Banrisul

BANCO DO ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL

/ Apresentação de Resultados

UNIDADE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Março/2021

/ ESG

Acreditamos na força das pessoas e na diversidade para alcançar o sucesso organizacional.

Desenvolvendo uma cultura ágil e transformadora, promovendo o engajamento dos colaboradores.

Cargos de Liderança:

39% ocupados por mulheres

Estreitando laços com as Comunidades locais.

Financiamento aos Pequenos Negócios, Universidades e Hospitais regionais

Incentivo à Inovação

INOVACRED 4.0

FINEP Bndes

Banrisul Fomento

Principais Ações Sociais

Programa Sementes

Projeto Pescar

Programa Sustentare

CDC Sustentabilidade

Financiamento para a aquisição de equipamentos de energia solar e eólica.

Contratos

Δ 3m 22%

Δ 12m 189%

Saldo (R$ Milhões)

Δ 3m 13%

Δ 12m 100%

22% a 27%

Guidance 2021

R$ 531,7 milhões

concedidos no 1T21

Concessões por cliente

Carteira de Crédito Rural

Qualidade de Crédito

1,85%
NPL > 90d
Mar/20

0,77%
NPL > 90d
Mar/21

-108 bps
Redução da Inadimplência
em 12 meses

Oportunidades para 2021

- Safra recorde de grãos no RS;
- Preços em níveis históricos, com expectativas firmes para próximos períodos.
- *Roadmap* tecnológico para avanço da esteira operacional de financiamentos, viabilizando escala na contratação.
- Aperfeiçoamento do modelo de atendimento ao segmento, com maior especialização na atuação comercial.

/ Canais Digitais e PIX

97,7 milhões de acessos no 1T21

+20% crescimento em relação a 1T20

77,5% das transações em canais digitais

Usuários Digitais

Volume de Transações - PIX

Transações por tipo

/ Negócios do Grupo Banrisul

Banrisul CARTÕES S.A.

Volume Transacionado - TPV

Antecipação de Recebíveis

R$ 1,1 bilhão

Δ 6,7%

1T21 x 1T20

Foco estratégico

- Melhoria da experiência do credenciado com soluções digitais;
- *App* especializado em oferecer soluções de gestão e informações;
- Oferta comercial adaptada ao perfil do cliente;
- Dedicação para melhoria do relacionamento em todos os canais.

/ Negócios do Grupo Banrisul

Foco estratégico

- Ampliar a penetração dos produtos de Consórcio e Seguridade na base de clientes

Banrisul CONSÓRCIO

Carteira Ativa

R$ bilhões

Lucro Líquido

R$ milhões

Produtos de Seguridade

Arrecadação de Prêmios

R$ milhões

Receitas de Comissões

R$ milhões

/BanriHub

Programa de inovação do Banrisul que abrange diversas iniciativas internas e externas do ecossistema.

Está sustentado em quatro pilares:

- Hub.Educação
- Hub.Espaço
- Hub.Investimento
- Hub.Aceleração

BanriHub	É o programa de inovação do Banrisul que abrange diversas iniciativas internas e externas do ecossistema.
BanriTech Inovar | Descobrir | Explorar | Cocriar	• É o projeto de inovação aberta e aceleração do Banrisul; • O primeiro ciclo está em andamento, até novembro de 2021, com 30 startups sendo aceleradas.
CALDEIRA	• O Banrisul é um dos fundadores do Instituto Caldeira; • Objetivo de promover a inovação e conectar todos os interessados na transformação digital dos negócios e no fomento do ecossistema gaúcho.
.INOVA RS Inovação no centro da estratégia de desenvolvimento	• Visa incluir o Rio Grande do Sul no mapa global da inovação a partir da construção de parcerias estratégicas entre a sociedade civil organizada, academia, setor empresarial e governo, propondo a construção de uma agenda comum entre os atores dos ecossistemas de inovação das oito regiões do Estado.
NAVI AI New Ventures	• Destinado a *startups* em fases iniciais de estruturação que entendem a aplicação da Inteligência Artificial como diferencial competitivo em seus negócios; • Banrisul é patrocinador master.

BanriTech

Primeiro Programa de Aceleração de *Startups* e de fomento ao ecossistema de inovação realizado pelo Banrisul.

O BanriTech é o Hub de Inovação aberta do Banrisul, que com o apoio técnico do Tecnopuc publicou em fevereiro de 2021 o primeiro edital para aceleração de *startups*, com 30 *Fintechs* já selecionadas.

- Em andamento, o primeiro ciclo do Programa de Aceleração e Diagnóstico das *Startups*, objetivando promover interação, eventos de *networking* e mentorias que possibilitem o crescimento das empresas e fomento ao ecossistema de inovação.

- O espaço físico do BanriTech abrigará as startups tendo como sede o espaço no Museu da Comunicação Hipólito José da Costa.

- Este projeto se destaca com a participação de mentores internos e visa a transformação e inovação dentro do Banrisul.

- Dois ciclos de aceleração contratados com meta de acelerar 60 *Fintechs* (30 por ciclo).

- Iniciativa diferenciada no sentido de apresentar as características e necessidades do Banrisul num ambiente controlado.

