

Informe de Gerencia – 2T23

Nexa Resources Atacocha S.A.A.

Nexa Atacocha Reporta Resultados del Segundo Trimestre 2023

Lima, 27 de Julio, 2023 – Nexa Resources Atacocha S.A.A. ("Nexa Atacocha" o la "Compañía") anuncia hoy sus resultados para los tres meses terminados el 30 de junio de 2023. Este Informe de Resultados debe leerse junto con los estados financieros individuales auditados de Nexa Atacocha y sus notas, para los tres meses terminados el 30 de junio de 2023.

Aspectos Destacados 2T23 | Operacionales y Financieros

- En el 2T23, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$23 millones, un 13% menor en comparación al 2T22, debido a la disminución del precio de los metales de zinc y plomo y menores leyes de cabeza de zinc, plomo y oro. Comparado al 1T23, los ingresos por ventas aumentaron en 17%, debido principalmente a mayores volúmenes de ventas por mineral tratado, parcialmente compensado por menores precios de zinc y plomo y la suspensión de las operaciones por las actividades ilegales de protesta de la comunidad de Machcan que comenzaron a fines de junio y cesaron a la fecha de este comunicado. En el primer semestre del 2023, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$42 millones, una disminución del 10% comparado contra el primer semestre del 2022, dado los menores precios.
- En el 2T23, El EBITDA ajustado fue positivo de US\$2.1 millones, comparado con un EBITDA positivo de US\$2.5 millones en el 1T23. En el 1S23, el EBITDA ajustado fue de US\$4.6 millones comparado con US\$12.4 millones en el 1S22.
- La producción de zinc en el 2T23 fue de 1.9kt, 13% menor que en el 2T22, debido a las menores leyes promedio de concentrado de zinc. Comparado al 1T23, la producción de zinc disminuyó un 26% debido a las menores leyes de zinc. La producción de zinc totalizó en 4.4kt para el primer semestre del 2023.
- En el 2T23, el cash cost neto de sub-productos fue negativo de US\$2,321.9/t comparado con uno negativo de US\$2,828/t en el 2T22, debido a menores créditos de sub-productos por menor precio de plomo, así como una menor producción de oro por menores leyes y mayores cargos por tratamiento ("TCs"). En comparación al 1T23, el cash cost neto de sub-productos fue negativo de US\$266.8/t en comparación al negativo de US\$2,321.8/t en el 2T23, esta disminución es explicada principalmente por mayores créditos de sub-productos debido a mayores precios de plata y oro.
- La utilidad neta fue negativa de US\$1.6 millones en el 2T23, lo que resultó en una pérdida de US\$0.002 por acción. Para el 1S23, la utilidad neta fue negativa de US\$1.4 millones, lo que resultó en una pérdida de US\$0.001 por acción.
- El ratio de deuda neta a EBITDA ajustado para el primer trimestre fue negativo en 1.39x en comparación con uno negativo de 1.08x a fines de diciembre de 2022.
- El efectivo aumentó en US\$7.2 millones al 30 de junio 2023 en comparación a marzo 2023, totalizando nuestra liquidez disponible en US\$24 millones.
- En la última semana de junio, Atacocha informó que la producción en la mina a tajo abierto San Gerardo fue suspendida temporalmente debido a las actividades de protesta de las comunidades locales. Las comunidades estaban bloqueando ilegalmente el acceso a la mina y reclamando derechos sobre áreas registradas como propiedad de Nexa Atacocha. Atacocha está cumpliendo con todos los acuerdos existentes, buscando un diálogo activo con la comunidad y las autoridades para una resolución pacífica de esta situación y continúa reforzando su compromiso con el desarrollo social de todas sus comunidades aledañas. A la fecha de este comunicado, las operaciones en la mina a tajo abierto San Gerardo se reanudaron a tasas normales de utilización

de capacidad. Se espera recuperar la pérdida estimada de producción de zinc de 0.9Kt en los próximos meses.

- Seguimos avanzando en los estudios técnicos del proyecto de Integración de Pasco, con el objetivo de desarrollar una opción robusta de crecimiento orgánico para Nexa. El proyecto tiene el potencial de desbloquear un valor importante para Nexa a través de economías de escala, mejora de costos y extensión de la vida útil del activo.

