



sequoia

Divulgação de Resultados

2T22

ri.sequoialog.com.br

Disclaimer



As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Sequoia são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio. Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números em milhares de reais, assim como os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma e projeções com base na expectativa da Administração da Companhia. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.



1

Destques 2T22

Armando Marchesan Neto
Fundador e CEO

Destques Financeiros e Operacionais 2T22

- **GMV TRANSPORTADO** de R\$ 12,6 BILHÕES com **INCREMENTO** de 12,9%
- Número de **PEDIDOS** alcança **20,9 MILHÕES** com **AUMENTO** de 89,7%
 - Mais uma vez o **B2C ATINGE MARCA HISTÓRICA** com **19,3 MILHÕES** de **PEDIDOS**, com **INCREMENTO** de 101,9%
- **RECEITA BRUTA** atingiu **R\$ 594,9 MILHÕES** com **CRESCIMENTO DE 36,2%**
 - Destaque para o **FORTE CRESCIMENTO DO B2C** que alcançou **R\$ 399,7 MILHÕES** com **AUMENTO ORGÂNICO DE 55,5%**
- **EBITDA** de **R\$ 75,8 MILHÕES**, apresentando **AUMENTO** de 58,3%. **MARGEM EBITDA** atinge 15,3% com **MELHORA** de 2,3 P.P.
- **EBITDA AJUSTADO** por efeitos não recorrentes alcançou **R\$ 61,7 MILHÕES** apresentando **CRESCIMENTO** de 33,7% e **MARGEM EBITDA AJUSTADA** de 12,4%
- **ÍNDICE DE ALAVANCAGEM REDUZ E ATINGE 1,4X** no 2T22, **PATAMAR SAUDÁVEL** refletindo o **BENEFÍCIO** da **OPERAÇÃO ASSET LIGHT** com **ROIC DE 43,8%**
- **CRESCIMENTO INORGÂNICO** continua sendo **PILAR ESTRATÉGICO**, com **PIPELINE MAIS SELETIVO** no curto prazo e **AUMENTO DE OPORTUNIDADES** no médio prazo
- **SEQUOIA** reconhecida como uma das **EMPRESAS MAIS INOVADORAS DO BRASIL** ficando na **13ª POSIÇÃO DENTRE 100 EMPRESAS** pela pesquisa 100+ inovadoras no uso de TI
- **PASSAMOS A INTEGRAR A CARTEIRA DO ÍNDICE TEVA MULHERES NA LIDERANÇA¹ (ELAS11)**, considerando a **DESTACADA PARTICIPAÇÃO DE MULHERES NA GOVERNANÇA DA COMPANHIA**

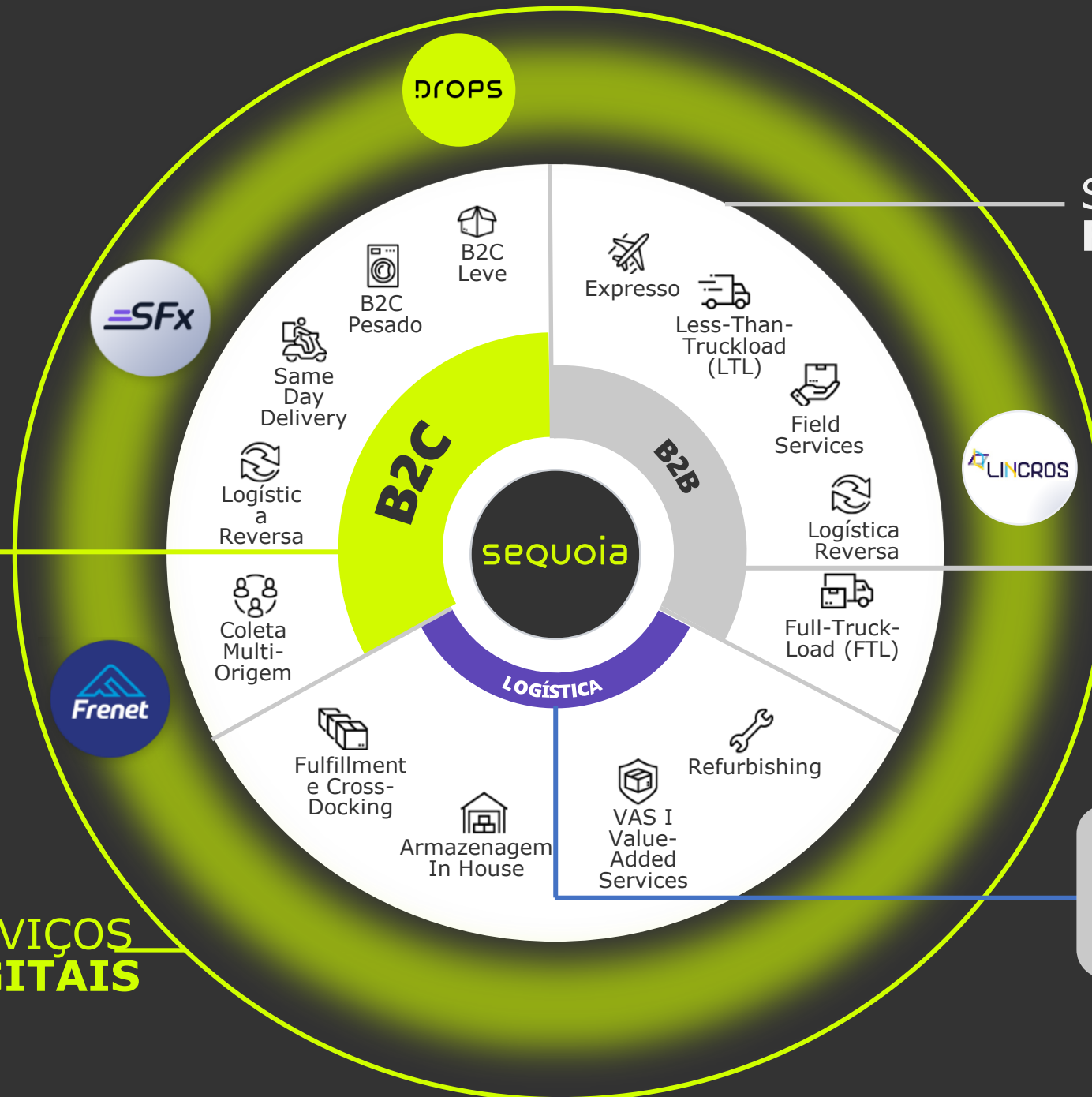
(1) Índice desenvolvido pela Teve Indices sendo o primeiro índice do Brasil que seleciona as empresas com maior representatividade de mulheres na governança. Carteira composta por 66 empresas de 343 avaliadas.