/ Resultados

- DESTAQUES
- RENTABILIDADE
- MARGEM FINANCEIRA
- CAPTAÇÃO
- DESPESAS E RECEITAS DE TARIFAS E SERVIÇOS
- CARTEIRA DE CRÉDITO
- CRÉDITO CONSIGNADO
- CARTEIRA REPACTUADA
- PROVISÃO PARA CRÉDITO
- QUALIDADE DO CRÉDITO
- CAPITAL

/ Destaques

LUCRO LÍQUIDO 1T21

R$278,9 mi

Δ12m: 8,3%

CARTEIRA DE CRÉDITO

R$36,9 bi

Δ12m: 1,8%

CRÉDITO CONSIGNADO

R$16,9 bi

Δ12m: 5,4%

CAPTAÇÃO

R$66,0 bi

Δ12m: 9,5%

DESPESAS DE PESSOAL 1T21

R$459,0

∇ 12m: - 9,1%

ÍNDICE DE INADIMPLÊNCIA 90 DIAS

2,42%

ÍNDICE DE COBERTURA 90 DIAS

303,1%

/ Rentabilidade

Lucro Líquido 1T21 impactado por:

∇ Provisões de Crédito;

∇ Despesas Administrativas – Efeito PDV;

∇ Margem Financeira;

∇ Receita de Serviços e Tarifas;

Δ Tributos sobre Lucro;

ROAE Ajustado

ROAA Ajustado

Lucro Líquido

R$ Milhões

¹Lucro Líquido Ajustado

Receitas

/ Margem Financeira

Margem Financeira Gerencial sobre Ativos Rentáveis

Margem Financeira Gerencial[1]

1 T 2 0 2 1

R$ Milhões

Δ Taxa Selic
(Custo de Captação);

∇ Spreads PF
(Competição no Consignado);

[1] Excluída a receita de recuperação de créditos baixados para prejuízo.

Build up NIM de Crédito[2]

[2] Excluída a receita de recuperação de créditos baixados para prejuízo.

/ Captação

- **87,5% do CDI**
  Custo médio Dep. a Prazo

- Captação pulverizada com base em nosso DNA de Banco de Varejo com marca forte na Região Sul do Brasil.

Evolução

Δ 12m: 9,5%

∇ 3m: -2,7%

Relação Crédito x Captação

Captação por origem

Depósitos a Prazo | Depósitos de Poupança | Bonds | LCI/LF | Depósitos a Vista | Interfinanceiros

/ Despesas e Receitas de Tarifas e Serviços

Índice de Eficiência Ajustado - 12 m

Despesas de pessoal + outras despesas administrativas / margem financeira + renda de prestação de serviços + (outras receitas - outras despesas). Considera receitas e despesas realizadas nos últimos 12 meses.

Reestruturação
(Resultados até Mar/21)

14 agências e 30 PA's encerrados;
2 agências transformadas em PA;
7 PA's remodelados em salas de negócio.

Despesas Administrativas Ajustadas

1 T 2 0 2 1

3m ∇ -3,1%
12m ∇ -1,1%

3m ∇ -4,6%
12m ∇ -9,1%

- Diligência em custos;
- Benefícios do PDV;

Receitas de Tarifas e Serviços

Relação Receitas de Tarifas e Serviços X Despesas de Pessoal Ajustadas

Receitas de Tarifas e Serviços dividido pelas Despesas de Pessoal.

/ Carteira de Crédito

Evolução Crédito Comercial:

Pessoa Física
3m ∇ -1,8%
12m Δ 1,4%

Pessoa Jurídica
3m ∇ -5,2%
12m Δ 2,2%

R$ Milhões

1 T 2 0 2 1

Pessoa Física

R$ Milhões e %

Pessoa Jurídica

R$ Milhões e em %

/ Crédito Consignado

Evolução:

Agências Banrisul
3m Δ 1,9%
12m Δ 7,3%

Correspondentes
3m ∇ -4,2%
12m Δ 5,6%

INSS · Estadual · Municipal · Federal · Outros · REPAC

/ Carteira Repactuada

R$276,3 milhões
(Saldo em Mar/21)

R$744,6 milhões
(Total Repactuado)

Pessoa Jurídica
R$170,9 milhões

	R$ Milhões
Corporate	67,2
Middle	66,1
Micro e Pequenas Empresas	23,7
BNDES Stand Still	13,9

Pessoa Física
R$105,4 milhões

	R$ Milhões
Crédito Consignado	85,7
Crédito Pessoal	19,7

63% já amortizado

Perfil da Carteira de Crédito Repactuada

Em Mar/21

78,6%
está classificada nos ratings AA-C

100%
Em fase de amortização

4,5%
R$12,4 milhões

NPL > 90 dias

/ Provisão para Crédito

- Estabilização no risco da carteira
- Performance dentro da melhor expectativa

Despesas de Provisão

R$ Milhões

Índice de Provisionamento

Redução nas despesas recorrentes de provisão

3m ∇ -47,6%
12m ∇ -57,5%

Despesas de Provisão 12m / Crédito

/ Qualidade do Crédito

Índice de Inadimplência – 90 dias

Índice de Cobertura – 90 dias

Distribuição por Rating

Concentração

Principal Devedor	0,4%
10 Maiores Seguintes	2,5%
20 Maiores Seguintes	3,1%
50 Maiores Seguintes	3,8%

/ Capital

Capital confortável para crescimento da carteira de crédito

Índice de Basileia

*Proforma após a emissão das Notas Subordinadas Tier 2

[1] Considera a taxa de câmbio do 31 de março de 2021 com cotação de R$ 5.69.

/ Guidance

	Ano 2021
Carteira de Crédito Total	10% a 15%
Carteira de Crédito Pessoa Física	10% a 15%
Carteira de Crédito Pessoa Jurídica	11% a 16%
Crédito Rural	22% a 27%
Despesa Provisão de Crédito / Carteira de Crédito	3,5% a 4,5%
Captação Total[1]	4% a 8%
Rentabilidade sobre Patrimônio Líquido Médio	10% a 14%
Índice de Eficiência	50% a 54%
Margem Financeira Líquida sobre Ativos Rentáveis	6% a 7%

[1]Captação Total: Depósitos + Recursos de Letras Financeiras e Similares

Banrisul

/ Apresentação de Resultados

UNIDADE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES