

Nexa Resources Perú S.A.A.

**Estados financieros separados al 31 de
diciembre de 2025 e informe de
auditores independientes**

Contenido

Estados financieros separados

Estado de resultados y resultados integrales separado	3
Estado de otros resultados integrales separado	4
Estado de situación financiera separado	5
Estado de flujos de efectivo separado.....	6
Estado de cambios en el patrimonio separado	7

Notas a los estados financieros separados

1 Información general	8
2 Bases de preparación de los estados financieros separados	9
3 Cambios en las principales políticas contables y revelaciones	10
4 Ventas netas	13
5 Gastos por naturaleza	15
6 Exploración mineral y evaluación de proyectos	15
7 Otros ingresos y gastos, neto	16
8 Resultado financiero, neto.....	17
9 Impuesto a las ganancias corriente y diferido y posiciones fiscales inciertas	18
10 Administración de riesgos financieros	22
11 Instrumentos financieros	28
12 Estimación de valor razonable	30
13 Efectivo y equivalentes de efectivo.....	31
14 Instrumentos financieros derivados.....	32
15 Cuentas por cobrar comerciales	34
16 Inventarios	35
17 Otros activos.....	37
18 Partes relacionadas	38
19 Inversiones	40
20 Propiedades, planta y equipo.....	41
21 Activos intangibles	45
22 Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento	47
23 Cuentas por pagar comerciales.....	49
24 Cuentas por pagar factoraje	50
25 Salarios y cargas laborales.....	51
26 Provisión para cierre de minas y obligaciones ambientales	52
27 Impuesto a las ganancias	54
28 Otros pasivos	55
29 Provisiones	55
30 Patrimonio	57
31 Deterioro de activos de larga duración.....	58
32 Compromisos a largo plazo	62
33 Eventos posteriores a la fecha de reporte	63

Informe de los auditores independientes.

Estado de resultados y resultados integrales separado

Años terminados al 31 de diciembre

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

	Nota	2025	2024
Ventas netas	4	643,276	553,200
Costo de ventas	5	(301,701)	(311,925)
Ganancia bruta		341,575	241,275
Gastos operativos			
Gastos de ventas y de administración	5	(29,517)	(28,430)
Exploración mineral y evaluación de proyectos	6	(37,607)	(29,030)
Deterioro de activos de larga duración	31	(56,727)	(54,050)
Otros ingresos y gastos, neto	7	(10,609)	(12,636)
		(134,460)	(124,146)
Ganancia operativa		207,115	117,129
Resultado financiero, neto			
	8		
Ingresos financieros		21,003	22,746
Gastos financieros		(57,466)	(13,837)
Variación cambiaria, neto		(6,942)	(387)
		(43,405)	8,522
Ganancia antes de impuesto		163,710	125,651
Impuesto a las ganancias	9(a)	(47,286)	(141,175)
Ganancia (pérdida) del periodo		116,424	(15,524)
Promedio de número de acciones en circulación - en miles	30 (d)	1,272,108	1,272,108
Ganancia básica y diluida por acción (en US\$ dólares)	30 (d)	0.092	(0.012)

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros separados

Estado de otros resultados integrales separado
Años terminados al 31 de diciembre
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

	Nota	2025	2024
Ganancia (pérdida) del periodo		116,424	(15,524)
Otra pérdida integral, neta del impuesto a las ganancias- partidas que pueden ser reclasificadas al estado de resultados			
Cobertura de flujo de efectivo	14	(5,089)	-
Impuesto a las ganancias diferido	9(c)	1,502	-
		(3,587)	-
Total ganancia (pérdida) integral del periodo		112,837	(15,524)

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros separados

Estado de situación financiera separado

Años terminados al 31 de diciembre

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

	Nota	2025	2024
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes de efectivo	13	49,347	157,476
Instrumentos financieros derivados	14	81	-
Cuentas por cobrar comerciales	15	346,193	235,581
Inventarios	16	15,288	16,660
Otros activos con partes relacionadas	18 (a)	34,268	66,097
Otros activos	17	11,857	10,235
		457,034	486,049
Activos no corrientes			
Activo por impuesto diferido	9 (b)	12,603	25,409
Otros activos con partes relacionadas	18 (a)	82,298	32,271
Otros activos	17	20,533	2,763
Inversiones	19	270,209	259,225
Propiedades, planta y equipo	20	185,089	153,016
Activos intangibles	21	96,539	96,627
Activos por derecho de uso	22 (a)	23,092	11,099
		690,363	580,410
Total activos		1,147,397	1,066,459
Pasivos y patrimonio			
Pasivos corrientes			
Pasivos por arrendamiento	22 (b)	9,392	4,120
Instrumentos financieros derivados	14	6,562	-
Cuentas por pagar comerciales	23	96,157	87,211
Cuentas por pagar factoraje	24	1,253	331
Salarios y cargas laborales	25	23,107	21,294
Provisión para cierre de minas y obligaciones ambientales	26	5,206	9,490
Provisiones	29 (a)	2,578	1,080
Pasivos con partes relacionadas	18 (a)	1,988	1,727
Impuesto a las ganancias	27	59,096	39,191
Otros pasivos	28	27,254	23,530
		232,593	187,974
Pasivos no corrientes			
Pasivos por arrendamiento	22 (b)	14,587	7,421
Cuentas por pagar comerciales	23	82	82
Provisión para cierre de minas y obligaciones ambientales	26	52,636	35,533
Impuesto a las ganancias	27	82,359	81,719
Provisiones	29 (a)	729	2,945
Pasivos con partes relacionadas	18 (a)	394	394
Otros pasivos	28	1,274	485
		152,061	128,579
Total pasivos		384,654	316,553
Patrimonio	30	762,743	749,906
Total pasivos y patrimonio		1,147,397	1,066,459

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros separados

Estado de flujos de efectivo separado
Años terminados al 31 de diciembre
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

	Nota	2025	2024
Flujos de efectivo de actividades de operación			
Ganancia antes de impuesto a las ganancias		163,710	125,651
Menos, impuesto a las ganancias	9 (a)	(47,286)	(141,175)
Impuesto a las ganancias diferido	9 (a)	14,308	1,989
Deterioro de activos de larga duración	31	56,727	54,050
Depreciación y amortización	5	28,482	41,555
Interés y efectos de variación cambiaria		6,679	8,493
Baja de propiedades, planta y equipo e intangible	20	9	4,130
Cambios en provisiones y deterioro de otros activos		10,942	10,622
Pérdida por la venta de subsidiaria		-	4,403
(Aumento) disminución en activos:			
Cuentas por cobrar comerciales		(110,769)	(30,920)
Inventarios		1,131	59
Otros activos		(75,665)	12,440
Aumento (disminución) en pasivos:			
Cuentas por pagar comerciales		8,946	(4,903)
Cuentas por pagar factoraje		922	(1,743)
Provisiones		(5,259)	(2,943)
Otros pasivos		132,511	117,956
Efectivo proveniente de actividades de operación		185,388	199,664
Intereses pagados por pasivos de arrendamientos	22(b)	(1,196)	(1,567)
Pagos de impuesto a las ganancias		(60,225)	(16,562)
Efectivo neto proveniente de actividades de operación		123,967	181,535
Flujos de efectivo de actividades de inversión			
Adiciones de propiedades, planta y equipo e intangibles	20 (a)	(59,812)	(49,325)
Préstamo otorgado a partes relacionadas	18 (a)	(5,000)	(38,905)
Intereses recibidos por préstamos a partes relacionadas		3,130	3,949
Cobro de préstamos a partes relacionadas		6,905	14,000
Inversión en subsidiaria	19 (b)	(924)	-
Aporte a subsidiaria	19 (b)	(60,000)	(35,103)
Venta de inversión		-	4,551
Efectivo neto aplicado a actividades de inversión		(115,701)	(100,833)
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento			
Pagos de pasivos por arrendamientos	22 (b)	(6,900)	(4,237)
Pago de préstamos a partes relacionadas		(93,285)	(64,806)
Pago de dividendos		(100,000)	(5,949)
Obtención de préstamos de partes relacionadas		84,000	66,000
Efectivo neto aplicado a actividades de financiamiento		(116,185)	(8,992)
Diferencia en cambio del efectivo y equivalentes de efectivo		(210)	(1,020)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo		(108,129)	70,690
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del periodo		157,476	86,786
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo		49,347	157,476
Transacciones de inversión no monetarias			
Adiciones de activo por derecho de uso	22 (a)	(19,338)	(8,582)

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros separados

Nexa Resources Perú S.A.A.



**Estado de cambios en el patrimonio separado
En y por los años terminados al 31 de diciembre
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

	Capital	Acciones de inversión	Reserva legal	Otras reservas de patrimonio	Resultados acumulados	Total
Al 1 de enero de 2024	423,334	4,551	84,766	411	263,749	776,811
Pérdida del periodo	-	-	-	-	(15,524)	(15,524)
Total resultado integral del periodo	-	-	-	-	(15,524)	(15,524)
Distribución de dividendos	-	-	-	-	(5,549)	(5,549)
Otros movimientos de patrimonio	-	-	-	(411)	411	-
Total de transacciones con accionistas	-	-	-	(411)	(5,138)	(5,549)
Participación en operación conjunta	-	-	-	-	(5,832)	(5,832)
Al 31 de diciembre de 2024	423,334	4,551	84,766	-	237,255	749,906
Ganancia del periodo	-	-	-	-	116,424	116,424
Total resultado integral del periodo	-	-	-	-	116,424	116,424
Distribución de dividendos	-	-	-	-	(100,000)	(100,000)
Otro resultado integral del periodo	-	-	-	(3,587)	-	(3,587)
Total de transacciones con accionistas	-	-	-	(3,587)	(100,000)	(103,587)
Al 31 de diciembre de 2025	423,334	4,551	84,766	(3,587)	253,679	762,743

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros separados

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

1 Información general

Nexa Resources Perú S.A.A. ("la Compañía" o "Nexa Perú") es una sociedad anónima abierta que se constituyó en Perú en 1949. La Compañía negocia sus acciones comunes (símbolo NEXAPEC1) y de inversión (símbolo NEXAPEI1) en la Bolsa de Valores de Lima. El domicilio legal de sus oficinas administrativas se encuentra en Avenida Circunvalación del Club Golf Los Incas N° 170, Torre El Golf (Block A), Piso 22, Santiago de Surco, Lima, Perú.

La Compañía se dedica principalmente a la exploración, explotación, producción y comercialización de concentrados de zinc, cobre y plomo, siendo estos dos últimos comercializados también por su contenido de oro y plata. La mina de la Compañía está ubicada en la región de Ica en Perú.

La Compañía es una subsidiaria indirecta de Nexa Resources S.A. (la "Casa Matriz" o "NEXA"), entidad domiciliada en Luxemburgo, que cotiza sus acciones en la New York Stock Exchange ("NYSE" por sus siglas en inglés).

A través de Nexa Resources Cajamarquilla S.A. (la "Entidad controladora" o "Nexa Cajamarquilla"), NEXA controla el 83.37% de las acciones comunes de la Compañía.

El accionista mayoritario de NEXA es Votorantim S.A. (la "empresa matriz última" o "VSA"), que posee el 64.68% de su capital. VSA es un conglomerado industrial privado brasileño que tiene participaciones en empresas de metales, acero, cemento y de energía, entre otras.

(a) Impacto de las nuevas medidas arancelarias de los Estados Unidos

El 2 de abril de 2025, el Presidente de los Estados Unidos emitió una Orden Ejecutiva que impone un arancel del 10% a las importaciones provenientes de la mayoría de los países y de hasta el 50% para ciertos países seleccionados, en virtud de la Ley de Facultades Económicas de Emergencia Internacional (IEEPA, por sus siglas en inglés). Asimismo, el Gobierno de los Estados Unidos inició una investigación respecto de la posible imposición de aranceles a minerales críticos, incluyendo el plomo, zinc y cobre. No obstante, considerando que los Estados Unidos continúan siendo significativamente dependientes de las importaciones de zinc refinado, la Administración considera baja la probabilidad de que se apliquen aranceles sustanciales a este metal.

Al 31 de diciembre de 2025 y hasta la fecha de emisión de estos estados financieros separados, no se han observado avances adicionales respecto a la imposición de aranceles sobre minerales críticos. En consecuencia, la Compañía no ha identificado ningún impacto material relacionado con las medidas comerciales adoptadas por los Estados Unidos ni de la eventual implementación de aranceles a la importación de plomo, zinc o cobre. El principal impacto observado continúa siendo la volatilidad del tipo de cambio, impulsada por anuncios de política económica de Estados Unidos y por las tensiones geopolíticas en curso.

(b) Segmento operativo

El Gerente General de la Compañía ha sido identificado como el máximo órgano en la toma de decisiones de la operación, incluyendo la asignación de recursos y la evaluación del desempeño, principalmente analizando el rendimiento de la producción obtenida en las operaciones. La Compañía ha identificado un único segmento reportable:

- Minería: consiste en la mina polimetálica de larga vida, localizada en la región de Ica en Perú. Además de zinc, la Compañía produce cobre, plomo, plata y oro como subproductos, lo cual contribuye a disminuir el costo total de la producción de zinc.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

2 Bases de preparación de los estados financieros separados

Estos estados financieros separados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por *el International Accounting Standards Board* ("IASB") por sus siglas en inglés.

Estos estados financieros separados han sido preparados en cumplimiento de los requerimientos legales vigentes en Perú para la presentación de información financiera de acuerdo con lo establecido por la Superintendencia del Mercado de Valores ("SMV").

Los estados financieros separados son preparados sobre la base del costo histórico, excepto por ciertos activos y pasivos financieros (incluidos otros instrumentos financieros) que se miden a valor razonable a cada fecha de reporte.

Aprobación de los estados financieros separados

Los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2025 serán aprobados para su emisión por el Directorio el 26 de febrero de 2026, y serán presentados para la aprobación de los Accionistas dentro del plazo establecido por Ley. La Gerencia de la Compañía considera que los estados financieros separados adjuntos serán aprobados sin modificaciones en la Junta General de Accionistas a llevarse a cabo durante el primer trimestre de 2026. El 28 de marzo de 2025, la Junta General de Accionistas aprobó los estados financieros separados auditados por el año terminado al 31 de diciembre de 2024.

Operaciones conjuntas

La Compañía reconoce su derecho directo a los activos, pasivos, ingresos y gastos de operaciones conjuntas y su participación en los activos de propiedad conjunta o pasivos e ingresos y gastos incurridos. Estos se han incluido en los estados financieros separados en el rubro correspondiente.

Una operación conjunta es un acuerdo en el que mediante las partes que comparten el control conjunto tienen derechos sobre los activos y obligaciones sobre los pasivos relacionados. El control conjunto se define por la participación en el contrato de control de un acuerdo, y sólo existe cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

En junio de 2025, la operación conjunta mantenida fue liquidada, por lo que los efectos de dicha operación conjunta se reconocieron en los resultados del periodo hasta junio de 2025. En consecuencia, al 31 de diciembre de 2025 no se mantienen activos, pasivos ni resultados pendientes relacionados con esta operación.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

Inversiones en Subsidiarias y en Operaciones conjuntas

Los estados financieros separados comprenden las inversiones en subsidiarias al 31 de diciembre de 2025.

Las principales entidades son las que se detallan a continuación:

		Porcentaje de participación		Control de la Compañía	Ubicación	Actividades
		2025	2024			
Subsidiarias						
Nexa Resources El Porvenir S.A.C. - "Nexa El Porvenir"						
		99.99	99.99	Directo	Perú	Minería
Nexa Resources Atacocha S.A.A. - "Nexa Atacocha" (i)						
		83.00	86.65	Indirecto	Perú	Minería
Nexa Resources UK Limited.						
		100.00	100.00	Directo	Reino Unido	Minería
Votorantim Internacional CSC S.A.C.						
		100.00	-	Directo	Perú	Servicios
Operaciones conjuntas						
Cia. Minera Shalipayco S.A.C. (ii)						
		-	75.00		Perú	Proyectos mineros

- (i) En enero de 2025, se completó el proceso de suscripción, lo que redujo la participación a 82.11%. Dado que este evento ocurrió con posterioridad al cierre del 2024, fue revelado como hecho posterior. Posteriormente, en setiembre de 2025, como resultado de la culminación de la OPA, la participación incrementó a 83.00%, porcentaje que se mantiene al 31 de diciembre de 2025. Al 31 de diciembre de 2024 la participación accionaria ascendía a 86.65%.
- (ii) En junio de 2025, la compañía Minera Shalipayco S.A.C. fue liquidada.

Traducción de moneda extranjera

(a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas que se incluyen en los estados financieros separados de la Compañía se miden utilizando la moneda del entorno económico principal en la que opera ("su moneda funcional"). Los estados financieros separados se presentan en dólares estadounidenses (US\$), que es la moneda funcional y de presentación de la Compañía.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente en la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones.

Las ganancias y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio vigente de la moneda funcional al final de cada periodo informado, se reconocen en el estado de resultados separado. Las partidas no monetarias que se miden al costo histórico en moneda extranjera se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas de la transacción inicial. Las diferencias de conversión en activos y pasivos registrados a valor razonable se informan como parte de la ganancia o pérdida de valor razonable.

3 Cambios en las principales políticas contables y revelaciones

(a) Nuevas normas y modificaciones - aplicables a partir del 1 de enero de 2025

Entró en vigor una nueva enmienda a la NIC 21 relacionada con la falta de intercambiabilidad efectiva a los periodos anuales que comienzan el 1 de enero de 2025. La adopción de esta nueva enmienda no tuvo un impacto material en los estados financieros separados de la Compañía.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

(b) Nuevas normas e interpretaciones aún no adoptadas

Se han emitido ciertas normas y enmiendas que aún no están vigentes. La Compañía está evaluando actualmente el posible impacto de estos pronunciamientos en sus operaciones o sus estados financieros.

Nueva norma - NIIF 18 - Presentación e información a revelar en los estados financieros

En abril de 2024, el IASB emitió la NIIF 18, *Presentación de Estados Financieros*, la cual reemplaza a la NIC 1 *Presentación de Estados Financieros*. La NIIF 18 introduce nuevos requisitos para la presentación en el estado de resultados, incluyendo totales y subtotales específicos. Asimismo, la norma exige que las entidades deben clasificar todos los ingresos y gastos dentro del estado de resultados en una de cinco categorías: actividades de operación, inversión, financiación, impuesto a las ganancias y operaciones discontinuadas, siendo las tres primeras categorías nuevas.

La norma también establece nuevos requerimientos de revelación para las medidas de desempeño definidas por la gerencia, que representan subtotales de ingresos y gastos no especificados por las NIIF pero utilizados por la gerencia en comunicaciones públicas. Adicionalmente, incorpora requerimientos reforzados para la agregación y desagregación de la información financiera, basados en los 'roles' identificados de los estados financieros primarios (EFP) y las notas.

Adicionalmente, la NIIF 18 incluye modificaciones a la NIC 7 *Estado de Flujos de Efectivo*, que incluyen cambiar el punto de partida para determinar los flujos de efectivo de las operaciones bajo el método indirecto, pasando de "ganancia o pérdida" a "resultado de operación". También elimina ciertas opciones de clasificación relacionadas con intereses y dividendos. Como consecuencia de estos cambios, se han realizado modificaciones a otros Estándares NIIF.

La NIIF 18 y las enmiendas relacionadas serán efectivas para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027. Se permite su aplicación anticipada, la cual debe ser revelada. La norma se aplicará de manera retroactiva.

Se espera que la NIIF 18 afecte la presentación y revelación de información en los estados financieros, particularmente la estructura del estado de resultados y la revelación de las medidas de desempeño definidas por la gerencia. No se espera que la norma genere impactos en el reconocimiento ni en la medición de los activos y pasivos de la Compañía. A la fecha de estos estados financieros, la Compañía no ha adoptado anticipadamente la NIIF 18 y aún no ha concluido su evaluación del impacto de la norma.

Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros

En mayo de 2024, el IASB emitió enmiendas específicas a la NIIF 9 y la NIIF 7 para responder a cuestiones recientes surgidas en la práctica e incluir nuevos requisitos no solo para instituciones financieras, sino también para entidades corporativas. Estas enmiendas buscan aclarar la fecha de reconocimiento y baja en cuentas de ciertos activos y pasivos financieros, introduciendo una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados mediante sistemas electrónicos de transferencia de efectivo; incluyen orientación adicional para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio de "pagos de principal e interés" (SPPI); establecen nuevas revelaciones para ciertos instrumentos cuyos términos contractuales pueden modificar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos financieros con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza); y actualizan las revelaciones para instrumentos de patrimonio designados al valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).

Las enmiendas son efectivas para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026. Se permite su adopción anticipada, con la opción de aplicar anticipadamente solo las enmiendas relacionadas con características contingentes.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

La Compañía no espera impactos en sus estados financieros separados derivados de esta nueva norma ni de las enmiendas consecuentes a otras normas.

Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y revelación de uso propio y contabilidad de cobertura en "Contratos que hacen referencia a electricidad dependiente de la naturaleza"

En diciembre de 2024, el IASB modificó la NIIF 9 y la NIIF 7 para abordar la clasificación y divulgación del uso propio y la contabilidad de cobertura en "Contratos Referenciados a Electricidad Dependiente de la Naturaleza". Las enmiendas se refieren a los requisitos de uso propio y contabilidad de cobertura, junto con las divulgaciones relacionadas. El alcance de las enmiendas es limitado y aplica únicamente a los contratos que cumplan con las características específicas establecidas en la normativa.

La fecha de entrada en vigor de las enmiendas es para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026, permitiéndose su aplicación anticipada.

La Compañía no espera impactos en sus estados financieros separados derivados de esta nueva norma y de las enmiendas consecuentes a otras normas.

(c) Estimaciones, supuestos y juicios críticos

La preparación de los estados financieros separados de la Compañía requiere el uso de estimaciones, supuestos y juicios críticos que afectan los importes informados de ingresos, gastos, activos y pasivos, las revelaciones acompañadas y la revelación de pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros separados. Las estimaciones, supuestos y juicios críticos, por definición, rara vez igualarán los resultados reales y se evalúan continuamente para reflejar las expectativas cambiantes sobre eventos futuros. La Gerencia también necesita ejercer su juicio al aplicar las políticas contables de la Compañía.

Esta nota proporciona un panorama general de las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, y de los elementos que tienen más probabilidades de ser ajustados de manera material debido a que las estimaciones y suposiciones resulten incorrectas por su incertidumbre. La información detallada sobre cada una de estas estimaciones, supuestos y juicios críticos se incluye en otras notas junto con información sobre la base de cálculo para cada elemento afectado en los estados financieros separados.

Las estimaciones, supuestos y juicios contables críticos aplicados por la Compañía en la preparación de estos estados financieros separados son los siguientes:

- (i) Estimación del impuesto a las ganancias corriente y diferido y posiciones finales inciertas – nota 9
- (ii) Estimación del valor razonable de los instrumentos financieros – nota 11
- (iii) Revelar la política y los procesos para la valoración de las mediciones de valor razonable de nivel 3 Política para la transferencia de partidas entre niveles de la jerarquía de medición del valor razonable - nota 12(b)
- (iv) Estimación de deterioro de cuentas por cobrar comerciales – nota 15
- (v) Estimación en la determinación de reservas y recursos minerales para el cálculo de la vida útil – nota 20
- (vi) Estimación de provisión de cierre de minas – nota 26
- (vii) Estimación de provisiones para reclamaciones judiciales – nota 29
- (viii) Estimación de deterioro de activos de larga duración – nota 31

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

Las estimaciones, supuestos y juicios críticos se evalúan continuamente. Se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluidas las expectativas de eventos futuros que puedan tener un impacto financiero en la Compañía y que se crea que son razonables dadas las circunstancias.

4 Ventas netas**Política contable**

Los ingresos comprenden el monto de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes en el curso ordinario de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se presentan netos del impuesto general a las ventas, devoluciones, rebajas y descuentos.

La Compañía reconoce los ingresos cuando satisface una obligación de desempeño mediante la transferencia de un bien o servicio prometido a un cliente. El activo se transfiere cuando el cliente obtiene el control de ese activo.

Para determinar el momento en el que un cliente obtiene el control de un activo prometido, la Compañía considera los siguientes indicadores: (i) la Compañía tiene un derecho presente al pago del activo; (ii) el cliente tiene título legal sobre el activo; (iii) la Compañía ha transferido la posesión física del activo; (iv) el cliente tiene los riesgos y beneficios significativos de la propiedad del activo; y (v) el cliente ha aceptado el bien.

Identificación y cumplimiento de las obligaciones de desempeño

La Compañía tiene dos obligaciones de desempeño incluidas en ciertos contratos de venta:

- (i) la promesa de proporcionar bienes a sus clientes; y (ii) la promesa de proporcionar flete y contratar servicios de seguros a sus clientes.

Promesa de proporcionar bienes: esta obligación de desempeño se cumple cuando el control de dichos bienes se transfiere al cliente final, que se determina primordialmente en función de los Incoterms acordados en cada uno de los contratos con los clientes.

Promesa de proporcionar flete y contratar servicios de seguro: esta obligación de desempeño se cumple cuando se completan los servicios de flete y seguro contratados por los clientes. De acuerdo con la obligación de desempeño identificada, parte de los ingresos de la Compañía se presentan como ingresos por servicios. El costo relacionado con los ingresos por servicios se presenta en el rubro Costo de ventas.

Los ingresos por venta de bienes y por los servicios de fletes y seguros, se reconocen en el momento en que se transfiere el control y cuando se prestan los servicios contratados, respectivamente. Es en ese momento cuando se reconoce una cuenta por cobrar comercial, porque solo se requiere el tiempo transcurrido antes de que venza la contraprestación. La Compañía no tiene ningún activo contractual que dé derecho a contraprestación a cambio de bienes o servicios que la Compañía haya transferido al cliente, ya que todos los derechos a contraprestación de los contratos son incondicionales.

Las ventas de la Compañía pueden implicar el cumplimiento de una o dos obligaciones de desempeño, cuya identificación se determina en función de los términos contractuales y de los Incoterms pactados con cada cliente. Durante el ejercicio 2025, las ventas se realizaron principalmente en el mercado nacional, involucrando una obligación de desempeño; en el caso de ventas de exportación, podrían existir obligaciones adicionales, principalmente relacionadas con servicios de flete y seguro.

Los ingresos por US\$ 581,107, que representan aproximadamente el 90% de los ingresos netos totales al 31 de diciembre de 2025 (2024: US\$ 397,837, que representan aproximadamente el

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

72%), provienen de cuatro clientes principales. Uno de estos corresponde a una parte relacionada, según se explica en la nota 18(b).

Determinación del precio de la transacción y asignación de valor a las obligaciones de desempeño

La Compañía considera las condiciones del contrato y sus prácticas comerciales habituales para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el monto de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a sus clientes. El precio de transacción se asigna a cada obligación de desempeño sobre una base independiente del precio de venta.

Los precios de transacción incluidos en los contratos de venta se pactan a precios del mercado internacional. Estos ingresos están sujetos a ajustes de precio basados en el precio de mercado al final del periodo de cotización estipulado en el contrato de venta. Estos se conocen como acuerdos de precios provisionales que están sujetos a un ajuste de precio mensual, según los precios de cotización de la *London Metal Exchange* ("LME" por sus siglas en inglés). Al 31 de diciembre de 2025, las ventas se incrementaron en US\$ 15,980 (pérdida de US\$ 2,570 al 31 de diciembre de 2024) por ajustes de precios (*mark-to-market*) relacionados con acuerdos de ventas con precios provisionales.

(a) Composición

(i) Conciliación de ventas brutas

	Nota	2025	2024
Ventas brutas		755,726	646,677
Ingresos por productos		749,165	638,043
Ingresos por servicios	5 (i)	6,561	8,634
Impuesto sobre las ventas		(112,450)	(93,477)
Ventas netas		643,276	553,200

(ii) Clasificación

	Valores		Cantidad	
	2025	2024	2025	2024
Concentrado de zinc	189,383	165,448	156,060 TMS	154,526 TMS
Concentrado de plomo	92,447	79,130	18,595 TMS	23,923 TMS
Concentrado de cobre	354,885	299,988	108,505 TMS	119,879 TMS
Ingresos por servicios	6,561	8,634		
Ventas netas de productos	643,276	553,200		
Impuesto sobre las ventas	112,450	93,477		
Ventas brutas de productos	755,726	646,677		

(b) Información sobre las áreas geográficas en las cuales opera la Compañía

Las áreas geográficas se determinan en función a la ubicación de los clientes de la Compañía. Los ingresos netos de la Compañía, clasificados por ubicación geográfica, son los siguientes:

	2025 (i)	2024
Perú	643,276	515,672
América (i)	-	37,528
	643,276	553,200

(i) En el período 2025, la Compañía ha centrado sus ventas con clientes nacionales.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

5 Gastos por naturaleza

Política contable

El costo de ventas está compuesto principalmente por el costo de producción de los concentrados vendidos por la Compañía y se reconocen en el estado de resultados separado en la fecha de entrega al cliente al mismo tiempo que se reconocen los ingresos por sus ventas relacionadas.

Los gastos de ventas y administración se reconocen sobre la base del principio del devengo y, en su caso, en el mismo periodo en que se reconozcan los ingresos con los que están relacionados.

(a) Composición

	2025			
	Costo de ventas	Gastos de ventas y de administración	Exploración mineral y evaluación de proyectos	Total
Servicios prestados por terceros (i)	(133,566)	(3,595)	(28,010)	(165,171)
Materia prima y consumibles utilizados	(98,747)	-	(298)	(99,045)
Gastos por beneficios a empleados	(34,201)	(24,990)	(3,739)	(62,930)
Depreciación y amortización (ii)	(28,027)	(326)	(129)	(28,482)
Otros gastos	(7,160)	(606)	(5,431)	(13,197)
	(301,701)	(29,517)	(37,607)	(368,825)

	2024			
	Costo de ventas	Gastos de ventas y de administración	Exploración mineral y evaluación de proyectos	Total
Servicios prestados por terceros (i)	(134,162)	(5,485)	(20,792)	(160,439)
Materia prima y consumibles utilizados	(95,864)	-	(241)	(96,105)
Gastos por beneficios a empleados	(35,136)	(21,638)	(3,445)	(60,219)
Depreciación y amortización (ii)	(40,401)	(1,028)	(126)	(41,555)
Otros gastos	(6,362)	(279)	(4,426)	(11,067)
	(311,925)	(28,430)	(29,030)	(369,385)

- (i) Los servicios prestados por terceros comprenden el costo de ventas de fletes y seguros. Para el año terminado al 31 de diciembre de 2025 este fue US\$ 6,561 (para el año terminado al 31 de diciembre de 2024 fue US\$ 8,634), ver nota 4.
- (ii) La variación se debe principalmente al cambio en la vida útil de edificios, estructuras, maquinaria y equipos.

6 Exploración mineral y evaluación de proyectos

Política contable

Los costos de exploración minera y evaluación de proyectos se contabilizan como gastos en el año en que se incurren.

Las actividades de exploración mineral implican la búsqueda de recursos minerales de áreas potenciales hasta la determinación de la viabilidad comercial y factibilidad de un recurso identificado. Los costos de exploración minera incluyen la recopilación de datos de exploración mediante estudios geológicos y geofísicos, la realización de perforaciones exploratorias y la toma

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

de muestras, así como la determinación y el examen del volumen y la ley de los recursos identificados.

Los costos de evaluación de proyectos están relacionados principalmente a estudios de alcance, pre-factibilidad y factibilidad para proyectos *greenfield* y *brownfield*. Adicionalmente, estos costos de evaluación pueden incluir costos incurridos en estudios para proyectos corporativos de investigación, innovación y tecnología de la información.

En la nota 21 se describe cuándo comienzan a capitalizarse los costos de exploración minera y evaluación de proyectos.

Composición

	2025	2024
Exploración mineral	33,624	25,393
Evaluación de proyectos	3,983	3,637
	37,607	29,030

7 Otros ingresos y gastos, neto

	Nota	2025	2024
Cambio de provisión para cierre de minas (i)	20 y 26	(9,198)	(1,139)
Sanciones y multas (ii)		(7,252)	-
Contribuciones a las comunidades (iii)		(3,667)	(4,173)
Provisiones de contingencias legales, neto	28	(2,479)	(2,627)
Instrumentos financieros derivados por flujos futuros	14 (d)	(1,392)	-
Ganancia por baja de obligación contractual de exploración (iv)		8,250	-
Devolución Impuestos a las ganancias		1,471	-
Ganancia (Pérdida) esperada de otros activos	17 (b)	1,133	(2,180)
Ganancia en la venta de suministros, neto		881	2,176
Ingreso por venta de propiedades, planta y equipo		222	(152)
Baja de activo intangible	21	-	(3,978)
Otros ingresos (gastos) operativos, neto		1,422	(563)
		(10,609)	(12,636)

- (i) La variación corresponde principalmente a la actualización de la provisión para el retiro de activos, basada en estudios técnicos recientes y en la revisión de la tasa de descuento aplicada.
- (ii) La variación corresponde principalmente a sanciones y multas resultado de la revaluación de los asuntos relacionados con el acuerdo de estabilidad tributaria de Cerro Lindo.
- (iii) La contribución a las comunidades incluye gastos en mantenimiento de carreteras, suministro de agua y otras construcciones en nuestras comunidades anfitrionas.
- (iv) Estos ingresos están relacionados con el cierre de campañas exploratorias realizadas bajo acuerdos de asociación con un tercero. En virtud de dichos acuerdos, los fondos recibidos por adelantado para financiar actividades de exploración y perforación en áreas específicas se reconocen inicialmente como un pasivo por contribuciones de exploración no ejecutadas, presentado como "otras cuentas por pagar".

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

Dependiendo del resultado de las actividades de exploración, dichos importes pueden convertirse en participaciones patrimoniales o reconocerse como "otros ingresos operativos", sin que subsistan obligaciones adicionales frente al partícipe.

8 Resultado financiero, neto

Política contable

(i) Gastos financieros

Los gastos financieros de obligaciones se registran como gasto cuando se devengan, excepto aquellos directamente relacionados con la adquisición o con la construcción de activos que requieren un tiempo sustancial para estar listos para su uso, en cuyo caso estos costos se capitalizan en el costo dentro de propiedades, planta y equipo y/o intangibles con la que se relacionan.

(ii) Ingresos financieros

Los ingresos financieros están principalmente compuestos de intereses financieros y se reconocen sobre la base del devengo para reflejar el rendimiento efectivo del activo según el método de la tasa de interés efectiva.

(a) Composición

	Nota	2025	2024
Ingresos financieros			
Intereses en cuentas por cobrar con relacionadas	18 (b)	16,419	16,183
Ingreso por intereses en equivalentes de efectivo		3,353	3,930
Comisión por garantía de bonos emitidos por NEXA	18 (b)	1,030	2,626
Otros ingresos financieros		201	7
		21,003	22,746
Gastos financieros			
Intereses relacionados con posiciones tributarias inciertas (i)		(48,931)	(3,673)
Intereses en la provisión de cierre de minas	26	(5,036)	(5,600)
Servicios bancarios		(1,363)	(1,303)
Intereses de préstamos a partes relacionadas	18 (b)	(407)	(1,071)
Otros gastos financieros		(1,729)	(2,190)
		(57,466)	(13,837)
Variación cambiaria, neto (ii)		(6,942)	(387)
Resultado financiero, neto		(43,405)	8,522

(i) Al 31 de diciembre de 2025, los intereses relacionados con posiciones tributarias inciertas aumentaron principalmente debido a cambios en las estimaciones conforme a la CINIIF 23, relacionados con el acuerdo de estabilidad tributaria de Cerro Lindo.

(ii) Al 31 de diciembre de 2025, la variación corresponde principalmente al efecto de la diferencia en cambio sobre la provisión del impuesto a la renta vinculada al Acuerdo de Estabilidad de Cerro Lindo.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

9 Impuesto a las ganancias corriente y diferido, y posiciones fiscales inciertas

Política contable

El impuesto sobre la renta corriente se calcula con base en las leyes fiscales promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del balance, conformidad con el régimen tributario peruano vigente. La administración evalúa periódicamente las posiciones adoptadas por la Compañía en las declaraciones de impuestos sobre la renta respecto a situaciones en las que las normas fiscales aplicables están sujetas a interpretación.

La Compañía constituye provisiones o reconoce un pasivo, según corresponda, cuando tiene una obligación presente y considerando los importes que se espera pagar a la autoridad tributaria.

El impuesto a las ganancias corriente es presentado neto, en pasivos cuando hay montos por pagar o en activos cuando los pagos a cuenta exceden el monto total adeudado a la fecha de los estados financieros separados.

El impuesto a las ganancias diferido se provisiona en su totalidad, utilizando el método del balance, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros para propósitos de información financiera a la fecha de reporte. El impuesto a las ganancias diferido se determina utilizando las tasas (y leyes) impositivas que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas al final del periodo sobre el que se informa y que se espera sea aplicada cuando se realice el activo de impuestos a las ganancias diferido relacionado o se liquide el pasivo por impuesto a las ganancias diferido.

Los activos por impuesto diferido se reconocen únicamente cuando es probable que exista renta imponible futura contra la cual puedan utilizarse las diferencias temporarias deducibles y/o las pérdidas tributarias. Los activos y pasivos por impuesto diferidos se compensan.

El impuesto corriente y diferido se reconoce en resultados, salvo que esté relacionado con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en el patrimonio. En dichos casos, el impuesto se reconoce también en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, respectivamente.

Existen discusiones y disputas en curso con las autoridades fiscales relacionadas con las posiciones fiscales inciertas adoptadas por la Compañía en el cálculo de su impuesto sobre la renta, para las cuales la gerencia, con el apoyo de sus asesores legales, ha concluido que es probable que sus posiciones se mantengan tras la revisión. En tales casos, no se reconocen los importes de los impuestos.

En el caso de las discusiones en las que la Compañía ha concluido que no es probable que sus posiciones se mantengan tras la revisión, la Compañía las reconoce como "Pasivo Fiscal", que se miden al valor presente del gasto que se espera requerir para liquidar la obligación. El aumento en la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como "Gastos Financieros" y las sanciones y multas se reconocen como "Otros ingresos y gastos, neto" en la cuenta de resultados.

La Compañía podría tener que pagar el impuesto sobre la renta en discusión para continuar el proceso legal, ya sea a nivel judicial local o mediante arbitraje internacional, aunque estos impuestos no se hayan provisionado considerando la evaluación de riesgos de la Compañía. Dichos pagos pueden realizarse en múltiples cuotas, siempre que se proporcione una garantía por todo el período de las cuotas. Estos importes se reconocen como pendientes en "otros activos" como "Pagos de reclamaciones fiscales", para una posible recuperación futura en efectivo o compensación de las provisiones futuras si la Compañía pierde las discusiones o si la evaluación de riesgos se revisa posteriormente llevando a la Compañía a concluir que ya no sería más probable que no que sus posiciones fiscales se mantuvieran tras el examen.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

Estimaciones contables, supuestos y juicios críticos

La Compañía está sujeta al impuesto a las ganancias en Perú, donde surgen incertidumbres en la aplicación de regulaciones tributarias complejas. Se requieren estimaciones, supuestos y juicios significativos para determinar el monto de impuestos diferidos que serán recuperados, ya que este monto puede verse afectado por factores que corresponden, pero no están limitados a: (i) supuestos internos sobre la utilidad imponible proyectada, que se basan en la producción y planificación de ventas, precios de los productos básicos, costos operativos y costos de capital planeados; (ii) entorno macroeconómico; y (iii) escenarios comerciales e impositivos.

