

Informe de Gerencia – 1T25

Nexa Resources Atacocha S.A.A.

Nexa Atacocha Reporta Resultados del Primer Trimestre 2025

Lima, 29 de Abril, 2025 – Nexa Resources Atacocha S.A.A. ("Nexa Atacocha" o la "Compañía") anuncia hoy sus resultados para los tres meses terminados al 31 de marzo de 2025. Este Informe de Resultados debe leerse junto con los estados financieros individuales no auditados de Nexa Atacocha y sus notas, para los tres meses terminados al 31 de marzo de 2025.

Aspectos Destacados 1T25 | Operacionales y Financieros

- En el 1T25, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$21 millones, un 33% mayor en comparación al 1T24, debido principalmente al mayor precio promedio LME de zinc, plata y oro y el aumento en volúmenes de ventas de zinc por mayor ley de cabeza. Comparado al 4T24, los ingresos por ventas disminuyeron en 19%, debido a menores precios y volúmenes de ventas de zinc y plomo por menor mineral tratado y menores leyes de cabeza de plomo.
- El EBITDA ajustado fue de US\$5.3 millones en el 1T25, comparado con US\$3.6 millones en el 1T24. El aumento fue impulsado por un mayor precio del zinc, plata y oro, menores TCs, y menor cash cost, parcialmente compensado por mayores costos operacionales relacionados con un incremento en los servicios prestados por terceros. En el 1T25, el EBITDA ajustado fue menor en comparación con los US\$6.2 millones en el 4T24, debido principalmente a volúmenes más bajos de zinc, plomo, plata y oro.
- La producción de zinc en el 1T25 fue de 2.5kt, 5% mayor que en el 1T24, debido a una mayor ley de cabeza promedio. Comparado al 4T24, la producción de zinc disminuyó un 7% debido a un menor mineral tratado.
- En el 1T25, el cash cost neto de sub-productos fue US\$(899.2)/t comparado con US\$103.9/t en el 1T24. Esta disminución fue dada principalmente por mayores créditos por subproductos debido a mayores precios de plomo, mayores volúmenes de ventas de zinc por mayor ley de cabeza, y menores cargos por tratamiento ("TCs"). Estos fueron parcialmente compensados por mayores costos operacionales relacionados con un incremento en los servicios de mantenimiento y costos variables. En comparación con el cash cost neto de sub-productos de US\$(1,168.7)/t en el 4T24, el aumento registrado en el 1T25 se debió principalmente a menores créditos por sub-productos, debido a menores volúmenes de ventas de plomo por menor ley de cabeza; parcialmente compensado por mayores precios de la plata y el oro y menores cargos por tratamiento ("TCs").
- La pérdida neta fue de US\$2.1 millones en el 1T25, lo que resultó en una pérdida de US\$0.001 por acción.
- El ratio de deuda neta a EBITDA ajustado para el primer trimestre fue negativo en 1.29x en comparación con uno negativo de 1.46x a fines de diciembre de 2024.
- El efectivo disminuyó en US\$3.0 millones al 31 de marzo 2025 en comparación a diciembre 2024, totalizando una liquidez disponible en US\$43.7 millones. El efectivo incluye el aporte de capital realizado en el 1T25 por US\$5.3 millones, completando los US\$37 millones en total.
- Tal como lo aprobó la Junta General de Accionistas el 18 de noviembre de 2024, el 15 de enero de 2025 completamos el proceso de suscripción y pago de acciones como parte del aumento de capital por US\$37 millones en Nexa Atacocha.
- En el 1T25, Nexa avanzó en la Fase I del Proyecto de Integración Cerro de Pasco - el sistema de bombeo y tuberías de relaves - cuyo objetivo es mejorar la eficiencia operativa y prolongar la vida útil del complejo minero. Las actividades de ingeniería para la infraestructura de relaves en

Atacocha avanzaron según lo previsto. La fabricación de equipos principales está en marcha, los sistemas eléctricos se encuentran en fase de pruebas finales y la producción de transformadores y otros componentes críticos avanza según lo previsto. La adquisición de equipos adicionales avanza y el permiso de construcción correspondiente se encuentra actualmente en revisión. Se han recibido propuestas para las obras civiles y electromecánicas, y se espera que los contratos se adjudiquen en mayo de 2025. El inicio de la construcción está programado para el 2T25. Los trabajos preparatorios para la Fase II, que incluyen las evaluaciones técnicas del Pique Picasso y la integración subterránea, también avanzan según lo previsto.

