

# Informe de Gerencia – 1T26

## Nexa Resources Atacocha S.A.A.

### **Nexa Atacocha Reporta Resultados del Primer Trimestre 2026**

*Lima, 6 de mayo, 2026* – Nexa Resources Atacocha S.A.A. ("Nexa Atacocha" o la "Compañía") anuncia hoy sus resultados para los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026. Este Informe de Resultados debe leerse junto con los estados financieros individuales no auditados de Nexa Atacocha y sus notas, para los tres meses terminados al 31 de marzo de 2026.

#### **Aspectos Destacados 1T26 | Operacionales y Financieros**

- En el 1T26, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$42 millones, un 100% mayor en comparación al 1T25, debido principalmente al mayor precio promedio LME del zinc, plata y oro, y un aumento en volúmenes de ventas de plomo por mayor ley de cabeza. Comparado al 4T25, los ingresos por ventas disminuyeron en 12%, debido a menores volúmenes de ventas de zinc y plomo por menor mineral tratado y menores leyes de cabeza.
- El EBITDA ajustado fue de US\$24.6 millones en el 1T26, comparado con US\$5.3 millones en el 1T25. El aumento fue impulsado por ajustes finales positivos derivados de precios provisionales del plomo y menores cargos por tratamiento ("TCs"); asimismo por mayores ventas de plata y oro contenidos en el concentrado de plomo y mayores precios LME de la plata y oro. En el 1T26, el EBITDA ajustado fue menor en comparación con los US\$27.5 millones en el 4T25, debido principalmente a menores volúmenes de venta de concentrado de zinc y plomo debido a un menor mineral tratado y menores leyes; así como la variación negativa del mark-to-market (MTM) del plomo y mayores costos en servicios prestados por terceros y servicios de arrendamiento. Esto fue parcialmente compensado por los mayores precios LBMA de la plata y del oro.
- La producción de zinc en el 1T26 fue de 2.2kt, 11% menor que en el 1T25, debido a un menor mineral tratado. Comparado al 4T25, la producción de zinc disminuyó un 34% debido a un menor mineral tratado y una menor ley de cabeza promedio.
- En el 1T26, el cash cost neto de sub-productos fue US\$(9,341.7)/t comparado con US\$(899.2)/t en el 1T25. Esta disminución fue dada principalmente por mayores créditos por sub-productos por mayores precios y volúmenes de venta de plomo, asociado a mayores leyes de cabeza; así como por menores costos operacionales relacionados con menores costos variables de explosivos, accesorios y transporte de mineral. En comparación con el cash cost neto de sub-productos de US\$(7,653.4)/t en el 4T25, la disminución registrada en el 1T26 se debió principalmente a mayores créditos por sub-productos debido a mayores precios de plomo y plata y menores costos operacionales relacionados con menores costos variables; parcialmente compensado por menores volúmenes de venta de zinc, asociados a menor ley de cabeza y menor mineral tratado, menores volúmenes de venta de plomo y mayores cargos por tratamiento ("TCs").
- La utilidad neta fue de US\$12.1 millones en el 1T26, lo que resultó en una ganancia de US\$0.004 por acción.
- El ratio de deuda neta a EBITDA ajustado para el primer trimestre fue negativo en 0.89x en comparación con uno negativo de 1.11x a fines de diciembre de 2025.
- El efectivo aumentó en US\$4 millones al 31 de marzo de 2026 en comparación a diciembre del 2025, totalizando una liquidez disponible en US\$73 millones.

#### Proyecto de Integración Cerro Pasco

- Permisos: En el 1T26, avanzamos en actividades clave de permisos y ejecución para el Proyecto de Integración Cerro Pasco. Se encuentran en evaluación dos presentaciones ambientales

relevantes remitidas a SENACE (Servicio Nacional de Certificación Ambiental para las Inversiones Sostenibles del Perú): la segunda Modificación del Estudio de Impacto Ambiental (MEIA) de la Unidad Minera El Porvenir y la tercera MEIA de la unidad minera Atacocha. Se espera que ambas aprobaciones se obtengan en el 1T27.