Además, hay muchas transacciones y cálculos para los cuales la determinación fiscal final es incierta. La Compañía también ejerce su juicio en la identificación de estas incertidumbres sobre los tratamientos del impuesto a las ganancias que podrían afectar sus estados financieros separados.

La Compañía está sujeta a revisiones de las declaraciones de impuesto a las ganancias y otros pagos de impuestos, y pueden surgir disputas con las autoridades fiscales sobre la interpretación de las leyes y regulaciones aplicables.

(a) Reconciliación del gasto de impuesto a las ganancias

	2025	2024
Ganancia antes de impuesto a las ganancias	163,710	125,651
Tasa nominal de impuestos a las ganancias	29.50%	29.50%
Gasto de impuesto a la ganancia a tasa nominal	(48,294)	(37,067)
Efecto tributario de traslación de activos/pasivos no monetarios a moneda funcional	25,803	1,563
Impuesto especial minero	(10,598)	(5,516)
Deterioro de inversión	(17,700)	(1,595)
Participación en operación conjunta	-	4,001
Deterioro del impuesto a la renta diferido sin expectativa de recuperación	560	(5,925)
Regalías mineras	(4,988)	(632)
Otras Contingencias	(4,842)	1,715
Tratamiento incierto del impuesto a las ganancias	27,987	(86,320)
Multas e intereses sobre posiciones fiscales inciertas	(14,979)	(3,454)
Otras diferencias permanentes	(235)	(7,944)
Gasto por impuesto a las ganancias	(47,286)	(141,175)
Corriente	(32,978)	(139,186)
Diferido	(14,308)	(1,989)
Gasto por impuesto a las ganancias	(47,286)	(141,175)

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(b) Análisis del activo y pasivo por impuesto a las ganancias diferido

	2025	2024
Créditos tributarios por diferencias temporales		
Diferencias en tasas de depreciación y amortización	(20,907)	(6,370)
Deterioro de activos de larga duración	19,572	22,243
Provisión para cierre de minas	3,268	-
Provisión para cierre de minas	2,919	7,578
Provisión por obsolescencia y lenta rotación de inventarios	2,575	2,315
Diferencia por conversión en partidas no monetarias	2,128	-
Beneficios sociales del trabajador	1,039	820
Provisiones laborales y ambientales	399	637
Deterioro de inversión en subsidiarias	-	2,495
Diferencia por conversión en partidas no monetarias	-	-
Otros	1,610	3,101
Débitos tributarios por diferencias temporales		
Provisión para cierre de minas	-	(1,286)
Diferencia por conversión en partidas no monetarias	-	(6,122)
Otros	-	(2)
Activo por impuesto diferido	12,603	25,409

(c) Efectos del impuesto diferido en el estado de resultados y resultados integrales separado

	2025	2024
Saldo al inicio del periodo	25,409	31,399
Efecto en la pérdida del periodo	(14,308)	(1,989)
Impuesto a la renta diferido	1,502	-
Participación en operación conjunta	-	(4,001)
Saldo al final del periodo	12,603	25,409

(d) Resumen de posiciones fiscales inciertas por impuestos a las ganancias

Al 31 de diciembre de 2025, las principales posiciones fiscales inciertas de la Compañía se relacionan con: (i) la interpretación de la aplicación del convenio de estabilidad fiscal de Cerro Lindo; y (ii) la deducibilidad de ciertos costos y gastos.

El importe estimado de los pasivos contingentes relacionados con estas posiciones fiscales inciertas, que no se han provisionado en el balance general al 31 de diciembre de 2025, asciende a US\$ 167,190 (US\$ 233,336 al 31 de diciembre de 2024). La disminución respecto al año anterior se explica principalmente por las resoluciones finales favorables emitidas por el Tribunal Fiscal del Perú en enero de 2026 (Hecho Posterior) en relación con los asuntos de estabilidad tributaria de los años 2016 y 2017, así como por decisiones favorables relacionadas con las discusiones sobre la deducibilidad de ciertos gastos asociados a estas contingencias tributarias.

Con respecto al convenio de estabilidad tributaria de Cerro Lindo, la Compañía mantuvo un convenio de estabilidad tributaria vigente hasta 2021. En 2020, la SUNAT inició inspecciones del impuesto a la renta centradas en la aplicabilidad de la tasa estabilizada del impuesto a la renta a las operaciones de Cerro Lindo.

En diciembre de 2021, la SUNAT concluyó su inspección del impuesto a la renta del ejercicio fiscal 2014 de NEXA PERÚ y emitió una determinación que determinó un monto adicional a pagar por la Compañía. La SUNAT calculó el gasto por impuesto a la renta de NEXA PERÚ para el ejercicio fiscal 2014 utilizando la tasa impositiva legal peruana del 30%, en lugar de la tasa impositiva del 20% otorgada por el convenio de estabilidad tributaria a las operaciones de Cerro Lindo.

La postura de la SUNAT se basó en la afirmación de que la Compañía debía segregar los ingresos generados por las instalaciones construidas según el estudio de factibilidad aprobado (que incluye

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

una planta con una capacidad de producción de 5,000 toneladas) de los ingresos generados por otras instalaciones. Dado que la SUNAT consideró que NEXA PERÚ no proporcionó suficiente documentación para calcular dicha segregación, descartó la aplicación de la tasa impositiva estabilizada.

El 18 de enero de 2022, la Compañía presentó su defensa ante la oficina de reclamaciones de la SUNAT, argumentando que la determinación no se ajustaba a la legislación aplicable, principalmente porque: i) la SUNAT determinó una base imponible presunta que el Código Tributario peruano niega expresamente; y ii) la SUNAT interpretó erróneamente el alcance y la aplicación del convenio de estabilidad tributaria.

En 2022 y 2023, la SUNAT también concluyó las auditorías fiscales relacionadas con el régimen de estabilidad tributaria de Cerro Lindo para los ejercicios fiscales 2015, 2016 y 2017 y emitió las liquidaciones correspondientes, aplicando la tasa legal peruana del impuesto a la renta del 28% para los ejercicios fiscales 2015 y 2016 y del 29,5% para el ejercicio fiscal 2017, en lugar de la tasa estabilizada.

En 2023 y 2024, la SUNAT emitió resoluciones desfavorables contra la Compañía para los ejercicios fiscales 2014 a 2017. La Compañía interpuso recursos contra estas resoluciones y mantiene su postura respecto a la aplicabilidad del convenio de estabilidad tributaria de Cerro Lindo.

En el cuarto trimestre de 2024, la SUNAT completó su auditoría del ejercicio fiscal 2018, reconociendo que una parte de los ingresos de la Compañía estaba sujeta al régimen de estabilidad tributaria. En enero de 2025, NEXA pagó US\$ 18,300 para obtener una reducción del 60% en las multas e intereses sobre las mismas, sin renunciar a su posición legal respecto a la aplicación del convenio de estabilidad fiscal.

Como se informó previamente, en las sentencias emitidas para los períodos fiscales 2014 y 2015, el Tribunal Fiscal del Perú confirmó la interpretación restrictiva de la SUNAT. En el cuarto trimestre de 2025, la Compañía apeló estas sentencias y continúa litigando los casos ante el Poder Judicial peruano. De acuerdo con la normativa local, para interponer la apelación, la Compañía debe pagar el monto total en disputa una vez que la deuda sea exigible, lo que se espera que ocurra en el primer semestre de 2026 por un monto estimado de US\$ 67,726. Dicho monto podrá ser pagado en hasta 72 cuotas mensuales, incluyendo los intereses devengados.

Por el contrario, en relación con las discusiones sobre la estabilidad tributaria de 2016 y 2017, en enero de 2026, debidamente reconocidas en el presente documento como hecho posterior, el Tribunal Fiscal del Perú declaró la nulidad de la evaluación de estabilidad tributaria, concluyendo que la SUNAT no evaluó adecuadamente la documentación presentada por la Compañía durante el proceso de auditoría y no estableció un criterio claro para la segregación de resultados. En consecuencia, el Tribunal Fiscal determinó que la SUNAT no debió haber aplicado la tasa impositiva no estabilizada a los resultados totales de la Compañía y ordenó que los casos volvieran a la fase de auditoría, durante la cual la SUNAT debe realizar la segregación de resultados.

En el cuarto trimestre de 2025, la SUNAT concluyó su auditoría del período fiscal 2019 aplicando los mismos criterios utilizados en la auditoría de 2018. En enero de 2026, la Compañía pagó US\$ 12,210 para obtener una reducción del 60% en las multas e intereses sobre las multas, sin afectar su posición legal.

Para ambos pagos relacionados con los períodos fiscales 2018 y 2019, la Compañía mantiene su postura legal respecto a la aplicabilidad del convenio de estabilidad tributaria. Dichos pagos no constituyen un reconocimiento de responsabilidad, y la Compañía continuará con su defensa legal ante las autoridades competentes.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

A la fecha de estos estados financieros separados, la SUNAT se encuentra fiscalizando las declaraciones de impuestos a la renta de la Compañía correspondientes a los ejercicios 2020 y 2021.

Las incertidumbres fiscales relacionadas con el convenio de estabilidad tributaria de Cerro Lindo, que se reconocen como parte del pasivo por impuesto a la renta en el balance general al 31 de diciembre de 2025, ascendieron a US\$ 130,709 (US\$ 102,062 al 31 de diciembre de 2024).

10 Administración de riesgos financieros

Factores de riesgos financieros

Las actividades de la Compañía la exponen a ciertos riesgos financieros: a) riesgo de mercado (incluidos el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasa de interés y el riesgo de precios); b) riesgo de crédito; y c) riesgo de liquidez.

Una parte significativa de los productos vendidos por la Compañía son materias primas, con precios vinculados a índices internacionales y expresados en US\$, Sin embargo, parte de los costos de producción están denominados en Soles ("PEN"); por lo cual, existe un descalce de monedas entre los ingresos y los costos. Adicionalmente, la Compañía mantiene deudas con partes vinculadas denominadas en Soles, lo que genera exposición a variaciones cambiarias en sus flujos de efectivo.

Con la finalidad de mitigar los posibles efectos adversos de cada uno de los factores de riesgos financieros, la Compañía sigue una Política de Gestión de Riesgos Financieros, la cual establece la gobernanza y lineamientos para el proceso de gestión de riesgos financieros, así como las métricas de medición y seguimiento. Esta política establece lineamientos y reglas para: (i) Gestión de exposición de materias primas, (ii) Gestión de exposición cambiaria, (iii) Gestión de exposición de tasa de interés, (iv) Gestión de riesgo de emisores y contrapartes, y (v) Gestión de liquidez y endeudamiento financiero. Todas las estrategias y propuestas deben cumplir con los lineamientos y reglas de la Política de Gestión de Riesgos Financieros, ser presentadas y discutidas con el Comité de Finanzas del Directorio de NEXA y, en su caso, sometidas a la aprobación del Directorio, bajo la estructura de gobierno descrita en la Política de Gestión de Riesgos Financieros.

(a) Riesgo de mercado

El propósito del proceso de administración de riesgo de mercado y todas las acciones relacionadas tienen como objetivo proteger el flujo de caja de la Compañía contra los eventos adversos, como la variación del tipo de cambio, tipos de interés y riesgo de precios, para mantener la capacidad de pagar las obligaciones financieras y cumplir con niveles de liquidez y endeudamiento definidos por la Gerencia.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados

Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(i) Análisis de sensibilidad

A continuación, se presenta un análisis de sensibilidad de los principales factores de riesgo que afectan el precio de los instrumentos financieros en circulación relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo y préstamos y financiamientos y otros instrumentos financieros. Las principales sensibilidades son la exposición a la variación del tipo de cambio del dólar estadounidense y del Sol peruano. Los escenarios de estos factores se elaboran utilizando fuentes de mercado y otras fuentes relevantes, en cumplimiento de las políticas de la Compañía. Los escenarios al 31 de diciembre de 2025 se describen a continuación:

Escenario I: considera un cambio en las curvas de rendimiento futuro del mercado y las cotizaciones al 31 de diciembre de 2025, con el escenario base definido por la Compañía para los próximos 3 meses, al 31 de marzo de 2026;

Escenario II: considera un cambio de + o -25% en las curvas de rendimiento futuro del mercado al 31 de diciembre de 2025;

Escenario III: considera un cambio de + o -50% en las curvas de rendimiento futuro del mercado al 31 de diciembre de 2025;

Factor de riesgo	Cotización al 31 de diciembre 2025	Importe	Impacto en resultados Escenario II y III					Impacto en resultados integrales Escenario II y III					
			Cambios desde 2025	Escenario I	-25%	-50%	+25%	+50%	Escenario I	-25%	-50%	+25%	+50%
Efectivo y equivalente de efectivo													
Tasa de cambio													
PEN	1.6370	9,035	-4.75%	(429)	(2,259)	(4,518)	2,259	4,518	-	-	-	-	-
Otros instrumentos financieros													
Tasas de interés													
US\$ -SOFR	3.64%	127,882	-27 bps	4	23	45	(23)	(45)	22	182	365	(180)	(358)
Precios cotizados													
Oro	4,337.88	8,968	-12.98%	426	1,065	2,622	2	(2,487)	202	441	1,095	-	(985)
Plata	71.99	118,914	-41.66%	9,411	4,442	14,084	(6,205)	(15,957)	14,646	8,565	19,352	(9,652)	(21,118)

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

(ii) Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio es gestionado a través de la Política de Gestión de Riesgos Financieros de la Compañía, que busca protegerse contra la exposición al tipo de cambio y minimizar los descalces de monedas.

A continuación, se presentan los activos y pasivos financieros en moneda extranjera (principalmente PEN convertidos a US\$) al 31 de diciembre de 2025 y 2024.

Montos en US\$ de saldos en monedas extranjeras	2025	2024
Activos		
Efectivo y equivalentes de efectivo	9,035	5,791
Otros activos	10,304	13,039
	19,339	18,830
Pasivos		
Salarios y gastos laborales	(23,107)	(20,836)
Cuentas por pagar comerciales	(19,305)	(15,333)
Otros pasivos	(7,714)	(3,113)
	(50,126)	(39,282)
Posición neta	(30,787)	(20,452)

(iii) Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés para la Compañía surge principalmente de su endeudamiento a largo plazo. El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre sus pasivos financieros.

La Política de Gestión de Riesgos Financieros de la Compañía establece directrices y normas para la cobertura frente a cambios en las tasas de interés que repercuten en los flujos de caja de la Compañía. La exposición a cada tasa de interés se proyecta hasta el vencimiento de los activos y pasivos expuestos a este índice. Ocasionalmente, la Compañía suscribe swaps de tasa de interés variable a fijo para gestionar el riesgo de tasa de interés de sus flujos de caja.

(iv) Riesgo de precios de commodities

El riesgo de precio está relacionado con la volatilidad de los precios de las materias primas de la Compañía. La fluctuación de precios depende de la demanda, capacidad de producción, niveles de inventario de los productores, estrategias comerciales adoptadas por principales productores y la disponibilidad de sustitutos de estos productos en el mercado global.

Por ello, la Gerencia de Riesgo Financiero mantiene un estricto control de sus costos operativos y realiza importantes inversiones productivas y tecnológicas, con el fin de mantener niveles de costos competitivos.

Cobertura para la venta de concentrados (Cobertura estratégica)

El objetivo de estas coberturas es reducir la volatilidad del flujo de caja derivado de los precios de la *London Bullion Market Association (LBMA)* para la plata y el oro (contenidos en concentrados de zinc, cobre y plomo) y asegurar un margen operativo más predecible. Esta estrategia implementa principalmente mediante el uso de *zero cost collar* para plata y oro.

(b) Riesgo de crédito

Las cuentas por cobrar comerciales, los instrumentos financieros derivados, los depósitos a plazo, los certificados de depósito bancario ("CDBs") y los valores gubernamentales generan exposición al riesgo de crédito respecto de las contrapartes y los emisores. La Compañía mantiene una

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

política de realizar depósitos en instituciones financieras, fondos de inversión y otras entidades que participan en, o prestan, servicios financieros tales como gestión de efectivo, financiamiento, administración de capital de trabajo y transacciones con derivados. Todas las contrapartes elegibles, incluidas instituciones financieras y fondos de inversión, deben contar, como mínimo, con una calificación crediticia otorgada por al menos dos de las siguientes agencias internacionales de calificación: Fitch, Moody's o Standard & Poor's, aplicando siempre la Compañía la calificación más conservadora disponible.

La calificación mínima exigida para las contrapartes se determina de la siguiente manera:

– Operaciones onshore:

- (i) Al menos una calificación "A" en la escala local cuando existan dos o más calificaciones locales; o
- (ii) Al menos una calificación "AA-" en la escala local cuando solo se disponga de una calificación local; o
- (iii) Al menos una calificación "BBB-" en la escala global cuando no exista calificación local, pero sí dos o más calificaciones globales; o
- (iv) Al menos una calificación "BBB+" en la escala global cuando solo se disponga de una calificación global; o
- (v) En caso la contraparte no cuente con calificación local o global, o no cumpla con estos criterios mínimos, deberá utilizarse la calificación de su matriz inmediata o de la sociedad holding última, la cual deberá ser como mínimo "A" en la escala global otorgada por dos agencias, o "AA-" otorgada por una sola agencia.

– Operaciones offshore:

- (i) Al menos una calificación "BBB-" en la escala global cuando la contraparte cuente con calificación de dos o más agencias; o
- (ii) Al menos una calificación "BBB+" en la escala global cuando cuente con calificación de una sola agencia; o
- (iii) Una calificación "BBB-", o equivalente, en la escala global otorgada por dos agencias calificadoras.

Se eliminaron las excepciones previas específicas por país, dado que la matriz de calificaciones actualizada proporciona un marco unificado y exhaustivo para todas las jurisdicciones. Si solo existe una calificación global, se aplicarán los criterios mínimos actualizados descritos anteriormente, dependiendo del número de agencias que otorgan la calificación. En el caso de una contraparte que no cuente con una calificación crediticia propia, la compañía debe evaluar la calificación de su matriz inmediata; si la matriz no cumple con los criterios de la política, deberá utilizarse la calificación de la matriz última o sociedad controladora. Adicionalmente, si una contraparte no cumple con los requisitos mínimos de calificación, pero ofrece un garante, podrá utilizarse la calificación del garante, siempre que dicho garante cumpla con todos los criterios mínimos de calificación y que la garantía cubra totalmente la exposición de la Compañía para todo tipo de transacciones con la contraparte.

Para evaluar el riesgo de contraparte en operaciones con derivados, se utiliza la metodología de riesgo previo a la liquidación (*pre-settlement risk*).

Esta metodología utiliza simulaciones de Monte Carlo para estimar la exposición potencial antes de la fecha de liquidación, en caso de que una contraparte incumpla los compromisos financieros definidos contractualmente. Las calificaciones globales fueron obtenidas de las agencias calificadoras Fitch, Moody's o Standard & Poor's y están asociadas a compromisos en moneda extranjera o local; en ambos casos, dichas calificaciones evalúan la capacidad de cumplir con

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

estos compromisos, utilizando una escala aplicable a nivel global. En consecuencia, tanto las calificaciones en moneda extranjera como en moneda local son calificaciones internacionalmente comparables.

La Compañía utiliza siempre la calificación más conservadora entre las proporcionadas por las agencias mencionadas.

En el caso del riesgo de crédito derivado de la exposición crediticia con clientes, la Compañía evalúa la calidad crediticia de cada cliente, considerando principalmente el historial de la relación y los indicadores financieros, a fin de definir límites de crédito separados, los cuales son monitoreados de manera continua.

La Compañía realiza análisis iniciales de crédito de sus clientes y, cuando se considera necesario, obtiene garantías o cartas de crédito para mitigar el riesgo de crédito. Adicionalmente, la mayoría de las ventas realizadas a los Estados Unidos de América, Europa y Asia se encuentran respaldadas por cartas de crédito y seguros de crédito.