Desempeño Financiero

Estado de Resultados

US\$ millones	1T25	4T24	1T24	1T25 vs. 4T24	1T25 vs. 1T24
Ventas netas	21.0	25.9	15.8	(18.9%)	32.8%
Costo de ventas	(14.3)	(19.2)	(14.4)	(25.8%)	(1.2%)
Gastos de ventas y de administración	(0.9)	(1.2)	(0.7)	(28.4%)	24.3%
Gastos de exploración mineral y evaluación de proyectos	(0.1)	(0.0)	0.0	693.8%	-
Deterioro de activos no corrientes	0.0	(0.1)	0.0	-	-
Otros ingresos y gastos, neto	(0.9)	(0.5)	(1.8)	68.8%	(53.5%)
Resultado Financiero Neto	(3.5)	(1.4)	(1.2)	145.4%	191.0%
Ingresos financieros	0.4	0.2	0.1	66.7%	180.6%
Gastos financieros	(3.7)	(1.8)	(1.6)	105.1%	122.5%
Diferencia en cambio, neto	(0.3)	0.1	0.3	-	-
Depreciación y amortización	1.4	4.2	2.1	(66.0%)	(30.0%)
EBITDA ajustado	5.3	6.2	3.6	(13.5%)	48.5%
<i>Margen EBITDA ajustado</i>	<i>25.5%</i>	<i>23.9%</i>	<i>22.8%</i>	<i>0.1pp</i>	<i>0.1pp</i>
Impuesto a las ganancias	(3.5)	(0.6)	(0.2)	451.8%	1,777.2%
Utilidad Neta (Pérdida)	(2.1)	2.8	(2.5)	-	(16.6%)
Promedio de número de acciones en circulación - en miles	2,925,901	967,250	944,806	209.7%	209.7%
Ganancia (pérdida) básica y diluida por acción (en US\$)	(0.001)	0.003	(0.003)	-	(73.1%)

Ventas netas

En el 1T25, los ingresos por ventas netas alcanzaron los US\$21 millones, un 33% mayor en comparación al 1T24, debido principalmente al mayor precio promedio LME de zinc, plata y oro, y el aumento en volúmenes de ventas de zinc por mayor ley de cabeza. Durante el periodo, el precio promedio de la LME para el zinc, plata y oro aumentaron en un 16%, 37% y 38%, respectivamente, mientras el plomo disminuyó en un 5%.

Comparado con el 4T24, los ingresos por ventas netas disminuyeron en 19%, debido principalmente a menores precios y volúmenes de ventas de zinc y plomo por menor mineral tratado y menores leyes de cabeza de plomo.

Gastos de Ventas y Administrativos

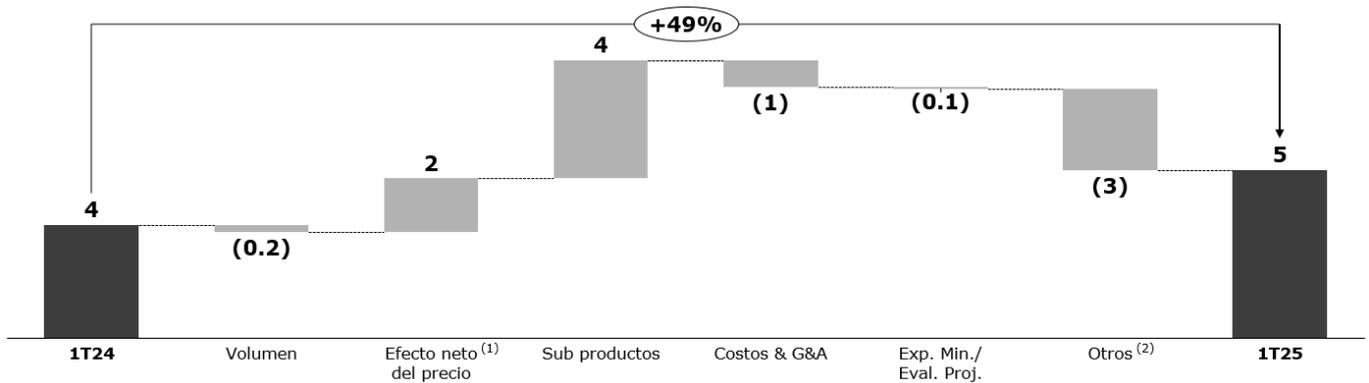
En el 1T25, los gastos de venta, generales y administrativos ("SG&A") ascendieron a US\$0.9 millones, 24% mayor que en el 1T24, asociados a mayores servicios prestados por terceros.