Ecosistema integrado de serviços FIGITAL² para apoiar a penetração no mercado

Portfolio de soluções integradas de alta escalabilidade atendendo +4.000 clientes de todos os portes e segmentos

64%¹

SERVIÇOS DIGITAIS



Notas: (1) Receita Bruta 2T22 LTM
(2) Figital = Físico + Digital



2

DESTAQUES OPERACIONAIS

Bruno Henrique Souza
COO

Destaques do Ecossistema Operacional

Coleta em

642 cidades
22 mil pontos

Pontos de Coleta
e Drop Off

382 cidades
1,5 mil PUDOs

7.515¹

Colaboradores
no 2T22

Pedidos por
Headcount² (mil)

+2x

1,9

4,0

2T21

2T22



Seguimos focados
na expansão nacional,
abrangência operacional e
na entrada em novos
segmentos

Entregas em
4.260 cidades
(94% do PIB)

71,7 M

Pedidos entregues
no 2T22 LTM
(+56% vs 2T21 LTM)

Custo de Frete
/Pedido³ (Base 100)

-13%

100

87

2T21

2T22

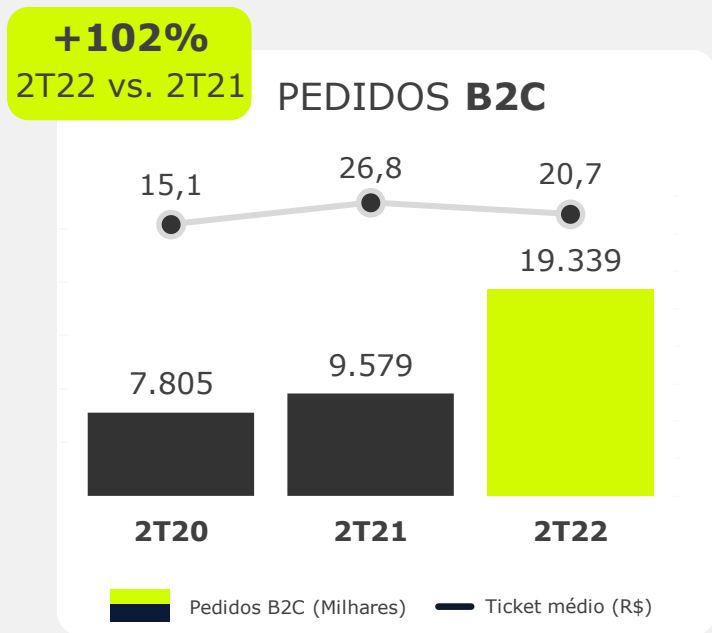
(1) Considera funcionários CLT e terceiros.

(2) Considera headcount operacional de 5.189 posições.