El valor en libros de los instrumentos financieros de la Compañía representa razonablemente la máxima exposición al riesgo de crédito asociada a dichos instrumentos.

La siguiente tabla refleja la calidad crediticia de los emisores y contrapartes correspondientes a las transacciones que involucran efectivo y equivalentes de efectivo, inversiones e instrumentos financieros derivados. Las variaciones presentadas se relacionan principalmente con las transacciones realizadas por la Compañía durante el ejercicio y no con cambios en las calificaciones de las contrapartes.

Efectivo y equivalente de efectivo	2025			2024		
	Rating Local	Rating Global	Total	Rating Local	Rating Global	Total
AAA	-	-	-	60,814	-	60,814
A+	-	21,456	21,456	-	38,483	38,483
A	-	-	-	1,592	-	1,592
A-	-	-	-	-	22,019	22,019
AA-	-	52	52	-	-	-
BBB+	-	9,454	9,454	-	-	-
BBB	-	9,529	9,529	-	-	-
AA	-	4,529	4,529	-	34,568	34,568
Sin rating (i)	4,327	-	4,327	-	-	-
	4,327	45,020	49,347	62,406	95,070	157,476

- (i) Se refiere a subsidiarias de instituciones financieras internacionales que no cuentan con una calificación global disponible en las agencias internacionales de calificación. De acuerdo con la política de la Compañía, para estas instituciones financieras se asume la calificación de las entidades financieras controladoras, la cual debe ser como mínimo BBB-.

(c) Riesgo de liquidez

Este riesgo se gestiona a través de la Política de gestión de riesgos financieros de la Compañía, que tiene como objetivo garantizar la disponibilidad de fondos para cumplir con las obligaciones financieras de la Compañía. El principal instrumento de medición y seguimiento de la liquidez es la proyección de flujo de caja, utilizando un periodo mínimo de proyección de 12 meses a partir de la fecha de referencia. Las instituciones financieras que prestan servicios financieros a la Compañía se encuentran dentro de las políticas de calificación de Nexa, las cuales se encuentran en el mismo nivel de las proporcionadas para el riesgo crediticio de la Compañía.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

Una parte sustancial de las cuentas por pagar confirmadas depende de una institución financiera. Sin embargo, existen otras instituciones financieras con las que la Compañía tiene relación y que podrían ser consideradas para futuras transacciones de financiamiento de proveedores. Si este servicio no está disponible, la entidad puede verse obligada a aumentar sus niveles de deuda, lo que puede afectar negativamente a sus ratios de apalancamiento.

El cuadro a continuación muestra los pasivos financieros de la Compañía a ser liquidados en función de su vencimiento (el periodo remanente desde el estado de situación financiera separado hasta la fecha de vencimiento contractual). Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivos no descontados, que incluyen los intereses en lo que incurrirá y, en consecuencia, no se concilian directamente con los montos presentados en el estado de situación financiera separado de algunas cuentas.

2025	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Pasivo por arrendamiento	10,560	12,661	914	2,456	26,591
Instrumentos financieros derivados	6,562	-	-	-	6,562
Cuentas por pagar comerciales	96,157	82	-	-	96,239
Cuentas por pagar factoraje	1,253	-	-	-	1,253
Salarios y cargas laborales	23,107	-	-	-	23,107
Pasivos con partes relacionadas	1,988	394	-	-	2,382
Provisiones para cierre de minas y obligaciones ambientales	5,206	25,242	10,843	58,103	99,394
Otros pasivos	27,254	1,274	-	-	28,528
	172,087	39,653	11,757	60,559	284,056

2024	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Pasivo por arrendamiento	4,559	5,150	331	3,455	13,495
Cuentas por pagar comerciales	87,211	82	-	-	87,293
Cuentas por pagar factoraje	331	-	-	-	331
Salarios y cargas laborales	21,294	-	-	-	21,294
Pasivos con partes relacionadas	1,727	394	-	-	2,121
Provisiones para cierre de minas y obligaciones ambientales	9,490	13,726	9,609	56,610	89,435
Otros pasivos	12,999	485	-	-	13,484
	137,611	19,837	9,940	60,065	227,453

(d) Administración del riesgo de estructura de capital

Los objetivos de la Compañía cuando gestiona el capital son salvaguardar su capacidad para continuar como empresa en marcha, de modo que pueda seguir proporcionando rendimientos a los accionistas y beneficios a otras partes interesadas; y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo de capital.

Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el nivel de dividendos pagados a los accionistas, devolver capital a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir la deuda. La Compañía monitorea el capital principalmente utilizando el ratio de apalancamiento, calculado como deuda neta sobre EBITDA ajustado.

La Compañía define el EBITDA ajustado de la siguiente manera: utilidad neta del año, ajustada por (i) depreciación y amortización, (ii) resultados financieros netos, (iii) impuesto a las ganancias, (iv) ganancia (pérdida), en la venta de inversiones, deterioro y reversa de deterioro, ganancia (pérdida) por venta de activos de larga duración, bajas de activos de larga duración, actualización de provisión para cierre de minas. Además, la administración puede ajustar el efecto de ciertos tipos de transacciones que a su juicio son (i) eventos no recurrentes, inusuales o poco frecuentes, y (ii) otros eventos específicos que, por su naturaleza y alcance, no reflejan el desempeño operativo de la Compañía durante el período.

Las medidas de deuda neta y EBITDA ajustado no deben considerarse de forma aislada o como un sustituto de la ganancia neta o el resultado operativo, como indicadores del desempeño operativo, o como alternativas al flujo de efectivo como medidas de liquidez. Además, el cálculo del EBITDA ajustado que realiza la Gerencia puede ser diferente al cálculo utilizado por otras

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

empresas, incluidos los competidores del sector minero, por lo que estas medidas pueden no ser comparables con las de otras empresas.

11 Instrumentos financieros

Política contable

Las compras y ventas normales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, es decir, la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de la transacción para todos los activos financieros que no se contabilizan a valor razonable con cambios en resultado. Los activos financieros contabilizados a valor razonable con cambios en resultados, si los hay, se reconocen inicialmente por su valor razonable, y los costos de la transacción se reconocen en el estado de resultados y resultados integrales separados.

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo han expirado o la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad. Los activos financieros a valor razonable con cargo a resultados se contabilizan posteriormente a su valor razonable. Los préstamos y otras cuentas por cobrar se contabilizan a costo amortizados utilizando el método del tipo de interés efectivo.

A continuación, la Compañía clasifica sus activos y pasivos financieros en las siguientes categorías: costo amortizado, valor razonable con cambios en resultados y otros resultados integrales.

(i) Costo amortizado

Los activos financieros valorados a costo amortizado son activos mantenidos dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para cobrar los flujos de efectivo contractuales y, para que las condiciones contractuales de activo financiero den lugar en fechas específicas a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses SPPI (the solely payments of principal and interest por sus siglas en inglés) sobre el importe principal pendiente.

Los pasivos financieros se valoran a costo amortizado, excepto los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, como los derivados y algunos préstamos y financiamientos específicos.

(ii) Valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados son activos que una entidad gestiona con el objetivo de realizar flujos de efectivo a través de la venta de dichos activos y activos financieros que no dan lugar a flujos de efectivo que sean únicamente pagos de principal e intereses sobre el monto principal pendiente.

Los pasivos financieros medidos a valor razonable con cargo a resultados son pasivos que no se miden al costo amortizado, como los préstamos y financiamientos que están designados a la opción de valor razonable, adoptándose esta opción para eliminar una discrepancia contable que surgiría si se utilizara el costo amortizado.

(iii) Valor razonable con cambios en otro resultado integral

Los activos financieros medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto cobrando los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros, y cuyos términos contractuales generan en fechas específicas flujos de efectivo que cumplen con el criterio SPPI (pagos de principal e intereses sobre el monto principal pendiente).

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

Las inversiones en instrumentos de patrimonio se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral, como se mencionó anteriormente.

(a) Clasificación por categoría

Los activos y pasivos de la Compañía son clasificados:

				2025
	Nota	Costo amortizado	Valor razonable con cambios en resultados	Total
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	13	49,347	-	49,347
Instrumentos financieros derivados	14	-	81	81
Cuentas por cobrar comerciales	15	-	346,193	346,193
Otros activos con partes relacionadas	18 (a)	116,566	-	116,566
Otros activos		216	-	216
		166,129	346,274	512,403
Pasivos financieros				
Pasivos por arrendamiento	22 (b)	23,979	-	23,979
Instrumentos financieros derivados		-	6,562	6,562
Cuentas por pagar comerciales	23	96,157	-	96,157
Cuentas por pagar factoraje	24	1,253	-	1,253
Pasivos con partes relacionadas	18 (a)	2,382	-	2,382
Otros pasivos		4,556	-	4,556
		128,327	6,562	134,889

				2024
	Nota	Costo amortizado	Valor razonable con cambios en resultados	Total
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	13	157,476	-	157,476
Cuentas por cobrar comerciales	15	-	235,581	235,581
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	18 (a)	98,368	-	98,368
Otros activos		314	-	314
		256,158	235,581	491,739
Pasivos financieros				
Pasivos por arrendamiento	22 (b)	11,541	-	11,541
Cuentas por pagar comerciales	23	87,293	-	87,293
Cuentas por pagar factoraje	24	331	-	331
Pasivos con partes relacionadas	18 (a)	2,121	-	2,121
Otros pasivos		2,239	-	2,239
		103,525	-	103,525

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

12 Estimación de valor razonable

Estimaciones contables, supuestos y juicios críticos

El valor razonable de un instrumento financiero que no es comercializado en un mercado líquido y activo se determina usando técnicas de valuación. La Compañía utiliza su juicio para seleccionar de una variedad de métodos y realiza estimaciones y suposiciones que se basan principalmente en las condiciones de mercado existentes al final de cada periodo sobre el que se informa.

No obstante, la Gerencia ha utilizado su mejor juicio en la estimación de los valores razonables de sus instrumentos financieros, cualquier técnica para efectuar dicho estimado conlleva cierto nivel de fragilidad inherente.

(a) Análisis

Los principales instrumentos financieros y las estimaciones y los supuestos realizados por la Compañía para su valuación se describen a continuación:

- Cuentas por cobrar comerciales – considerando su naturaleza, plazos y vencimiento, los valores en libros se aproximan a su valor razonable.
- Otros instrumentos financieros – el valor razonable se determina calculando su valor presente mediante curvas de rendimiento a las fechas de cierre. Las curvas y precios utilizados en el cálculo para cada grupo de instrumentos se desarrollan con base en datos de *commodities*, interpolados entre los vencimientos disponibles. Los principales instrumentos financieros derivados son:
 - Contratos Zero Cost Collar – el valor presente de ambas opciones se estima utilizando el modelo de Black, con supuestos que incluyen el precio del activo subyacente, el precio de ejercicio, la volatilidad, el tiempo hasta el vencimiento y la tasa de interés.

(b) Estimación de valor razonable según jerarquía

Los principales instrumentos financieros y los supuestos hechos por la Compañía para su valuación se describen a continuación:

			2025
	Nota	Nivel 2	Total
Activos			
Instrumentos financieros derivados	14	81	81
Cuentas por cobrar comerciales	15	346,193	346,193
		346,193	346,193
Pasivos			
Instrumentos financieros derivados	14	6,562	6,562
		6,562	6,562
			2024
	Nota	Nivel 2	Total
Activos			
Cuentas por cobrar comerciales	15	235,581	235,581
		235,581	235,581

La Compañía revela las mediciones del valor razonable en función de su nivel en la siguiente jerarquía de valoración del valor razonable:

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

Nivel 1:

Cuando el valor razonable es calculado con precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos negociados en mercados activos a la fecha del balance.

Un mercado se considera activo si los precios cotizados están disponibles fácil y regularmente en una bolsa, distribuidor, corredor, grupo industrial, servicio de fijación de precios o agencia reguladora, y esos precios representan transacciones de mercado reales que ocurren regularmente en condiciones de plena competencia. El precio de mercado cotizado utilizado para los activos financieros en poder de la Compañía es el precio de oferta actual.

Nivel 2:

Cuando el valor razonable es calculado con instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo para los cuales el valor razonable se determina utilizando técnicas de valuación, cuando todos los datos importantes requeridos para identificar el valor razonable de un instrumento son observables. Las técnicas de valuación específicas utilizadas para valorar instrumentos financieros incluyen:

- Se utilizan precios de mercado cotizados o cotizaciones de operadores para instrumentos similares, cuando estén disponibles.
- El valor razonable de los contratos de cambio de divisas a plazo se determina utilizando tipos de cambio a plazo a la fecha del balance, con el valor resultante descontado a valor presente.

Otras técnicas, como el análisis de flujo de efectivo descontado, se utilizan para determinar el valor razonable de los instrumentos financieros restantes.

Nivel 3:

Cuando el valor razonable es calculado usando datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (es decir, datos no observables). Al 31 de diciembre de 2025, no había activos y pasivos financieros contabilizados a valor razonable clasificados como Nivel 3.

(c) Medición y revelación del valor razonable

Las técnicas de valoración utilizadas en la medición y revelación del valor razonable, incluidas las estimaciones contables críticas, supuestos y juicios realizados por la Compañía, son consistentes con las utilizadas y reveladas en los estados financieros separados auditados al 31 de diciembre de 2024. Al 31 de diciembre de 2025, los préstamos y financiamientos se miden a costo amortizado.

13 Efectivo y equivalentes de efectivo**Política contable**

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo, depósitos bancarios e inversiones de corto plazo altamente líquidas con vencimientos originales de tres meses o menos (inversiones con un vencimiento original inferior a los 90 días) que son fácilmente convertibles en una cantidad conocida de efectivo y están sujetas a un riesgo inmaterial de cambio en el valor.

Los intereses sobre los depósitos bancarios y depósitos a plazo son reconocidos en forma proporcional al tiempo para reflejar el rendimiento efectivo de los activos según el método de la tasa de interés efectiva.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

(a) Composición

	2025	2024
Caja y cuentas corrientes	42,318	111,550
Depósitos a plazo	7,029	45,926
	49,347	157,476

(i) La disminución se debe principalmente a menores cobros de partes relacionadas y a mayores desembolsos de efectivo asociados a actividades de inversión durante el ejercicio.

14 Instrumentos financieros derivados

Política contable

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable en la fecha en que se celebra un contrato de derivados y posteriormente se miden al valor razonable. Los derivados solo se utilizan con el fin de mitigar riesgos y no como inversiones especulativas. Cuando los derivados no cumplen con los criterios de contabilidad de coberturas, se clasifican como mantenidos para negociar y se contabilizan al valor razonable en el estado de resultados integrales separados.

La Compañía documenta al inicio de la transacción de cobertura la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo las transacciones de cobertura. La Compañía y el Grupo también documentan su evaluación, tanto al inicio de la cobertura como de manera continua, si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura y se contabilizaron como contabilidad de cobertura fueron, y continuarán siendo, altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o flujo de caja de las partidas cubiertas.

(a) Instrumentos financieros derivados designados como coberturas de flujo de efectivo

Los derivados se clasifican como coberturas de flujo de efectivo cuando están vinculados a una transacción futura altamente probable. La Compañía aplica esta clasificación a su programa de cobertura de ventas de concentrados ("Strategic Hedge").

El ratio de cobertura es 1:1, dado que la cantidad de compras o ventas designadas como partidas cubiertas coincide con el monto notional del instrumento de cobertura. Debido a que estas operaciones corresponden a compras y/o ventas futuras altamente probables que aún no han sido reconocidas contablemente, el riesgo asociado proviene de la volatilidad de los flujos de efectivo; por lo tanto, la exposición se trata exclusivamente como una cobertura de flujo de efectivo.

La Compañía evalúa de manera continua que exista una relación económica clara entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, y que los ratios de cobertura aplicados sean consistentes con su estrategia de gestión de riesgos.

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha de contratación (trade date) y posteriormente se miden a valor razonable en cada fecha de reporte.

Para las coberturas de flujo de efectivo que califican para contabilidad de coberturas:

- La porción efectiva de las variaciones en el valor razonable de los instrumentos de cobertura se reconoce en Otros Resultados Integrales (ORI) y se acumula en el patrimonio.
- Los importes acumulados en el patrimonio se reclasifican al estado de resultados en el mismo período o períodos en que las ventas proyectadas de oro y plata cubiertas afectan

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

el resultado. Las ganancias o pérdidas correspondientes a la porción inefectiva se reconocen inmediatamente en el rubro "Otros ingresos y gastos, neto" del estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, es vendido o deja de cumplir los criterios para aplicar contabilidad de coberturas, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el patrimonio se mantiene en el patrimonio y se reconocerá en resultados cuando la transacción proyectada sea finalmente reconocida en el estado de resultados. Si se deja de esperar que la transacción proyectada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada previamente en el patrimonio se transfiere inmediatamente al estado de resultados dentro de "Otros ingresos y gastos, neto".

Cualquier porción inefectiva, de existir, se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

Las principales fuentes de ineffectividad identificadas son:

- Cambios en la partida cubierta, tales como modificaciones en las estimaciones de flujos de efectivo futuros relacionados con ingresos de clientes.
- Proyecciones de compras y ventas consideradas al momento de contratar la cobertura que posteriormente difieren de los volúmenes efectivamente comprados o vendidos.
- Variaciones en el riesgo crediticio de la contraparte, que puedan afectar su capacidad de cumplir con las obligaciones contractuales.
- Diferencias entre el derivado hipotético y el instrumento de cobertura real (ZCC), que puedan generar descalces en la medición a valor razonable o en la dinámica del riesgo subyacente.

No se espera una ineffectividad significativa en el programa Strategic Hedge, dado que se ha asegurado hasta el 60% de las ventas mensuales proyectadas (excluyendo streaming) para el año 2026 de Nexa Perú, lo que proporciona un margen razonable ante posibles desviaciones en los volúmenes estimados.

No obstante, en el programa Book Hedge podría generarse cierta ineffectividad, debido a que para algunos periodos de cotización en determinados meses de entrega se cubre hasta el 100% de las compras/ventas mensuales proyectadas. Cualquier porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados.

(b) Composición

	2025	2024
Activos corrientes	81	-
Pasivos corrientes	(6,562)	-
Instrumentos financieros derivados, neto	(6,481)	-

(c) Valor razonable por estrategia

Estrategia	Unidad	2025		2024	
		Valor estimado	Valor razonable	Valor estimado	Valor razonable
Venta de concentrados					
Silver Zero Cost Collar	Oz	2,067	(3)	-	-
Silver Zero Cost Collar	Oz	1,651,819	(6,478)	-	-
		1,653,886	(6,481)	-	-

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

(d) Cambios en el valor razonable al final del periodo

	Estado de resultados integrales	Otros resultados integrales
Ventas de concentrado	1,392	5,089
2025	1,392	5,089

- (i) El 16 de diciembre de 2025, la Compañía implementó un nuevo programa de cobertura de ingresos de oro y plata mediante instrumentos derivados tipo Zero Cost Collar ("ZCC"), como parte de su estrategia de gestión del riesgo de commodities. Esta medida se adoptó con el fin de reducir la exposición de las operaciones en Perú al riesgo de variación en los precios de los metales durante 2026 y proteger sus márgenes. Los ZCC tienen vencimientos mensuales hasta diciembre de 2026, en línea con los porcentajes de volumen proyectado proporcionados por el equipo comercial. Un ZCC implica la compra y venta simultáneas de opciones con el objetivo de limitar la exposición a movimientos adversos en los precios de los commodities, estableciendo al mismo tiempo un tope para las ganancias potenciales dentro de un rango predeterminado.

15 Cuentas por cobrar comerciales

Política contable

Las cuentas por cobrar comerciales son montos adeudados por los clientes por los bienes vendidos o servicios prestados en el curso ordinario de los negocios de la Compañía.