- **Ejecución:** La Fase I se mantuvo según el cronograma, alcanzando varios hitos en sitio durante el trimestre. Se completó la estabilización de taludes y se iniciaron las obras de movimiento de tierras y obras civiles para la casa de bombas, el espesador, los tanques de agua y la subestación principal. También se avanzó en el montaje de estructuras metálicas en la casa de bombas. La fabricación, pruebas y embalaje de los equipos principales se completaron en el 1T26, respaldando el cronograma del proyecto para el inicio del bombeo, actualmente estimado para el 2T27.
- **Ingeniería y Planificación:** Componentes adicionales de la Fase I avanzaron durante el período. Se completó la ingeniería básica de la Planta de Descarga E-09, y se finalizó la revisión cruzada de la ingeniería de detalle para el recrecimiento del Depósito de Relaves 4142. Asimismo, continuaron las actividades preparatorias para la Fase II, incluyendo evaluaciones técnicas del pique Picasso y alternativas de integración subterránea, orientadas a definir la configuración operativa óptima de largo plazo del complejo.
- **Perspectiva 2026:** Se espera que las actividades de construcción y comisionamiento se intensifiquen a lo largo de 2026. Con la fabricación y entrega de los equipos principales completadas en el 1T26, el enfoque en el 2T26 estará en las obras civiles y el montaje electromecánico de los equipos principales, incluyendo el Espesador de Relaves y las bombas GEHO. Se prevé que la fase de construcción concluya en el 3T26, seguida por la finalización del proyecto en el 4T26. Posteriormente, Nexa iniciará el proceso de solicitud de autorización de operación ante la DGM-MINEM (Dirección General de Minería — Ministerio de Energía y Minas).

#### Regulatorio y permisos

- En marzo de 2026, Nexa avanzó en la actualización de los Estudios de Impacto Ambiental en las unidades El Porvenir y Atacocha, progresando en la segunda y tercera modificación para reflejar cambios operativos. El proceso incorpora mecanismos de participación ciudadana y fortalece el alineamiento regulatorio.

## Desempeño Financiero

### Estado de Resultados

US\$ millones	1T26	4T25	1T25	1T26 vs. 4T25	1T26 vs. 1T25
<b>Ventas netas</b>	<b>41.9</b>	<b>47.6</b>	<b>21.0</b>	<b>(11.9%)</b>	<b>99.7%</b>
Costo de ventas	(19.6)	(20.1)	(14.3)	(2.4%)	37.6%
Gastos de ventas y de administración	(1.4)	(1.3)	(0.9)	7.4%	59.8%
Exploración mineral y evaluación de proyectos	(0.1)	(0.2)	(0.1)	(57.6%)	(40.9%)
Deterioro de activos no corrientes	0.0	1.3	(0.0)	(100.0%)	-
Gastos de suspensión temporal de mina subterránea	0.0	(0.7)	0.0	(100.0%)	-
<b>Otros ingresos y gastos, neto</b>	<b>0.4</b>	<b>0.9</b>	<b>(0.9)</b>	<b>(52.4%)</b>	<b>-</b>
<b>Resultado Financiero Neto</b>	<b>(0.4)</b>	<b>(2.4)</b>	<b>(3.5)</b>	<b>(85.3%)</b>	<b>(89.9%)</b>
Ingresos financieros	0.4	0.3	0.4	77.6%	13.8%
Gastos financieros	(1.5)	(2.4)	(3.7)	(38.2%)	(60.2%)
Variación cambiaria, neto	0.7	(0.3)	(0.3)	-	-
Depreciación y amortización	4.0	4.9	1.4	(18.9%)	176.4%
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>24.6</b>	<b>27.5</b>	<b>5.3</b>	<b>(10.3%)</b>	<b>360.9%</b>
<i>Margen EBITDA ajustado</i>	<i>58.8%</i>	<i>57.7%</i>	<i>25.5%</i>	<i>0.0pp</i>	<i>1.3pp</i>
Impuesto a las ganancias	(8.9)	(7.7)	(3.5)	15.0%	156.3%
<b>Utilidad Neta (Ganancia)</b>	<b>12.1</b>	<b>17.4</b>	<b>(2.1)</b>	<b>(30.5%)</b>	<b>-</b>
Promedio de número de acciones en circulación - en miles	2,925,901	2,925,901	2,925,901	0.0%	(0.0%)
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (en US\$)	0.004	0.006	(0.001)	(30.5%)	-

### Ventas netas

En el 1T26, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$42 millones, un 100% mayor en comparación al 1T25, debido principalmente al mayor precio promedio LME del zinc, plata y oro, y un aumento en volúmenes de ventas de plomo por mayores leyes de cabeza. Durante el periodo, el precio promedio de la LME para el zinc, plata y oro aumentó en un 14%, 164% y 70%, respectivamente, mientras el plomo disminuyó un 2%.