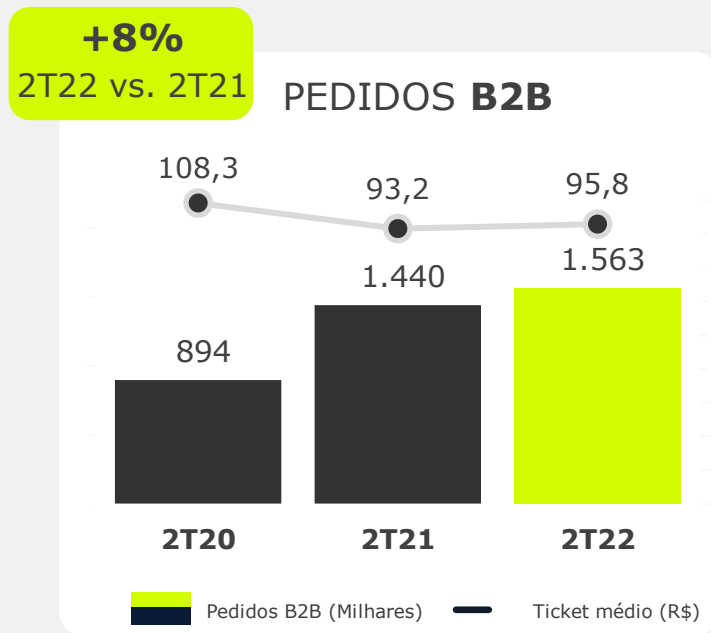
(3) Evolução do custo médio unitário do segmento B2C. Considera o custo de frete e o volume de pedidos do B2C leve.

Dados operacionais

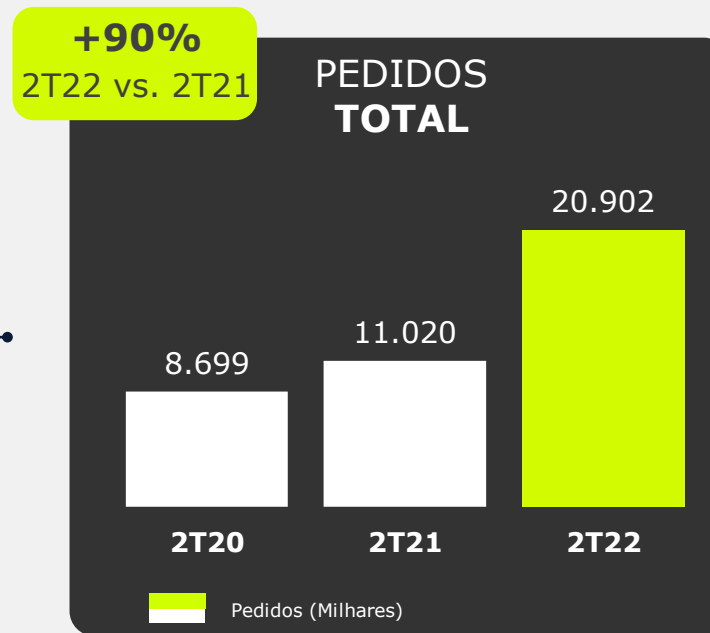
Mais um trimestre de recorde no número de Pedidos – Com forte performance do SFX



- Forte aceleração do segmento B2C
- Ticket médio R\$ 20,7 (2T22) vs. R\$ 19,9 (1T22), aumento de 4%