Las cuentas por cobrar comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a:

- (i) Valor razonable con cambios en resultados cuando se relacionan con ventas que posteriormente se ajustan a los cambios en los precios de la LME, que se registra en los ingresos netos. Estas cuentas por cobrar no cumplen con los criterios SPPI porque existe un componente de riesgo de precio de la materia prima que modifica los flujos de efectivo que de otro modo serían requeridos por el contrato de venta.
- (ii) Costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos deterioro, cuando las cuentas por cobrar no cumplan con las clasificaciones anteriores.

El riesgo de crédito puede surgir del incumplimiento por parte de las contrapartes de sus obligaciones contractuales con la Compañía. Para garantizar una evaluación efectiva del riesgo crediticio, la gerencia aplica procedimientos integrales relacionados con la solicitud de otorgamiento y aprobación de créditos, renovación de límites de crédito, monitoreo continuo de la exposición crediticia en relación con los límites establecidos y eventos que activan los requisitos para condiciones de pago garantizadas. Como parte del proceso de la Compañía, las exposiciones crediticias con todas las contrapartes se monitorean y evalúan periódicamente en forma oportuna.

La Compañía aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9 Instrumentos Financieros para medir las pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales. Este enfoque requiere el uso de las pérdidas crediticias esperadas en sus cuentas por cobrar comerciales medidas al costo amortizado. Para calcular las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía utiliza una matriz de provisiones e información prospectiva. Las adiciones al deterioro de las cuentas por cobrar comerciales se incluyen en los gastos de venta. Las cuentas por cobrar comerciales generalmente se castigan cuando no hay expectativas de recuperar efectivo adicional.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(a) Composición

	Nota	2025	2024
Partes relacionadas	18 (a)	285,679	207,269
Terceros		61,348	28,989
Deterioro de cuentas por cobrar comerciales		(834)	(677)
		346,193	235,581

(b) Cambios en el deterioro de cuentas por cobrar comerciales

	2025	2024
Saldo inicial del periodo	(677)	(249)
Adiciones	(2,753)	(1,741)
Reversión	2,596	1,313
Saldo final del periodo	(834)	(677)

(c) Antiguamiento de las cuentas por cobrar comerciales

	2025	2024
Vigentes	267,106	196,207
Hasta 3 meses de vencimiento	31,100	26,953
De 3 a 6 meses de vencimiento	20,250	4,362
Más de 6 meses de vencimiento	28,571	8,736
	347,027	236,258
Deterioro	(834)	(677)
	346,193	235,581

16 Inventarios

Política contable

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización, el que resulte menor. El costo incluye el precio de compra neto de descuentos, rebajas, entre otros. El costo de repuestos y suministros se determina sobre la base del método de promedio ponderado, excepto en el caso de los inventarios por recibir que se reconocen por el método de identificación específica.

(i) Concentrados (zinc, plomo y cobre)

El saldo de las partidas de concentrados proviene de las actividades de producción de la Compañía, éstos se valorizan al costo promedio que incorpora los costos incurridos en el proceso productivo. El costo de los inventarios excluye gastos financieros y diferencias cambiarias.

El costo del concentrado y de los productos en proceso incluye materias primas, mano de obra directa, otros costos directos y los gastos generales de fabricación (calculados sobre la base de la capacidad de operación normal de la planta). La capacidad normal de la planta se sustenta en el plan anual de producción. La Gerencia calculó su costo de capacidad ociosa teniendo en cuenta la disminución en el nivel de producción debido a eventos inusuales. Los supuestos utilizados involucran juicios basados en la Norma Internacional de Contabilidad ("NIC") 2 Inventarios.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de operaciones, menos los costos estimados para terminar su producción y los gastos para poner los inventarios en condición de venta y para realizar su comercialización. Por las reducciones en el valor en libros de los inventarios a su valor neto de realización se constituye una provisión para desvalorización de inventarios con cargo al costo de ventas del ejercicio en que ocurren tales reducciones.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(ii) Repuestos y suministros

Los repuestos y suministros se registran al menor de su costo o valor neto realizable, el costo es determinado bajo el método de promedio ponderado. El costo de estas partidas incluye el flete y los impuestos aplicables no reembolsables. El inventario por recibir se registra al costo utilizando el método de identificación específico. La provisión por deterioro de estos elementos se estima en base a una revisión anual de repuestos y suministros sin movimiento por más de 2,5 años realizada por personal técnico calificado de la Compañía. Si se identifica que el valor en libros de los inventarios de repuestos y suministros excede su valor de reposición, la diferencia se carga a resultados en el periodo en que se determina esta situación. La Gerencia considera que a la fecha de los estados financieros separados no se requiere constituir provisiones adicionales a las reconocidas en los estados financieros separados para cubrir pérdidas por obsolescencia de inventarios.

(a) Composición

	2025	2024
Repuestos y suministros	20,906	22,271
Concentrados	1,478	1,280
Productos en procesos	680	549
Inventarios por recibir	324	419
Provisiones de inventarios (b)	(8,100)	(7,859)
	15,288	16,660

(b) Cambios en la provisión del periodo

	2025	2024
Saldo al inicio del periodo	(7,859)	(3,642)
Adiciones	(2,757)	(4,573)
Recuperos	2,516	356
Saldo final del periodo	(8,100)	(7,859)

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

17 Otros activos

(a) Composición

Comprende saldos por cobrar a terceros por la venta de activos fijos, impuestos por cobrar, materiales y suministros, préstamos al personal y otros.

	2025	2024
Otros pagos por reclamaciones tributarias (i)	20,533	2,610
Cuentas por cobrar a contratistas mineros	5,257	8,005
Otros tributos por recuperar	3,674	-
Anticipos a proveedores	1,609	2,657
Seguros pagados por adelantado	1,571	1,350
ITAN por recuperar	-	240
Otros activos	1,024	547
Deterioro de otras cuentas por cobrar	(1,278)	(2,411)
	32,390	12,998
Activos corrientes	11,857	10,235
Activos no corrientes	20,533	2,763
	32,390	12,998

- (i) Este importe comprende principalmente US\$ 18,300 correspondientes a pagos por reclamaciones del impuesto a la renta derivados de la interpretación sobre la aplicación del convenio de estabilidad para el ejercicio fiscal 2018. El pago se originó en el marco de procesos legales en curso, respecto de los cuales la Compañía no ha reconocido provisión alguna; sin embargo, fue necesario efectuar el "pago bajo protesta" para poder continuar con la tramitación de los casos en instancias judiciales. El pago fue realizado en soles peruanos y está sujeto a fluctuaciones del tipo de cambio frente al dólar estadounidense.

(b) Cambios en el deterioro de otros activos

	2025	2024
Saldo inicial del periodo	(2,411)	(231)
Adiciones	(1,278)	(2,411)
Recuperos	2,411	231
Saldo final del periodo	(1,278)	(2,411)

Nexa Resources Perú S.A.A.



Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

18 Partes relacionadas

(a) Saldos

Activos y Pasivos	Efectivo y equivalente de efectivo		Cuentas por cobrar comerciales - nota 15		Otros activos		Pasivos por arrendamiento y factoraje		Pasivos con partes relacionadas		Dividendos por pagar	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Controladora												
Nexa Resources Cajamarquilla S.A.(iii)	-	-	248,151	156,201	9,223	5,717	-	-	-	-	-	-
Votorantim S.A.	-	-	-	-	-	-	-	-	373	-	-	-
Casa Matriz												
Nexa Resources S.A.	-	-	-	13,540	227	4,512	-	-	285	-	1,193	1,005
Subsidiarias												
Nexa Resources Atacocha S.A.A.	-	-	-	-	1,299	488	-	-	-	9	-	-
Nexa Resources El Porvenir S.A.C. (i)	-	-	-	-	40,742	33,573	-	-	3	3	-	-
Nexa Resources UK Ltd. (ii)	-	-	-	-	15,709	6,905	-	-	53	533	-	-
Votorantim Internacional CSC S.A.C.	-	-	-	-	-	-	-	-	84	180	-	-
Rayrock Antofagasta S.A.C.	-	-	-	-	60	60	-	-	391	391	-	-
Otras partes relacionadas												
Nexa Recursos Minerais S.A	-	-	37,528	37,528	48,773	46,632	-	-	-	-	-	-
Scotiabank Perú S.A.A.	3,030	1,474	-	-	-	-	6,189	4,187	-	-	-	-
Otros	-	-	-	-	533	481	-	-	-	-	-	-
	3,030	1,474	285,679	207,269	116,566	98,368	6,189	4,187	1,189	1,116	1,193	1,005
Corriente	3,030	1,474	285,679	207,269	34,268	66,097	3,212	3,216	795	722	1,193	1,005
No corriente	-	-	-	-	82,298	32,271	2,977	971	394	394	-	-
	3,030	1,474	285,679	207,269	116,566	98,368	6,189	4,187	1,189	1,116	1,193	1,005

- (i) El incremento corresponde principalmente al préstamo otorgado a Nexa Resources El Porvenir S.A.C. el 06 de enero de 2025 por US\$ 5,000 a una tasa de interés anual de 5.66% por un periodo de 3 años.
- (ii) Al 31 de diciembre de 2025, el incremento en el rubro de otros activos con partes relacionadas corresponde principalmente a los anticipos comerciales vinculados al contrato de *silver streaming* con Nexa Resources UK Ltd., los cuales superaron el saldo del préstamo recibido de dicha entidad.

Nexa Resources Perú S.A.A.



Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(b) Transacciones

	Ventas netas		Ingresos (gastos) financieros - nota 8		Ganancias (pérdidas) operativos	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Entidad Controladora						
Nexa Resources Cajamarquilla S.A. (iii)	193,319	133,084	8,804	7,357	5,117	3,695
Votorantim S.A	-	-	-	-	(928)	-
Casa Matriz						
Nexa Resources S.A.	-	-	1,306	5,534	-	-
Subsidiarias						
Nexa Resources Atacocha S.A.A.	-	-	-	475	1,914	1,262
Nexa Resources El Porvenir S.A.C.	-	-	2,068	59	3,440	2,444
Nexa Resources UK Ltd.	-	-	(407)	(1,071)	-	-
Rayrock Antofagasta S.A.C.	-	-	-	-	(2)	-
Otras partes relacionadas						
Nexa Recursos Minerais SA	-	37,528	5,271	5,384	-	-
Votorantim Internacional CSC S.A.C.	-	-	-	-	(2,145)	(1,878)
	193,319	170,612	17,042	17,738	7,396	5,523

- (iii) Los ingresos netos y las cuentas por cobrar comerciales aumentaron debido a la implementación de un cambio en la estrategia comercial de la Compañía en donde se deja de vender a Nexa Resources Minerais S.A. e iniciaron las ventas de concentrado de zinc a la parte relacionada Nexa Resources Cajamarquilla S.A

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(c) Compensación de la Gerencia clave

La Gerencia clave incluye a los directores (ejecutivos y no ejecutivos). La compensación pagada o por pagar a la Gerencia clave, que incluye sueldos y otros beneficios:

	2025	2024
Beneficios a corto plazo	13,929	11,342
Beneficios a largo plazo	1,221	-
	15,150	11,342

Los beneficios de corto plazo incluyen compensación fija, cargos de nóminas y beneficios a corto plazo bajo el programa de compensación variable. Los beneficios a largo plazo se relacionan con el programa de compensación variable.

19 Inversiones

Política contable

Las inversiones en subsidiarias son aquellas entidades en las cuales la Compañía, tiene el control sobre las políticas financieras y operacionales.

Las inversiones en asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía, directa o indirectamente, tiene influencia significativa, pero no tiene el control o el control conjunto, sobre las políticas financieras y operacionales.

Las inversiones en subsidiarias y asociadas se registran al costo, desde la fecha en que se convierten en su subsidiaria y asociada. El reconocimiento inicial incluye los gastos de la transacción.

Asimismo, este rubro incluye los adelantos de fondos para compras comprometidas o pagos para adquirir el derecho a recibir participaciones en sociedades que poseen proyectos mineros y se reconocen al costo. Estos se capitalizan y se presentan inicialmente en este rubro y son posteriormente reclasificados al rubro de activos intangibles cuando se completa la compra.

(a) Composición

	2025	2024
Subsidiarias		
Nexa Resources El Porvenir S.A.C.	268,507	258,447
Votorantim Internacional S.A.C (iii)	924	-
Inversiones Garza Azul S.A.C.	769	769
Asociadas		
Diversas	9	9
	270,209	259,225

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(b) Movimiento

	2025	2024
Saldo al inicio del periodo	259,225	227,623
Aporte de capital a Nexa Resources UK Ltd (i)	60,000	30,000
Reversa de deterioro en Inversiones Nexa Resources El Porvenir S.A.C (ii)	10,060	35,064
Adquisición de subsidiaria (iii)	924	-
Aporte de capital a Minera Pampa de Cobre S.A.C	-	2,600
Aporte de capital a Minera Cerro Colorado	-	2,503
Deterioro neto en Inversiones Minera Pampa de Cobre S.A.C	-	(4,162)
Deterioro en Inversiones Nexa Resources UK Ltd.(i)	(60,000)	(30,000)
Baja de Inversiones Minera Pampa de Cobre S.A.C	-	(1,900)
Baja de Inversiones Minera Cerro Colorado	-	(2,503)
Saldo final del periodo	270,209	259,225

- (i) Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía realizó un aporte de capital en su subsidiaria Nexa Resources UK Ltd. Por US\$ 60,000 para que esta subsidiaria pueda cumplir con sus obligaciones financieras en el corto plazo, sin embargo, evaluó que no se tiene una expectativa de recuperar la inversión, consecuentemente, registró una pérdida de deterioro por el mismo importe en el estado de resultados separado. Para mayor detalle, ver nota 31.
- (ii) En el mes de septiembre de 2025, la Compañía registró una reversión de deterioro en el valor de la inversión de su subsidiaria Nexa Resources El Porvenir S.A.C. El monto reconocido por esta reversión de deterioro en el estado de resultados separados es de US\$ 10,060. Para mayor detalle, ver nota 31.
- (iii) En el mes de enero de 2025, la Compañía adquirió el 100% de la participación patrimonial en una nueva subsidiaria, Votorantim Internacional CSC S.A.C., proveedora de servicios administrativos, tributarios y contables compartidos, a su accionista mayoritario Votorantim S.A. La adquisición comprendió un valor neto de activos de US\$ 949, con un precio de compra de US\$ 924, lo que resultó en una ganancia de US\$ 25 reconocida en el estado de resultados. La transacción tuvo un efecto neto en efectivo positivo de US\$ 997, calculado como la diferencia entre el efectivo y equivalentes de efectivo de la subsidiaria adquirida y el monto pagado en la fecha de adquisición.

20 Propiedades, planta y equipo

Política contable

Las propiedades, planta y equipo se valúan al costo histórico de adquisición o construcción menos la depreciación acumulada y cualquier pérdida por deterioro reconocida. El costo histórico incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición y construcción de los activos.

Los costos subsecuentes atribuibles a los bienes del activo fijo se capitalizan sólo cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el desembolso se generen para la Compañía. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al costo de producción o al gasto, según corresponda, en el periodo en el que éstos se incurren.

Los desembolsos incurridos para reemplazar un componente de una partida o elemento de propiedades planta y equipo se capitalizan por separado, castigándose el valor en libros del componente que se reemplaza. En el caso de que el componente que se reemplaza no se haya

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

considerado como un componente separado del activo, el valor de reemplazo del componente nuevo se usa para estimar el valor en libros del activo que se reemplaza.

Los activos en etapa de construcción se capitalizan como un componente separado. A su culminación, el costo de estos activos se transfiere a su categoría definitiva. Los trabajos en curso no se deprecian.

Las partidas de propiedades, planta y equipo se dan de baja en el momento de su venta o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o de su posterior venta. Las ganancias y pérdidas por la venta de activos corresponden a la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos, y se incluyen en el estado de resultados y resultados integrales separado en el rubro Otros ingresos y gastos, netos.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación del activo para cierre de minas es calculada usando el método de unidades de producción ("UdP") y la depreciación de los otros activos se calcula por el método de línea recta para asignar su costo menos su valor residual durante el estimado de su vida útil.

Los valores residuales, la vida útil de los activos y los métodos de depreciación aplicados se revisan de forma anual y se ajustan, de ser necesario, a la fecha de los estados financieros separados. Cualquier cambio en estos estimados se ajusta prospectivamente.

Cierre de mina

La Compañía reconoce una provisión para restauración del medio ambiente y para el cierre de unidades operativas que corresponde a su obligación legal por restaurar el medio ambiente al término de sus operaciones. A efectos de determinar dicha provisión es necesario realizar estimados y supuestos significativos, pues existen numerosos factores que afectan el monto de la obligación.

El costo capitalizado reconocido en propiedades, planta y equipo se deprecia bajo el método UdP. Cualquier reducción en la provisión y, por lo tanto, cualquier reducción del activo con el que se relaciona que exceda el valor en libros del activo se reconoce inmediatamente en el estado de resultados separado en Otros ingresos y gastos, neto.

Provisión para deterioro de activos de larga duración

Ver nota 30, para conocer la política contable de la Compañía relacionada con el deterioro de Propiedades, planta y equipo.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(a) Cambios en el periodo

							2025
	Nota	Terrenos, edificios y otras construcciones	Maquinaria y equipo (iii)	Trabajos en curso	Cierre de mina	Otros	Total
Saldo al inicio del periodo							
Costo		125,396	62,465	62,985	22,554	427,688	701,088
Depreciación acumulada y deterioro		(70,428)	(56,251)	(2,936)	(21,960)	(396,497)	(548,072)
Saldo al inicio del periodo		54,968	6,214	60,049	594	31,191	153,016
Adiciones (ii)		-	-	59,812	-	-	59,812
Bajas y retiros		-	-	(9)	-	-	(9)
Depreciación (ii)	5	(12,773)	(1,463)	-	(73)	(6,740)	(21,049)
Transferencias		33,828	70	(42,610)	-	8,712	-
Actualización de la provisión para cierre de minas	26	-	-	-	106	-	106
Deterioro de activos de larga duración	31	-	(424)	(6,363)	-	-	(6,787)
Saldo al final del periodo		76,023	4,397	70,879	627	33,163	185,089
Costo		159,223	50,210	80,125	22,660	436,236	748,454
Depreciación acumulada y deterioro		(83,200)	(45,813)	(9,246)	(22,033)	(403,073)	(563,365)
Saldo al final del periodo		76,023	4,397	70,879	627	33,163	185,089
Promedio de tasa de depreciación anual %		11.28	15.80	-	Udp	14.51	-

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

						2024	
	Nota	Terrenos, edificios y otras construcciones	Maquinaria y equipo	Trabajos en curso	Cierre de mina	Otros	Total
Saldo al inicio del periodo							
Costo		91,806	80,948	55,041	28,410	428,065	684,270
Depreciación acumulada y deterioro		(54,871)	(71,450)	(2,556)	(21,033)	(387,912)	(537,822)
Saldo al inicio del periodo, neto		36,935	9,498	52,485	7,377	40,153	146,448
Adiciones (i)		-	-	48,895	1,423	-	50,318
Bajas y retiros		-	(89)	(53)	-	(10)	(152)
Depreciación (ii)	5	(15,557)	(4,400)	-	(927)	(14,909)	(35,793)
Transferencias		33,590	1,205	(40,782)	-	5,957	(30)
Actualización de la provisión para cierre de minas		-	-	-	(7,279)	-	(7,279)
Deterioro de activos de larga duración	31	-	-	(496)	-	-	(496)
Saldo al final del periodo, neto		54,968	6,214	60,049	594	31,191	153,016
Costo		125,396	62,465	62,985	22,554	427,688	701,088
Depreciación acumulada y deterioro		(70,428)	(56,251)	(2,936)	(21,960)	(396,497)	(548,072)
Saldo al final del periodo, neto		54,968	6,214	60,049	594	31,191	153,016
Promedio de tasa de depreciación anual %		18.00	25.56	-	UdP	18.23	

- (i) Las adiciones en trabajos en cursos están relacionadas principalmente con proyectos de sostenimiento.
- (ii) La variación en la depreciación corresponde principalmente a la actualización de vidas útiles realizada en el periodo.
- (iii) Durante el periodo se realizaron bajas de maquinaria y equipo totalmente depreciados por un importe de US\$ 12,323.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

21 Activos intangibles

Política contable

Derechos de uso de recursos naturales

Los desembolsos significativos relacionados con la adquisición de derechos legales sobre concesiones mineras para explorar y desarrollar propiedades mineras se capitalizan y se amortizan a partir de la fase de producción en base al método UdP. Las vidas útiles consideran el periodo de extracción tanto de las reservas minerales como de los recursos minerales, que incluyen una parte de los recursos inferidos de la Compañía en las operaciones mineras. Los costos de adquisición de derechos mineros atribuidos a proyectos mineros no se amortizan hasta que el proyecto inicia su producción.