Comparado con el 4T25, los ingresos por ventas netas disminuyeron en 12%, debido principalmente a menores volúmenes de ventas de zinc y plomo por menor mineral tratado y menor leyes de cabeza de zinc y plomo.

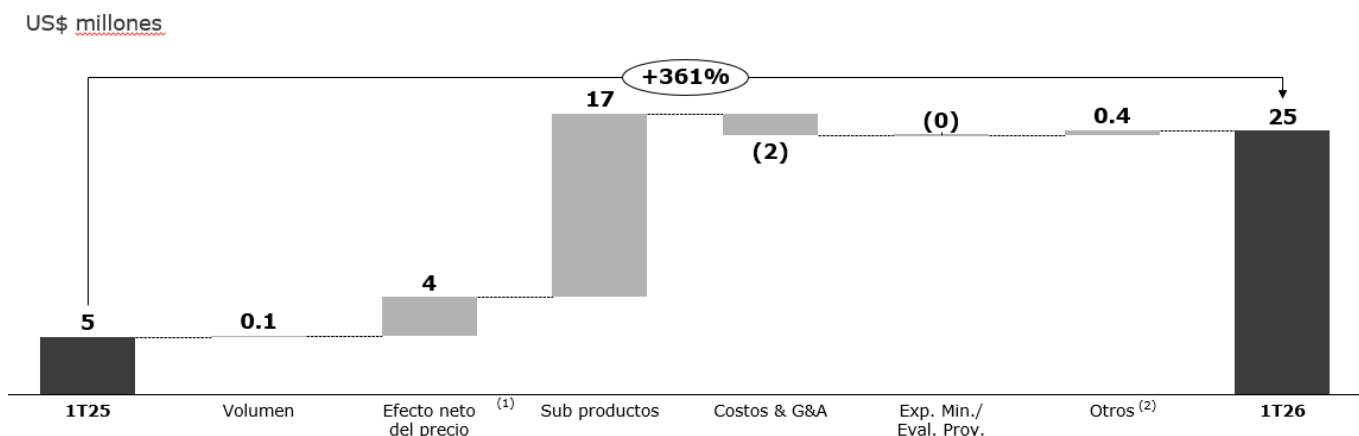
### Gastos de Ventas y Administrativos

En el 1T26, los gastos de venta, generales y administrativos ("SG&A") ascendieron a US\$1.4 millones, 60% mayor que en el 1T25, debido a mayores gastos por beneficios a empleados y mayores gastos de servicios prestados por terceros, asociados a servicios de gerenciamiento.

En comparación con el 4T25, los SG&A aumentaron en 7%, explicado principalmente por mayores gastos en servicios prestados por terceros, asociados a servicios de consultoría (principalmente honorarios legales).

## EBITDA ajustado

En el 1T26, el EBITDA ajustado fue de US\$24.6 millones, comparado a un EBITDA ajustado de US\$5.3 millones en el 1T25. Los principales factores que contribuyeron a este resultado fueron (i) el impacto positivo en "efecto neto del precio" de US\$4 millones debido a ajustes finales positivos derivados de precios provisionales del plomo y menores cargos por tratamiento ("TCs"); (ii) el impacto positivo en subproductos de US\$17 millones debido a mayores ventas de plata y oro contenidos en el concentrado de plomo y mayores precios LME de la plata (+165%) y del oro (+70%); y (iii) un efecto positivo de US\$ 0.4 millones en otros explicado principalmente por menores gastos en comunidades. Esto fue parcialmente compensado por (iv) el impacto negativo de US\$2 millones en costos debido principalmente a mayores costos en asignaciones y una mayor provisión de participación de trabajadores por mejores resultados operativos.