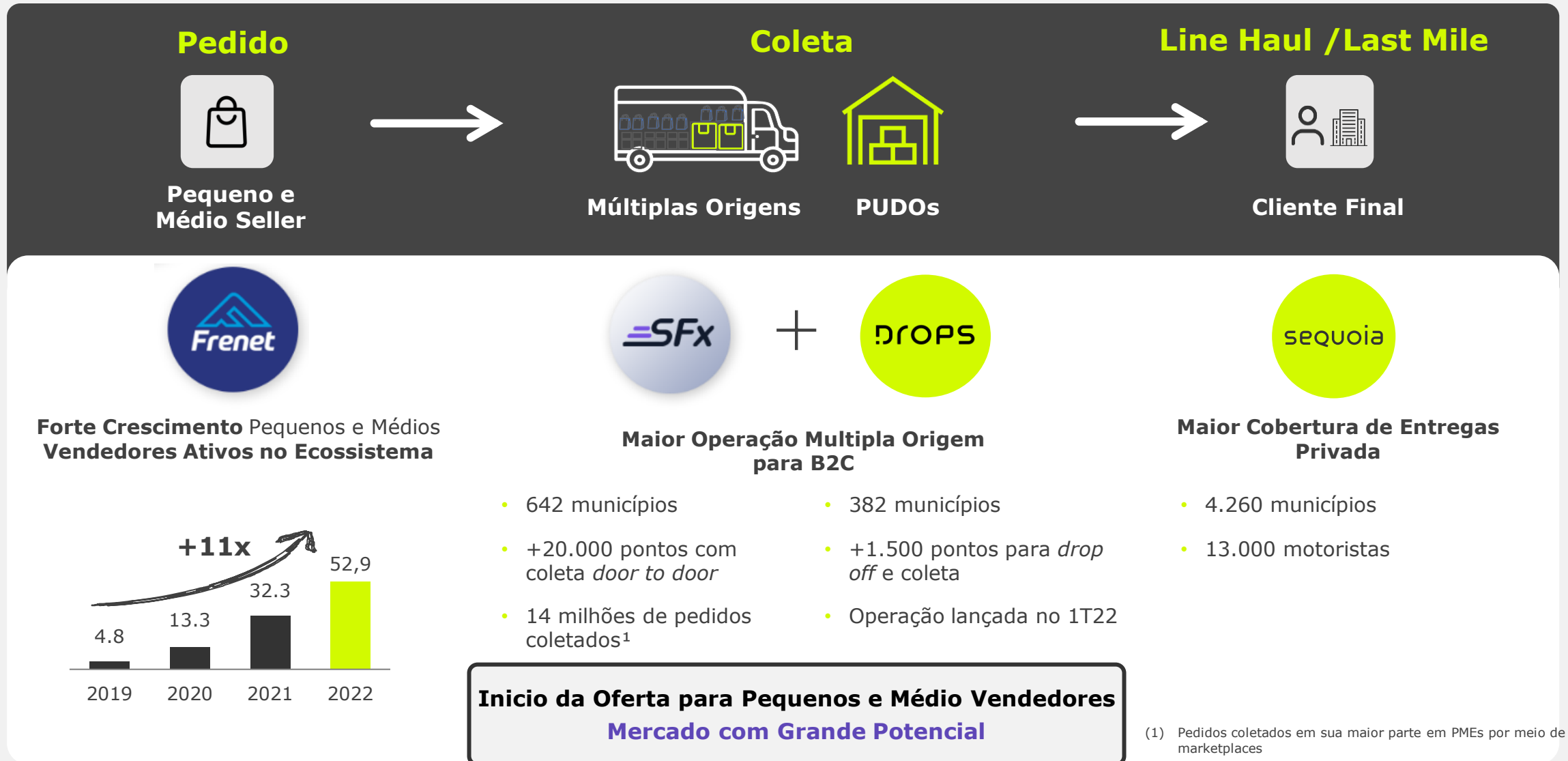


- Ticket médio R\$ 95,8 (2T22) vs. R\$ 91,3 (1T22), aumento de 5%



Ecossistema integrado

Modelo de Atendimento Pequenos e Médio Vendedores





3

RESULTADOS 2T22

Fernando Stucchi
CFO & IRO

Destques 2T22

EBITDA

RECEITA
BRUTA



R\$ **594,9** MM



+36%
YoY

LUCRO BRUTO



R\$ **90,2** MM



+45%
YoY

18,2%
Margem

+1,3 p.p.
YoY

EBITDA



R\$ **75,8** MM



+58%
YoY

15,3%
Margem

+2,3 p.p.
YoY

EBITDA
AJUSTADO¹



R\$ **61,7** MM



+34%
YoY

12,4%
Margem

LL
AJUSTADO²



R\$ **7,8** MM

ROIC

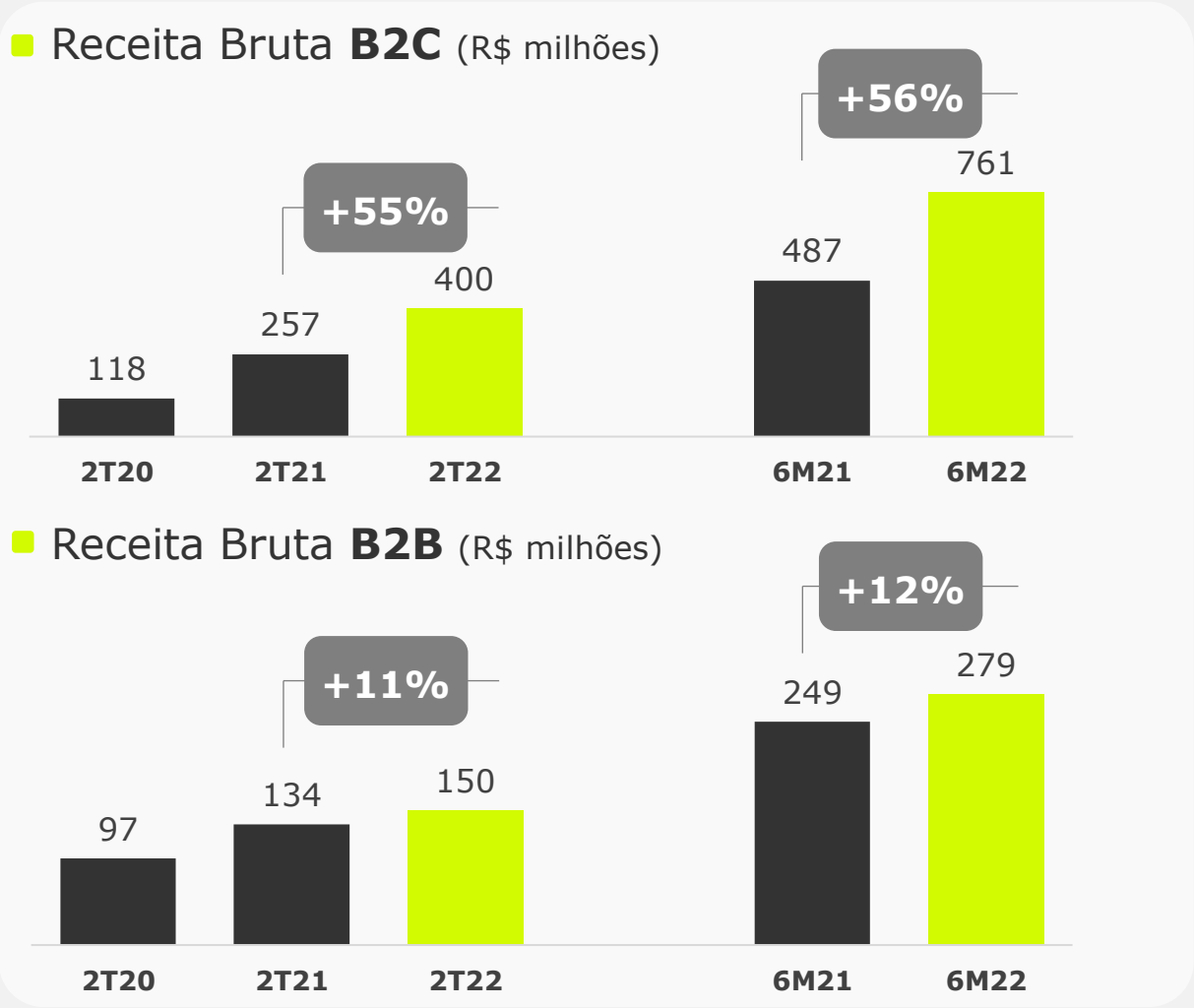
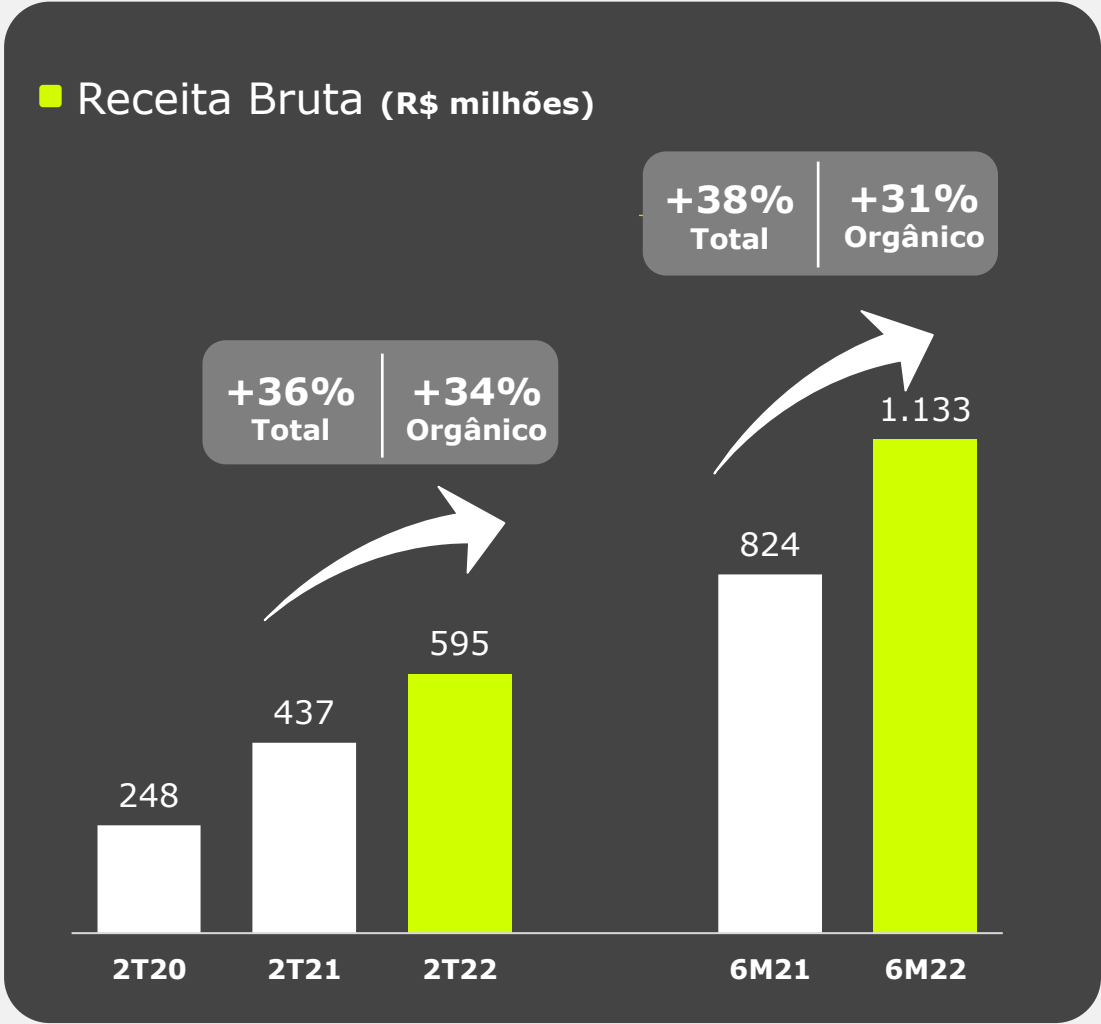


