APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

3720



com a palavra, Ana Lu



Destaques em 3T20



GMV R\$ 330,3 MILHÕES EM 9M20

R\$ 136,4m 3T20 contra R\$ 72.3m 3T19



1,61 MILHÕES DE **DOWNLOADS**

em 3T20 contra 730 mil em



182 MIL NOVOS COMPRADORES

em 3T20 contra 58 mil em 3T19



74,4 MILHÕES DE VISITAS

em 3T20 contra 32 milhões em 3T19



150 MIL NOVOS VENDEDORES

em 3T20 contra 85 mil em 3T19



TOP RANKING

Na categoria Moda & Estilo de vida segundo o SimilarWeb



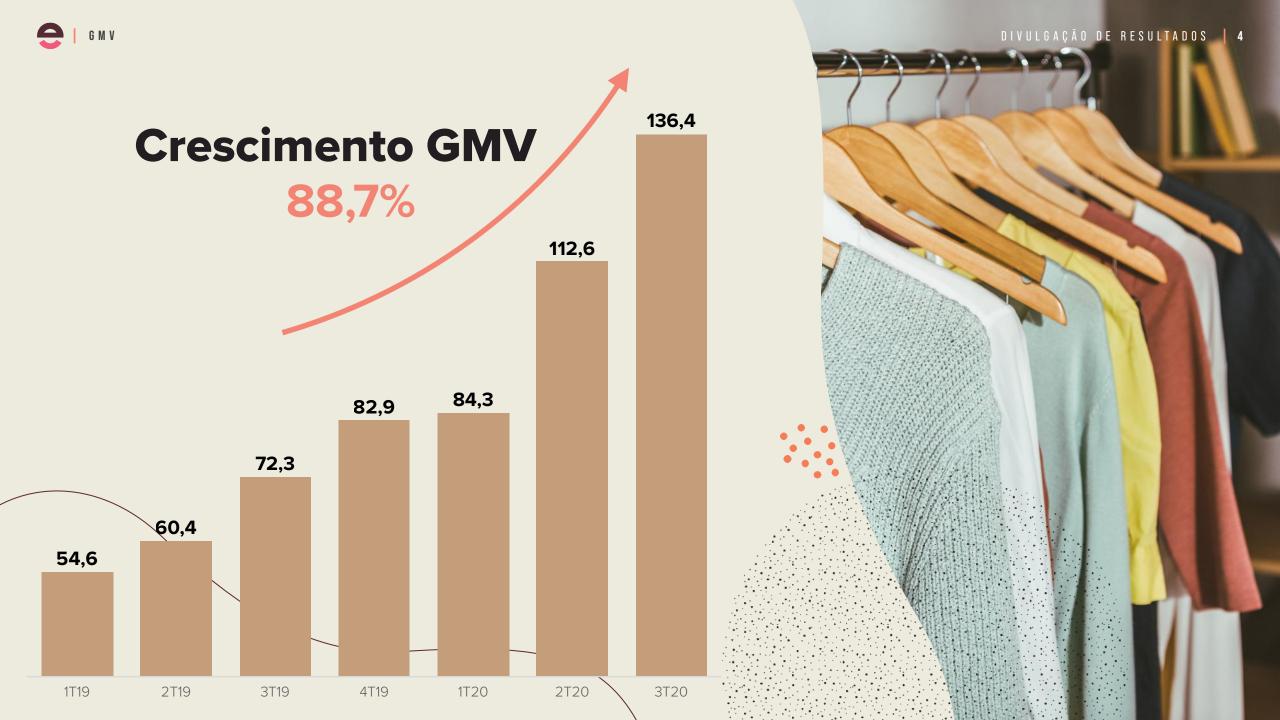
3,3 MILHÕES DE **ITENS PUBLICADOS**

em 3T20 contra 1,8 milhões em 3T19



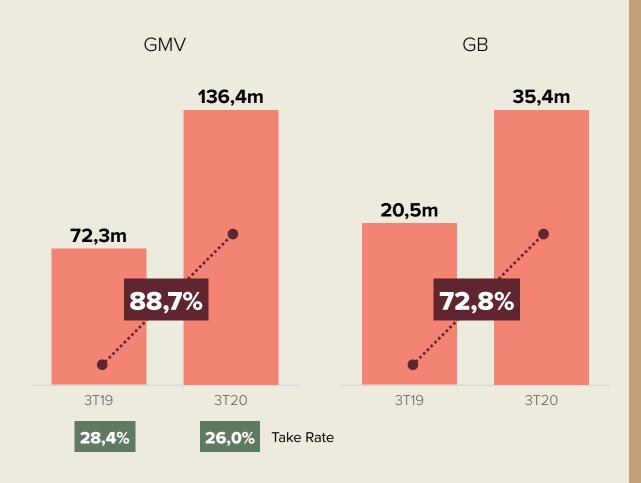
4,4 VEZES MAIS ORGANICO

Em participação 3T20 em comparação com o 3T19.

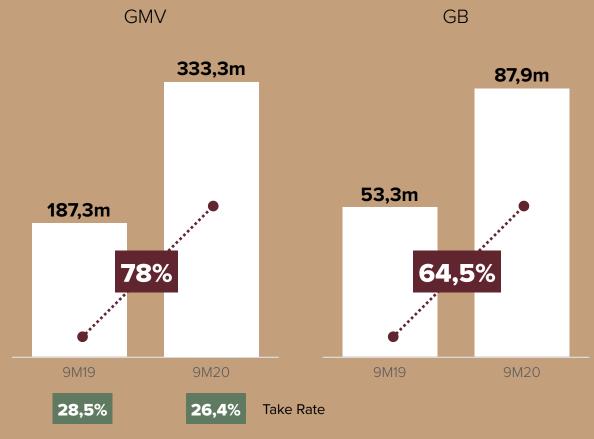




GMV & Gross Billings 3T20 vs 3T19



GMV & Gross Billings 9M20 vs 9M19

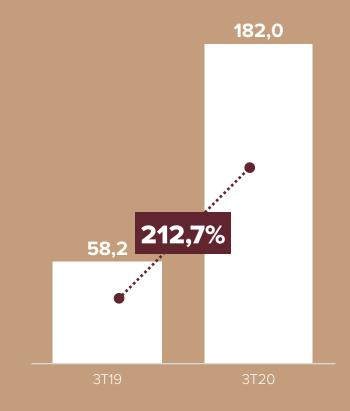




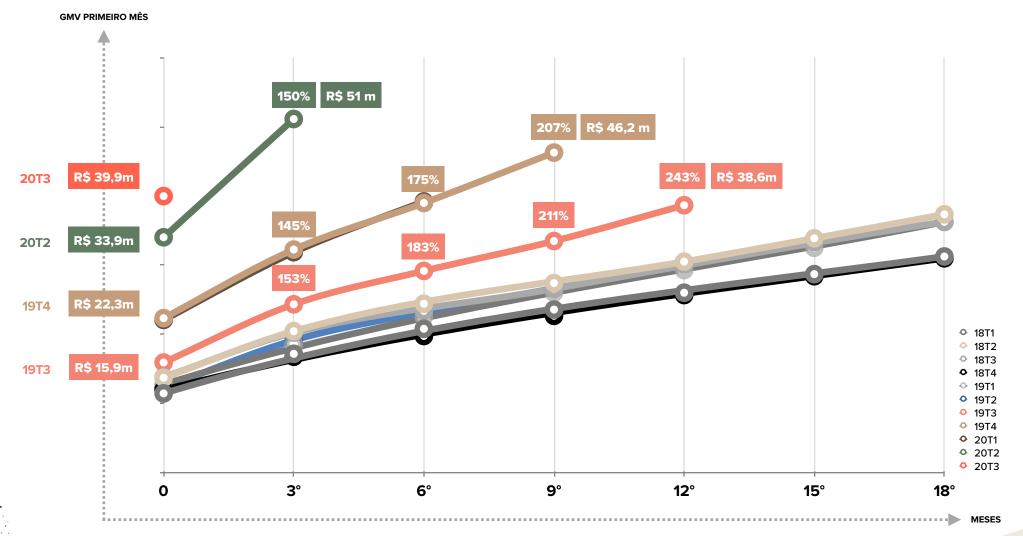
Base ativa 660 MIL compradores **cresce 98,1%** 98,1% NOVOS COMPRADORES 1T19 2T19 3T19 4T19 1T20 2T20 3T20

Novos compradores crescem 212,7%

NOVOS COMPRADORES



Safras por GMV aceleram 168% no trimestre 3T20 vs 3T19





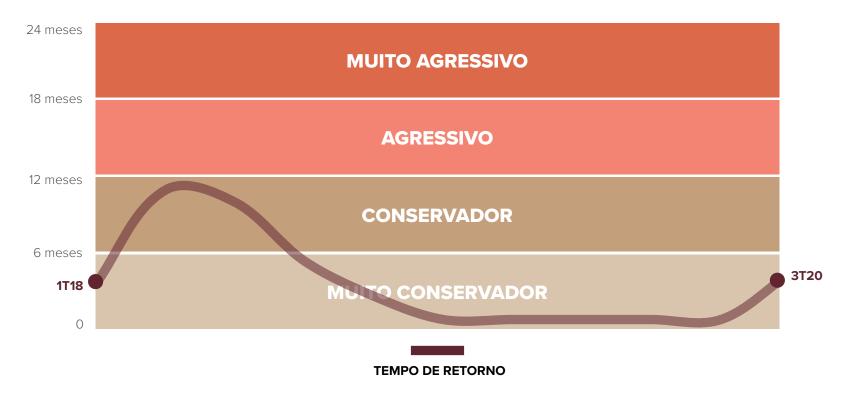
3T20

A retenção depois de 9 meses se mantem acima de 200%

| | 3° Mês | 6° Mês | 9° Mês | 12° Mês | 15° Mês | 18° Mês |
|------|--------|--|--------|---------|---------|---------|
| 1T18 | 150% | 182% | 206% | 228% | 251% | 274% |
| 2T18 | 149% | 178% | 200% | 223% | 247% | 273% |
| 3T18 | 147% | 170% | 193% | 219% | 242% | 263% |
| 4T18 | 140% | 166% | 190% | 215% | 238% | 260% |
| 1T19 | 146% | 177% | 205% | 230% | 256% | 285% |
| 2T19 | 156% | 190% | 218% | 245% | 276% | |
| 3T19 | 153% | 183% | 211% | 243% | | |
| 4T19 | 145% | 175% | 207% | | | |
| 1T20 | 144% | 178% | | | | |
| 2T20 | 150% | A recorrência também pode ser observada na | | | | |

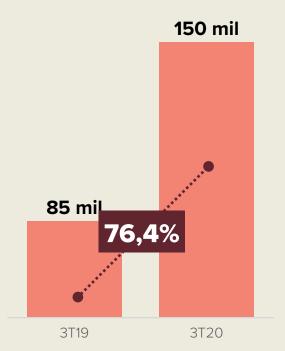
tabela acima, como percentual do GMV acumulado gerado por cada safra versus o GMV gerado no mês de aquisição. Mantemos patamares de **150% após 3 meses** e 200% após 9 meses para as safras mais recentes.

Retorno sobre investimento com *payback* abaixo de 6 meses

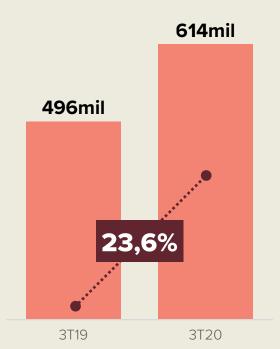


O custo de aquisição de usuário permanece com **retorno do investimento dentro de 6 meses**, o que permite aceleração em aquisição.

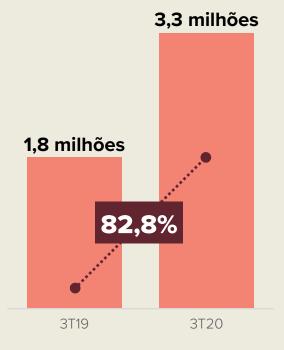




VENDEDORES ATIVOS

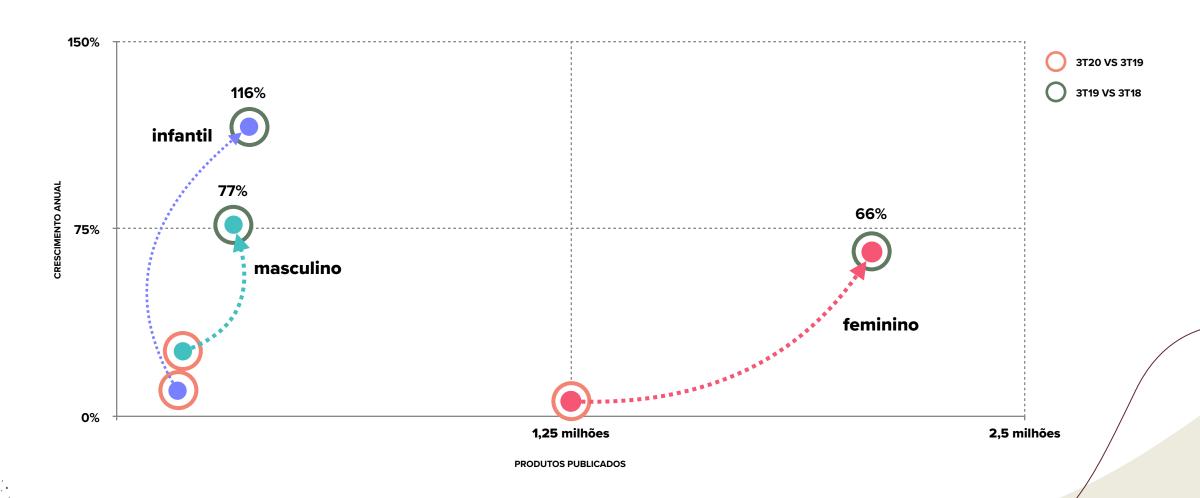


PRODUTOS PUBLICADOS

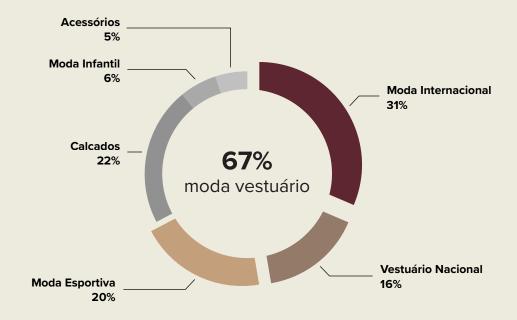




Tração em outras categorias: kids cresce 116%

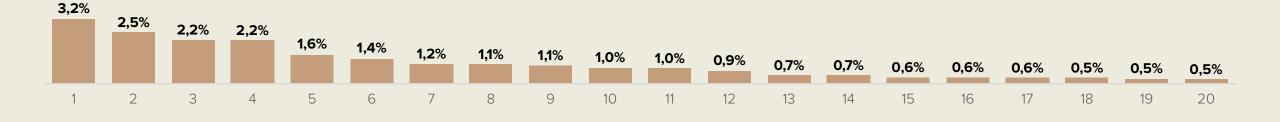






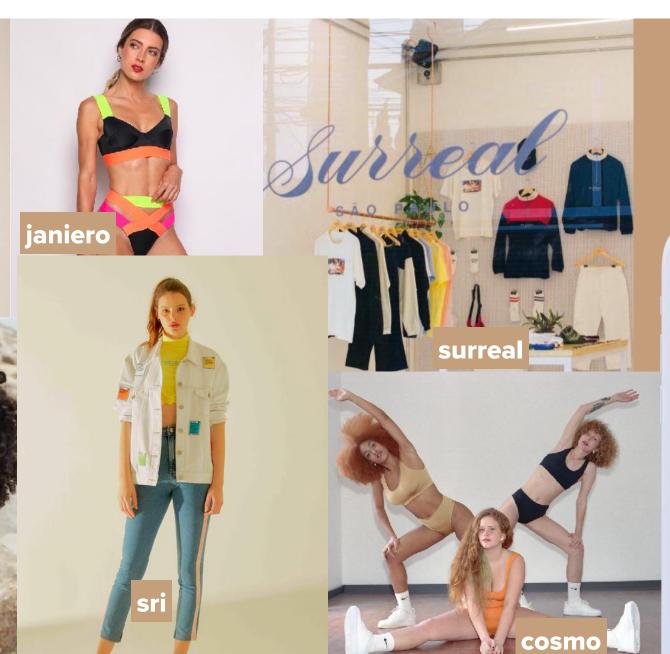
As top 20 marcas representam 23,8% das nossas vendas

e temos mais de 85 mil marcas.









pêjota

iniciando integração. Roll out

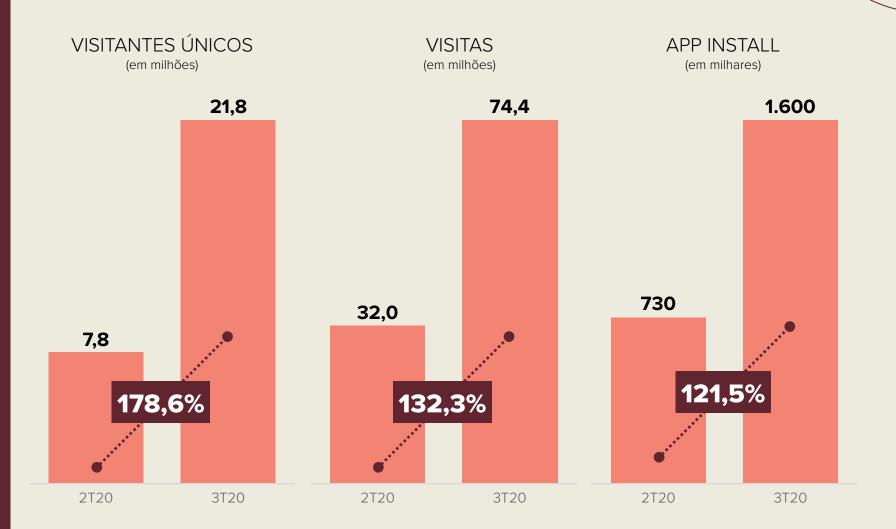




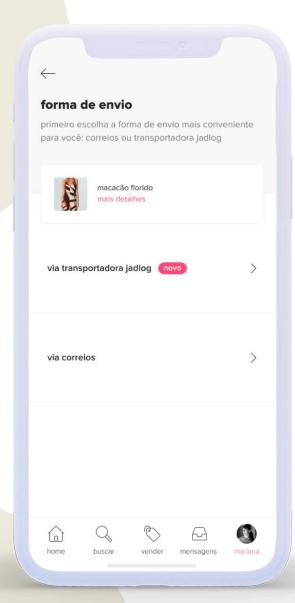
visitantes únicos **crescem 178,6%**







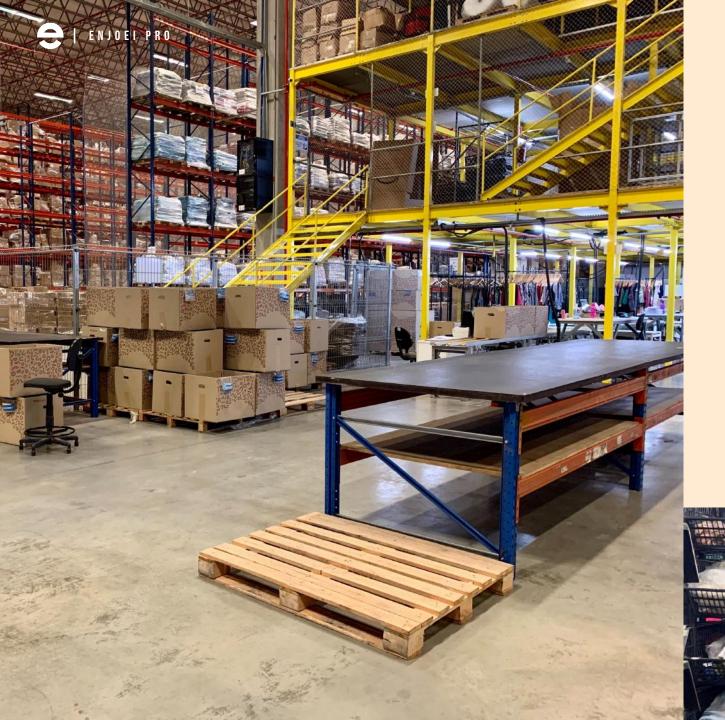




JADLOG integrada ao HUB de parceiros

👣 jadlog

+2.500 pontos de entrega



Retomada de expansão enjuPro

Próximos passos:

- Coleta grátis em São Paulo
- Novas Categorias
- Primeiro teste de venda Off Sale (B2B)

PREÇO ...

MARCAS (•-

LOCALIZAÇÃO (•---

IDADE (



Mais de duas milhões de interações por dia

NEGOCIAÇÕES

CONVERSAS

LIKES

NAVEGAÇÃO

até a próxima ;)



www.enjoei.com



ri@enjoei.com