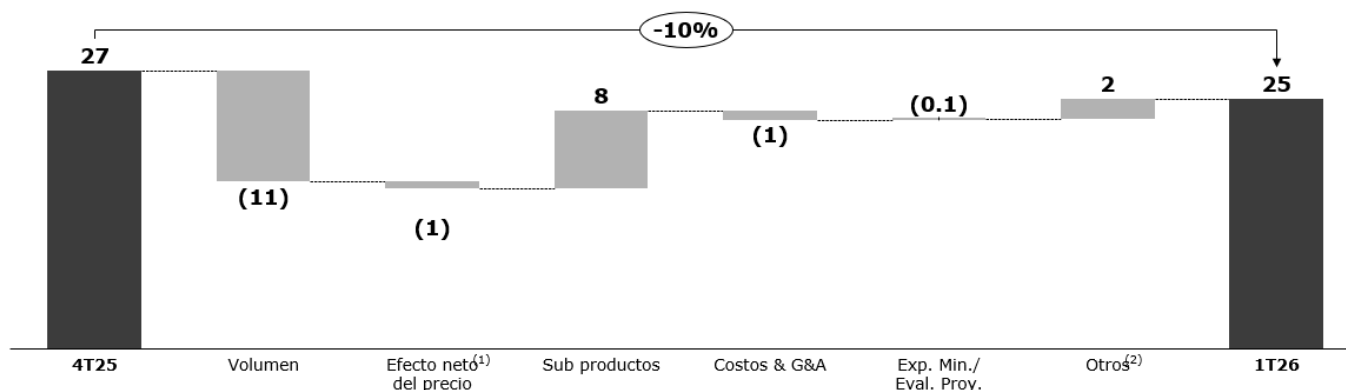


(1) Incluye: Efecto del precio LME, Cargos por tratamiento ("TCs"), Variación del valor de mercado ("MTM"), Ajustes por facturación final y Otros.

(2) Incluye: Otros resultados operativos.

En comparación al 4T25, el EBITDA ajustado disminuyó en US\$2.8 millones (-10%). Los principales factores que contribuyeron con este resultado fueron (i) el impacto negativo de US\$11 millones en volúmenes de venta de concentrado de zinc y plomo debido a un menor mineral tratado y menores leyes (impactado por el bloqueo ilegal que duró aproximadamente un mes); (ii) el impacto negativo en "efecto neto del precio" de US\$1 millón debido a la variación negativa del mark-to-market (MTM) del plomo; (iii) el impacto negativo de US\$ 1 millón debido a mayores costos en servicios prestados por terceros y servicios de arrendamiento. Esto fue parcialmente compensado por (iv) el impacto positivo de US\$8 millones en subproductos debido a mayores precios LME de la plata (+54%) y del oro (+18%); y (v) un impacto positivo de US\$2 millones en otros explicado principalmente por menores gastos en comunidades.

US\$ millones



(1) Incluye: Efecto del precio LME, Cargos por tratamiento ("TCs"), Variación del valor de mercado ("MTM"), Ajustes por facturación final y Otros.  
(2) Incluye: Otros resultados operativos.

## Utilidad Neta

Nexa Atacocha registró una utilidad neta de US\$12.1 millones en el 1T26, comparado con una pérdida neta de US\$2.1 millones en 1T25, debido principalmente a mayores ventas de concentrados. En 4T25, la utilidad neta fue de US\$17.4 millones.

## Cash Cost Neto de Sub-productos<sup>1</sup>

Cash Cost Neto de Sub-productos	1T26	4T25	1T25	1T26 vs. 4T25	1T26 vs. 1T25	
Atacocha	US\$/t	(9,341.7)	(7,653.4)	(899.2)	22.1%	938.9%

**El cash cost neto de sub-productos** en el 1T26 disminuyó a US\$(9,341.7)/t comparado con un cash cost neto de sub-productos de US\$(899.2)/t en el 1T25. Esta disminución fue dada principalmente por mayores créditos por subproductos, debido a mayores precios y volúmenes de venta de plomo, asociado a mayores leyes de cabeza; así como por menores costos operacionales relacionados con menores costos variables de explosivos, accesorios y transporte de mineral. El cash cost neto de sub-productos fue US\$(7,653.4)/t en el 4T25 en comparación al US\$(9,341.7)/t en el 1T26. Esta disminución en el 1T26 fue dada principalmente por mayores créditos por subproductos, debido a mayores precios de plomo y plata, así como por menores costos operacionales, relacionados con menores costos variables de explosivos, accesorios y transporte de mineral; parcialmente compensado por menores volúmenes de venta de zinc, asociados a menor ley de cabeza y menor mineral tratado, menores volúmenes de venta de plomo y mayores cargos por tratamiento ("TCs").

<sup>1</sup> El cash cost neto de créditos por subproductos se mide con respecto al zinc vendido.