43,8%

(1) Exclui despesas não recorrentes com outras receitas/despesas não recorrentes.

(2) Exclui a amortização de intangíveis gerados nas aquisições e outras receitas/despesas não recorrentes.

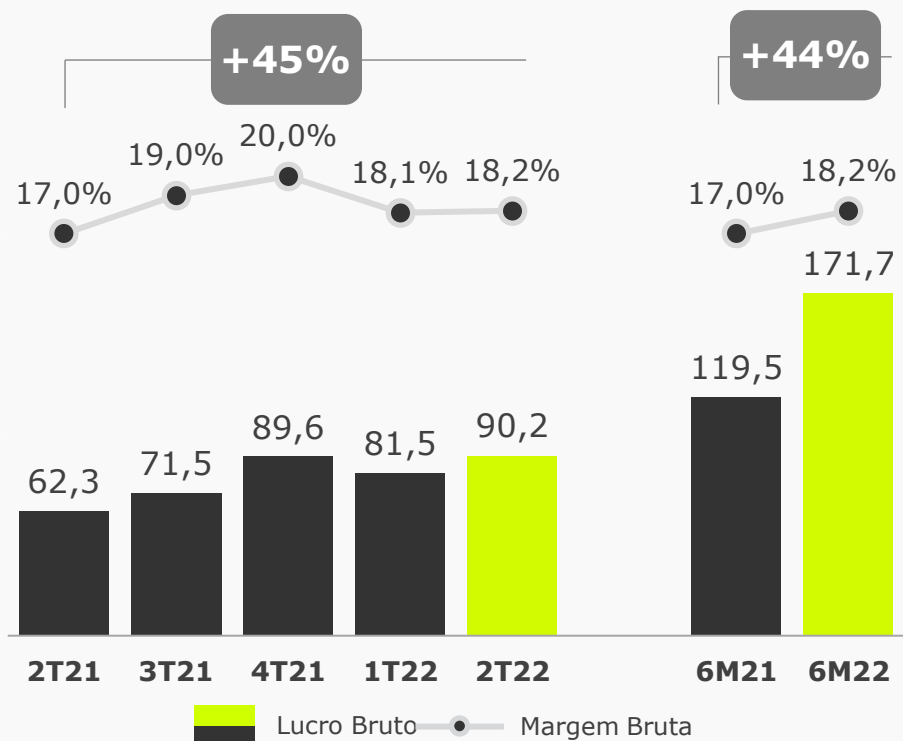
Receita Operacional



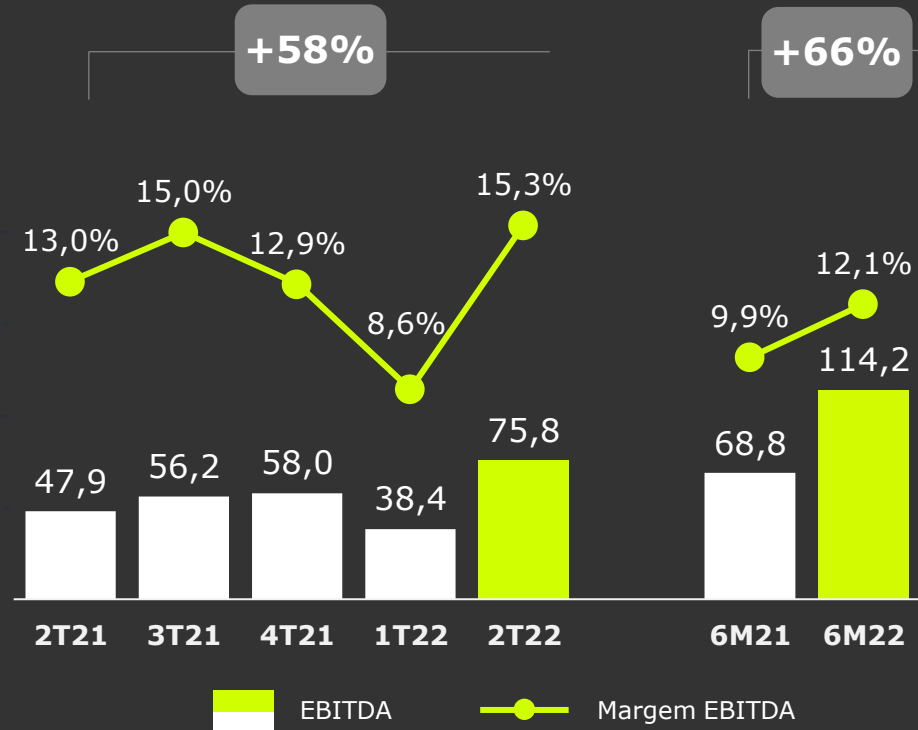
Rentabilidade

Forte Expansão da Margem EBITDA