En comparación con el 4T24, los SG&A disminuyeron en 28%, explicado principalmente por menores servicios prestados por terceros.

EBITDA ajustado

En el 1T25, el EBITDA ajustado fue de US\$5.3 millones, comparado a un EBITDA ajustado de US\$3.6 millones en el 1T24. Los principales factores que contribuyeron a este resultado fueron (i) el impacto positivo en "efecto neto del precio" de US\$2 millones debido al aumento del precio del zinc (+16%), y menores "TCs", parcialmente compensado por una disminución del precio del plomo (-6%); (ii) el impacto positivo de US\$4 millones en subproductos debido a mayores ventas de oro contenido en el concentrado de plomo, por mayores leyes de oro, y mayores precios LME de plata (+37%) y oro (+38%). Esto fue parcialmente compensado por (iii) el impacto negativo en costos de US\$1 millones por mayores costos en el transporte de mineral; y (iv) un efecto negativo de US\$3 millones en otros explicado principalmente por contingencias tributarias.

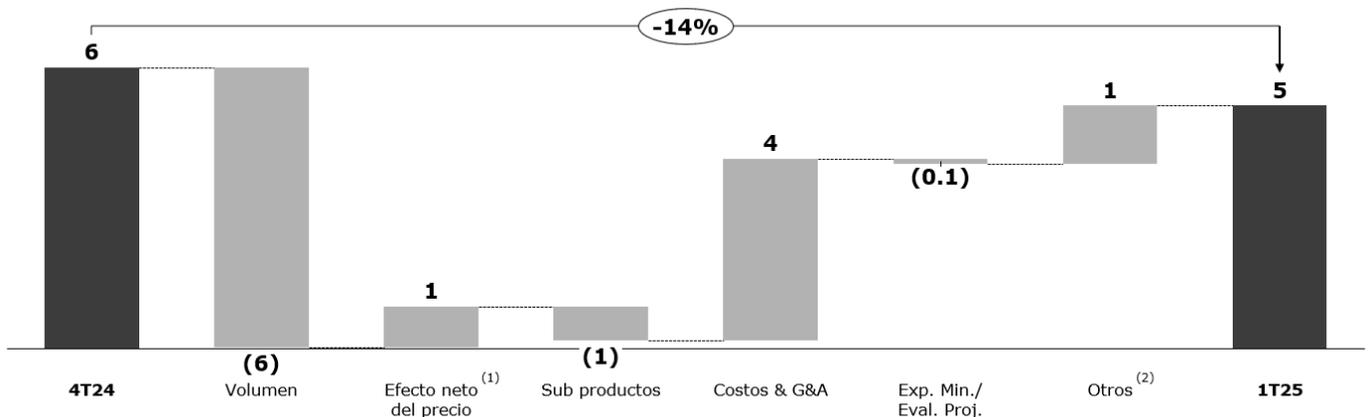
US\$ millones



(1) Incluye: Efecto del precio LME, Cargos por tratamiento ("TCs"), Variación del valor de mercado ("MTM"), Ajustes por facturación final y Otros.
(2) Incluye: Otros resultados operativos.

En comparación al 4T24, el EBITDA ajustado disminuyó en US\$0.8 millones. Los principales factores que contribuyeron con este resultado fueron (i) el impacto negativo de US\$6 millones en volúmenes de venta de concentrado de zinc y plomo debido a un menor mineral tratado y menores leyes de plomo; (ii) el impacto negativo de US\$1 millones en subproductos debido a menores ventas de plata y oro contenidos en el concentrado de plomo, por menores volúmenes de ventas de plomo, parcialmente compensado por mayores precios LME de plata (+2%) y oro (+7%). Esto fue parcialmente compensado por (iii) el impacto positivo en "efecto neto del precio" de US\$1 millones debido a menores "TCs" y la variación positiva del valor de mercado ("MTM"), parcialmente compensado por una disminución del precio del zinc (-7%) y del plomo (-3%); (iv) el impacto positivo en costos de US\$4 millones explicado principalmente por menores costos en servicios prestados por terceros y servicios de mantenimiento; y (v) un efecto positivo de US\$1 millones en otros explicado principalmente por ausencia de acuerdos extrajudiciales con los trabajadores.

US\$ millones



(1) Incluye: Efecto del precio LME, Cargos por tratamiento ("TCs"), Variación del valor de mercado ("MTM"), Ajustes por facturación final y Otros.
(2) Incluye: Otros resultados operativos.

Utilidad Neta (Pérdida)

Nexa Atacocha registró una pérdida neta de US\$2.1 millones en el 1T25, comparado con una pérdida neta de US\$2.5 millones en 1T24, debido a un incremento en el pago de impuestos como resultado de la contabilización del efecto de la fiscalización¹ correspondiente a los ejercicios 2017 y 2018. En 4T24, la utilidad neta fue de US\$2.8 millones.

Cash Cost Neto de Sub-productos²

Cash Cost Neto de Sub-productos		1T25	4T24	1T24	1T25 vs. 4T24	1T25 vs. 1T24
Atacocha	US\$/t	(899.2)	(1,168.7)	103.9	(23.1%)	-

El cash cost neto de sub-productos en el 1T25 disminuyó a US\$(899.2)/t comparado con un cash cost neto de sub-productos de US\$103.9/t en el 1T24. Esta disminución fue dada principalmente por mayores créditos por subproductos, debido al mayor precio del plomo y mayores volúmenes de ventas de zinc por mayor ley de cabeza, y menores cargos por tratamiento ("TCs"); parcialmente compensado por mayores costos operacionales relacionados con un incremento en los servicios de mantenimiento y costos variables. El cash cost neto de sub-productos fue US\$(1,168.7)/t en el 4T24 en comparación al US\$(899.2)/t en el 1T25. Este aumento en el 1T25 fue dado principalmente por menores créditos por subproductos, debido a menores volúmenes de ventas de plomo por menor ley de cabeza; parcialmente compensado por mayores precios de la plata y el oro, y menores cargos por tratamiento ("TCs").

¹ Para obtener información más detallada consulte la nota explicativa 7 (b) – "Resumen de posiciones fiscales inciertas por impuestos a las ganancias" en los "Estados financieros individuales intermedios condensados al y por el periodo de tres meses terminados al 31 de marzo de 2025".

² El cash cost neto de créditos por subproductos se mide con respecto al zinc vendido.

Desempeño Operacional

Atacocha		1T25	4T24	3T24	2T24	1T24	2024
Mineral Extraído	kt	312	422	365	379	347	1,512
Mineral Tratado	kt	312	389	398	379	347	1,512
Leyes							
Zinc	%	0.98	0.88	0.98	0.86	0.89	0.90
Plomo	%	0.88	0.93	1.14	0.90	0.81	0.95
Plata	oz/t	0.84	0.92	1.18	0.98	1.02	1.03
Oro	oz/t	0.011	0.011	0.012	0.010	0.008	0.011
Producción metal contenido							
Zinc	kt	2.5	2.7	2.9	2.4	2.4	10.4
Plomo	kt	2.3	3.1	3.9	2.9	2.3	12.3
Plata	MMoz	0.2	0.3	0.4	0.3	0.3	1.2
Oro	koz	2.0	2.7	2.9	2.1	1.4	9.1
Venta de Zinc	kt	2.5	2.7	3.0	2.4	2.1	10.2
Costos							
Costo de ventas ⁽³⁾	US\$ mm	14.3	19.2	16.9	14.4	14.4	64.9
Costo ROM ⁽²⁾	US\$/t	39.9	41.3	35.2	32.5	33.7	35.8
Cash cost ⁽¹⁾ neto de sub productos	US\$/lb	(0.41)	(0.53)	(0.93)	(1.05)	0.05	(0.65)
Costo de sostenimiento ⁽¹⁾ neto de sub- productos	US\$/lb	0.00	(0.10)	(0.50)	(0.40)	0.95	(0.07)
CAPEX							
Sostenimiento	US\$ mm	2.2	2.2	2.9	3.4	4.2	12.7
Otros		0.0	0.4	0.0	-	0.0	0.4

(1) Nuestro cash cost y costo de sostenimiento neto de los créditos por subproductos se miden con respecto al zinc vendido.