Desempeño Financiero

Estado de Resultados

US\$ millones	2T23	1T23	2T22	2T23 vs. 1T23	2T23 vs. 2T22	1S23	1S22	1S23 vs. 1S22
Ventas netas	22.8	19.4	26.1	17.3%	(12.8%)	42.2	46.9	(10.0%)
Costo de ventas	(17.3)	(14.2)	(19.3)	21.7%	(10.2%)	(31.5)	(32.8)	(3.8%)
Gastos de ventas y de administración	(0.8)	(0.6)	(0.6)	33.2%	19.8%	(1.3)	(1.5)	(9.1%)
Gastos de exploración mineral y evaluación de proyectos	(0.3)	(0.4)	(0.5)	(23.7%)	(42.0%)	(0.6)	(0.9)	(33.2%)
Gastos de suspensión temporal de mina subterránea	(0.2)	(0.5)	(0.2)	(50.2%)	23.9%	(0.7)	(1.1)	(28.9%)
Otros ingresos y gastos, neto	(3.2)	(1.6)	(0.3)	93.5%	1,015.9%	(4.8)	0.5	-
Resultado Financiero Neto	(2.1)	(1.7)	(1.1)	25.6%	96.2%	(3.8)	(3.0)	26.8%
Ingresos financieros	0.1	0.2	0.0	(32.3%)	318.5%	0.3	0.1	449.0%
Gastos financieros	(1.4)	(1.4)	(1.7)	(0.8%)	(13.52%)	(2.9)	(2.5)	15.0%
Diferencia en cambio, neto	(0.8)	(0.4)	0.6	97.7%	-	(1.2)	(0.5)	125.4%
Depreciación y amortización	1.6	1.6	1.6	2.2%	2.5%	3.2	3.0	7.5%
EBITDA ajustado	2.1	2.5	5.7	(16.9%)	(64.0%)	4.6	12.4	(63.3%)
<i>Margen EBITDA ajustado</i>	<i>9.1%</i>	<i>12.8%</i>	<i>22.0%</i>	<i>(0.3pp)</i>	<i>(0.6pp)</i>	<i>10.8%</i>	<i>26.4%</i>	<i>(15.6pp)</i>
Impuesto a las ganancias	(0.5)	(0.3)	(0.8)	80.6%	(36.7%)	(0.8)	(1.3)	(41.3%)
Utilidad Neta (Pérdida)	(1.6)	0.2	3.4	-	-	(1.4)	6.8	-
Promedio de número de acciones en circulación - en miles	944,806	944,806	944,806	0.0%	0.0%	944,806	944,806	-
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (en US\$)	(0.002)	0.0002	0.004	-	-	(0.001)	0.007	-

Ventas netas

En el 2T23, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$23 millones, un 13% menor en comparación al 2T22 debido a la disminución en precios del zinc y plomo y menores leyes de cabeza de zinc, plomo y oro. Durante el periodo, el precio promedio de la LME para el zinc y plomo disminuyeron un 35% y 4%, respectivamente, mientras la plata y el oro aumentaron en un 7% y 6%, respectivamente.

Comparado con el 1T23, los ingresos por ventas netas aumentaron en 17%, debido principalmente a mayores volúmenes de ventas por mayor mineral tratado.

En los primeros seis meses de 2023, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$42 millones, un 10% menor en comparación al 1S22, debido principalmente a los menores precios de los metales y menores leyes de zinc y oro. Durante el periodo, los precios promedio de la LME para el zinc, plomo y plata disminuyeron en 26%, 6% y 0.03%, respectivamente, mientras el oro aumentó en un 3%.

Gastos de Ventas y Administrativos

En el 2T23, los gastos de venta, generales y administrativos ("SG&A") ascendieron a US\$0.8 millones, 20% mayor que en el 2T22, principalmente debido a mayores cargas de personal y mayores gastos de ventas.

En comparación con el 1T23, los SG&A aumentaron en 33%, explicado principalmente por mayores servicios prestados por terceros. En el 1S23, los SG&A ascendieron a US\$1.3 millones, un 9% menor que en el mismo período de 2022, principalmente debido a menores servicios prestados por terceros y menores gastos de ventas.

