70
Obrigações trabalhistas	263	211
Obrigações tributárias	46	51
Adiantamento de clientes	118	158
Outros adiantamentos	4	-
Arrendamentos	113	110
Aquisição de participação societária	39	42
Empréstimos e financiamentos	284	221
Parcelamentos tributários	5	6
<b>Total do passivo circulante</b>	<b>948</b>	<b>870</b>
<b>Passivo não circulante</b>		
Aquisição de participações societárias	246	240
Arrendamentos	508	542
Empréstimos e financiamentos	1.672	1.812
IRPJ e CSLL - Diferido	187	181
Instrumentos financeiros	65	44
Parcelamentos tributários	9	9
Provisão de desmobilização	122	124
Provisões para causas judiciais	20	19
Outros adiantamentos passivo	17	0
<b>Total do passivo não circulante</b>	<b>2.846</b>	<b>2.971</b>
<b>Patrimônio líquido</b>		
Capital social	713	713
Reservas de capital	496	496
Reserva de lucros	98	98
Custo com captação de recursos	(20)	(20)
Ações em tesouraria	(0)	(0)
Resultados abrangentes	(19)	(19)
Resultado do período	101	-
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>1.368</b>	<b>1.267</b>
Participação dos não controladores	(1)	(1)
<b>Total do patrimônio líquido consolidado</b>	<b>1.367</b>	<b>1.266</b>
<b>Total do passivo e do patrimônio líquido</b>	<b>5.161</b>	<b>5.108</b>

<b>Demonstração dos Resultados</b> (Em R\$ milhões)	<b>1T26</b>	<b>1T25</b>	<b>Δ (%)</b>
<b>Receita líquida</b>	964	794	21,4%
<b>Custo dos serviços prestados</b>	(373)	(295)	26,6%
Custo com pessoal e encargos sociais	(206)	(168)	22,3%
Custos operacionais	(168)	(127)	32,2%
<b>Resultado bruto</b>	<b>591</b>	<b>499</b>	<b>18,4%</b>
<b>Despesas comerciais e administrativas</b>	<b>(216)</b>	<b>(189)</b>	<b>14,1%</b>
Publicidade	(24)	(22)	11,0%
Provisão para crédito de liquidação duvidosa	(31)	(32)	(3,7%)
Pessoal e encargos sociais	(129)	(105)	23,0%
Pessoal e encargos sociais - Holding	(23)	(20)	12,7%
Despesas operacionais - Holding	(9)	(10)	(11,2%)
Pagamento baseado em ações	(0)	(0)	(18,9%)
Despesas pré-operacionais	(0)	(0)	62,9%
Gastos com M&A	(6)	(2)	N.A
Depreciação e amortização	(67)	(65)	3,1%
Redução ao valor recuperável de ativo intangível	(40)	-	N.A
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>262</b>	<b>243</b>	<b>7,6%</b>
Despesas financeiras	(140)	(120)	16,1%
Receitas financeiras	38	45	(15,0%)
<b>Resultado antes dos impostos</b>	<b>160</b>	<b>167</b>	<b>(4,5%)</b>
Imposto de renda e contribuição social	(59)	(58)	1,7%
<b>Lucro /prejuízo líquido do período</b>	<b>101</b>	<b>109</b>	<b>(7,7%)</b>