## Desempeño Operacional

Atacocha		1T26	4T25	1T25	1T26 vs. 4T25	1T26 vs. 1T25
Mineral Tratado	kt	280.3	391.9	311.9	(28.5%)	(10.1%)
<b>Leyes</b>						
Zinc	%	0.99	1.07	0.98	(7 pbs)	2 pbs
Plomo	%	1.25	1.26	0.88	(1 pbs)	37 pbs
Plata	oz/t	1.02	1.01	0.84	1.1%	21.5%
Oro	oz/t	0.011	0.012	0.011	(11.0%)	(4.7%)
<b>Producción   metal contenido</b>						
Zinc	kt	<b>2.2</b>	3.4	2.5	(34.4%)	(11.5%)
Plomo	kt	<b>3.0</b>	4.2	2.3	(28.7%)	29.9%
Plata	koz	<b>241</b>	334	206	(27.8%)	16.8%
Oro	koz	<b>1.7</b>	2.8	2.0	(38.6%)	(15.4%)
<b>Costos</b>						
Costo ROM <sup>(2)</sup>	US\$/t	<b>37.6</b>	35.4	39.9	6.3%	(5.7%)
Cash cost <sup>(1)</sup> neto de sub-productos	US\$/lb	<b>(4.24)</b>	(3.47)	(0.41)	22.1%	938.9%

(1) Nuestro cash cost neto de los créditos por subproductos se miden con respecto al zinc vendido.

(2) Nuestro costo ROM se mide con respecto al volumen de mineral tratado.

Las operaciones a tajo abierto de Atacocha fueron suspendidas temporalmente a finales de enero de 2026 tras un bloqueo de acceso vial por parte de miembros de la comunidad de Joraoniyoc. Nexa mantuvo el diálogo con la comunidad y las autoridades locales durante la interrupción, cumpliendo con todos los acuerdos comunitarios vigentes. Las operaciones se reanudaron a finales de febrero, con una suspensión que duró aproximadamente un mes.

El volumen de mineral tratado totalizó 280kt en el trimestre, disminuyendo 10% interanual y 28% trimestre a trimestre, reflejando la interrupción asociada al bloqueo.

La ley de cabeza de zinc se mantuvo relativamente estable en 0.99%. La producción de zinc totalizó 2.2kt, disminuyendo 11% interanual y 34% trimestre a trimestre, sin que la ley lograra compensar la menor capacidad de procesamiento.

La ley de plomo aumentó 37 pbs interanual hasta 1.25%, impulsando un incremento de 30% interanual en la producción de plomo hasta 3.0kt, a pesar del menor volumen de procesamiento. En términos trimestre a trimestre, la producción de plomo disminuyó 29%, debido a que la menor capacidad de procesamiento predominó.

La ley de plata aumentó 22% interanual hasta 1.02 oz/t, alcanzando un máximo de varios trimestres, lo que respaldó un incremento de 17% interanual en la producción de plata hasta 241koz, a pesar del menor volumen de procesamiento. En términos trimestre a trimestre, la producción de plata disminuyó 28% como resultado de menores volúmenes de mineral tratado.

Perspectiva futura: Con el bloqueo resuelto y las leyes de plomo y plata en niveles más elevados, Atacocha se encuentra bien posicionada para generar una mayor contribución de subproductos en el 2S26, particularmente considerando los niveles actuales de precios de la plata.

## Liquidez y Endeudamiento

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía finalizó el trimestre con un saldo de caja de US\$73 millones. Adicionalmente, la Compañía mantiene una deuda financiera de US\$1.5 millones bajo la norma IFRS 16, relacionada con contratos de arrendamiento.

El apalancamiento financiero, medido por el ratio de deuda neta a EBITDA de los últimos 12 meses fue negativo de 0.89x.

Millones de dólares	Al 31 de marzo de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Deuda Financiera	1.48	1.23
Caja	73.0	69.4
Deuda Neta	(71.5)	(68.2)
LTM EBITDA ajustado	80.7	61.4
<b>Deuda Neta/LTM EBITDA ajustado (x)</b>	<b>(0.89x)</b>	<b>(1.11x)</b>

## Flujo de Caja

US\$ millones	1T26
<b>Flujo de Caja neto aplicado a:</b>	
Actividades Operacionales	4.9
Actividades de Inversión	(0.7)
Actividades de Financiamiento	(0.2)
<b>Incremento en caja y equivalentes de caja</b>	<b>3.6</b>
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del periodo	69.4
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	73.0

En el 1T26, el efectivo neto proporcionado por las actividades operativas fue positivo de US\$5 millones.