EBITDA ajustado

En el 2T23, el EBITDA ajustado fue de US\$2.1 millones, comparado a un EBITDA ajustado positivo de US\$5.7 millones en el 2T22. Los principales factores que contribuyeron a este resultado fueron (i) el impacto negativo en precios de US\$3.1 millones, debido a la disminución del precio del zinc (-36%) y plomo (-4%) y mayores "TCs"; (ii) el impacto negativo de US\$0.8 millones en subproductos debido a menores pagables de oro en concentrados de plomo dado las menores leyes; (iii) el impacto negativo de US\$2.2 millones por mayores provisiones en contingencias ambientales. Esto fue parcialmente compensado por (iv) un efecto positivo de US\$1.9 millones en volumen de ventas en zinc y plomo debido a mayor mineral tratado; (v) el impacto positivo de US\$0.4 millones por menores gastos de transporte estéril y servicios operacionales; (vi) el impacto positivo de US\$0.2 millones por menores gastos de exploración.

En comparación al 1T23, el EBITDA ajustado disminuyó en US\$0.4 millones. Los principales factores que contribuyeron con este resultado fueron (i) el efecto de precio neto negativo de US\$1.7 millones debido a la disminución del precio del zinc (-19%) y plomo (-1%) y mayores "TCs"; (ii) el efecto negativo de US\$2.1 millones en volumen de venta debido a menores leyes; (iii) el impacto negativo de US\$0.4 millones en costos fijos explicado principalmente por mayores servicios de mantenimiento y alquileres de maquinaria y equipo; (iv) el impacto negativo de US\$0.5 millones principalmente debido a mayores gastos de comunidades. Esto fue parcialmente compensado por (v) el impacto positivo de US\$4.3 millones en subproductos por mayor contenido de plata y oro pagable en concentrados de plomo debido a mayores precios, y mayor contenido de plata y oro en concentrados de plomo debido a mayor volumen de ventas.

Utilidad Neta (Pérdida)

Nexa Atacocha registró una pérdida neta de US\$1.6 millones en el 2T23, comparado con una utilidad neta positiva de US\$3.4 millones en 2T22, debido a menores ingresos por ventas asociados a menores precios LME del zinc y plomo.

En comparación con el 1T23, la pérdida neta fue de US\$0.2 millones. Con respecto al 1S23, la utilidad neta fue negativa de US\$1.4 millones comparado con una utilidad neta positiva de US\$6.8 millones en el 1S22.

Cash Cost Neto de Sub-productos¹

Cash Cost Neto de Sub-productos	2T23	1T23	2T22	2T23 vs. 1T23	2T23 vs. 2T22	1S23	1S22	1S23 vs. 1S22
Atacocha	US\$/t (2,321.9)	(266.8)	(2,828.0)	770.4%	(17.9%)	(1,312.9)	(1,792.4)	(26.7%)

¹ El cash cost neto de créditos por subproductos se mide con respecto al zinc vendido.

El cash cost neto de sub-productos en el 2T23 aumentó a un negativo de US\$2,321.9/t comparado con un cash cost neto de sub-productos negativo de US\$2,828/t en el 2T22. Este aumento fue dado principalmente por (i) menores créditos de sub-productos, debido al menor precio del plomo y menor producción de oro por menores leyes y (ii) mayores cargos por tratamiento ("TCs"). En comparación al 1T23, el cash cost neto de sub-productos fue negativo de US\$266.8/t en comparación al negativo de US\$2,321.8/t en el 2T23, esta disminución es explicada principalmente por (i) mayores créditos de sub-productos debido a mayores precios de plata y oro y mayores leyes contenidas en el concentrado de plomo y (ii) mayor contenido de plata y oro en concentrado de plomo debido a mayores volúmenes de ventas.

Desempeño Operacional

Atacocha		2T23	1T23	1S23	4T22	3T22	2T22	1T22	1S22
Mineral Extraído	kt	363	342	705	394	339	325	296	621
Mineral Tratado	kt	373	342	715	394	339	325	296	621
Leyes									
Zinc	%	0.67	0.94	0.80	0.87	0.90	0.82	1.00	0.91
Plomo	%	0.80	1.23	1.00	1.20	0.96	0.83	0.82	0.82
Plata	oz/t	1.11	1.24	1.17	1.26	0.99	0.99	0.94	0.96
Oro	oz/t	0.010	0.012	0.011	0.013	0.016	0.015	0.015	0.015
Producción metal contenido									
Zinc	kt	1.9	2.5	4.4	2.6	2.4	2.1	2.4	4.5
Plomo	kt	2.6	3.6	6.1	4.1	2.8	2.3	2.1	4.3
Plata	MMoz	0.3	0.4	0.7	0.4	0.3	0.3	0.2	0.5
Oro	koz	2.2	2.6	4.7	3.1	3.8	3.6	3.1	6.7
Venta de Zinc	kt	2.4	2.3	4.6	2.9	2.3	2.3	2.1	4.4
Costos									
Costo de ventas	US\$ mm	19.8	16.5	36.3	23.3	15.7	21.1	15.3	36.4
Costo ROM ⁽²⁾	US\$/t	31.7	36.6	34.0	35.7	37.7	35.5	38.0	36.7
Cash cost ⁽¹⁾ neto de sub-productos	US\$/lb	(1.05)	(0.12)	(0.60)	(1.54)	0.54	(1.28)	(0.30)	(0.81)
Costo de sostenimiento ⁽¹⁾ neto de sub-productos	US\$/lb	(0.58)	0.81	0.10	(1.36)	0.64	(1.14)	0.14	(0.53)
CAPEX US\$ mm									
Sostenimiento		2.5	4.7	7.1	1.1	0.5	0.8	2.0	2.8
Otros		0.0	(0.0)	0.0	0.1	-	(0.0)	0.0	0.0

(1) Nuestro cash cost y costo de sostenimiento neto de los créditos por subproductos se miden con respecto al zinc vendido.

(2) Nuestro costo ROM se mide con respecto al volumen de mineral tratado.

Como se informó anteriormente, la producción de la mina Atacocha se suspendió temporalmente a fines de junio de 2023 debido a las actividades ilegales de protesta de las comunidades locales que bloquearon el acceso a la mina.

Aunque la operación de Atacocha se vio afectada durante aproximadamente 5 días a fines de junio, en el 2T23 el volumen de mineral tratado aumentó en un 15% desde el 2T22 a 373kt. En comparación con el 1T23, el volumen de mineral tratado aumentó 9%.

Por otro lado, la producción de zinc de 1.9kt en el 2T23 disminuyó 13% en comparación con el 2T22 y 26% en comparación con el 1T23, principalmente impactada por una menor ley promedio de zinc, 0.67% menos 15bps año tras año y 27pb trimestre tras trimestre.

La producción de plomo aumentó un 11% a 2.6kt en comparación con el 2T22, mientras que la producción de plata aumentó un 34% a 347koz. Comparado con el 1T23, la producción de plomo y plata disminuyó 29% y 3%, respectivamente.

Las actividades ilegales de protesta también afectaron las actividades de desbroce, reduciendo la preparación de áreas de alto grado en el período.

En el 1S23, el volumen de mineral tratado totalizó 715kt, un 15% más que en el mismo período del año pasado. Como resultado, la producción de zinc se mantuvo relativamente estable de 4.5kt a 4.4kt, mientras que el plomo y la plata aumentaron un 41% a 6kt y un 45% a 704koz, respectivamente.

A la fecha de este comunicado, las operaciones en la mina a tajo abierto Atacocha San Gerardo se reanudaron a tasas normales de utilización de capacidad. Se espera recuperar la pérdida estimada de producción de zinc de 0.9Kt en los próximos meses. Como se reveló anteriormente, la guía de producción para 2023 permanece sin cambios.

Costo

El costo de ventas fue de US\$20 millones en el 2T23 comparado con US\$21 millones en el mismo periodo del año anterior. Comparado con el 1T23, el costo de ventas aumentó 20%, explicado principalmente por la reducción en los inventarios de concentrado y costos de ociosidad.

El costo total de minado fue de US\$32/t en el trimestre, 11% y 13% menos que el 2T22 y el 1T23, respectivamente, explicado principalmente por mayor mineral tratado en el 2T23.