Los costos incurridos se deterioran si la Compañía determina que los proyectos y sus derechos mineros asociados no tienen valor económico futuro. Para propósitos de evaluación de deterioro, las concesiones y derechos mineros se asignan a unidades generadoras de efectivo ("UGE"). Ver nota 30 para conocer la política contable de deterioro.

Proyectos mineros

La Compañía comienza a capitalizar los costos de exploración y evaluación de un proyecto al inicio de su fase de estudio de viabilidad, tras la finalización de un estudio de prefactibilidad en el que se ha establecido la probabilidad de viabilidad económica y en el que existe suficiente certeza geológica y económica de convertir los recursos minerales en reservas minerales probadas y probables en una fase de desarrollo (fase de construcción o ejecución) o de producción, basándose en diversos factores, como la geología conocida, la metalurgia y los planes de vida de la mina.

Los costos capitalizados incurridos durante las etapas de exploración mineral y evaluación de un proyecto se clasifican dentro de Proyectos mineros, en Activos intangibles hasta que el proyecto comienza su etapa de desarrollo solo se amortizan por UdP una vez que finaliza la etapa de desarrollo y comienza la operación del proyecto.

Los costos incurridos durante la etapa de desarrollo de un proyecto se capitalizan en Propiedades, planta y equipo dentro de obras en curso. De este modo, los costos de exploración y evaluación capitalizados permanecerán dentro de Proyectos mineros y sólo se amortizarán una vez que finalice la fase de desarrollo y comience la explotación del proyecto.

Una vez finalizada la etapa de desarrollo e iniciada la operación del proyecto, los costos de desarrollo capitalizados se reclasifican al grupo apropiado de activos considerando su naturaleza y se deprecian bajo el método lineal con base en la vida útil de los activos.

Con base en lo anterior, una vez que un proyecto comience a operar, existirá amortización proveniente de los costos de exploración mineral y evaluación de proyectos capitalizados en el rubro de proyectos mineros y basada en el método UdP y, de los costos de desarrollo del proyecto capitalizados en el grupo de activos correspondiente en función de su vida útil.

El valor contable de los costes de exploración y evaluación capitalizados, que permanecen dentro de Proyectos mineros, y los costes de desarrollo capitalizados, que se encuentran dentro de Activos y obras en curso, de los proyectos se evalúan para determinar su deterioro al menos una vez al año o siempre que haya pruebas que indiquen que los activos pueden estar deteriorados, de conformidad con la NIIF 6 y la NIC 36. Si la empresa decide en algún momento interrumpir el proyecto, esto podría ser un indicador de deterioro que se evaluará en el marco de la prueba de deterioro. Para propósitos de esta evaluación de deterioro, los proyectos se asignan a UGE cuando corresponde. La prueba de deterioro anual se revela en la nota 29.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

Consulte la nota 6 para conocer la política contable de la Compañía con la capitalización de costos de exploración mineral y de costos de evaluación de proyectos para proyectos mineros.

Los costos para adquirir derechos mineros legales de exploración se incluyen dentro de los Derechos de uso de recursos naturales.

Estimaciones contables, supuestos y juicios críticos – Determinación de las reservas y recursos de mineral para el cálculo de la vida útil

La Compañía clasifica las reservas probadas y probables, y los recursos medidos, indicados e inferidos con base en las definiciones de los Requisitos de Divulgación de Propiedad Modernizados *United States Securities and Exchange Commission* ("SEC", por sus siglas en inglés) para las entidades registradas en minería, tal como se describe en la Subparte 229.1300 de la Regulación S-K, Divulgadas por las personas registradas en Operaciones Mineras (S-K 1300) y Artículo 601 (b)(96) Resumen del Informe Técnico.

La determinación de la vida útil aplicada a las concesiones y derechos mineros refleja el patrón en el que se espera que la Compañía obtenga beneficios y se basa en la vida estimada de la mina. Cualquier cambio en la vida útil de la mina, basado en nueva información sobre estimaciones de reservas minerales y recursos minerales y plan de minado, puede afectar prospectivamente la vida útil de la mina y las tasas de amortización.

El proceso de estimación de reservas y recursos mineros se basa en una evaluación técnica, que incluye estimaciones geológicas, geofísicas, de ingeniería, ambientales, legales y económicas y puede tener un impacto relevante en la viabilidad económica de las reservas y recursos mineros. Estas estimaciones se revisan periódicamente y cualquier cambio se refleja en la vida útil esperada de la mina. La Gerencia confía en las pruebas, la continuidad de los yacimientos y la experiencia de conversión de que una parte de los recursos inferidos se convertirá en recursos medidos e indicados, y si son económicamente recuperables dichos recursos inferidos también pueden clasificarse como reservas probadas y probables. Cuando la Compañía puede demostrar la recuperación económica esperada con un alto nivel de confianza, los recursos inferidos se incluyen en el cálculo de la amortización.

Sin embargo, la conversión futura de recursos inferidos es inherentemente incierta e involucra juicios y estimaciones que podrían tener un impacto material en los resultados de operación de la Compañía.

Deterioro de activos de larga duración

Ver nota 31.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(a) Cambios en el periodo

2025						
	Nota	Concesiones y derechos mineros	Proyectos mineros	Programa para equipos de cómputo	Trabajos en curso	Total
Saldo inicial del periodo						
Costo		21,043	133,244	2,659	819	157,765
Amortización acumulada y deterioro		-	(58,832)	(2,306)	-	(61,138)
Saldo inicial del periodo		21,043	74,412	353	819	96,627
Amortización	5	-	-	(88)	-	(88)
Saldo final del periodo		21,043	74,412	265	819	96,539
Costo		21,043	133,244	2,659	819	157,765
Amortización acumulada y deterioro		-	(58,832)	(2,394)	-	(61,226)
Saldo final del periodo		21,043	74,412	265	819	96,539
Promedio de tasa de amortización anual %		UdP	UdP	5.49	-	

2024						
	Nota	Concesiones y derechos mineros	Proyectos mineros	Programa para equipos de cómputo	Trabajos en curso	Total
Saldo inicial del periodo						
Costo		21,047	214,186	2,659	385	238,277
Amortización acumulada y deterioro		-	(81,370)	(2,171)	-	(83,541)
Saldo inicial del periodo, neto		21,047	132,816	227	430	154,736
Adiciones		-	-	-	430	430
Amortización	5	-	-	(135)	-	(135)
Transferencia desde propiedades, planta y equipo		(4)	30	-	4	30
Bajas		-	(3,978)	-	-	-
Saldo final del periodo, neto		21,043	74,412	353	819	96,627
Costo		21,043	133,244	2,659	819	238,737
Amortización acumulada y deterioro		-	(58,832)	(2,306)	-	(142,110)
Saldo final del año, neto		21,043	74,412	353	819	96,627
Promedio de tasa de amortización anual %		UdP	UdP	9.49	-	

22 Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento

Política contable

Los activos por derecho de uso representan el derecho a utilizar un activo subyacente durante el plazo del arrendamiento y los pasivos por arrendamiento representan la obligación de la Compañía de realizar los pagos de arrendamiento que surgen del arrendamiento.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

Los términos del arrendamiento se negocian sobre la base de un activo individual y las disposiciones contractuales contienen una amplia gama de términos y condiciones diferentes. Los contratos de arrendamiento no imponen convenios, pero los activos arrendados no pueden utilizarse como garantía para fines de endeudamiento.

La Compañía contabiliza los componentes que no son de arrendamiento, como los costos de los servicios, por separado, cuando corresponda. Los términos del arrendamiento de la Compañía pueden incluir opciones para extender o terminar el arrendamiento y cuando es razonablemente seguro que ejerceremos esa opción, el efecto financiero se incluye en la medición del contrato.

Los pagos asociados a los arrendamientos de corto plazo y a todos los arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen como un gasto en el estado de resultados sobre una base lineal. Los arrendamientos de corto plazo son aquellos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos y que no incluyen una opción de compra.

Medición

Los pasivos que surgen de un contrato de arrendamiento se miden inicialmente sobre la base del valor presente, utilizando el enfoque de la tasa de interés incremental. La tasa incremental de endeudamiento es determinada por la Compañía con base en los costos financieros equivalentes que cobraría una contraparte por una transacción con la misma moneda y un monto, plazo y riesgo similar al del contrato de arrendamiento. El costo financiero cargado al estado de resultados integrales produce una tasa de interés periódica constante durante el plazo del arrendamiento.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 esta tasa de interés se encuentra entre 2.85% y 9.53%.

Los contratos de arrendamiento se reconocen como un pasivo con el correspondiente activo por derecho de uso en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por parte de la Compañía. El activo por derecho de uso también incluye cualquier pago de arrendamiento realizado y se amortiza durante la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento de forma lineal, el que sea menor. Los gastos de amortización se clasifican en Costo de ventas o Gastos de administración con base en la designación de los activos relacionados.

(a) Activos por derecho de uso cambios en el periodo

		2025				
	Nota	Terrenos, edificios y otras construcciones	Maquinaria y equipo	Unidades de transporte	Equipos de cómputo	Total
Saldo inicial del periodo						
Costo		6,717	13,723	2,556	37	23,033
Amortización acumulada		(2,584)	(7,178)	(2,137)	(35)	(11,934)
Saldo inicial del periodo, neto		4,133	6,545	419	2	11,099
Nuevos contratos		11	15,278	4,001	1,033	20,323
Remediación		(643)	(320)	(22)	-	(985)
Amortización	5	(321)	(5,855)	(1,167)	(2)	(7,345)
Saldo final del periodo		3,180	15,648	3,231	1,033	23,092
Costo		5,450	23,476	4,395	1,070	34,391
Amortización acumulada		(2,270)	(7,828)	(1,164)	(37)	(11,299)
Saldo final del periodo		3,180	15,648	3,231	1,033	23,092
Promedio de tasa de amortización anual %		10.81	31.07	30.00	26.67	

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

						2024
	Nota	Terrenos, edificios y otras construcciones	Maquinaria y equipo	Unidades de transporte	Equipos de cómputo	Total
Saldo inicial del periodo						
Costo		3,149	4,462	2,512	38	10,161
Amortización acumulada		(642)	(395)	(957)	(23)	(2,017)
Saldo inicial del periodo, neto		2,507	4,067	1,555	15	8,144
Nuevos contratos		2,192	6,345	45	-	8,582
Amortización	5	(566)	(3,867)	(1,181)	(13)	(5,627)
Saldo final del periodo		4,133	6,545	419	2	11,099
Costo		6,717	13,723	2,556	37	23,033
Amortización acumulada		(2,584)	(7,178)	(2,137)	(35)	(11,934)
Saldo final del periodo		4,133	6,545	419	2	11,099
Promedio de tasa de amortización anual %		36.47	30.77	36.36	33.33	

(b) Pasivos por arrendamiento cambios en el periodo

		2025	2024
	Nota		
Saldo inicial del periodo		11,541	7,091
Nuevos contratos	22 (a)	20,323	8,582
Intereses devengados		1,196	1,672
Pagos de capital		(6,900)	(4,237)
Remediación	22 (a)	(985)	-
Pagos de intereses		(1,196)	(1,567)
Saldo final del periodo		23,979	11,541
Parte corriente		9,392	4,120
Parte no corriente		14,587	7,421
Saldo final del periodo		23,979	11,541

23 Cuentas por pagar comerciales

Política contable

Representan pasivos por bienes y servicios entregados a la Compañía con anterioridad al cierre del año los cuales se encuentran pendientes de pago. Las cuentas comerciales y otras cuentas por pagar son presentadas como pasivo corriente a menos que el pago no se realice dentro de los 12 meses posteriores del año reportado. Se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

(a) Composición

Este rubro comprende:

	2025	2024
Corriente		
Facturas por pagar (i)	72,051	67,564
Servicios pendientes de facturar (ii)	24,106	19,647
	96,157	87,211
No corriente		
Facturas por pagar	82	82
	82	82
	96,239	87,293

- (i) Las cuentas por pagar comerciales corresponden a saldos con proveedores por compra de bienes y servicios se encuentran dentro de los plazos de vencimiento. Estas cuentas son de vencimiento corriente y no devengan intereses.
- (ii) Los servicios recibidos pendientes de facturar corresponden al devengo de trabajos relacionados con obras en proceso de construcción, servicios de exploración y otros que a la fecha de los estados financieros separados se encontraban pendientes de facturación por parte de los proveedores.

24 Cuentas por pagar factoraje

Política contable

La Compañía tiene contratos con algunos proveedores cuyo plazo comercial de pago varía entre 60 y 180 días sin ninguna garantía adicional. En estos contratos, los proveedores tienen la opción de solicitar a un banco que anticipe el pago de su factura comercial dentro de los 180 días, antes del vencimiento de la misma. Como resultado de dichos contratos entre los proveedores y el banco, los términos comerciales pactados con la Compañía no cambian. De acuerdo con el acuerdo comercial, el proveedor comunica a la Compañía su interés en vender la factura al banco, y es sólo el proveedor quien puede decidir vender su factura en cualquier momento del período comercial. Con esta opción, los proveedores podrían mejorar su posición de capital de trabajo, el banco paga al proveedor un descuento en intereses por anticipo de pago. La Compañía, sin embargo, entiende que la presentación separada de estas cuentas dentro de "Cuentas por pagar factoraje" es relevante para la comprensión de la posición financiera del Compañía.

Aplicando los conceptos de la NIIF 9, la Compañía evalúa si el acuerdo de extensión del plazo de pago modifica sustancialmente el pasivo original con base en evaluaciones cualitativas y cuantitativas. Si el pasivo original no ha sido modificado sustancialmente, el pasivo original permanece y se revela como "Cuentas por pagar factoraje". Si el pasivo original ha sido modificado sustancialmente, la Compañía da de baja el pasivo original (confirmando las cuentas por pagar) y reconoce un nuevo pasivo financiero como "Otros pasivos financieros".

La Compañía concluyó que, al 31 de diciembre de 2025, las transacciones mantienen su esencia como "Cuentas por pagar factoraje", considerando la política de evaluación de Nexa.

Los pagos del principal y los reembolsos de intereses relacionados se presentan dentro del grupo de "actividades de operación" en el estado de flujos de efectivo de la Compañía, de conformidad con la NIC 7, ya que la Compañía clasifica dichas transacciones como cuentas por pagar factoraje.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

1. Importe en libros de los pasivos financieros

	2025	2024
Cuentas por pagar factoraje	1,253	331

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la totalidad del importe correspondiente a las operaciones cuentas por pagar factoraje ya había sido adelantado por las entidades financieras.

2. Rango de fechas de vencimiento de pagos

	2025 Días después de la factura	2024 Días después de la factura
Pasivos que forman parte de las cuentas por pagar factoraje	60-150	90 - 180
Cuentas por pagar comerciales comparables que no forman parte de las cuentas por pagar factoraje	30-120	30- 120

25 Salarios y cargas laborales

Política contable

(i) Participación en las utilidades

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación legal de los trabajadores, en caso le sea aplicable. La participación de los trabajadores en las utilidades se calcula aplicando la tasa de 8% a la materia imponible determinada de acuerdo con la legislación del impuesto a las ganancias vigente.

(ii) Gratificaciones

La Compañía reconoce el gasto por gratificaciones de su personal contratado y su correspondiente pasivo sobre las bases de las disposiciones legales vigentes en el país.

(iii) Compensación por tiempo de servicios

La compensación por tiempo de servicios del personal contratado en Perú corresponde a sus derechos indemnizatorios calculados de acuerdo con la legislación vigente, la que se tiene que depositar en las cuentas bancarias designadas por los trabajadores en los meses de mayo y noviembre de cada año. La compensación por tiempo de servicios del personal es equivalente a una remuneración vigente a la fecha de su depósito. La Compañía no tiene obligaciones de pago adicionales una vez que efectúa los depósitos anuales de los fondos a los que el trabajador tiene derecho.

**Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario**

(iv) Vacaciones

Las vacaciones anuales del personal se reconocen sobre la base del devengado. La provisión por la obligación estimada por vacaciones anuales del personal resultantes de servicios prestados por los empleados se reconoce en la fecha del estado de situación financiera separado.

3. Composición

	2025	2024
Participación en las utilidades	13,518	13,664
Vacaciones	3,513	2,771
Compensación por tiempo de servicio	451	371
Otras remuneraciones	5,625	4,488
	23,107	21,294

26 Provisión para cierre de minas y obligaciones ambientales

Política contable

La provisión para obligaciones de cierre de minas incluye los costos de restauración y cierre de los activos mineros y se reconoce debido al desarrollo o producción mineral, con base en el valor presente neto de los costos de cierre estimados. La Gerencia utiliza su juicio y experiencia previa para determinar el alcance potencial del trabajo de rehabilitación requerido y los costos relacionados asociados con ese trabajo, los cuales se reconocen como "Propiedades, planta y equipo" para cierre de minas relacionados con activos mineros en operación o como Otros ingresos y gastos, neto para estructuras no operativas.

Los flujos de efectivo se descuentan a valor presente utilizando una tasa ajustada por riesgo de crédito que refleja las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo que se restaurará. Los cargos por tasas de interés relacionados con el pasivo se reconocen como un gasto adicional en los resultados financieros netos. Las diferencias en el monto de liquidación del pasivo se reconocen en el estado de resultados separado.

Estimaciones contables, supuestos y juicios críticos

El reconocimiento inicial y las revisiones posteriores de las obligaciones de retiro de activos consideran estimaciones críticas de costos futuros de cierre y varios supuestos tales como tasas de interés, inflación y vida útil de los activos. Estas estimaciones son revisadas trimestralmente por la Compañía.

Las estimaciones de costos pueden variar en respuesta a muchos factores de cada sitio que incluyen el tiempo, la vida útil esperada de la mina, los cambios en los requisitos legales o gubernamentales relevantes y los compromisos con las partes interesadas, la revisión de las opciones de remediación y cesión, el surgimiento de nuevas técnicas de restauración, entre otros.