Se ejecutaron US\$0.7 millones de flujos de efectivo netos en actividades de inversión en el 1T26, que fueron incurridos por CAPEX en el período.

El efectivo de las actividades de financiamiento en el trimestre fue negativo de US\$0.2 millones, debido principalmente a pagos de leasings financieros.

Como resultado, se tuvo un incremento de efectivo de US\$4 millones, resultando en un saldo de efectivo final de US\$73 millones al cierre del 1T26.

## Inversiones (CAPEX)

Nexa Atacocha realizó inversiones por US\$0.6 millones en el 1T26 principalmente asignados a proyectos de sostenimiento.

## Escenario de Mercado

### 1T26

Precios LME		1T26	4T25	1T25	1T26 vs. 4T25	1T26 vs. 1T25
Zinc	US\$/t	3,241	3,165	2,838	2.4%	14.2%
Cobre	US\$/t	12,844	11,092	9,340	15.8%	37.5%
Plomo	US\$/t	1,931	1,970	1,970	(2.0%)	(2.0%)
Plata	US\$/oz	84.33	54.73	31.88	54.1%	164.5%
Oro	US\$/oz	4,873	4,135	2,860	17.8%	70.4%

Fuente: Bloomberg

**Zinc:** La estrechez en la oferta de concentrados sostiene el soporte de precios; los márgenes de las fundiciones continúan presionados por bajos TCs, con cierto alivio proveniente de los subproductos.

En el 1T26, el precio del zinc en la LME promedió US\$3,241/t (US\$1.47/lb), aumentando 14% interanual y 2% trimestre a trimestre, respaldado por restricciones persistentes en la oferta.

La estrechez de concentrados se profundizó durante el trimestre. La oferta minera estuvo por debajo de lo esperado debido a interrupciones en varias operaciones a nivel global, y las tensiones geopolíticas en Medio Oriente introdujeron nuevos riesgos para los flujos de concentrados a través del Estrecho de Ormuz. La economía de las fundiciones absorbió el impacto: los cargos de tratamiento (TCs) spot en China se mantuvieron en territorio negativo en -US\$17/t (las fundiciones pagando a los mineros por el concentrado), mientras que los TCs de importación hacia China se ubicaron en US\$17/t CIF, ambos muy por debajo de los niveles históricos. El TC de referencia para 2026 de US\$85/t representa solo una recuperación limitada respecto a la baja base de 2025, lo que sugiere que la presión sobre los márgenes persistirá durante el año.

Los subproductos han brindado cierto alivio a las fundiciones. Los precios del ácido sulfúrico han aumentado significativamente en los últimos trimestres, impulsados en parte por restricciones de oferta vinculadas a tensiones en Medio Oriente, compensando parcialmente el impacto de los bajos TCs en la economía de las fundiciones.

Los inventarios se mantuvieron bajos en términos históricos. Los inventarios de la LME se situaron en aproximadamente 100kt, mientras que un aumento temporal en los inventarios de la SHFE reflejó una debilidad estacional de la demanda más que un cambio estructural.

Las perspectivas se mantienen favorables. La limitada disponibilidad de concentrados, los bajos inventarios y una demanda resiliente deberían seguir respaldando los precios. Los elevados costos de energía en Europa podrían volver a presionar la utilización de las fundiciones regionales, reduciendo aún más la oferta de metal refinado.

En los mercados clave de Nexa, la demanda de zinc disminuyó 2% trimestre a trimestre, impulsada por interrupciones temporales en Perú y una menor actividad industrial en Brasil. Se espera una mejora de la demanda en el 2T26, respaldada por el ciclo de flexibilización monetaria en Brasil y una recuperación en los sectores automotriz y de construcción.

**Plomo:** Fundamentos balanceados sostienen los precios.

En el 1T26, el precio del plomo en la LME promedió US\$1,931/t (US\$0.88/lb), disminuyendo 2% tanto interanual como trimestre a trimestre. El International Lead and Zinc Study Group proyecta un crecimiento de 1% en la demanda global de plomo refinado en 2026, con factores mixtos: la creciente

penetración de vehículos eléctricos continúa reduciendo la demanda de baterías de plomo-ácido, y se espera una contracción del consumo en China, parcialmente compensada por el crecimiento en Europa y Estados Unidos, además de una demanda incremental proveniente de sistemas de respaldo energético para centros de datos e infraestructura 5G.