El cash cost neto de subproductos fue de US\$(1.05)/lb en el 2T23 comparado con US\$(1.28)/lb en el 2T22 debido a una menor contribución de subproductos y menores volúmenes, lo que fue parcialmente compensado por menores costos operativos. Comparado con el 1T23, el cash cost neto de subproductos disminuyó US\$0.93/lb, principalmente por mayor aporte de subproductos por mayores precios de plomo y menores costos operativos por paralización de operaciones.

CAPEX

En el 2T23, las inversiones de capital de sostenimiento ascendieron a US\$2.5 millones, impulsadas principalmente por el área y sistema de depósito de relaves, totalizando US\$7.1 millones en el 1S23.

Actividades de exploración

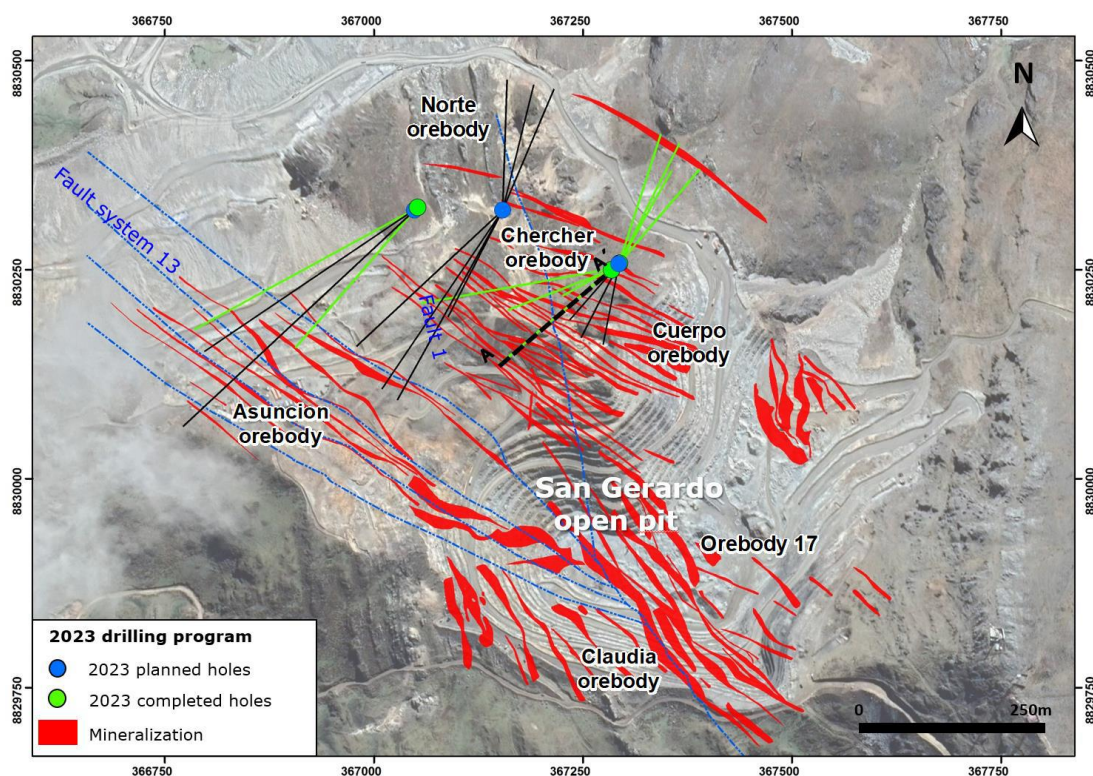
Durante el segundo trimestre de 2023, continuaron las actividades de perforación para investigar las extensiones laterales de los cuerpos mineralizados existentes en el tajo abierto San Gerardo. La perforación se concentró en los yacimientos Asunción, Chercher y Norte con una sola plataforma. En el 2T23 se perforaron 1,897 metros con un equipo, totalizando 1,897 metros en el 1S23.

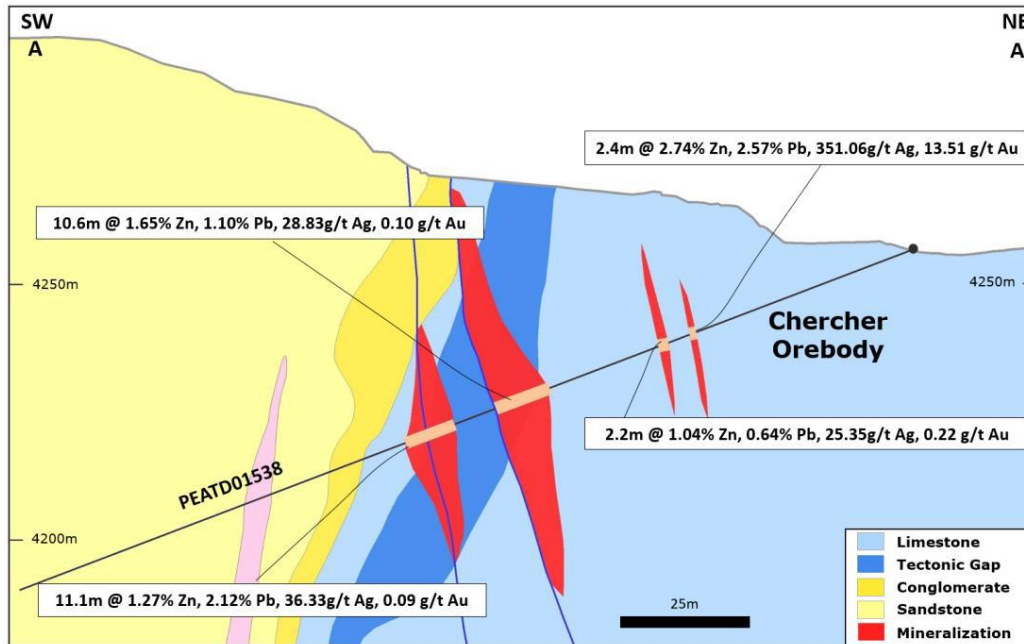
Durante el 2T23 se confirmó la continuidad en profundidad de la mineralización del yacimiento Chercher del Tajo San Gerardo con el sondaje PEATD01538 con ley de 2.4 metros con 2.74% Zn, 2.57% Pb, 351.06 g/t Ag y 13.51 g/t Au. Durante el segundo trimestre, la campaña de perforación confirmó nuevas estructuras en el sistema de vetas Chercher y cuerpos de mineral Norte.

Perforamos menos de lo esperado para el trimestre debido a la postergación de la perforación en la mina.

ATACOA - SAN GERARDO - 2Q23 - MAIN INTERSECTIONS									
Hole_id	Ore body	From	To	Length	Zn%	Pb%	Cu%	Ag g/t	Au g/t
PEATD01536	OB ASUNCION	185.6	188.3	2.7	1.34	0.53	0.06	34.49	0.20
PEATD01537	OB ASUNCION	310.8	313.5	2.8	0.60	3.43	0.03	98.97	0.11
PEATD01538	OB CHERCHER	46.2	48.6	2.4	2.74	2.57	0.07	351.06	13.51
And	OB CHERCHER	51.6	53.7	2.2	1.04	0.64	0.01	25.35	0.22
And	OB CHERCHER	77.2	87.7	10.6	1.65	1.10	0.02	28.83	0.10
And	OB CHERCHER	96.6	107.6	11.1	1.27	2.12	0.02	36.33	0.09
PEATD01539	OB CHERCHER	55.0	58.5	3.5	4.34	2.14	0.06	58.26	0.54
And	OB CHERCHER	114.7	119.4	4.7	0.99	6.07	0.02	99.69	0.27
PEATD01540	OB CHERCHER	55.2	57.4	2.2	11.51	10.67	0.18	285.41	0.20
PEATD01541	OB CHERCHER	111.4	123.2	11.8	3.84	1.82	0.02	32.91	0.32
And	OB CHERCHER	131.9	136.0	4.1	1.25	3.75	0.03	62.55	0.14
And	OB CHERCHER	262.8	265.3	2.5	1.26	1.09	0.12	59.59	0.13
PEATD01542	OB NORTE	47.9	53.0	5.1	0.71	1.33	0.01	83.64	1.75
PEATD01543	OB NORTE	44.2	47.8	3.6	PAR	PAR	PAR	PAR	PAR
PEATD01544	OB NORTE	35.6	42.0	6.5	PAR	PAR	PAR	PAR	PAR
PEATD01544	OB NORTE	110.7	113.3	2.6	PAR	PAR	PAR	PAR	PAR
PEATD01545	OB NORTE	46.7	49.1	2.4	PAR	PAR	PAR	PAR	PAR
PEATD01545	OB NORTE	71.3	74.2	2.9	PAR	PAR	PAR	PAR	PAR

Nota: Los intervalos con ensayos que no se informan aquí no tienen muestras consistentes > 2,0 % de zinc + plomo o los resultados del ensayo están pendientes. Los anchos reales de los intervalos mineralizados se desconocen en este momento. NSI se refiere a ninguna intersección significativa. PAR se refiere a resultados de ensayos pendientes.





La campaña de perforación en el 3T23 tendrá como objetivo confirmar la continuidad en profundidad del sistema de vetas de los cuerpos minerales Chercher, Asunción y Norte con 2,571 metros de perforación esperada con un equipo.

Liquidez y Endeudamiento

Al 30 de junio de 2023, la Compañía finalizó el trimestre con un saldo de caja de US\$24 millones.

El apalancamiento financiero, medido por el ratio de deuda neta a EBITDA de los últimos 12 meses fue negativo de 1.39x.

Millones de dólares	Al 30 de junio de 2023	Al 31 de diciembre de 2022
Deuda Financiera	0.1	0.7
Caja	23.6	27.3
Deuda Neta	(23.5)	(26.6)
LTM EBITDA ajustado	16.9	24.7
Deuda Neta/LTM EBITDA ajustado (x)	(1.39x)	(1.08x)

Flujo de Caja

US\$ millones	2T23	1S23
Flujo de Caja neto aplicado a:		
Actividades Operacionales	8.3	12.5
Actividades de Inversión	(2.7)	(7.3)
Actividades de Financiamiento	(0.2)	(10.6)
Incremento (disminución) en caja y equivalentes de caja	7.2	(3.7)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del periodo	16.5	27.3
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	23.6	23.6

En el 2T23, el efectivo neto proporcionado por las actividades operativas fue positiva de US\$8.3 millones.

Se ejecutaron US\$2.7 millones de flujos de efectivo netos en actividades de inversión en el 2T23, que fueron totalmente incurridos por CAPEX en el período.

El efectivo de las actividades de financiamiento en el trimestre fue negativo de US\$0.2 millones.

Como resultado, se tuvo un incremento de efectivo de US\$7.2 millones, resultando en un saldo de efectivo final de US\$23.6 millones al cierre del 2T23.

Inversiones (CAPEX)

Nexa Atacocha realizó inversiones por US\$2.5 millones en el 2T23 principalmente asignados a proyectos de no expansión.

Escenario de Mercado

2T23

Precios LME		2T23	1T23	2T22	2T23 vs. 2T22	1S23	1S22	1S23 vs. 1S22
Zinc	US\$/t	2,526	3,124	3,915	(35.5%)	2,835	3,832	(26.0%)
Cobre	US\$/t	8,464	8,927	9,513	(11.0%)	8,703	9,761	(10.8%)
Plomo	US\$/t	2,117	2,140	2,199	(3.7%)	2,129	2,269	(6.1%)
Plata	US\$/oz	24.13	22.55	22.60	6.8%	23.31	23.32	(0.0%)
Oro	US\$/oz	1,976	1,890	1,871	5.6%	1,931	1,874	3.1%

Fuente: Bloomberg

En el 2T23, el precio del zinc en la LME promedió US\$2,526/t (o US\$1.15/lb), un 35% y un 19% menos que el 2T22 y el 1T23, respectivamente. El zinc se negoció entre US\$2,224/t y US\$2,937/t en el 2T23. El precio del cobre en la LME promedió US\$8,464/t (US\$3.84/lb) en el 2T23, un 11% menos que el 2T22 y un 5% menos que el 1T23.