Lucro Bruto e Margem (R\$ milhões)



EBITDA e Margem (R\$ milhões)

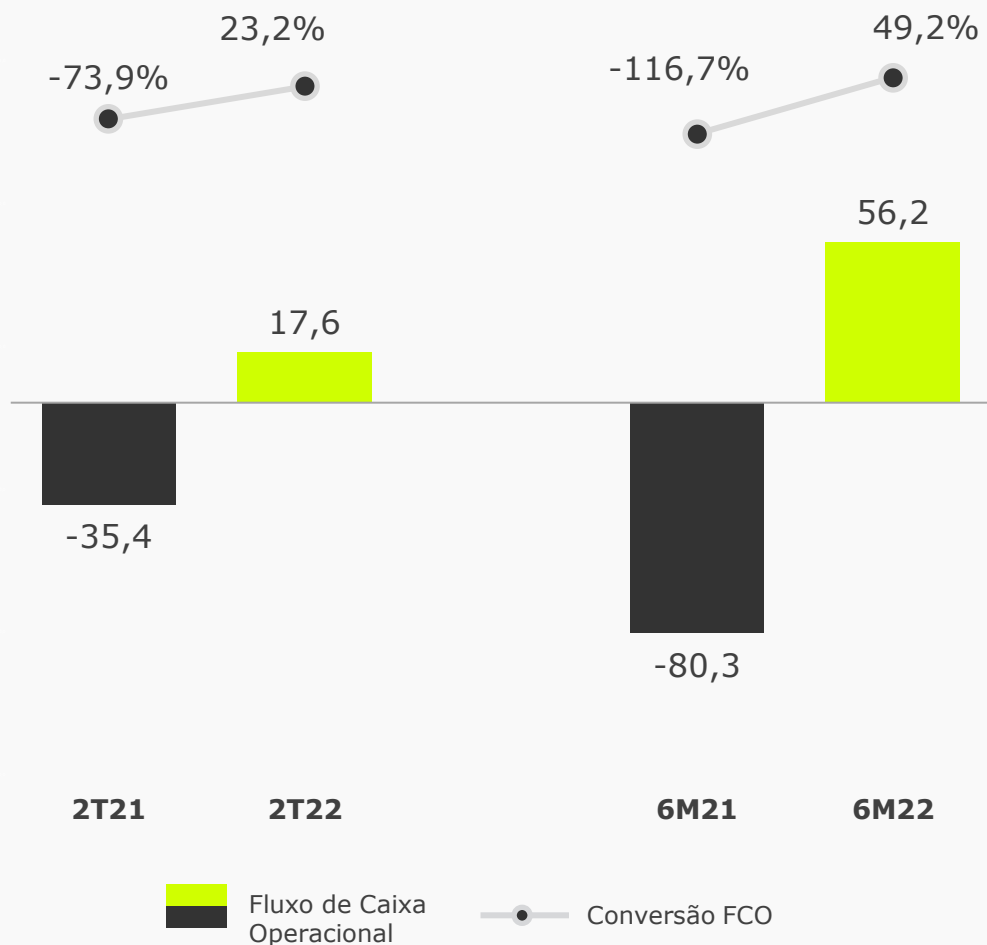


Incremento de margens refletindo maior diluição de Custos no trimestre; EBITDA impactado por efeito não recorrente positivo no 2T22¹

(1) Venda da participação minoritária na Uello Tecnologia S.A., com efeito positivo não recorrente de R\$ 14,1 milhões no 2T22