(2) Nuestro costo ROM se mide con respecto al volumen de mineral tratado.

(3) Nuestro costo de ventas no incluye el valor de la plusvalía, ya que este no tiene efecto contable en Atacocha y, por lo tanto, no se refleja en el reporte.

En el 1T25, el volumen de mineral tratado totalizó 312kt, disminuyendo un 10% en comparación con el mismo periodo del año anterior y un 20% frente al trimestre anterior. Como parte de la región de Pasco, Atacocha también se vio afectada por las lluvias atípicamente intensas durante el periodo, lo que ralentizó la tasa de extracción del tajo.

La producción de zinc alcanzó 2.5kt, ligeramente por encima de las 2.4kt del 1T24 y por debajo de las 2.7kt del 4T24, reflejando los menores volúmenes de mineral tratado en el trimestre.

La ley promedio de zinc fue de 0.98%, aumentando en 9pbs en comparación anual y en 10pbs respecto al trimestre anterior.

La producción de plomo se mantuvo estable en 2.3kt en comparación con el 1T24 y disminuyó desde las 3.1kt del 4T24. La producción de plata totalizó 206koz, una caída del 24% frente al 1T24 y del 26% respecto al 4T24, principalmente debido a menores leyes de plata en el mineral extraído durante el periodo.

Costo

El costo de ventas en el 1T25 fue de US\$14 millones, disminuyendo un 1% en comparación con el mismo periodo del año anterior y manteniéndose relativamente estable. En comparación con el 4T24, el costo de ventas disminuyó un 26%, principalmente debido a menores gastos en personal, mantenimiento y servicios de terceros, así como a una menor depreciación y amortización.

El costo de explotación minera fue de US\$40/t en el trimestre, un aumento del 18% frente al 1T24, impulsado principalmente por mayores costos variables relacionados con el transporte de mineral y menores volúmenes de mineral tratado. En comparación con el 4T24, el costo de explotación minera disminuyó un 3% debido a menores gastos en personal y servicios de terceros, parcialmente compensados por menores volúmenes de mineral tratado.

El cash cost neto de subproductos fue de US\$(0.41)/lb en el 1T25, una mejora de US\$0.45/lb respecto al 1T24. Esta mejora se debió principalmente a una mayor contribución de los subproductos, apoyada por mayores precios de la plata y el oro, parcialmente compensada por mayores costos operativos. En comparación con el 4T24, el cash cost aumentó en US\$0.12/lb, impulsado principalmente por menores volúmenes de subproductos y ventas de zinc, parcialmente compensado por menores cargos de tratamiento (TCs).

CAPEX

En el 1T25, las inversiones de capital de sostenimiento ascendieron a US\$2 millones, destinadas principalmente a inversiones en infraestructura vial.

Liquidez y Endeudamiento

Al 31 de marzo de 2025, la Compañía finalizó el trimestre con un saldo de caja de US\$43.7 millones.

El apalancamiento financiero, medido por el ratio de deuda neta a EBITDA de los últimos 12 meses fue negativo de 1.29x.

Millones de dólares	Al 31 de marzo de 2025	Al 31 de diciembre de 2024
Deuda Financiera	1.64	1.77
Caja	43.7	46.6
Deuda Neta	(42.0)	(44.9)
LTM EBITDA ajustado	32.5	30.8
Deuda Neta/LTM EBITDA ajustado (x)	(1.29x)	(1.46x)

Flujo de Caja

US\$ millones	1T25
Flujo de Caja neto aplicado a:	
Actividades Operacionales	(6.0)
Actividades de Inversión	(2.2)
Actividades de Financiamiento	5.0
Incremento (disminución) en caja y equivalentes de caja	(3.0)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del periodo	46.6
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	43.7

En el 1T25, el efectivo neto proporcionado por las actividades operativas fue negativo de US\$6.0 millones.

Se ejecutaron US\$2.2 millones de flujos de efectivo netos en actividades de inversión en el 1T25, que fueron totalmente incurridos por CAPEX en el período.

El efectivo de las actividades de financiamiento en el trimestre fue positivo de US\$5.0 millones, debido principalmente al ingreso por aporte de capital de US\$5.3 millones, parcialmente compensado por pagos por arrendamientos de US\$0.3 millones.

Como resultado, se tuvo una disminución de efectivo de US\$3.0 millones, resultando en un saldo de efectivo final de US\$43.7 millones al cierre del 1T25.

Inversiones (CAPEX)

Nexa Atacocha realizó inversiones por US\$2.3 millones en el 1T25 principalmente asignados a proyectos de sostenimiento.

Escenario de Mercado

1T25

Precios LME		1T25	4T24	1T24	1T25 vs. 4T24	1T25 vs. 1T24
Zinc	US\$/t	2,838	3,050	2,450	(7.0%)	15.8%
Cobre	US\$/t	9,340	9,193	8,438	1.6%	10.7%
Plomo	US\$/t	1,970	2,007	2,077	(1.9%)	(5.2%)
Plata	US\$/oz	31.88	31.38	23.34	1.6%	36.6%
Oro	US\$/oz	2,860	2,663	2,070	7.4%	38.2%

Fuente: Bloomberg

En el 1T25, el precio del zinc en la LME promedió US\$2,838/t (o US\$1.29/lb), un aumento del 16% año contra año y una disminución del 7% trimestre contra trimestre, negociándose en un rango de US\$2,699/t a US\$2,966/t durante el periodo.

El trimestre estuvo marcado por una mayor volatilidad en medio del aumento de las tensiones geopolíticas y la incertidumbre macroeconómica. Los precios del zinc se vieron respaldados por un dólar estadounidense más débil en comparación con finales de 2024, impulsado por crecientes preocupaciones sobre una posible desaceleración económica en EE.UU. y la especulación en torno al impacto de nuevos aranceles a las importaciones estadounidenses. Aunque, hasta la fecha de este informe, no se han anunciado aranceles específicos sobre productos de zinc, las crecientes tensiones comerciales y el riesgo de medidas de represalia por parte de China y la Unión Europea han mantenido al mercado en estado de alerta.

En respuesta, las principales economías anunciaron planes de estímulo. En marzo, China presentó un nuevo paquete de medidas de apoyo económico destinadas a proteger el crecimiento y reforzar su objetivo de crecimiento del PIB del 5% para 2025. Por su parte, Alemania anunció un aumento histórico en el gasto en defensa e infraestructura, que se espera estimule la demanda en toda la región europea, ambos señales positivas clave para la demanda de metales base.

En el lado de la oferta, los inventarios de zinc refinado en la LME continuaron disminuyendo, aunque a un ritmo más lento, cerrando marzo en 140kt. Los inventarios en la SHFE bajaron a 72kt, el nivel más bajo para un mes de marzo desde 2009, resaltando la continua escasez en la disponibilidad de metal refinado. Esto refuerza las expectativas de una reducción significativa en la producción de metal en 2025, impulsada por mercados de concentrado ajustados y TCs persistentemente bajos. Aunque se anticipaba cierta reposición de inventarios tras el Año Nuevo chino, los fundamentos del mercado se mantuvieron relativamente ajustados.

Los cargos de tratamiento spot (TCs) del zinc, que habían estado en territorio negativo desde agosto de 2024, pasaron a ser ligeramente positivos en enero de 2025 y alcanzaron +US\$79/t en marzo. Este cambio fue impulsado por la recuperación de la demanda después de las vacaciones, un modesto aumento en la disponibilidad de concentrado gracias al inicio de nuevas operaciones mineras como Kipushi (República Democrática del Congo) y Ozernoye (Rusia), y el impacto de la reducción en la producción de metal, consecuencia del entorno prolongado de TCs bajos. En conjunto, estos factores apuntan a un mercado que mejora, aunque sigue relativamente ajustado.

Las discusiones de referencia también apuntan a un entorno de TCs considerablemente más bajos. Se informó que Korea Zinc acordó con Teck un TC para 2025 de US\$80/t, una reducción del 52% frente a los US\$165/t de 2024, mientras que otro acuerdo con Nandan Nanfang de China se cerró en

US\$60/t. Los TCs más bajos podrían presionar los márgenes de las refinerías, generando restricciones en la oferta de metal. Por ejemplo, Nyrstar anunció un recorte del 25% en la producción de su refinería de Hobart en Australia, y se reporta que Glencore está revisando sus operaciones de refinación a nivel global, movimientos que podrían respaldar los precios del zinc en adelante.

La demanda de zinc metálico en nuestro mercado doméstico (América Latina, excluyendo México) disminuyó un 2.0% en el 1T25 en comparación con el trimestre anterior. Esta caída fue impulsada principalmente por un menor consumo en la región del Mercosur, donde la actividad industrial se desaceleró y la competencia de materiales importados se intensificó en Argentina. En contraste, el aumento en la demanda de zinc en Perú, apoyado por un sólido desempeño del sector exportador, compensó parcialmente la contracción general en la región.

Tras un periodo de fuerte demanda en 2024, se espera que el consumo de zinc en América Latina se modere en 2025, retornando gradualmente a los niveles históricos observados entre 2020 y 2023, especialmente en Brasil. Este ajuste refleja un entorno macroeconómico menos favorable, caracterizado por tasas de interés altas e inflación persistente, que continúan afectando a sectores clave consumidores de zinc, como construcción y automotriz. En Brasil, el ciclo de endurecimiento monetario ha moderado la actividad industrial y la confianza del consumidor. No obstante, se prevé que tanto la construcción civil como la producción de vehículos ligeros registren un crecimiento anual del 1.7% y 5.1%, respectivamente, en 2025.

Además de las dinámicas regionales, los desarrollos del comercio global también podrían influir en las tendencias de la demanda. Las recientes medidas arancelarias han generado preocupaciones sobre el comportamiento de los productos derivados del zinc en los mercados internacionales, particularmente en los patrones de importación de EE.UU. Aunque hasta el momento no se ha observado un impacto crítico en la demanda local, existe incertidumbre sobre cómo estas medidas podrían afectar los flujos comerciales. Por ejemplo, en Europa, las perspectivas siguen siendo cautelosas en medio de condiciones económicas frágiles, lo que representa un riesgo bajista para la demanda. Continuamos monitoreando de cerca estos factores en evolución.

Tipo de cambio

Tipo de Cambio	1T25	4T24	1T24	1T25 vs. 4T24	1T25 vs. 1T24
PEN/USD (Promedio)	3.700	3.756	3.760	(1.49%)	(1.6%)
PEN/USD (Final de periodo)	3.677	3.740	3.718	(1.7%)	(1.1%)

Fuente: Bloomberg

El tipo de cambio promedio del sol peruano en el 1T25 fue de 3.700 PEN/US\$, lo que representa una apreciación del 2% año contra año. A pesar de los cambios en la política comercial global, la moneda se mantuvo relativamente estable durante el periodo, respaldada por fundamentos macroeconómicos sólidos y la resiliencia del mercado local.

De cara al futuro, los mercados financieros globales están reaccionando al anuncio de Estados Unidos sobre un aumento generalizado de aranceles. Aunque la medida era en gran parte esperada, el alcance, la magnitud y la rapidez de su implementación sorprendieron a los inversionistas, generando una nueva ola de volatilidad. En los próximos meses, se espera un alto nivel de incertidumbre en los mercados globales de renta variable y de divisas, a medida que las economías se adaptan al cambiante panorama comercial y exploran nuevos marcos para el comercio internacional.

Acerca de Nexa Resources Atacocha S.A.A.

Nexa Atacocha es una empresa minera peruana dedicada a la exploración, extracción, procesamiento y comercialización de concentrados de zinc y plomo con contenidos de plata y oro, que posee una mina polimetálica subterránea y de tajo abierto ubicada en el distrito de San Francisco de Asís de Yarusyacán, en la provincia de Pasco, Perú. Nexa Atacocha desarrolla su operación con un claro compromiso de responsabilidad social y ambiental.

La Compañía pertenece a Nexa Resources Perú S.A.A., que actualmente tiene en operación tres unidades mineras polimetálicas: Cerro Lindo (Ica), El Porvenir (Pasco) y Atacocha (Pasco). También cuenta con una cartera de proyectos Greenfield polimetálicos y de cobre.

Para mayor información sobre Nexa Perú puede comunicarse con:

Ana Patricia Uculmana Ratto (puculmana@nexaresources.com)

Visite nuestro sitio web: riperu.nexaresources.com