Varios factores contribuyeron a esta caída en los precios, como las preocupaciones sobre la salud de la economía global que continuaron pesando sobre los metales básicos en general, así como el posible aumento adicional en las tasas impositivas, impulsadas por la inflación persistente en algunos sectores de economías relevantes, como EE. UU. Además, el ritmo de recuperación de la economía de China después del COVID-19, menor al esperado, particularmente en segmentos clave para los metales básicos (por ejemplo, propiedad y construcción civil) también contribuyó a la tendencia a la baja en los precios de los metales en el trimestre.

La disminución en los precios del zinc del 2T22 al 2T23 también se debió al impacto significativo de las sanciones globales que comenzaron en el 2T22 en relación con la guerra Rusia-Ucrania, que interrumpió la cadena de suministro global y los precios de la energía, empujando los precios de los metales básicos a niveles históricos. En el 1T23, hubo un optimismo fuera de lugar con respecto a la recuperación de China de las restricciones relacionadas con el COVID-19, lo que impactó positivamente en los precios de los metales básicos en los primeros meses del año. Sin embargo, en el 2T23 se hizo evidente que la recuperación de China no avanzaba como se esperaba, lo que provocó una caída en los precios de la LME.

De cara al futuro, se espera que el ritmo más lento de la recuperación de China siga pesando sobre los precios. Con indicadores económicos decepcionantes en el 1S23, los políticos chinos pueden buscar más estímulos, como políticas monetarias y fiscales. Sin embargo, la mayoría de los analistas creen que esto sucederá gradualmente, por lo que es posible que un aumento en la demanda de metales básicos no mejore en el corto plazo.

Con respecto a nuestros mercados de origen (América Latina sin México), la demanda de zinc metálico fue 10% mayor trimestre a trimestre, explicado principalmente por la recuperación parcial de la demanda en el mercado brasileño. Por otro lado, fue 12% menor año contra año, afectado por los sectores de construcción civil e infraestructura. Aunque la perspectiva para la demanda de zinc aún es incierta, se espera que sea ligeramente menor en 2023 frente a 2022. Esta disminución se espera en medio de las altas tasas de interés y el crecimiento económico marginal proyectado para la región (alrededor de 1.3% del PIB año tras año).

Tipo de cambio

Tipo de Cambio	2T23	1T23	2T22	2T23 vs. 2T22	1S23	1S22	1S23 vs. 1S22
PEN/USD (Promedio)	3.697	3.816	3.748	(1.3%)	3.758	3.776	(0.5%)
<i>PEN/USD (Final de periodo)</i>	<i>3.625</i>	<i>3.763</i>	<i>3.827</i>	<i>(5.3%)</i>	<i>3.625</i>	<i>3.827</i>	<i>(5.3%)</i>

Fuente: Bloomberg

Durante el 2T23, el dólar estadounidense superó a la mayoría de sus principales contrapartes. Los mercados financieros comenzaron a concentrarse en las expectativas agresivas de la Reserva Federal.

El tipo de cambio promedio de los soles peruanos en el 2T23 promedió 3.697/US\$, un 3.1% menos que el 1T23 y un 1.3% menos que el 2T22. Al cierre de junio, el tipo de cambio soles peruanos/US\$ fue de 3.625.

Acerca de Nexa Resources Atacocha S.A.A.

Nexa Atacocha es una empresa minera peruana dedicada a la exploración, extracción, procesamiento y comercialización de concentrados de zinc y plomo con contenidos de plata y oro, que posee una mina polimetálica subterránea y de tajo abierto ubicada en el distrito de San Francisco de Asís de Yarusyacán, en la provincia de Pasco, Perú. Nexa Atacocha desarrolla su operación con un claro compromiso de responsabilidad social y ambiental.

La Compañía pertenece a Nexa Resources Perú S.A.A., que actualmente tiene en operación tres unidades mineras polimetálicas: Cerro Lindo (Ica), El Porvenir (Pasco) y Atacocha (Pasco). También cuenta con una cartera de proyectos Greenfield polimetálicos y de cobre con exploración avanzada.

Para mayor información sobre Nexa Perú puede comunicarse con:

Ana Patricia Uculmana Ratto (puculmana@nexaresources.com)

Visite nuestro sitio web: riperu.nexaresources.com