Por el lado de la oferta, los cargos de tratamiento spot profundamente negativos reflejan la estrechez de concentrados, aunque la economía de las fundiciones se ve respaldada por sólidos créditos de subproductos, como el ácido sulfúrico y los metales preciosos, una dinámica consistente con las operaciones integradas de Nexa.

**Metales Preciosos:** *La plata alcanza un récord antes de retroceder; el oro extiende su rally.*

En el 1T26, la plata promedió US\$84.3/oz, alcanzando un máximo histórico de US\$121.62/oz el 29 de enero antes de una fuerte corrección que generó una caída de más de 40% desde el pico hasta el mínimo. Los fundamentos subyacentes se mantienen favorables: el Silver Institute proyecta un sexto déficit anual consecutivo de oferta en 2026, respaldado por la demanda industrial proveniente de la energía solar fotovoltaica, los vehículos eléctricos y la expansión de infraestructura de IA y centros de datos. Las menores expectativas de recortes de tasas por parte de la Reserva Federal y el desarme de posiciones especulativas apalancadas generaron presiones puntuales, pero la combinación de un déficit estructural y flujos sostenidos de inversión continúa respaldando los precios.

El oro promedió US\$4,873/oz, aumentando 70% interanual y 18% trimestre a trimestre, alcanzando un récord dentro del trimestre cercano a US\$5,590/oz a finales de enero antes de retroceder. La acumulación sostenida de bancos centrales, particularmente de economías emergentes, sigue siendo el principal motor estructural, complementado por flujos hacia activos refugio en un contexto de tensiones geopolíticas en Medio Oriente y la incertidumbre en torno a la política de la Reserva Federal. Los fuertes ingresos a ETFs al inicio del trimestre dieron paso a rescates parciales en marzo, aunque la demanda persistente de bancos centrales y la incertidumbre macroeconómica continúan respaldando los precios.

Los créditos por subproductos de plata y oro continúan reduciendo los costos unitarios de caja en las operaciones polimetálicas de Nexa.

## Tipo de cambio

FX	1T26	4T25	1T25	1T26 vs. 4T25	1T26 vs. 1T25
PEN/USD (Promedio)	3.390	3.385	3.700	0.1%	(8.4%)
PEN/USD (Final de periodo)	3.478	3.363	3.677	3.4%	(5.4%)

Fuente: Bloomberg

**Tipo de Cambio:** *Las monedas locales se fortalecen impulsadas por factores externos favorables, a pesar de los ciclos políticos y económicos internos.*

El sol peruano promedió PEN 3.39/USD, apreciándose interanualmente. La primera vuelta de las elecciones generales, realizada los días 12 y 13 de abril, no produjo un ganador definitivo, con una segunda vuelta programada para el 7 de junio. A pesar del contexto político, el sol se ha mantenido como una de las monedas más resilientes de la región, respaldado por las cuentas externas del Perú y los elevados precios del cobre.

Los ciclos políticos podrían introducir mayor volatilidad a medida que avance el año; sin embargo, los niveles actuales del tipo de cambio continúan reflejando condiciones externas favorables.

## **Acerca de Nexa Resources Atacocha S.A.A.**

**Nexa Atacocha** es una empresa minera peruana dedicada a la exploración, extracción, procesamiento y comercialización de concentrados de zinc y plomo con contenidos de plata y oro, que posee una mina polimetálica subterránea y de tajo abierto ubicada en el distrito de San Francisco de Asís de Yarusyacán, en la provincia de Pasco, Perú. Nexa Atacocha desarrolla su operación con un claro compromiso de responsabilidad social y ambiental.

La Compañía pertenece a Nexa Resources Perú S.A.A., que actualmente tiene en operación tres unidades mineras polimetálicas: Cerro Lindo (Ica), El Porvenir (Pasco) y Atacocha (Pasco). También cuenta con una cartera de proyectos Greenfield polimetálicos y de cobre.

Para mayor información sobre Nexa Atacocha puede comunicarse con:

Ana Patricia Uculmana Ratto (puculmana@nexaresources.com)

Visite nuestro sitio web: [riperu.nexaresources.com](http://riperu.nexaresources.com)