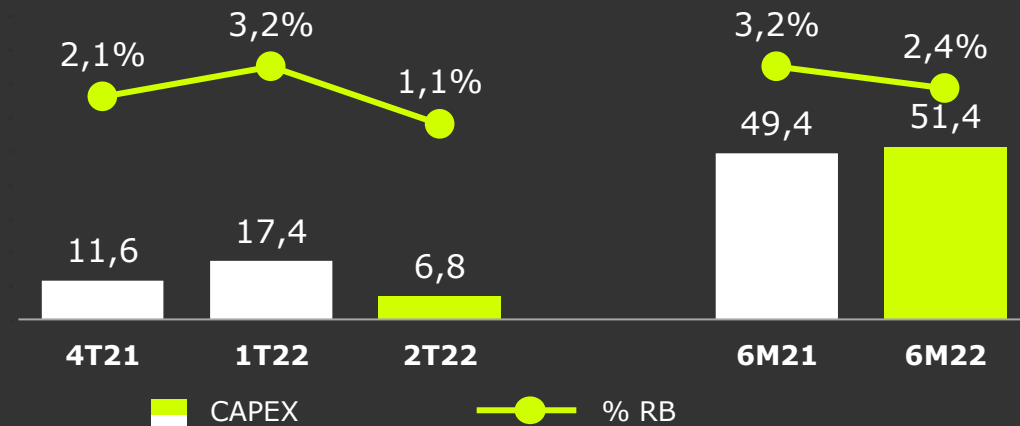
Fluxo de Caixa e Endividamento

Fluxo de Caixa Operacional

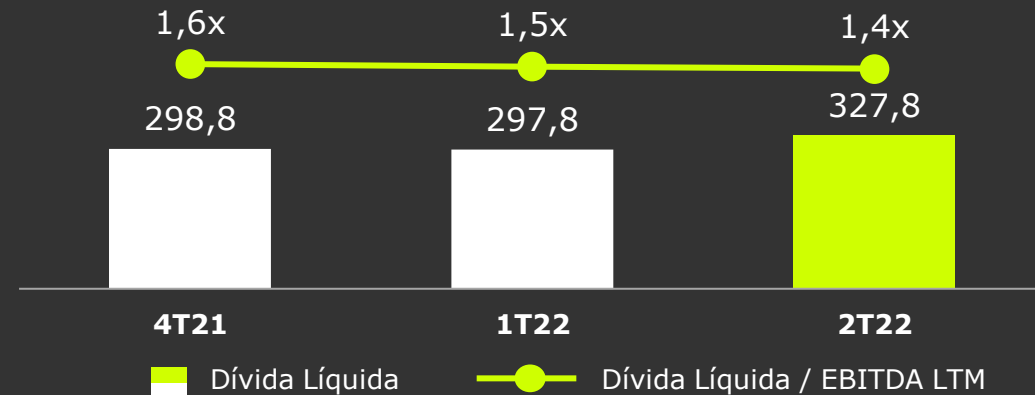


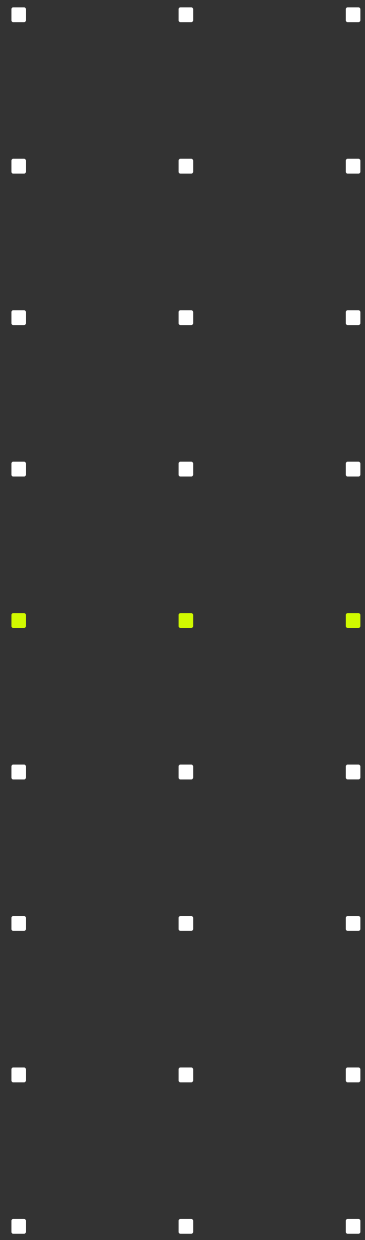
Investimentos e Endividamento

Investimentos (R\$ milhão)



Endividamento (R\$ milhão)





sequoia

OBRIGADO

ri.sequoialog.com.br
ri@sequoialog.com.br