Expertos externos respaldan el proceso de estimación de costos cuando corresponde. Estos factores, ya sean aislados o consolidados, podrían afectar significativamente los resultados financieros futuros y la posición del estado de situación financiera futura.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados

Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(a) Cambios en el periodo

	Nota	2025			2024		
		Provisión para cierre de minas	Obligaciones ambientales	Total	Provisión para cierre de minas	Obligaciones ambientales	Total
Saldo inicial del periodo		45,023	-	45,023	45,945	32	45,977
Nueva medición de la tasa de descuento (i)/(ii)	20 y 7	3,740	-	3,740	(7,367)	-	(7,367)
Adiciones (ii)	20 y 7	5,564	-	5,564	2,682	-	2,682
Reversión	20 y 7	-	-	-	-	(32)	(32)
Pagos		(1,521)	-	(1,521)	(1,837)	-	(1,837)
Intereses devengados	8	5,036	-	5,036	5,600	-	5,600
Saldo final del periodo		57,842	-	57,842	45,023	-	45,023
Corriente		5,206	-	5,206	9,490	-	9,490
No corriente		52,636	-	52,636	35,533	-	35,533
Saldo final del periodo		57,842	-	57,842	45,023	-	45,023

- (i) Al 31 de diciembre de 2025, la tasa utilizada está entre 5.04 % y 10.38 % (al 31 de diciembre de 2024 estaba entre 11.01 % y 12.5%).
- (ii) En 2025, como parte de su revisión anual de cierre de minas, la Compañía incrementó sus desembolsos proyectados para las obligaciones de desmantelamiento en sus operaciones. Esto se realizó conforme a las actualizaciones en los estudios de cierre de mina y actualización en las tasas de descuento. Por activos operativos ha aumentado "propiedad, planta y equipo" por un monto de US\$ 106, ver nota 20, y por estructuras no operativos se registró un ingreso por un monto de US\$ 9,198 ver nota 7 (al 31 de diciembre de 2024 se registró un gasto por US\$ 5,824). Esto se basa en la actualización de los estudios de cierre de minas correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2025.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

27 Impuesto a las ganancias

Política contable

La compañía evalúa los tratamientos impositivos inciertos considerando la legislación fiscal vigente de la jurisdicción peruana. Para dicha evaluación, se apoya en informes técnicos y opiniones legales emitidas por asesores externos, los cuales permiten analizar el estado legal de los litigios tributarios y estimar posibles contingencias.

En cuanto a la medición, la compañía utiliza el método del importe más probable o el método del valor esperado, seleccionando aquel que mejor anticipe la resolución de la incertidumbre. De manera general, se aplica el método del importe más probable, especialmente cuando los resultados posibles son binarios o se concentran en un valor específico. Cada tratamiento impositivo incierto es evaluado de forma individual, dado que no se espera que la autoridad fiscal los analice de manera conjunta.

Respecto al tratamiento contable de las incertezas, estas se clasifican como probables o posibles. Las incertezas probables generan el reconocimiento de provisiones por el tributo principal, intereses y multas, mientras que las posibles solo son reveladas en notas a los estados financieros, sin reconocimiento contable.

En relación con los procesos tributarios, la compañía reconoce provisiones cuando la probabilidad de pérdida es calificada como probable, incluyendo principal, intereses y multas. En caso contrario, los importes se revelan únicamente en notas.

(a) Composición

	2025	2024
Provisión por incertidumbre	130,709	102,061
Impuesto a las ganancias corriente	10,746	18,849
	141,455	120,910
Pasivo corriente	59,096	39,191
Pasivo no corriente	82,359	81,719
	141,455	120,910

(b) Cambios en el periodo

	2025	2024
Saldo inicial del periodo	102,061	12,800
Adiciones	88,070	92,152
Extornos	(68,213)	(2,697)
Diferencia de cambio	8,791	(194)
Saldo final del periodo	130,709	102,061

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

28 Otros pasivos

Política contable

Ver nota 11(i).

	2025	2024
Impuesto general a las ventas (i)	8,230	1,867
Regalías mineras (ii)	5,441	1,307
Impuesto especial a la minería (ii)	4,731	1,032
Impuesto retenido	612	684
Seguros	393	246
Otros tributos	811	1,303
Diversas (iii)	8,310	17,576
	28,528	24,015
Corriente	27,254	23,530
No corriente	1,274	485
	28,528	24,015

- (i) La variación corresponde principalmente al incremento de las ventas respecto al periodo 2024.
- (ii) El incremento de las regalías mineras y el impuesto especial a la minería corresponde a una mayor utilidad en el periodo 2025 respecto al periodo 2024.
- (iii) La disminución se debe principalmente al reconocimiento de ingresos relacionados con el cierre de campañas de exploración realizadas bajo acuerdos de asociación con un tercero. Para mayor detalle, ver nota 7.

29 Provisiones

Política contable

Las provisiones para demandas legales se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente, legal o asumida, que resulta de eventos pasados que es probable que requiera la entrega de recursos para liquidar la obligación; y su monto pueda ser estimado confiablemente

Si el valor del dinero en el tiempo es importante, las provisiones se descuentan usando una tasa, antes de impuestos, que refleje, cuando sea apropiado, los riesgos específicos relacionados con el pasivo. La reversión del descuento por el paso del tiempo origina el aumento de la obligación que se reconoce en el estado de resultados separado como gasto financiero.

Pasivos y activos contingentes

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros separados y sólo se revelan, a menos que la posibilidad de la utilización de recursos sea probable. Los activos contingentes no se reconocen en los estados financieros separados y sólo se revelan cuando es probable que se produzca un ingreso de recursos.

Estimaciones contables, supuestos y juicios críticos - Provisión para contingencias

La Compañía está sujeta a diversas leyes y regulaciones, así como a prácticas de negocios en Perú.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025 Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

Para ello, la Gerencia realiza evaluaciones y estimaciones al registrar provisiones para asuntos tributarios, medioambientales, laborales y civiles buscando cumplir con las normas técnicas emitidas por entidades reguladoras locales.

Los costos reales pueden cambiar con respecto a las estimaciones por distintas razones, tal como las variaciones de estimaciones de costos y diferentes interpretaciones de la ley, opiniones y evaluaciones en relación con la cantidad de pérdidas. Asimismo, en el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a ciertos pasivos contingentes relacionados con reclamos existentes o potenciales, juicios y otros recursos, incluyendo algunos que involucran temas tributarios.

Las contingencias se registran como provisiones cuando es probable que se haya incurrido en un pasivo y la cantidad de la pérdida sea razonablemente estimable. La Compañía basa sus devengados en proyecciones actualizadas sobre los resultados de las acciones y recursos antes mencionados y la experiencia de su área técnica y de sus asesores legales, internos y externos, en enfrentar y resolver temas laborales, civiles, medioambientales y tributarios, distintos al impuesto a las ganancias. A medida que el alcance de las obligaciones se va definiendo más claramente o se dispone de mayor información, es posible que se requiera que la Compañía cambie sus estimados de costos futuros, los mismos que podrían tener un efecto significativo en el resultado de sus operaciones y situación financiera o liquidez.

(a) Cambios en el periodo

	Nota	Tax	Civil	Ambientales	2025	2024
Saldo inicial del periodo		8	2,165	1,852	4,025	2,315
Adiciones	7	104	2,807	750	3,661	2,736
Reversión	7	-	(325)	(857)	(1,182)	(109)
Intereses		(1)	238	-	237	201
Pago		(7)	(3,624)	(107)	(3,738)	(1,075)
Diferencia de cambio			102	202	304	(43)
Saldo final del periodo		104	1,363	1,840	3,307	4,025

(b) Pasivos contingentes

Las reclamaciones legales que tienen una posible probabilidad de generar una obligación se revelan en los estados financieros separados de la Compañía. La Compañía no reconoce un pasivo porque no es probable que se genere una salida de recursos o porque el importe del pasivo no puede calcularse de forma fiable. Estas reclamaciones legales se resumen a continuación:

	2025	2024
Civil (i)	60	6,640
Laboral	3,075	2,388
Ambiental	478	185
Tributario	-	209
	3,613	9,422

- (i) La variación de los pasivos contingentes civiles se debe a cambios en la evaluación de probabilidad de ocurrencia dejando de considerarse un pasivo contingente para la Compañía.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

30 Patrimonio

Política contable

Las acciones comunes y de inversión se clasifican en el patrimonio. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones se muestran en el patrimonio como una deducción del monto recibido, neto de impuestos.

El pago que efectúa la Compañía en la adquisición de sus propias acciones (acciones de tesorería) incluyendo cualquier costo directamente atribuible a la transacción (neto de impuestos) se deduce del patrimonio atribuible a los propietarios de la Compañía hasta el momento en que las acciones se cancelen, re-coloquen o vendan. El mayor valor pagado respecto del valor nominal de las acciones se presenta en la partida de "Otras reservas de capital". Cuando tales acciones de tesorería se recolocan o venden posteriormente, cualquier pago recibido en la recolocación de acciones de tesorería, neto de los costos incrementales directamente atribuibles a la transacción, neto de impuestos, se afecta al patrimonio.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como pasivo en los estados financieros separados en el año en el que es aprobada por los accionistas de la Compañía.

(a) Capital

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el capital social de la Compañía está representado por 1,257,754 miles de acciones comunes íntegramente suscritas y pagadas cuyo valor nominal es de S/ 1.04 por cada acción.

Las acciones en circulación se cotizan y se negocian diariamente en la Bolsa de Valores de Lima.

Al 31 de diciembre de 2025, la estructura de participación accionaria de la Compañía inscrita en registros públicos es como sigue:

Porcentaje de participación individual del capital	Número de titulares	Porcentaje total
Menor al 1%	2,500	8.84
Entre 5% y 10%	1	7.79
Mayor al 10%	1	83.37
	2,502	100.00

La cotización bursátil de las acciones comunes al 31 de diciembre de 2025 y 2024 fue de S/ 2.32 y S/ 1.61 por acción, respectivamente (equivalente a US\$ 0.69 y US\$ 0.43, respectivamente).

(b) Acciones de inversión

Las acciones de inversión no otorgan derecho a voto ni de participación en la Junta de Accionistas. Sin embargo, otorgan el derecho de participar en la distribución de dividendos sobre la base de su valor nominal al igual que las acciones comunes.

Al 31 de diciembre de 2025 y de 2024, las acciones de inversión están representadas por 21,415 miles de acciones, respectivamente, cuyo valor nominal es de S/1 por acción, de las cuales 14,354 circulaban.

Al 31 de diciembre de 2025, la cotización bursátil de las acciones de inversión fue de S/ 2.00 cada acción (equivalente a US\$ 0.59), mientras que al 31 de diciembre de 2024 fue de S/ 1.10 cada acción (equivalente a US\$ 0.42). En 2025 la frecuencia de circulación de sus acciones de inversión fue 17.67%.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(c) Reserva legal

Según la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye con la transferencia del 10% de la utilidad neta anual hasta alcanzar el 20% del capital pagado. A falta de utilidades o reservas de libre disposición, la reserva legal deberá aplicarse a la compensación de pérdidas, debiendo reponerse con las utilidades de ejercicios posteriores. La reserva puede capitalizarse siendo obligatoria su reposición. Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía ha alcanzado el límite establecido según la Ley General de Sociedades.

(d) Ganancia por acción

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el resultado neto atribuible a los accionistas de la Compañía entre el número promedio de acciones en circulación para el año. Las ganancias diluidas por acción se calculan de forma similar, pero con el ajuste en el denominador al asumir la conversión de todas las acciones que puedan ser diluidas. La Compañía no tiene acciones potenciales diluidas y, por consiguiente, el resultado básico y diluido por acción es el mismo tanto comunes como de inversión.

	2025	2024
Ganancia del periodo atribuibles a propietarios de la controladora	115,940	(15,524)
Acciones comunes	1,257,754	1,257,754
Acciones de inversión	14,354	14,354
	1,272,108	1,272,108
Promedio ponderado de acciones en circulación	1,272,108	1,272,108
Resultado básico y diluido por acción - US\$		
Acciones comunes	0.092	(0.012)
Acciones de inversión	0.092	(0.012)

(e) Distribución de dividendos

El 28 de marzo de 2025, la Junta General de Accionistas aprobó la distribución y el pago del dividendo N° 145, por un importe de US\$ 100,000. Nexa Cajamarquilla tiene derecho a recibir US\$ 82,432 por sus acciones, Nexa Resources S.A. recibirá US\$ 179, y la participación no controladora tiene derecho a US\$ 17,389. Los pagos se efectuaron en dos cuotas iguales de US\$ 50,000 cada una, en función del porcentaje de propiedad de cada accionista en la fecha de registro. La primera cuota se pagó el 30 de abril de 2025 y la segunda cuota se pagó el 30 de septiembre de 2025.

31 Deterioro de activos de larga duración

Política contable

La Compañía evalúa, en cada fecha de reporte, si existen indicadores de que el valor en libros de un activo o UGE puede no recuperarse. Si existe algún indicador, como un cambio en los precios proyectados en los metales, un aumento significativo en los costos operativos, una disminución significativa en los volúmenes de producción, una reducción en la vida útil de la mina ("LOM" por sus siglas en inglés), la cancelación o reducción significativa en el alcance de un proyecto, las condiciones del mercado o eventos inusuales que pueden afectar el negocio, la Compañía estima el monto recuperable del activo o de la UGE.

El monto recuperable es estimado entre el mayor valor que resulte del valor razonable de un activo o UGE menos el costo de disposición (Fair value less cost of disposal, "FVLCD" por sus siglas en inglés) y su valor en uso ("VIU"). El monto recuperable se determina para un activo individual a menos que el activo no genere entradas de efectivo que sean en gran medida

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados

Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

independientes de las de otros activos o grupos de activos, en cuyo caso, el activo se prueba como parte de una UGE más grande a la que pertenece.

Si el valor en libros de un activo o UGE excede su valor recuperable, el activo o UGE se considera deteriorado y se reduce a su valor recuperable. Los activos no financieros que se ajustaron por deterioro se revisan posteriormente para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte. Generalmente, lo opuesto a los indicadores que dieron lugar a una pérdida por deterioro

se consideraría indicadores de que las pérdidas por deterioro podrían revertirse. Si las razones subyacentes del deterioro original se han eliminado o el potencial del servicio del activo o UGE ha aumentado, la Compañía realiza una evaluación de reversiones al deterioro. No se reconocen reversiones de las pérdidas por deterioro que surgen simplemente por el paso del tiempo.

Para activos separados, si existe algún indicio de que un activo va a quedar inutilizable por daños o una decisión que lleve a que el activo no contribuya económicamente a la Compañía, se deteriora. Además, los proyectos greenfield, para los que la Compañía abandona la exploración y no hay expectativas de que en el futuro aporten ingreso de efectivo, también se deterioran.

Deterioro de costos de exploración y evaluación y costos de desarrollo de proyectos

Los activos de exploración que representan derechos mineros y otros costos de exploración y evaluación capitalizados de acuerdo con la política contable descrita en la nota 6, son evaluados por deterioro como parte de una UGE que incluyen activos productivos o evaluados individualmente a través de FVLCD. La asignación de activos de exploración y proyectos de desarrollo a una UGE se basa en 1) sinergias esperadas o participación en la infraestructura de activos de producción, 2) nivel de entidad legal y 3) nivel de país. Al probar una UGE que incluyen costos de exploración y evaluación de proyectos de desarrollo, la Compañía realiza la prueba de deterioro en dos pasos. En el primer paso, los activos productivos o grupo de activos productivos se someten a pruebas de deterioro de forma individual. En el segundo paso, los costos de exploración y evaluación de proyectos de desarrollo se asignan a una UGE y se someten a pruebas de deterioro de forma combinada.

Métodos de valoración y supuestos para el monto recuperable basados en FVLCD

FVLCD

FVLCD es una estimación del precio que la Compañía recibiría por vender un activo, UGE o grupo de UGE en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición, menos el costo de disposición. FVLCD no es una medición específica de la Compañía, sino que se centra en los supuestos de los participantes del mercado para un activo en particular al fijar el precio del activo. El FVLCD es estimado por la Compañía utilizando técnicas de descuento de flujos de efectivo descontados (usando una tasa de descuento después de impuestos) y múltiplos de transacciones pasadas del mercado (cantidad pagada por tonelada de minerales para proyectos en etapas similares) para proyectos greenfield para los cuales la asignación de recursos está bajo revisión, si bien la Compañía considera insumos observables, una parte sustancial de los supuestos utilizados en los cálculos son no observables. Estos flujos de caja se clasifican en el nivel 3 en la jerarquía de valor razonable. Actualmente, no se evalúa el deterioro de ninguna UGE con referencia a un monto recuperable basado en FVLCD clasificado como nivel 1 o nivel 2.

VIU

El VIU se determina como el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados que se espera que surjan del uso continuo del activo en su condición actual y su valor residual. El VIU se determina aplicando supuestos específicos para el uso continuo de la Compañía y no considera mejoras ni desarrollos futuros. Estos supuestos son diferentes de los utilizados para calcular FVLCD y, en consecuencia, es probable que el cálculo de VIU dé un resultado diferente (generalmente más bajo) que un cálculo de FVLCD. Adicionalmente se aplica a los flujos de efectivo futuros estimados una tasa de descuento antes de impuestos.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados

Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

Supuestos de proyección

Las proyecciones de flujo de efectivo se basan en las mejores estimaciones de la Gerencia de los ingresos y costos futuros esperados, incluidos los costos en efectivo futuros de producción, gastos de capital y costos de cierre, restauración y ambientales. Las estimaciones resultantes se basan en la vida útil detallada de la mina y los planes de producción a largo plazo. Al calcular el FVLCD, estos pronósticos incluyen gastos de capital y operativos relacionados con expansiones y reestructuraciones de proyectos greenfield y brownfield que un participante del mercado consideraría para buscar obtener el mayor y mejor uso del activo, considerando su evaluación, eventuales cambios en su alcance o factibilidad, y su etapa de desarrollo.

Las proyecciones de flujo de efectivo pueden incluir flujos de efectivo netos que se espera obtener de la extracción, procesamiento y venta de material que actualmente no califica para su inclusión en las reservas de mineral. Dicho material que no califica como reserva solo es incluido cuando la Compañía confía en que se convertirá en reserva. Esta expectativa generalmente se basa en la perforación preliminar y el muestreo de áreas de mineralización que son contiguas a las reservas de mineral existentes, así como en el índice de conversión interno histórico. Por lo general, la evaluación adicional requerida para la conversión a reservas de dicho material aún no se ha realizado porque esto implicaría incurrir en costos de evaluación antes de lo que se requiere para la planificación y operación eficientes de la mina productora.

A los efectos de determinar el FVLCD desde la perspectiva de un participante del mercado, los flujos de efectivo incorporan las proyecciones de precios internos de la administración. Las proyecciones de precios internos se desarrollan utilizando un modelo sólido que incorpora datos de oferta, demanda y costos basados en el mercado. Las proyecciones de precios internos utilizados para las pruebas de estimación de reservas de mineral y la planificación estratégica de la Compañía son generalmente consistentes con los utilizados para las pruebas de deterioro.

Los niveles de costos incorporados en las proyecciones de flujo de efectivo se basan en el plan de vida actual de la mina y el plan de producción a largo plazo para la UGE, que se basan en investigación detallada, análisis y modelado iterativo para optimizar el nivel de retorno de la inversión, producción y secuencia de extracción. El plan de la mina considera todas las características relevantes del yacimiento, incluidas las proporciones de desechos a mineral, leyes de mineral, distancias de acarreo, propiedades químicas y metalúrgicas del mineral, recuperaciones del proceso y capacidades de los equipos de procesamiento que se pueden utilizar. El plan de vida de la mina y los planes de producción a largo plazo son, por lo tanto, la base para pronosticar la producción y los costos de producción en cada año futuro.

Las tasas de descuento aplicadas a las proyecciones de flujos de efectivo futuros representan la estimación de la Compañía de la tasa que aplicaría un participante del mercado teniendo en cuenta el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo para el cual las estimaciones de flujos de efectivo futuros no se han ajustado. El costo de capital promedio ponderado de la Compañía generalmente se usa para determinar las tasas de descuento, con los ajustes apropiados para el perfil de riesgo de los países en los que opera la UGE individual.

Con respecto a los flujos de efectivo futuros estimados de los activos de exploración mineral capitalizados y los proyectos de desarrollo, la Compañía aplica un descuento de la razón precio al valor de los activos netos para reflejar el riesgo inherente de dichos proyectos y que no se ajustan en la tasa de descuento ni en el futuro flujo de caja.

El descuento se basa en la etapa del proyecto y el tipo de metal.

Estimaciones contables, supuestos y juicios críticos - Deterioro de activos de larga duración

El deterioro se evalúa a nivel de UGE. Una UGE es el activo o grupo de activos identificable más pequeño que genera entradas de efectivo independientes. El juicio se aplica para identificar la

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados

Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

UGE de la Compañía, particularmente cuando los activos pertenecen a operaciones integradas, y los cambios en la UGE podrían afectar los cargos por deterioro y las reversiones.

Los factores externos e internos se monitorean trimestralmente para detectar indicadores de deterioro. Se requiere juicio para determinar, por ejemplo, si el impacto de los movimientos adversos de los precios al contado de las materias primas es significativo y de naturaleza estructural. Además, la evaluación de la Compañía de si factores internos como un aumento en los costos de producción y retrasos en los proyectos dan como resultado indicadores de deterioro, requiere un juicio significativo. Entre otros, el precio del zinc a largo plazo y la tasa de descuento pueden tener un impacto significativo en las estimaciones de deterioro de la Compañía.

El proceso de estimación del monto recuperable implica el uso de supuestos, juicios y proyecciones de flujos de efectivo futuros. Estos cálculos utilizan proyecciones de flujo de efectivo, basadas en presupuestos financieros y operativos para un periodo de cinco años. Pasado el quinquenio, los flujos de caja se extienden hasta el final de la vida útil de la mina o indefinidamente. Las suposiciones y estimaciones de la administración del flujo de efectivo futuro utilizadas para la prueba de deterioro de los activos no financieros de la Compañía están sujetas a riesgos e incertidumbres, incluidos los precios de los metales y las condiciones macroeconómicas, que son particularmente volátiles y están parcial o totalmente fuera del control de la Compañía. Los cambios futuros en estas variables pueden diferir de las expectativas de la administración y pueden cambiar materialmente los montos recuperables de la UGE.

Análisis de la prueba de deterioro

A lo largo de 2025, la Compañía, en cada fecha de informe, evaluó si existían indicadores de que el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo (UGE) podría no ser recuperable, o si era necesario revertir un deterioro registrado previamente.

Al 31 de diciembre de 2025, la evaluación de deterioro resultó en el reconocimiento de una pérdida de deterioro de US\$ 56,727, principalmente debido a la expectativa de no recuperación de las inversiones en Nexa UK.

Resumen de la prueba de deterioro

Para el año 2025 y 2024, la Compañía reconoció la siguiente pérdida/ reversión por deterioro:

(Pérdidas) reversiones por deterioro	2025	2024
Proyecto Magistral	-	(58,434)
Inversión Nexa Resources UK Ltd	(60,000)	(30,000)
Inversión Minera Pampa de Cobre S.A.C	-	(4,162)
Inversión Nexa Resources El Porvenir S.A.C.	10,060	35,064
Proyecto Pukaqaqa	-	3,978
Activos Individuales	(6,787)	(496)
Total	(56,727)	(54,050)

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados
Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025
Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

(a) Supuestos claves utilizados en la prueba de deterioro

El valor recuperable de la UGE se determinó bajo el método de FVLCD, el cual fue mayor al determinado con el método VIU.

La Compañía identificó los precios de los metales, la tasa de descuento y LOM, como supuestos clave para la determinación del valor recuperable, debido al impacto material que dichos supuestos pueden causar en el valor recuperable. Estos supuestos se resumen a continuación:

	2025	2024
Precio a largo plazo - Zinc (US\$/toneladas)	3,120	2,930
Tasa de descuento	7.08%	7.08%
Proyectos Brownfield - LOM (años)	9	10

- (i) Aunque LOM es una suposición clave, basándose en los hechos y circunstancias actuales, incluyendo información histórica reciente, la gerencia no considera que un cambio en esta suposición sea razonablemente posible. Históricamente, LOM se ha mantenido estable o ha aumentado de uno a dos años, y dado el estado actual de las operaciones mineras, no se espera una reducción significativa de LOM.

(b) Análisis de sensibilidad- UGE probadas y plusvalía

La Compañía estimó el cambio necesario en los valores asignados a los principales supuestos para que el importe recuperable de las UGE evaluada, que tiene exceso de valor recuperable, sea igual a su importe en libros:

CGU	Exceso sobre el valor en libros (US\$)	Disminución en largo plazo Zinc (US\$/toneladas)		Aumento en la tasa de descuento (WACC)	
		Cambio	Precio	Cambio	Tasa
Cerro Lindo	431,471	(36.33%)	1,987	133.08%	17.78%

32 Compromisos a largo plazo

Evaluación de proyecto

En diciembre de 2021, la Compañía presentó una solicitud de Modificación del Estudio de Impacto Ambiental (MEIA) del Proyecto Magistral ante el Servicio Nacional de Certificación Ambiental (SENACE), a través del proceso legal aplicable. Durante el proceso de aprobación, la Autoridad Nacional del Agua (ANA) y el Servicio Nacional de Áreas Naturales Protegidas (SERNANP) presentaron observaciones desfavorables. El 24 de mayo de 2024, SENACE rechazó formalmente el MEIA.

El 8 de febrero de 2024, el Gobierno Peruano aprobó una prórroga del plazo para el Compromiso de Inversión Acreditable en virtud del Contrato de Transferencia Magistral, de septiembre de 2025 a agosto de 2028. Al 31 de diciembre de 2024, el Compromiso de Inversión Acreditable pendiente de ejecución ascendía a US\$ 323,000.

El 30 de abril de 2025, el Gobierno peruano reconoció formalmente el rechazo de la MEIA como un evento de fuerza mayor, lo que condujo a la suspensión de la obligación de cumplir con el compromiso de inversión. Según lo estipulado en el Contrato de Transferencia de Magistral, Nexa Perú y el Gobierno ahora deben entablar negociaciones directas para evaluar el impacto de este evento de fuerza mayor en la ejecución del Proyecto. A la fecha de este reporte, el plazo para el cumplimiento del Compromiso de Inversión Acreditable permanece suspendido, al igual que la posible aplicación de la penalidad de US\$ 97,029.

Nexa Resources Perú S.A.A.

Notas a los estados financieros separados

Al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2025

Expresado en miles de US\$ dólares, a menos que se indique lo contrario

33 Eventos posteriores a la fecha de reporte

En enero de 2026, la Compañía pagó el monto de US\$ 12,210 relacionados con determinadas controversias específicas de impuesto a la renta incierto en el Perú, correspondientes a otros gastos según se explica en la nota 9 (d). Dicho pago fue presentado ante los tribunales, y en el futuro podría registrarse una provisión contra este importe si la probabilidad de pérdida se vuelve probable, o los pagos podrían ser recuperados en efectivo si la Compañía prevalece en dichas discusiones. Este pago no modificó la posición legal de Nexa ni la estimación relacionada con la discusión tributaria al 31 de diciembre de 2025.

..*



INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los señores Accionistas y Directores
Nexa Resources Perú S.A.A.

Opinión

Hemos auditado los estados financieros separados de **Nexa Resources Perú S.A.A.** (en adelante la Compañía) que comprenden el estado de situación financiera separado al 31 de diciembre de 2025, el estado de resultados y resultados integrales separado, el estado de otros resultados integrales separado, el estado de cambios en el patrimonio separado y el estado de flujos de efectivo separado correspondientes al año terminado en esa fecha, así como las notas a los estados financieros separados, que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros separados adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera no consolidada de la Compañía al 31 de diciembre de 2025, sus resultados no consolidados y sus flujos de efectivo no consolidados por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB).

Fundamento para la opinión

Efectuamos nuestra auditoría de conformidad con Normas Internacionales de Auditoría (NIA) aprobadas para su aplicación en Perú por la Junta de Decanos de Colegios de Contadores Públicos del Perú. Nuestras responsabilidades, de acuerdo con estas normas, se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del Auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados* de nuestro informe.

Somos independientes de la Compañía, de conformidad con los requerimientos éticos del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas Normas Internacionales de Independencia) del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código de Ética del IESBA) aprobado para su aplicación en Perú por la Junta de Decanos de Colegios de Contadores Públicos del Perú, que son aplicables para nuestra auditoría de los estados financieros separados en Perú. Asimismo, hemos cumplido con las demás responsabilidades éticas de conformidad con el referido Código de Ética.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para fundamentar nuestra opinión.

Énfasis sobre estados financieros no consolidados

Llamamos la atención a la Nota 2 a los estados financieros separados, donde se revela que los estados financieros antes indicados han sido preparados en cumplimiento de los requerimientos legales vigentes en Perú para la presentación de información financiera no consolidada de acuerdo con las NIIF. Estos estados financieros separados reflejan el valor de las inversiones en sus subsidiarias medidas al costo y no sobre bases consolidadas; y las inversiones en asociadas se reflejan al costo y no al método de participación patrimonial, por lo que éstos se deben leer junto con los estados financieros consolidados de **Nexa Resources Perú S.A.A. y sus subsidiarias** (el Grupo), que se presentan por separado, sobre los que en nuestro informe de la fecha emitimos una opinión sin salvedades. Nuestra opinión no se modifica en relación con este asunto

Asuntos Clave de la Auditoría

Los asuntos clave de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido de mayor importancia en nuestra auditoría de los estados financieros separados del período actual. Estos asuntos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros separados en su conjunto y al formarnos nuestra opinión sobre los mismos, y no emitimos una opinión por separado sobre estos asuntos.

Asuntos clave de la auditoría

Como se trató el asunto en nuestra auditoría

Evaluación de deterioro de activos de larga duración

Como se menciona en la Nota 31, Deterioro de activos de larga duración, a los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2025, la gerencia realiza una prueba anual de deterioro de los activos de larga duración o Unidades Generadoras de Efectivo (“UGE”), o con mayor frecuencia si los hechos o circunstancias indican que el valor en libros de los activos de larga duración o UGE pueden estar deteriorados o presentan indicadores de reversión.

Se identifica una pérdida por deterioro cuando el valor en libros supera el valor recuperable de los activos de larga duración o UGE. La reversión del deterioro es aplicable a los activos de larga duración o UGE en las que se han registrado pérdidas por deterioro en períodos anteriores.

El posible deterioro se identifica comparando el valor razonable menos los costos de disposición con su valor en libros. La gerencia estima el valor razonable menos el costo de disposición usando el modelo de flujos de efectivo descontados o múltiplos de transacciones pasadas del mercado. Las proyecciones de flujo de caja de la gerencia incluyeron juicios y supuestos significativos, principalmente relacionados con el precio del zinc a largo plazo y la tasa de descuento, entre otros.

Nuestro enfoque de auditoría para abordar el asunto incluyó, entre otros, los siguientes procedimientos principales:

- Probar la efectividad de los controles relacionados con la evaluación de deterioro realizado por la gerencia, incluido los controles relacionados con los supuestos significativos.
- Evaluar la determinación de la Compañía de sus unidades generadoras de efectivo.
- Probar el proceso de la gerencia para desarrollar las estimaciones del valor razonable;
- Evaluar la idoneidad del modelo de flujo de efectivo descontado utilizado por la gerencia;
- Probar la integridad y exactitud de los datos subyacentes utilizados en el modelo de flujo de efectivo descontado; y
- Evaluar la razonabilidad de los supuestos significativos utilizados por la gerencia en relación con el precio del zinc a largo plazo y la tasa de descuento.

Asuntos clave de la auditoría**Como se trató el asunto en nuestra auditoría**

La gerencia también reconoce la pérdida por deterioro de otros activos individuales dentro de la cuenta de trabajo en curso y para proyectos greenfields cuando los hechos y circunstancias indican que sus valores en libros ya no son recuperables.

Al 31 de diciembre de 2025, producto de la aplicación de sus pruebas de deterioro, la Compañía reconoció una pérdida de US\$56,727 que es resultado de pérdidas por deterioro de la inversión en la subsidiaria Nexa Resources UK Ltd y de ciertos activos individuales por US\$66,787 netas de las reversiones de pérdidas por deterioro en la inversión en Nexa Resources El Porvenir S.A.C. por US\$10,060.

Las principales consideraciones para nuestra determinación si los procedimientos relacionados con la evaluación de deterioro y los indicadores de reversión de los activos de larga duración o UGE, es un asunto clave de auditoría son i) el juicio significativo de la gerencia al desarrollar las estimaciones del valor razonable de las UGE y los activos individuales; (ii) un alto grado de juicio del auditor, subjetividad y esfuerzo al realizar procedimientos y evaluar los supuestos significativos de la gerencia relacionados con el precio del zinc a largo plazo y la tasa de descuento; y (iii) el esfuerzo de auditoría que involucró el uso de profesionales con habilidades y conocimientos especializados.

La evaluación de los supuestos de la gerencia relacionados con el precio del zinc a largo plazo y la tasa de descuento implicó evaluar si los supuestos utilizados por la gerencia eran razonables, considerando: (i) la coherencia con los datos externos del mercado y del sector; y (ii) si los supuestos eran coherentes con la evidencia obtenida en otras áreas de la auditoría.

Se utilizaron profesionales con habilidades y conocimientos especializados para ayudar a evaluar: (i) la idoneidad del modelo de flujo de efectivo descontado y (ii) la razonabilidad del precio del zinc a largo plazo y la tasa de descuento utilizadas.

Posiciones fiscales inciertas relacionadas al Convenio de Estabilidad Tributaria (CET) de la Unidad Minera Cerro Lindo

Como se menciona en la Nota 9, 'Impuesto a las ganancias corriente y diferido y posiciones fiscales inciertas' y en la Nota 27, 'Impuesto a las ganancias' a los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2025, en relación con las posiciones fiscales inciertas sobre el impuesto a las ganancias, la Compañía reconoce un pasivo en los estados financieros separados por las posiciones fiscales inciertas cuando la gerencia determina que no es probable que sus posiciones se mantengan tras la inspección de las autoridades fiscales. No se reconoce ningún pasivo en los estados financieros separados por posiciones fiscales inciertas cuando la Compañía determina que es probable que sus posiciones se mantengan tras la inspección de las autoridades fiscales; en estos casos, la Compañía revela las posiciones fiscales inciertas. Al 31 de diciembre de 2025, las posiciones fiscales inciertas reconocidas y reveladas en los estados financieros separados de la Compañía en relación con el "Convenio de Estabilidad Tributaria de la Unidad Minera Cerro Lindo", ascienden a US\$130,709 y US\$ 167,190, respectivamente.

Las principales consideraciones para nuestra determinación de que realizar procedimientos relacionados con las "Posiciones fiscales inciertas relacionadas al Convenio de Estabilidad Tributaria (CET) de la Unidad Minera Cerro Lindo" es un asunto clave de auditoría son: (i) el juicio significativo de la gerencia al evaluar si es probable que sus posiciones se mantengan tras la inspección de la autoridad fiscal, y al determinar si el importe o el rango de la pérdida puede estimarse razonablemente; y (ii) el alto grado de juicio y esfuerzo del auditor al aplicar los procedimientos y evaluar la evidencia de auditoría relacionada con la evaluación de la gerencia de las posiciones fiscales inciertas.

Nuestro enfoque de auditoría para abordar el asunto incluyó, entre otros, los siguientes principales procedimientos:

- Probar la eficacia de los controles relacionados con la evaluación de la gerencia para las posiciones fiscales inciertas y contingencias tributarias, incluyendo controles para determinar si se debe devengar un pasivo o realizar una revelación, y para determinar si el monto o el rango de pérdida puede estimarse razonablemente, así como la información revelada en los estados financieros.
- Confirmar con los asesores legales internos y externos la posibilidad o probabilidad de un resultado desfavorable y en qué medida la pérdida o el rango de pérdida es razonablemente estimable.
- Evaluar la razonabilidad de la evaluación de la gerencia respecto a si un resultado desfavorable es más probable que improbable y razonablemente estimable; y
- Evaluar la suficiencia de la revelación de la Compañía en Nota a los estados financieros.

Se utilizaron profesionales con habilidades y conocimientos especializados como parte de la evaluación como auditores de las posiciones fiscales inciertas.



Otra información

La gerencia es responsable de la otra información. La otra información comprende la memoria anual requerida por la Superintendencia del Mercado de Valores – SMV, que no forma parte integral de los estados financieros separados ni de nuestro informe de auditoría, la cual esperamos disponer después de la fecha de este informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros separados no cubre la otra información y no expresamos ningún tipo de seguridad ni conclusión sobre esa otra información.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros separados, nuestra responsabilidad es leer la otra información antes indicada cuando dispongamos de ella, y al hacerlo, considerar si existe una incongruencia material entre la otra información y los estados financieros separados o nuestro conocimiento obtenido en la auditoría o si parece que existe una incorrección material en la otra información por algún otro motivo.

Cuando leamos y consideremos la memoria anual, si concluimos que contiene una incorrección material, estamos obligados a comunicar este hecho a los encargados del Gobierno Corporativo de la Compañía.

Responsabilidades de la gerencia y de los encargados del Gobierno Corporativo por los estados financieros separados

La gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros separados adjuntos de acuerdo con NIIF emitidas por el IASB, y por el control interno que la gerencia considere que es necesario para permitir la preparación de estados financieros separados que estén libres de incorrección material, ya sea por fraude o error.

Al preparar los estados financieros separados, la gerencia es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía de continuar como empresa en marcha, revelando, según sea aplicable, los asuntos relacionados a la continuidad de las operaciones y utilizando el principio contable de empresa en marcha, a menos que la gerencia tenga la intención de liquidar a la Compañía, o cesar sus operaciones, o no tenga otra alternativa realista.

Los encargados del Gobierno Corporativo de la Compañía son responsables por la supervisión del proceso de preparación de información financiera de la Compañía.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros separados en su conjunto estén libres de incorrecciones materiales, ya sea por fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que una auditoría efectuada de conformidad con las NIA aprobadas para su aplicación en Perú, siempre detecte una incorrección material, cuando exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o en agregado, podrían razonablemente influir en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros separados.



Como parte de una auditoría de acuerdo con las NIA aprobadas para su aplicación en Perú, ejercemos nuestro juicio profesional y mantenemos escepticismo profesional durante toda la auditoría. Además:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección material en los estados financieros separados, ya sea por fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría en respuesta a estos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría que sea suficiente y apropiada para ofrecer fundamento para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debido a fraude es más elevado que no detectar una incorrección material debido a error, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones intencionales, declaraciones falsas o la vulneración del control interno.
- Obtuvimos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el propósito de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en función de las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la respectiva información revelada por la gerencia.
- Concluimos sobre el adecuado uso del principio contable de empresa en marcha por parte de la gerencia y, sobre la base de la evidencia obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada a eventos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía de continuar como empresa en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la respectiva información revelada en los estados financieros separados o, si tales revelaciones son inadecuadas, para que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se sustentan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuras pueden ser causa de que la Compañía ya no pueda continuar como empresa en marcha.
- Evaluamos la presentación general, estructura y contenido de los estados financieros separados, incluyendo la información revelada, y si los estados financieros separados representan las transacciones y eventos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.

Nos comunicamos con los encargados del Gobierno Corporativo de la Compañía respecto de, entre otros aspectos, el alcance y la oportunidad de los procedimientos de auditoría planificados y los hallazgos significativos de auditoría, así como cualquier deficiencia significativa en el control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los encargados del Gobierno Corporativo de la Compañía una declaración de que hemos cumplido con los requerimientos éticos aplicables en relación con la independencia y les hemos comunicado acerca de toda relación y otros asuntos que podrían razonablemente afectar nuestra independencia y, según corresponda, las medidas tomadas para eliminar las amenazas o salvaguardas aplicadas.

De los asuntos comunicados a los encargados del Gobierno Corporativo de la Compañía, determinamos aquellos asuntos que fueron de mayor importancia en la auditoría de los estados financieros separados del periodo actual y son, por consiguiente, los Asuntos Clave de la Auditoría. Describimos estos asuntos en nuestro informe de auditoría salvo que las leyes y regulaciones aplicables prohíban la revelación pública sobre el asunto o cuando, en circunstancias extremadamente inusuales, determinemos que un asunto no debería ser comunicado en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo podrían superar los beneficios en el interés público de tal comunicación.

Lima, Perú

26 de febrero de 2026



Refrendado por



----- (socio)
Fernando Gaveglia
Contador Público Colegiado
Matrícula No.19847